

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал
государственного казенного образовательного учреждения
высшего образования «Российская таможенная академия»

ТАМОЖЕННЫЕ ЧТЕНИЯ – 2018

ОБРАЗОВАНИЕ И НАУКА НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ РАЗВИТИЯ ЕАЭС ВЗГЛЯД МОЛОДЫХ ЛИДЕРОВ

**СБОРНИК МАТЕРИАЛОВ
Всероссийской молодежной
научно-практической конференции**

ТОМ III

Санкт-Петербург
2018

УДК 001.92:37

ББК 73

Т 18

Т 18 Таможенные чтения – 2018. Образование и наука на современном этапе развития ЕАЭС. Взгляд молодых лидеров: сборник материалов Всероссийской молодежной научно-практической конференции. В 3-х тт. том III/ Под общ. ред. профессора С.Н. Гамидуллаева. СПб.: Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал РТА, 2018. 276 с.

Редакционная коллегия:

Максимов Ю.А. – заместитель директора по научной работе, к.э.н., к.т.н., доцент

Маслова Ж.Н. – и.о. начальника научно-исследовательского отдела – ведущий научный сотрудник, д.филол.н., доцент

Борисова Е.М. – старший научный сотрудник научно-исследовательского отдела, к.э.н.

Ворона А.А. – старший научный сотрудник научно-исследовательского отдела

Шишкина Е.И. – главный специалист научно-исследовательского отдела

Пасат В.А. – научный сотрудник научно-исследовательского отдела

Материалы Всероссийской молодежной научно-практической конференции «Таможенные чтения – 2018. Образование и наука на современном этапе развития ЕАЭС. Взгляд молодых лидеров», состоявшейся в рамках «Недели науки» Санкт-Петербургского имени В.Б.Бобкова филиала Российской таможенной академии в ноябре 2018 года.

Сборник предназначен для специалистов в области инноваций, науки, образования и таможенного дела – ученых и преподавателей, студентов, аспирантов и должностных лиц таможенных органов.

Материалы опубликованы в авторской редакции.

Редколлегия может не разделять точку зрения авторов публикаций. Ответственность за содержание материалов несут авторы статей.

РАЗДЕЛ II

ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИКИ

Абросимова А.С.

Выборгский филиал ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
студент по специальности «Таможенное дело»

**Научный руководитель
Татарникова М.А.**

Выборгский филиал ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
доцент кафедры таможенного дела и внешнеэкономической деятельности, к.э.н.

РАЗВИТИЕ ТРАНСПОРТНО-ЛОГИСТИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА В РАМКАХ ЕАЭС

Актуальность исследования обусловлена тем, что в условиях рецессии и санкций в отношении России замедляют свой ход различные инфраструктурные проекты, направленные на развитие транспортно-логистического потенциала, поэтому в настоящее время на первое место выходят новые тенденции: оптимизация затрат и создание эффективной транспортно-логистической системы.

Транспортно-логистический рынок как элемент транспортно-логистического потенциала в различных аспектах исследовали А.М. Гаджинский, П.В. Метелкин, В.А. Персианов, В.И. Сергеев, А.А. Степанов и др.

Одним из конкурентных преимуществ государств - членов Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС) является транспортно-логистический потенциал, который неразрывно связан с одной стороны, с особенностями географического положения, с другой стороны, с уровнем развития рынка транспортных и логистических услуг, с особенностями управления цепями поставок на таможенной территории ЕАЭС.

Анализируя особенности географического положения ЕАЭС, приходим к выводам: территория ЕАЭС соединяет Западную Европу и Юго-Восточную Азию, два традиционных транспортных коридора Север-Юг и Запад-Восток, что обеспечивает широчайшую сеть внешнеторговых связей.

Суммарный объем внешней торговли товарами государств – членов ЕАЭС с третьими странами за январь – декабрь 2017 года составил 634,3 млрд. долл. США, в том числе экспорт товаров – 387 млрд. долл., импорт – 247,3 млрд. долл. По сравнению с январем – декабрем 2016 года объем внешнеторгового оборота возрос на 24,5%, или на 124,9 млрд. долл., экспорт – на 25,5% (на 78,7 млрд. долл.), импорт – на 23% (на 46,2 млрд. долл.). Профицит внешней торговли составил 139,7 млрд. долл. против 107,2 млрд. долл. в январе – декабре 2016 года. Объемы внешней торговли товарами

государств – членов ЕАЭС с третьими странами за январь – декабрь 2017 года представлены в таблице 1 [1].

Таблица 1. – Объем внешней торговли ЕАЭС с третьими странами за январь – декабрь 2017 года

	Оборот	Экспорт	Импорт	Сальдо	В % к январю – декабрю 2016г.		
					Оборот	Экспорт	Импорт
ЕАЭС	634 221,3	386 950,2	247 271,1	139 679,1	124,5	125,5	123,0
Армения	4 449,6	1 666,7	2 782,9	-1 116,2	124,9	119,2	128,6
Беларусь	30 145,8	15 620,1	14 525,7	1 094,4	123,6	128,5	118,7
Казахстан	60 322,2	43 240,7	17 081,5	26 159,2	124,8	131,8	110,1
Кыргызстан	3 853,9	1 222,8	2 631,1	-1 408,3	110,1	108,6	110,8
Россия	535 449,8	325 199,9	210 249,9	114 950,0	124,6	124,7	124,5

В процессе создания Евразийского Экономического Союза в большей степени рассматриваются вопросы таможенного дела, и в меньшей степени изучаются вопросы развития транспортно-логистического и транзитного потенциала. Это обусловлено рядом проблем, в том числе, разынтегрированностью территорий стран участниц ЕАЭС, нерешенностью проблемы резидентства, разногласий внутри ЕАЭС, недоверия партнерам по союзу, введение различных административных барьеров в торговых отношениях, разобщенностью в реализации и развитии транспортно-логистического потенциала, несопряженностью видов транспорта и т.д.

В условиях ЕАЭС, для развития транспортно-логистического потенциала необходимо выстраивать единую согласованную политику не только в области таможенного регулирования, но и в области транспортных перевозок, сопряжения видов транспорта, что приведет к минимизации издержек и повышению экономической эффективности хозяйствующих субъектов [2].

На сегодняшний день в рамках ЕАЭС созданы предпосылки для формирования единого транспортного пространства – утверждена программа поэтапной либерализации каботажных перевозок грузов до 2025 г., определен единый подход к осуществлению транспортного контроля. В сфере воздушного транспорта формируется проект «Единое евразийское небо», направленный на формирование общего рынка авиационных услуг и единой зоны транспортировки товаров воздушным транспортом, унифицированы внутригосударственные тарифы на услуги железнодорожного транспорта, определены порядок и условия доступа перевозчиков государств-членов ЕАЭС на приграничные участки сопредельной инфраструктуры [3].

Федеральная таможенная служба РФ внесла свой вклад в развитие логистики России. В качестве эксперимента в некоторых портах РФ с 1 апреля 2016 г. действует пилотный проект по упрощению таможенных процедур. Суть эксперимента состоит в сокращении по времени процедуры таможенного контроля за счет уменьшения количества документов, предоставляемых в

таможенные органы, до трех наименований: коносамент, сертификат происхождения и инвойс. Эксперимент показал положительные результаты, поэтому увеличилось количество портов на которых проводится проект, а также разрабатываются новые программы по модернизации логистики, в том числе беспилотной доставки грузов, введение которого запланировано в скором времени [4].

Сформулируем ряд предложений, направленных на развитие рынка транспортно-логистических услуг.

1. Расширение и углубление экономической интеграции на пространстве ЕАЭС, снижение логистических затрат внутри цепочек поставок.

2. Повышения уровня профессиональных компетенций персонала в сфере логистики, переход к пониманию и последующей реализации интегрирующей функции логистики в товароматериальных, информационных, сервисных и финансовых потоках.

3. Формирование профильных программ подготовки специалистов в области логистики, создание единых профессиональных стандартов и программ подготовки специалистов в области логистики.

4. Интеграция бизнес-процессов транспортно-логистических компаний на пространстве ЕАЭС, упрощение, гармонизация, стандартизация логистических операций, интеграция программных продуктов, интеграция бизнес процессов как внутри компании, так и во внешней среде.

5. Упрощение таможенных процедур таможенного контроля посредством инновационных технологий.

6. Минимизация административных и финансово-экономических барьеров в деятельности перевозчиков и национальных транспортных компаний.

7. Создание системы таможенного сервиса, базирующейся на партнерских взаимоотношениях таможенных служб и бизнеса.

Объективно сегодня складываются следующие приоритетные направления развития транспортно-логистического потенциала ЕАЭС:

1. Совершенствование таможенных технологий и таможенной инфраструктуры стран ЕАЭС;

2. Развитие и внедрение современных логистических технологий с учетом интеграции в систему международных транспортных коридоров;

3. Создание системы взаимосвязанных терминальных комплексов и логистических центров на пространстве ЕАЭС [5].

Библиографический список:

1. Официальный сайт Евразийского экономического союза. Аналитический обзор 17 августа 2018 года: Об итогах внешней торговли товарами ЕАЭС (январь – декабрь 2017 года). URL: http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/tradestat/analytics/Documents/Analytics_E_201712_180.pdf (дата обращения 24.09.2018)

2. Международный научно-практический журнал «Правозащитник». Развитие транспортно-логистического потенциала Евразийского экономического союза. URL: <http://pravozashitnik.net/ru/2016/5/7> (дата обращения 25.09.2018)
3. КиберЛенинка – научная электронная библиотека. Мозолева Н.В., Мозолев К.И. Приоритеты развития таможенно-логистической сферы евразийского экономического союза. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/prioritety-razvitiya-tamozhenno-logisticheskoy-sfery-evraziyskogo-ekonomicheskogo-soyuza> (дата обращения 25.09.2018)
4. Вьюнов В. Н., Ноздрина Е. Е., Бочкова Т. В., Ананьева П. Д., Клименкова У. Р., Халаева И. В. Некоторые проблемы развития логистики в таможенном деле (на примере Таможенного Союза) // Молодой ученый. – 2016. – №21. – С. 331-335. – URL <https://moluch.ru/archive/125/34703/> (дата обращения: 26.09.2018)
5. Тимофеева Е. Ю. Таможенные операции и развитие международных смешанных (мультимодальных) перевозок на территории ЕАЭС // Транспорт Российской Федерации. – 2018. - №1. – С. 39-42. - URL: <http://www.rostransport.com/article/19486/> (дата обращения: 27.09.2018)

Арбузова Н. Н., Скрыпников Н. А.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, студент экономического факультета

Научный руководитель

Люсточкина Л. В.

Санкт-Петербургского имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, доцент кафедры международных экономических отношений, к.э.н.

К ВОПРОСУ О ШЕРИНГ – ЭКОНОМИКЕ

Экономика шеринга или экономика совместного потребления получила широкое распространение по всему миру, причем в первую очередь среди стран с относительно низким средним доходом на человека. Целью статьи является рассмотрение содержания и особенностей новых экономических отношений, возникающих на рынке и известных как шеринг-экономика.

Для шеринг-экономики характерны экономические отношения, когда пользователь платит не за возможность владеть ресурсом, а за возможность пользоваться им. Идея модели максимально проста – минимизировать затраты или хотя бы компенсировать общие расходы совместно с другими потребителями.

В новых отношениях концепция пользования ресурсом (вещью, товаром) заменила концепцию обладания, что сокращает потребительские расходы на одни товары, позволяя расширить потребительскую корзину в отношении других. Вместе с тем подобная тенденция сокращает прибыль производителей, практически лишает смысла существование посредников.

Основоположниками шеринга считаются молодые дизайнеры Брайан Чески и Джо Геббиа, которые в 2008 году создали сайт Airbedandbreakfast.com и начали сдавать свои квартиры с надувными кроватями участникам конференции по промышленному дизайну. В 2009 году создатели Airbnb попали в бизнес-акселератор в Кремниевой долине и получили \$600 тыс. инвестиций на развитие. В 2017 году инвесторы оценили сервис в \$30 млрд. По словам гендиректора Airbnb в России и странах Восточной Европы Андрея Вербицкого, с мая 2016 года по апрель 2017-го российские арендодатели на Airbnb приняли 400 тыс. гостей и заработали \$32 млн. [1].

Идеи совместного пользования охватывают разные виды деятельности. Например, предлагается мобильное приложение по поиску частных водителей на собственных машинах, что подрывает классический рынок такси. Это закономерно приведет к упадку страхового рынка, когда число водителей, вынужденных покупать страховку, сократится. В связи с этим страховым компаниям придется придумывать новые схемы для продажи своих услуг.

Кажущаяся сейчас невозможной идея кредитования не в банках, а на горизонтальном уровне у более обеспеченных пользователей имеет свои

стартапы, а это приведет к обрушению значительной части банковской системы, которая сейчас, по сути, и держится на кредитовании.

Итак, шеринг-экономика подрывает идею единоличного владения. По мнению члена Парламента Дании Иды Аукен, которое было опубликовано на сайте Всемирного экономического форума, уже к 2030 году в странах, особенно бывших социалистических, все станет общим: от одежды и кухонной утвари напрокат до жилплощади, которую будет разрешено использовать в качестве переговорной в отсутствие жильцов [2]. С появлением новых экономических отношений «пользователь окончательно вытеснил потребителя» [3]. Но это не означает исчезновения конкуренции на рынке, но она, по мнению исследователей видоизменяется. Происходит смена централизованной коммерции на индивидуальных пользователей, среди которых и сформируется конкуренция.

Уже сейчас мы можем наблюдать высокий уровень предложения и высокий уровень конкуренции в рамках шеринговых моделей, индивидуальные предприниматели, обладающие хваткой и дальновидностью, уже сейчас распознают и реализовывают потенциал возникающей ниши. Шеринг – лишь очередной скачок существующей экономической системы, доказательство ее развития. Он предоставляет возможность развития для предпринимателей и компаний в нишевом бизнесе. Ни одна из существующих по принципам совместного пользования компания не владеет теми ресурсами и продукцией, которые обеспечивают предоставляемые компанией услуги. Процесс перехода средства от клиента к исполнителю происходит без живых посредников, фактически только взимается процент за транзакцию.

Следует заметить, что шеринг-экономика – это явление, не распространяющееся во всех сферах жизни общества, так как не везде оно сможет реализовываться. Качество предоставляемой услуги соответствует цене, а значит, в шеринг-экономике цена не будет высокой. Если при транспортировке на короткие расстояния или недолгосрочном проживании цена услуги, обычно не высока, то в областях медицины, образования, авиации модель низкой цены, характерная для шеринг-экономики, не актуальна.

Важным, по мнению исследователей [4,5] на данный момент является недопущение хаотического и бессистемного развития новых экономических отношений. Следует, как считают специалисты [6], развивать шеринг-экономику под наблюдением государства, которое гарантирует пользователям качество и справедливую цену на услугу, поскольку есть риск, что излишне способные предприниматели интерпретируют систему, призванную обеспечить потребителя дополнительными возможностями сбережения капитала, в очередной механизм вымывания денег. Распространение модели потребитель-потребителю может повлечь за собой появление мошенничества, особенно в цифровой сфере, где есть возможность продать без следов товар или услугу, которых не существует. Шеринг-экономика базируется на идее доверия, а это в свою очередь зависит от эффективности в законодательном процессе.

Государственным регуляторам следует адаптировать законодательство таким образом, чтобы способствовать укреплению доверия потребителя к новым формам организации бизнеса. Да и, как показывает исторический опыт, препятствия новым формам бизнеса не приносят ничего хорошего.

Итак, появление новых экономических отношений, при которых потребитель платит не за обладание ресурсом (вещью, товаром), а за пользование подтверждает факт эволюционного характера развития экономики, появление новых рыночных процессов и форм происходит без подрыва базовых столпов, таких как конкуренция и коммерция. Экономический шеринг сам по себе стал базой для формирования конкурентной среды, он слегка расширил существующую систему, предоставил больше возможностей для эффективной реализации ресурсов и потенциала предпринимателей, притесненных монополиями.

Библиографический список:

1. Официальный сайт РосБизнесКонсалтинг
<https://www.rbc.ru/money/23/11/2017/5a0eef469a79474b4bb79d80> (дата обращения: 25.09.2018)
2. Добро пожаловать в 2030 // Официальный сайт Всемирного экономического форума. <https://www.weforum.org/agenda/2016/11/shopping-i-can-t-really-remember-what-that-is> (дата обращения: 25.09.2018)
3. Официальный сайт Ассоциации компаний консультантов в области связей с общественностью <http://www.akospr.ru/12696> (дата обращения: 23.09.2018)
4. Официальный сайт Blablacar <https://www.blablacar.ru/blablalife/что-моё-задерживает/что-нового> (дата обращения: 25.09.2018)
5. Официальный сайт Alixpartners
<https://www.alixpartners.com/industries/automotive-industrial> (дата обращения: 25.03.2018)
6. Официальный сайт банковского холдинга MorganStanley
<http://www.morganstanley.com/ideas.html?filter=rates> (дата обращения: 25.09.2018)

Балуева А.А. , Иевлева Ю.А.

Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет, студенты 4 курса, факультет экономики и управления

Научный руководитель

Васильченко А. И.

Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет, доцент кафедры правового обеспечения экономической безопасности, к.ю.н., доцент

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ КАК ПОДСИСТЕМА НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ И ЕЕ ЗНАЧЕНИЕ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ЕАЭС

В статье проанализированы сущность и значение обеспечения национальной экономической безопасности; отмечено влияние процессов глобализации и интеграции на уровень национальной экономической безопасности; выделены направления обеспечения эффективного устойчивого развития Евразийского экономического союза при сохранении безопасности экономических систем членов объединения.

Проблема обеспечения экономической безопасности относится к числу сложных и многоплановых, является сосредоточением, пересечением не только экономических, но и политических и социальных факторов и одинаково актуальна для всех без исключения государств. Несмотря на значимость данного вопроса, единого определения понятия «национальная экономическая безопасность» до сих пор не выработано. Многообразие существующих научных позиций в определении сущности «национальной экономической безопасности» мы предлагаем рассматривать не как антагонистичные мнения, а как взаимодополняющие и не вступающие в противоречие, но лишь подчеркивающие тот или иной аспект проблемы, наиболее значимый с позиции конкретного исследователя [4, 6, 8, 9, 10].

Обобщая, экономическую безопасность можно определить как систему обеспечения стабильного экономического развития государства, устойчивого относительно влияния внешних и внутренних угроз и выраженного в создании достойных условий жизни населения и функционирования бизнес-структур. Мы полагаем, что именно экономическая безопасность является системообразующим элементом обеспечения национальной безопасности, поскольку она связывает в единую сеть такие элементы системы безопасности, как безопасность продовольственную, энергетическую, политическую, оборонную, инновационно-технологическую и др.

Обеспечение экономической безопасности в рамках национальной безопасности подразумевает стремление к нахождению баланса: участие страны в процессах глобализации и интеграционных мирохозяйственных связях

должно создавать благоприятные условия для национального производства и открывать новые рынки сбыта; однако необходимо также обеспечивать определенный уровень дискретности экономических процессов (без «перегибов» советского периода в форме «железного занавеса») для того, чтобы национальная экономика в наименьшей степени ощущала деструктивные воздействия геополитических партнеров, противников и конкурентов.

Одним из выходов в сложившейся ситуации является активное использование потенциала интеграционных связей, построенных еще в СССР для создания эффективного межгосударственного объединения - Евразийского экономического союза (ЕАЭС), нацеленного на получение эффекта синергии от интеграции национальных экономических систем. Важнейшей целью формирования ЕАЭС является обеспечение экономической безопасности и достижение устойчивого экономического роста всей интеграционной группировки за счет всесторонней модернизации, кооперации и повышения конкурентоспособности национальных экономик стран объединения. Мы выделили основные внутренние угрозы, снижающие потенциал эффективного устойчивого развития ЕАЭС (таблица 1).

Таблица 1. – Внутренние угрозы экономической безопасности ЕАЭС на национальном уровне и способы их нейтрализации [5]

Угроза	Способы нейтрализации
Неразвитость торгового и инвестиционного сотрудничества между такими парами стран как Белоруссия — Армения, Казахстан — Армения, Киргизия — Армения, Белоруссия — Киргизия, Казахстан — Белоруссия	Пересмотр действующего законодательства ЕАЭС
Отсутствие единого платежного пространства	Совершенствование НПС «МИР», переход к использованию во взаимных расчетах исключительно национальных валют стран ЕАЭС с последовательным переходом на единую региональную валюту — российский рубль
Отсутствие комплекса общеинтеграционных экономических интересов, несогласованность внешнеторговой политики по отношению к третьим странам и несогласованности действий на международных переговорах	Завершение формирования единого рынка, переход от конкуренции национальных экономик к конкуренции экономических субъектов в рамках единого рыночного пространства
Сохранение экспортно-сырьевой направленности экономик России и Казахстана, что не только снижает конкурентоспособность ЕАЭС и национальных экономик данных стран в отдельности	Установление императивных норм о перераспределении «экспортно-сырьевых» доходов в пользу фондов развития «несырьевых» отраслей с целью диверсификации структуры экономики в соответствии с мировыми трендами инновационного и цифрового развития

Сохранение финансовых и инвестиционных проблем стран-членов ЕАЭС	Формирование благоприятного инвестиционного климата для привлечения внешних финансовых ресурсов
Несоответствие развития инфраструктуры современным потребностям интеграционного объединения	Формирование концепции единой инфраструктуры ЕАЭС, реализация инвестиционных проектов посредством механизмов государственно-частного партнерства и участия в международных инфраструктурных проектах

В экстремальных условиях информационных войн и санкционного противоборства России и стран Запада, для ЕАЭС исключительно важной является проблема точного и своевременного анализ глобальных изменений среды, внешних факторов, опасностей и угроз, влияющих на геополитические и геоэкономические процессы. Безопасное будущее и благополучие стран ЕАЭС во многом будут зависеть от того, насколько точно, оперативно и эффективно будет использован алгоритм развития в современном сложном и противоречивом мире, насколько доходчиво и плодотворно объединение сможет отстаивать свои интересы в условиях отмеченной геополитической нестабильности (таблица 2).

Таблица 2. – Внешние угрозы экономической безопасности ЕАЭС и способы их нейтрализации [5, 7]

Внешние угрозы	Способы нейтрализации
Изменение конъюнктуры мировых рынков, в частности — сырьевых и энергетических	Участие в международных «сырьевых» соглашениях и организациях
Формирование межрегиональных торговых соглашений, усиление межрегиональной конкуренции	Формирование собственных торговых соглашений и участие в торговых соглашениях «в противовес»
Внеэкономические санкции, введенные в отношении России; геополитическая турбулентность	Введение совместных контрсанкций, реторсионных мер, поддерживаемых всеми членами ЕАЭС

При этом важно отметить и обратное влияние интеграции на евразийском пространстве на уровень национальной экономической безопасности отдельных государств. Так, реагируя на иностранные санкции, в августе 2014 года Президент Российской Федерации подписал указ (позднее продленный до конца 2018 года [1]) о введении продуктового эмбарго в отношении стран, применивших экономические ограничения к России. Выступая по сути единственным на данный момент направлением защиты внутреннего рынка России и поддержки политики импортозамещения, введенное продовольственное эмбарго не было поддержано иными государствами-членами ЕАЭС. В связи с этим проблемным является вопрос предотвращения ввоза в Россию запрещенных товаров через государства-членов ЕАЭС. В июле

2017 года российская сторона впервые раскрыла сеть из 29 поставщиков, незаконно реэкспортирующих санкционное продовольствие в Россию через Белоруссию: объемы нелегального реэкспорта только за плодоовощную продукцию составили около 125,7 млн. долл. США [11]. Кроме раскрытой ФТС РФ схемы, существуют и другие способы нелегитимного обхода эмбарго, например ложный транзит (согласно документации, продукция из Белоруссии переправляется в Казахстан, однако в реальности она реализуется на территории РФ), что все еще требует системной оптимизации процессов устойчивой интеграции при сохранении должного уровня национальной экономической защищенности.

Итак, углубление и усложнение мирохозяйственного взаимодействия в рамках глобализации не только стимулирует экономический рост и технологическое развитие, но и снижает качество национального экономического суверенитета, ставя национальную экономику в зависимость от внешней экономики других стран. Одним из выходов в сложившейся ситуации является активное использование потенциала региональных интеграционных связей, построенных еще в СССР для создания эффективного межгосударственного объединения - Евразийского экономического союза. Обеспечение устойчивого развития ЕАЭС предполагает наращивание экономической безопасности не только стран-участниц, но и взаимных экономических отношений между ними. Чрезвычайно важно, во взаимоотношениях стран ЕАЭС устранить взаимные угрозы экономической безопасности, минимизировать несовпадение экономических интересов, являющееся результатом неоднородности состава участников ЕАЭС и, соответственно, уровня их социально-экономического развития. Мировой опыт наглядно показывает, что объединение усилий приводит к повышению возможностей каждой страны в реализации общей экономической политики интеграционного объединения и противостоянию, внешним и внутренним угрозам экономической безопасности. Синергетический эффект от формирования ЕАЭС будет получен только за счет перехода от общего рынка к единой экономической политике, направленной не только на модернизацию и диверсификацию отраслей промышленности, а на достижение технологического лидерства в этих отраслях, что позволит объединению стать одним из наиболее влиятельных субъектов мировой экономики.

Библиографический список:

1. Указ Президента РФ «О продлении действия отдельных специальных экономических мер в целях обеспечения безопасности Российской Федерации» от 30.06.2017 №293.
2. Абдулаева А.А., Гаан Р.Р. Перспективы экономического сотрудничества стран - участников ЕАЭС // Наука и общество. 2018. № 1 (30). С. 28-30.
3. Вергейчик М.А. Роль экономического сотрудничества в развитии евразийской экономической интеграции // Муниципальная академия. 2018. № 1. С. 75-78.
4. Гранитова А.А., Офицера В.И., Паутова А.А. Современные угрозы экономической безопасности России // Синергия Наук. 2017. № 10. С. 399-403.
5. Казитова Э.И. Внешние и внутренние угрозы экономической безопасности

Евразийского экономического союза // Управление инвестициями и инновациями. 2018. № 2. С. 43-49.

6. Лепетикова И.Ю., Крыжановский О.П. О некоторых проблемах национальной (экономической) безопасности России // Ростовский научный журнал. 2017. № 4. С. 93-104.

7. Мурадян К.А. Организация ЕАЭС как элемент межгосударственного взаимодействия и глобализации // Проблемы науки. 2018. № 3 (27). С. 42-47.

8. Павлюкова А.В., Гришина Е.Е. Экономическая безопасность России // Тенденции развития науки и образования. 2017. № 32-1. С. 19-22.

9. Сенчагов В. К. Экономическое обеспечение национальной безопасности // Вестник экономической безопасности. 2010. № 8. С. 31–41.

10. Шаюк Е.И. Значение контрольно-надзорных органов в обеспечении экономической безопасности Российской Федерации во внешнеэкономической деятельности // Муниципальная академия. 2017. № 2. С. 79-82.

11. РБК. Победа над устрицами. URL:<https://www.rbc.ru/business/28/08/2017/596dc0779a7947392c2681f1>

Белых А.А.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, студент экономического факультета

Научный руководитель

Медведева М.В.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, доцент кафедры экономики таможенного дела, к.э.н.

СРАВНЕНИЕ ОПЛАТЫ ТРУДА В ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНАХ И КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Оплата труда в современной России является основным источником доходов населения. По данным Федеральной службы государственной статистики, оплата труда в 2017 году обеспечила 65,1 % доходов населения страны (в 2016 году – 64,6 %) [1]. Это говорит о высоком значении оплаты труда для населения. Если с бытовой точки зрения наиболее привлекательной представляется информация о величине трудового дохода, то с научной точки зрения интерес вызывают особенности формирования фонда оплаты труда. В этой связи целесообразно провести сравнительный анализ оплаты труда в двух различных секторах – государственном (таможенные органы) и частном (коммерческие организации).

В таможенных органах кадровый состав достаточно сложен и включает федеральных государственных гражданских служащих (далее – ФГГС), сотрудников таможенных органов, а также работников. Кадровый состав коммерческой организации включает в себя только работников. ФГГС в качестве вознаграждения за труд получают денежное содержание [2], сотрудники – денежное довольствие [3], а работники, как таможенных органов, так и коммерческих организаций, – заработную плату [4]. Тем не менее, и денежное содержание, и денежное довольствие, и заработная плата выполняют одни и те же функции – основное средство материального обеспечения и стимулирование к осуществлению деятельности.

Составные элементы вознаграждения за труд у ФГГС и сотрудников представлены схематически на рисунке 1.

К ежемесячным и иным дополнительным выплатам как у ФГГС, так и у сотрудников таможенных органов относятся следующие: надбавки к должностному окладу за выслугу лет, за особые условия на гражданской службе, за работу со сведениями, составляющими государственную тайну, премии за выполнение особо важных и сложных заданий и другие [2, 3].

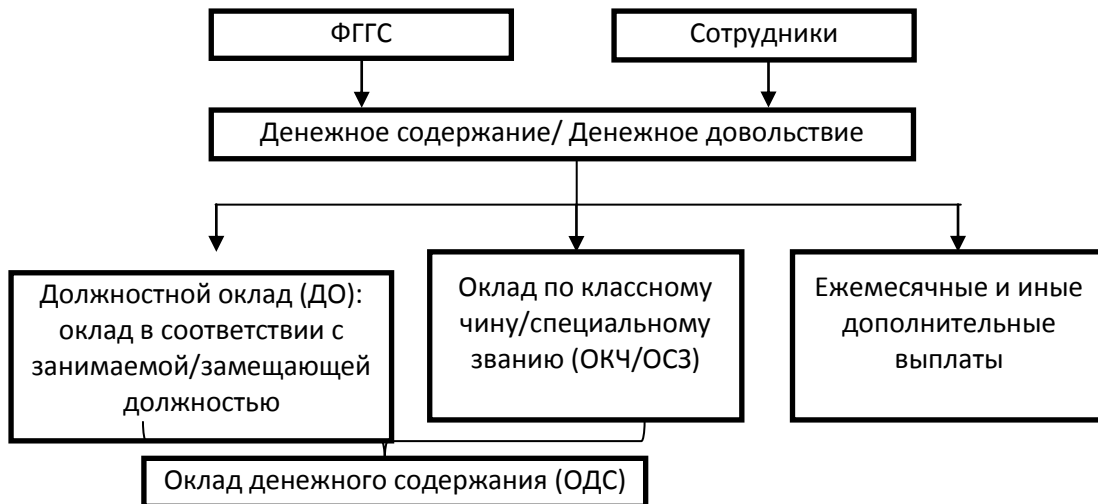


Рисунок 1. – Вознаграждение за труд у ФГГС и сотрудников таможенных органов [2, 3]

Размер каждого из элементов, как денежного содержания, так и денежного довольствия устанавливается нормативно-правовыми актами (федеральными законами, указами Президента, постановлениями Правительства, приказами ФТС России). Следовательно, данные нормы имеют юридическую силу на всей территории страны, они актуальны для всех ФГГС и сотрудников таможенных органов в Российской Федерации вне зависимости от субъекта Российской Федерации. Это говорит о том, что система оплаты труда в таможенных органах является стабильной и единой на всей территории страны.

Оплата труда ФГГС и сотрудников таможенных органов повременно-премиальная, она зависит от количественных или качественных характеристик, например, от того, в каких объемах ведется работа со сведениями, которые составляют государственную тайну.

Оплата труда работников коммерческой организации, как и работников таможенных органов, регулируется нормами Трудового кодекса РФ, в котором определяется, что заработная плата работников состоит из:

- вознаграждения за труд в зависимости от квалификации работника, сложности, количества, качества и условий выполняемой работы;
- компенсационных выплат (доплаты и надбавки компенсационного характера, в том числе за работу в условиях, отклоняющихся от нормальных, работу в особых климатических условиях и на территориях, подвергшихся радиоактивному загрязнению, и иные выплаты компенсационного характера);
- стимулирующих выплат (доплаты и надбавки стимулирующего характера, премии и иные поощрительные выплаты) [4].

Размеры данных составляющих зависят от самой организации. К примеру, для одной и той же должности в пределах разных организаций может

быть установлен различный размер заработной платы. При этом нельзя не отметить, что уровень заработной платы не может быть ниже минимального размера оплаты труда. Также коммерческие организации должны соблюдать требования законодательства Российской Федерации, касающиеся оплаты труда (например, выплата должна осуществляться в российских рублях) [4]. Последние два положения должны соблюдаться и при организации оплаты труда должностных лиц таможенных органов.

В коммерческой организации может быть установлен особый порядок оплаты труда, например, грейдирование (возможность выплаты разных заработных плат работникам на одинаковых должностях) или система КРІ (система показателей, с помощью которой работодатели оценивают своих сотрудников). Несмотря на схожесть грейдирования и системой тарифных разрядов, грейдирование не закрепляется на нормативном уровне, ведь грейды охватывают перечень критериев, возможных для данного конкретного предприятия. Не могут быть закреплены на нормативном уровне и КРІ в коммерческой организации. Следовательно, размеры элементов оплаты труда в коммерческих организациях могут быть закреплены на уровне конкретной организации.

В коммерческих организациях может применяться как повременная система оплаты труда, так и сдельная. Выбор в пользу той или иной системы обуславливается особенностями деятельности, осуществляемой коммерческой организацией.

Доходы, в том числе и полученные в качестве вознаграждения за труд, подлежат налогообложению (налог на доходы физических лиц). Однако, возможны случаи, когда люди намеренно не хотят платить налоги. В коммерческих организациях такая ситуация проявляется в виде получения заработной платы «в конвертах», а в таможенных органах – в коррупции. В обоих случаях скрывается факт получения дохода за осуществление труда.

В результате сравнительного анализа оплаты труда в таможенных органах и коммерческих организациях были выявлены основные различия, которые представлены таблице 1.

Таблица 1. – Различия системы оплаты труда в таможенных органах и в коммерческих организациях

Признак	Таможенные органы	Коммерческие организации
Кадровый состав (вознаграждение за труд)	Сложный кадровый состав (ФГГС – денежное содержание, сотрудники – денежное довольствие, работники – заработная плата).	Кадровый состав формируют работники (заработная плата).
Составляющие элементы оплаты труда	Система оплаты труда включает в себя множество элементов: ОДС (ДО и ОСЗ/ОКЧ) и дополнительные выплаты	Система оплаты труда чаще всего включает оклад и премии, число элементов зависит от конкретной организации.
Регулирование	Элементы оплаты труда	Элементы оплаты труда

оплаты труда	определены для ФГГС и сотрудников федеральными актами и приказами ФТС России, для работников состав заработной платы определяется Трудовым кодексом РФ.	определены на уровне конкретной организации. Возможность установления собственных систем оплаты труда (например, грейдирование, KPI) исходя из экономических условий.
Система оплаты труда	Применение повременно-премиальной системы оплаты труда.	Применение повременной или сдельной системы оплаты труда.

Таким образом, в данной работе удалось сравнить и выявить основные отличия оплаты труда в таможенных органах от коммерческих организаций. При этом можно выделить следующие особенности оплаты труда в таможенных органах:

1. Строгая регламентация элементов оплаты труда и их размеров нормативно-правовыми актами.
2. Три вида вознаграждения за труд: денежное содержание, денежное довольствие и заработная плата.
3. Оплата труда должностных лиц таможенных органов включает два оклада (в коммерческих организациях – один оклад).
4. Большое разнообразие дополнительных выплат, значительно влияющих на уровень оплаты труда.
5. Применение только одной системы оплаты труда – повременно-премиальной.

Библиографический список:

1. Объем и структура денежных доходов населения по источникам поступления // Федеральная служба государственной статистики. URL:<https://bit.ly/1RTCHV6> (дата обращения: 20.09.2018).
2. Федеральный закон от 27.07.2004 № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» // СПС «КонсультантПлюс».
3. Федеральный закон от 30.12.2012 № 283-ФЗ «О социальных гарантиях сотрудникам некоторых федеральных органов исполнительной власти и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // СПС «КонсультантПлюс».
4. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс».

Бескоровайная А.В.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, студент экономического факультета

Научный руководитель

Борисова Е.М.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, доцент кафедры таможенных операций и таможенного контроля, к.э.н., доцент

РАЗВИТИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ЛОГИСТИКИ В РОССИИ

Деятельность в сфере логистики в настоящее время является одной из важнейших. Ни одно предприятие не сможет существовать без продуманного эффективного движения товаров к покупателю. Логистика, в сущности, это процесс планирования, организации и контроля эффективно действующего потока в процессе управления запасами продукции и поступающей информации. Как и любой иной процесс управления, она требует постоянного совершенствования, ради наибольшего удовлетворения потребностей потребителей и уменьшения затрат.

Роль инноваций, особенно в условиях развития рыночных отношений и конкуренции, растет. В экономике России с целью преодоления кризиса инновации могут обеспечить качественные преобразования, а также тенденцию устойчивого роста. Благодаря нововведениям, ставится возможным использовать современную технологию и организацию производства, повышать качество продукции, обеспечивать успех и эффективность деятельности предприятий.

Понятие «инновационная логистика», представляющее собой научный инструмент по рационализации потоковых процессов путем внедрения прогрессивных инноваций в текущее и стратегическое управление рыночными структурами с целью достижения конечных результатов бизнеса [1, с.800], необходимо для изучения и анализа эффективности логистики. Главная ее цель состоит в улучшении уровня управления посредством применения различных инноваций, направленных на повышение эффективности потоковых процессов, снижение затрат и рост уровня качества обслуживания потребителей.

Логистическая сфера в России, а особенно инновации в ней, менее развиты, чем в западных странах. На это влияют такие факторы, как, например, неразвитость логистической инфраструктуры, неэффективные цепи поставок, большие затраты на хранение и грузообработку, срывы и невозможность качественного планирования транспортной логистики и другие.

Задача инновационной логистики: решить вышеописанные проблемы экономики России. Сейчас, некоторые российские предприятия, использующие инновационные технологии в логистике вкладывают большие средства, но

получают скромные результаты. Это связано в первую очередь с тем, что в инновациях нуждается вся логистическая система, а применение лишь на нескольких объектах не ведет к выполнению цели.

Логистика в России нуждается в тотальных преобразованиях. Однако это влечет за собой большие затраты. И поэтому требуются последовательные мероприятия, которые одновременно являются комплексом необходимых социально-экономических, организационно-технических, информационных, правовых, кадровых и др. предпосылок создания полноценного логистического обеспечения действующих структур [2, с.215]. Можно предположить, что в России будет выбрана оперативная логистика, с целью приобретения большего опыта в данной сфере для развития в дальнейшем, так как при нынешних экономических условиях, освоить инновационную логистику предприятиям будет сложнее.

В России инновационное развитие происходит в основном путем заимствования у западных стран. Так, например, российские инженеры начали осваивать беспилотные автомобили. Компанией Google уже шесть лет ведется тестирование беспилотных автомобилей, которые оборудованы специальными радаром, видеокамерами и датчиками, помогающие определить позицию автомобиля на карте. В апреле 2014 года компания объявила, что их автомобили прошли почти 1,1 млн. км. В настоящее время в нескольких штатах США легализовали использование автомобилей с функцией автопилота, а также Google и Fiat Chrysler заключили договор о сотрудничестве с целью выпуска 100 самоуправляемых Chrysler Pacifica.

О производстве таких автомобилей давно задумались отечественные инженеры. Речь идет о компании КамАЗ, которая уже на протяжении нескольких лет успешно работает над собственным проектом беспилотника. Как утверждают разработчики, у нашей модели есть огромные конкурентные преимущества: в машине используется трехмерная модель компьютерного зрения, вместо зарубежной двухмерной, а также наш робот может ездить даже по бездорожью, по таежным трассам, дождю, грязи и ухабам, а также заснеженным маршрутам (это обусловлено отсутствием нормальных дорог и адекватной разметки в России, что значительно повлияло на процесс создания данного авто). Планируется, что беспилотные автомобили будут отправляться на экспорт в страны ШОС, БРИКС, африканские страны.

К 2035 г. доля автомобилей с интеллектуальными системами (АсИС) составит 10%, большая часть коммерческих перевозок будет автоматизирована. 26 сентября 2018 года в Инновационном центре «Сколково» открылась «Станция мониторинга» - высокотехнологичная база для испытаний беспилотных транспортных средств (БПТС). Тестирование будет проводиться в условиях, приближенных к дорогам общего пользования. Станция использует перспективную сеть 5G. Первыми испытания прошли автобусы второго поколения «НАМИ-КАМАЗ» 1221 проекта «ШАТЛ» [3].

Сфера применения беспилотных аппаратов очень широка, но сначала нужно создать нормативно-правовую базу их использования. Об этом заявил президент РФ Владимир Путин на Всероссийском форуме профессиональной навигации «Проектория». Президент дал поручение правительству РФ до 1 декабря 2018 подготовить предложения о создании российской сервисной информационно-телематической платформы. В нее объединят информацию от системы спасения ЭРА-ГЛОНАСС, «Платон», ГИБДД, МЧС, Минтранса, операторов охранно-поисковых систем и техпомощи, геоинформационных сервисов и многих других государственных и частных инфосистем. В перспективе эта платформа станет основной для организации беспилотного автомобильного движения [4].

Минтранс готовит поправки к законодательству по допуску на российские автодороги беспилотных машин. Если таких авто будет много, то можно будет отказаться от барьерных ограждений и дорожного освещения, считают в ведомстве. Премьер-министр Дмитрий Медведев ранее заявлял, что российские дороги к беспилотным авто еще не готовы. Страховщики относятся к беспилотникам скептически, такие авто появятся в России только через 20 лет. За рубежом подобные транспортные средства только испытывают: допустить их на дороги в общий поток автомобилей власти пока не решаются [5].

Среди преимуществ беспилотных автомобилей выделим следующие:

1. Быстрая доставка товара за счет отсутствия остановок для еды, сна или душа. Остановки будут совершаться только для заправки.
2. Отсутствие человеческого фактора позволяет снизить стоимость доставки (экономия на зарплате водителей, налоговых, страховых и социальных отчислениях), а также риск ДТП.

С другой стороны, все преимущества данной инновации со временем или в связи с массовым применением могут стать значительными недостатками. Колоссальные изменения в экономике перевернут существующий общественный строй. Огромная часть населения потеряет работу, рухнут целые рынки. Однако эти же технологии приведут к сохранению десятков тысяч жизней из-за резкого падения количества ДТП. Взамен обанкротившихся отраслей появятся новые, о которых мы сейчас даже не догадываемся.

Таким образом, инновационную логистику можно отнести к самостоятельному направлению. Развитие данного вида логистики является важнейшим фактором в повышении конкурентоспособности фирмы, поскольку грамотность и эффективность ее применения определяют дальнейшее развитие экономики не только отдельно взятого предприятия, но и целой страны. Инновационная логистика - одна из актуальнейших составляющих деятельности в логистике, которая оптимизирует процесс поставок и вырабатывает оптимальную стратегию по управлению потоками.

Библиографический список:

1. Багрецов Н.Д. Инновационная логистика в условиях постиндустриальной экономики: проблемы и перспективы // Материалы Международной научно-технической конференции. – 2017. - № 3. – С.798-805.
2. Елистратов И.О. Инновационная логистика и особенности ее развития в России // Качество в производственных и социально-экономических системах. – 2018. - № 1. – С.213–217.
3. Беспилотные автомобили в России. URL: <http://www.tadviser.ru>
4. Беспилотные автомобили в России: реальные прототипы от Яндекса, КАМАЗа и НАМИ. URL: <https://www.kp.ru>
5. Минтранс готовит законы и дороги к беспилотникам. URL: <https://www.kommersant.ru>

Богачева В.Е.

Тюменский государственный университет, Институт государства и права,
студент 4 курса специальности «Таможенное дело»

Научный руководитель

Высоцкая В.Г.

Тюменский государственный университет, Институт государства и права,
старший преподаватель кафедры Таможенное дело

ПРАКТИКА ПРИМЕНЕНИЯ НЕТАРИФНЫХ МЕР ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ

В статье рассматривается практика применения нетарифных мер регулирования международной торговли. Перечень нетарифных мер, применяемых определенными странами на данный момент достаточно широк. По последним данным, государства-участники международной торговли, используют меры нетарифного регулирования в соотношении 18 – 30% объема совокупного мирового импорта. В свою очередь развивающиеся страны применяют нетарифные барьеры для защиты внутреннего производства деятельнее развитых, в некоторых государствах до 40% всего объема импорта.

На сегодняшний момент внешнеторговая политика стран является сочетанием двух противоположностей, которые в свою очередь модернизируются в зависимости от появляющихся обстоятельств, что бесспорно наблюдается и в Евразийском экономическом союзе (далее – ЕАЭС), и в Российской Федерации (далее – РФ). В свою очередь меры нетарифного регулирования представляют собой комплекс мер государственного регулирования внешней торговли товарами, осуществляющийся в результате введения количественных и иных запретов и ограничений. Важным аспектом функционирования ЕАЭС является принятие единых мер нетарифного регулирования в международной торговле государств – членов ЕАЭС с третьими странами.

После вступления РФ в ВТО началось постепенное снижение тарифной защиты. В случаях, когда возможности применения таможенно-тарифного регулирования внешней торговли являются недостаточно эффективными, используются административные методы.

Авторы обосновывают механизм нетарифного регулирования международной торговли. Власов А.В., Джабиев А.П., Дианова В.Ю., Комарова Е.В., Коровяковский Д.Г., Петров Ю.И., Поляков А.Е., Савченко А.Г., Скрынченко Б.Л., Филиппова М.Ю., Щукина Т.В. указывают, что антидемпинговые меры вводятся против иностранных производителей товаров при их продаже по меньшей цене, чем их нормальная стоимость в стране экспортера.

На сегодняшний день в международной практике существует сформировавшийся перечень инструментов воздействия на внешнюю торговлю. Данные инструменты не включены в группу таможенно-тарифных ограничений, а в административном порядке или из-за возложенных функций осуществляют функцию его регулятора. Они получили название нетарифных ограничений (в международной практике) или запреты и ограничения (согласно правовым актам ЕАЭС). Результат применения государственного регулирования ВЭД другими государствами показывает на частое применение ими административных барьеров. Ссылаясь на материалы, опубликованные ЕЭК и Минэкономразвития РФ, нетарифные меры охватывают от 18 до 30% объемов мировой торговли. В свою очередь развитые страны используют данные ограничения в соотношении 17% импорта, в частности в отношении 50% металлопродукции, 25% изделий из текстиля, 44% продукции сельского хозяйства.

Основываясь на вышесказанном можно сделать вывод о том, что нетарифное регулирование внешней торговли определяется, как непосредственно любые действия, кроме тарифов, которые препятствуют свободному потоку международной торговли товарами. Несмотря на это, следует заметить, что единая система классификации нетарифных мер, принятая международным сообществом, до сих пор не выработана.

Институт отдельных видов пошлин достаточно актуален и востребован при совершении экспортно-импортных операций, статьи с 71 по 77 главы 12 нового Таможенного кодекса ЕАЭС устанавливают порядок применения специальных, антидемпинговых, компенсационных и иных пошлин для защиты интересов производителей товаров стран – членов ЕАЭС. Кроме Таможенного кодекса ЕАЭС порядок применения особых видов пошлин рассматривается Протоколом к Договору о ЕАЭС «О применении специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер по отношению к третьим странам» (Приложение № 8). Данный документ обосновывает использование отдельных видов пошлин в отношении третьих стран для защиты экономических интересов производителей товаров в странах ЕАЭС.

Нами было проведен комплексный анализ мер нетарифного регулирования, применяемых США, ЕС, Китаем и РФ. Эти страны являются крупными торговыми игроками на международном рынке, и есть информация в открытом доступе о мерах нетарифного регулирования, применяемых ими. На основе данного анализа составлена аналитическая таблица (таблица 1).

Таблица 1. – Применение нетарифных мер в международной торговле

Страна	год	Сан.ифито-сан. Меры.	Тех. барьеры в торговле	Антидемпинг. Меры	Компенсационные Меры	Спец. защитные меры	Колич. ограничения	Квоты на тариф	Гос. торг. Предприятия	Экспортные субсидии
	2015	+(соглашения)	+	+(наиболее востребованные меры)	+	+	+	+	-	-
США										

(вступление в ВТО, 1995) Следует применять меры по классификации										
	2016	+	+	+	+	+	+	+	+применяются в связи с соглашениями и законами)	-
	2017	+(осуществление технической политики)	+	+	+	+	+	+	+(направлены на ограничение внешней политики)	-
Китай Вступление в ВТО 2001г. Следует применять меры по классификации	2015	+(связано с вступлением в ВТО)	+(соглашения)	+	-	-	+	+	+	+Экспортные квоты ежегодно корректируются Министерством коммерции КНР
	2016	+	+	+	-	-	+	+	+	+
	2017	+	+	+	-	-	+	+	+	+
Страны ЕС (вступление в ВТО 1995)	2015	+(соглашения)	+(соглашения)	+(антидемпинговые меры принимаются в ЕС на постоянной основе)	+	+	+	+	+	+
	2016	+	+	+	+	+	+	+	+	+
	2017	+	+	+	+	+	+	+	+	+
	2015	+	+	+	-	-	-	-	-	-
РФ(вступление в ВТО, 2012)	2016	+	+	+	-	-	+	-	-	+
	2017	+(Меры, направленные на осуществление тех. политики)	+(Связано с вступлением в ВТО)	+	+	+	+	+	-	+(расширен перечень мер с вступлением в силу Тамож. кодекса)

В результате анализа классификации нетарифных мер регулирования, следует отметить следующее.

В США существуют тарифные квоты, разрешающие ввоз какого-либо товара в течение определенного времени с возможностью уплаты пошлины по сниженной ставке, а также абсолютные квоты, которые определяют количество товаров, разрешенных к ввозу. Квоты могут вводиться прокламациями Президента (Presidential proclamations), законодательными актами (legislative enactments) и исполнительными приказами (Executive orders), которые должны официально публиковаться в Customs Bulletin.

КНР с вступлением в ВТО в 2001 году применяет нетарифные меры по приведенной квалификации. При этом Экспортные квоты ежегодно корректируются Министерством коммерции КНР. Меры применяются на основании соглашений. КНР в течение 2015-2017г. г. использует экспортные субсидии и госпредприятия, а также количественные ограничения. В то время как, компенсационные меры не распространены. Россия также применяет меры с момента вступления в ВТО в 2012 году. Россия применяет антидемпинговые и иные меры по классификации.

Антидемпинговые меры принимаются в ЕС на постоянной основе. Как мы видим из таблицы, в практике ЕС распространены технические барьеры торговли, антидемпинговые меры, санитарные и фитосанитарные меры. Иные меры по квалификации в последнее время практически не применяются.

Анализируя зарубежную практику можно прийти к выводу о том, что антидемпинговым мерам отводится особое место в инструментарии государственного внешнеторгового регулирования. Так как их достаточно активно применяют в интересах защиты внутреннего рынка и отечественных производителей от ввоза иностранных товаров по заниженным ценам [1, с.120-131].

Значение антидемпингового регулирования заметно возрастает благодаря увеличению объема международной торговли, расширению товарного перечня на мировом рынке, а также снижению таможенных пошлин [2]. РФ, анализируя мировой опыт внешнеторговых отношений, постепенно внедряет в практику антидемпинговые меры, пошлины и т.п. [3]. Необходимо отметить, что данные меры на сегодняшний день применяются РФ в полном объеме с целью защиты национальной экономики, соблюдения международной безопасности, охраны жизни и здоровья граждан.

Основываясь на вышесказанном, можно сделать вывод о том, что практика применения нетарифных мер государственного регулирования, в настоящее время, достаточно распространена в РФ. Несмотря на это, необходимо дальнейшее более детальное исследование международной практики применения нетарифных мер в историческом контексте, изучение опыта применения нетарифных мер в развитых странах, которое необходимо для разработки совершенного инструментария нетарифного регулирования РФ, являющегося важнейшим направлением современных экономических исследований в рамках членства страны в ВТО, а также существующих кризисных явлений в отечественной экономике.

Библиографический список:

1. Белова Е.А. Россия и торговые споры в ВТО: Антидемпинговые, компенсационные и специальные защитные меры // Российский внешнеэкономический вестник. - 2016.- № 7.- С. 120-131.
2. Дудкова И. С. Инструменты нетарифного регулирования в рамках действующих норм ВТО // Молодой ученый.- 2017.- №15. -С. 370-373.
3. Дюмулен И.И. Нетарифные меры в современной международной торговле: некоторые вопросы теории, практика и правила ВТО, интересы России // Российский внешнеэкономический вестник. 2016. №2. Режим доступа к журн. URL: <http://www.rfej.ru>. (дата обращения: 28.02.2018).

Богданова В.С.

Государственный университет морского и речного флота имени адмирала С.О.Макарова, студент 4 курса направления подготовки «Юриспруденция»

Научный руководитель

Раянова Э.Т.

Государственный университет морского и речного флота имени адмирала С.О.Макарова доцент, к.п.н

ЕАЭС: ПЛЮСЫ И МИНУСЫ ИНТЕГРАЦИИ

Как известно, не так давно ряд стран постсоветского пространства выразили своё желание объединиться в особого рода таможенный экономический союз, направленный на планомерное содружество. Собственно, именно об этом Евразийском экономическом союзе и пойдёт речь в дальнейшем.

Согласно ряду источников,[1] ещё в 1994 году на выступлении в МГУ Нурсултан Назарбаев высказал мысль о концепции данного объединения ряда стран, когда-то входивших в Советский Союз. На сегодняшний день страны, которые входят в Евразийский экономический союз (далее ЕАЭС): Россия, Армения, Беларусь, Казахстан, Киргизия. Основная цель данного сотрудничества стран – унифицирование и совершенствование договорно-правовой базы в сфере таможенного регулирования. Такая форма интеграции государств предполагает единство таможенной территории, а также отсутствие таможенных пошлин или другого рода экономических ограничений внутри данного объединения.

Несмотря на то, что подобные объединения не кажутся нам в современном мире чем-то новым и необычным, тем не менее, в дальнейшем тексте статьи я попытаюсь проанализировать ряд положительных и отрицательных моментов, которые оно даст своим участникам.

Одним из значительных новшеств, которые государства-участники получили, вступив в данный таможенный союз, стал унифицированный Таможенный кодекс ЕАЭС. Новый введенный Таможенный кодекс заменил собой ранее существовавший Кодекс Таможенного союза, который был принят 2009 году. Тогда на момент подписания в Таможенный Союз входили Россия, Казахстан и Беларусь. Основными недостатками старого ТК ТС было то, что, во-первых, большинство полномочий таможенных органов передавалось на национальный уровень, а это порождало различия в проведении таможенных процедур и механизмах взимания платежей; а во-вторых, кроме самого ТК ТС в рамках ЕАЭС действовали более 20 международных соглашений, положения которых иногда содержали в себе ряд противоречий. Далее следует рассмотреть какие же нововведения принёс для стран новый ТК ЕАЭС.

Во-первых, это бесспорная минимизация человеческого фактора. Данный

аспект прежде всего опирается на прохождение большинства таможенных операций через сеть Интернет. Во-вторых, безусловным плюсом является сокращение срока выпуска товаров. Время регистрации декларации сокращается до одного часа, время выпуска товара сокращается в шесть раз. В-третьих, немаловажным новшеством является введение системы так называемого «единого окна». Подразумевается что, документы для таможенных операций во время регистрации будут подаваться только один раз и отображаться в информационной системе таможенного органа каждого из государств Евразийского Союза. Когда эти документы необходимо будет предъявить таможенным органам другого государства Союза, достаточно будет указать сведения о них в таможенной декларации. Эти и многие другие изменения, несомненно, можно отнести к плюсам данного объединения государств.

Однако если посмотреть под призмой другого взгляда на современную реальность можно обнаружить ряд недостатков, которые несёт рассматриваемый Союз.

При подробном рассмотрении выяснилось, что многие политические деятели государств «пятерки стран» в своих высказываниях находили отрицательные стороны данного объединения.

Так, например, деятели Республики Беларусь обращают внимание на появившиеся сложности в работе Белорусских бизнесменов. В ЕАЭС таможенные декларации подаются по месту регистрации субъектов хозяйствования, а не в любой таможенный орган стран интеграционной «пятерки», как могло быть в классическом экономическом союзе. Отмена принципа резидентства в ЕАЭС позволила бы растормаживать в Беларуси грузы, которые идут в Россию и Казахстан – аналогично действующей системе в странах Европейского Союза. Что же касается белорусских импортеров, то при ввозе товаров, например, из Китая через Киргизию и Россию в Беларусь они могли бы существенно снизить издержки за счет отказа от таможенного транзита до Беларуси или от посредников в иных государствах-членах. Это также расширило бы транзитные возможности Беларуси, что естественно обернулось бы большим доходом в бюджет страны. Несмотря на ряд возникающих несогласий по поводу данных положений при подготовке нового ТК договориться по этому вопросу, который является ключевым для создания действительно единого таможенного пространства, странам «пятерки» не удалось. Как не удалось решить еще одну важную для Беларуси проблему – ликвидировать разрешительную систему на автоперевозки из третьих стран, из-за чего страна не может в полной мере использовать свой транзитный потенциал.

Однородные проблемы можно наблюдать и со стороны такого государства как Киргизия. Здесь, эксперты заявляют [2], что, несмотря на работу нового кодекса, вопросы пересечения внешних границ остаются открытыми. Киргизские предприниматели в последнее время все чаще

сталкиваются с препятствиями при железнодорожных перевозках, в частности, на территории Казахстана. По словам эксперта, [2] таможенные структуры соседней республики осуществляют неправомерный досмотр транзитных грузов, которые направляются в Киргизию. По мнению экспертов, причина такой не здоровой конкуренции кроется в налоге добавочной стоимости, который, в отличие от таможенных платежей, идущих в общую евразийскую копилку, остается в бюджете страны, осуществляющей таможенную очистку.

Что же касается Армении, то здесь негатив по отношению к ЕАЭС имеет больше политизированные корни. Именно поэтому часть армянской политической и академической элиты негативно восприняла демарш Сержа Саргсяна, отказавшегося от подписания Соглашения об Ассоциации с Евросоюзом и заявившего о присоединении своей страны к процессам евразийской интеграции. Свою позицию они аргументируют двумя моментами - ориентация на Россию не способна обеспечить ни безопасность Армении, ни ее экономическое процветание. Но, вместе с тем, совершенно не стоит забывать, что в нынешней ситуации экономика Армении тесно связана с Россией, и собственно самостоятельной и независимой Армянская республика на сегодняшний день стать не сможет в силу экономических, политических и других проблем. [3]

Что касается могучего и сильного Казахстана, то тут следует отметить, что он скорее стал невольным заложником противоречий России с Западным блоком стран. В этой связи встает проблема поиска реальных и более эффективных партнеров во внешней торговле. Экономически суверенитет республики реализуется вне пределов ЕАЭС. В условиях изоляции России от внешнего мира Президент Казахстана предлагает новый путь расширения возможностей по доступу к новой технологии и современным потребительским товарам на рынках ЕС, АСЕАН и Востока. [4]

Итак, обобщая всё вышесказанное можно подвести общий итог. Как показывает практика сегодняшних дней функционирования ЕАЭС, проблемы экономического роста, решаемые в рамках интеграционного союза, на первом этапе должны быть преимущественно уделом внутренней политики суверенного государства. Не должно быть в подобных союзах заинтересованности одной страны и не заинтересованности других стран в силу их недостаточной развитости. Также подобные союзы должны базироваться на равенстве их членов. На данной стадии развития этого Союза абсолютный перевес априори остается за РФ, которая и так доминирует по экономическому, инфраструктурному, кадровому потенциалу. Опыт других межгосударственных объединений подсказывает нам, (например, в ЕС должно быть по голосу у каждой стороны с абсолютным консенсусом (равенстве) при решении всех кардинальных вопросов организации) что необходимо для полного совершенствования деятельности ЕАЭС. То есть, говоря в общем, вступая в подобный межгосударственный таможенный союз страны в первую очередь должны наводить порядок и решать вопросы финансово-кредитной, валютной

политики, международно-экономические связей, которые в дальнейшем согласовываются на уровне таможенной политики в рамках интеграционного союза. В этом видится единственно правильный подход, все возможные преимущества подобных интеграционных связей. В дальнейшем налаживание экономик стран входящих в ЕАЭС приведёт к постепенному наращиванию валютных, финансовых и других отношений внутри данного объединения государств. Именно в этом видится основная перспектива данного союза.

Библиографический список:

1. Зиядуллаев Н.С. Формирование Евразийского экономического союза: риски и шансы в период турбулентности // Российский внешнеэкономический вестник. 2015. № 5. С. 3.
2. «Кыргызстан в ЕАЭС». Портал Sputnik Кыргызстан. URL: <https://ru.sputnik.kg/economy/20180222/1037866654/eaehs-tamozhennyj-kodeks-ehksperty.html> (дата обращения: 23.09.2018 г.)
3. «Зачем Армения и ЕАЭС нужны друг другу» Электронный журнал Эксперт Online. URL: <http://expert.ru/2015/01/3/armeniya-i-eaes-nuzhnyi-drug-drugu/> (дата обращения: 23.09.2018 г.)
4. Республиканский общественно-политический журнал «Мысль» Аманжол Кошанов «ЕАЭС: плюсы и минусы интеграции. URL: <http://mysl.kazgazeta.kz/?p=9766> (дата обращения: 23.09.2018 г.)
5. «Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) от 01.01. 2018 г. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/ (дата обращения: 23.09.2018 г.)
6. Информационный портал Ex-press.by «Таможенный кодекс ЕАЭС: почему Минск взялся за «ревизию» этого документа?». URL: <https://ex-press.by/rubrics/ekonomika/2017/01/17/tamozhennyj-kodeks-eaes-pochemu-minsk-vzyalsya-za-reviziju-etogo-dokumenta/> (дата обращения: 23.09.2018 г.)

Васильева Е.А.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, студент факультета таможенного дела

Научный руководитель

Филатова Т.С.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, доцент кафедры иностранных языков, к.филол.н., доцент

ПОСЛЕДСТВИЯ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В ЕВРОПЕЙСКОМ СОЮЗЕ

Многочисленные кризисы в Европейском союзе привели к тому, что статус-кво европейской интеграции и само существование Евросоюза оказались в настоящее время под вопросом. Однако, прежде всего, следует рассмотреть, что же представляет собой Союз в целом.

Европейский союз – это уникальное экономическое и политическое объединение 27 европейских стран, которые вместе составляют большую часть европейского континента. Первая ассоциация, которая предшествовала созданию Союза, берет своё начало в послевоенное время. Основным мотивом было содействие экономическому сотрудничеству. За этим стояла идея о том, что страны, которые занимаются торговлей друг с другом, экономически сближаются, имеют партнерские отношения, и тем самым избегают серьезных споров и разногласий. Результатом этого было образование Европейского экономического сообщества (ЕЭС) в 1958 году, которое в 1993 году было переименовано в Европейский союз (ЕС)[1].

Все государства-члены разделяют следующие ценности Союза:

- уважение к достоинству и правам человека;
- народовластие;
- свободу;
- равноправие;
- верховенство закона.

Важными целями Союза являются «укрепление экономической, социальной и территориальной сплоченности и солидарности между государствами-членами» и «создание экономического и валютного союза, валютой которого становится Евро»[1]. Безусловно, страны-участницы этого достигли, однако из-за определенных интеграционных процессов таких как, например, единая валюта в Еврозоне, открытые границы в Шенгенской зоне, существование Евросоюза оказалось в опасности.

В Европейском союзе можно выделить следующие критические моменты, связанные с интеграционными процессами:

1. Европейский долговой кризис.

2. Кризис беженцев.
3. Раскол ЕС.
4. Рост радикальных партий и популизма.
5. Выход Великобритании из Союза.
6. Евроскептицизм среди населения Союза.
7. Доминирующее влияние Еврокомиссии над региональной политикой [2].

Далее следует проанализировать наиболее критические пункты европейской интеграции.

Европейский долговой кризис. Евро в настоящее время является валютой для более 340 миллионов граждан Европейского союза в 19 странах. С начала 2010 года европейский долговой кризис постоянно определяет повестку дня в ЕС. Изначально Греция, позже Ирландия, Португалия и Кипр смогли сохранить свою платежеспособность только с помощью кредитов своих евро-партнеров и Международного валютного фонда; Испании понадобилась помощь для рекапитализации своего банковского сектора. Из-за жесткой фискальной консолидации в сочетании с низкой конкурентоспособностью и кризисов в банковском секторе долговой кризис во многих странах вырос до экономического кризиса с высокой безработицей и отчасти глубокой рецессией. В результате усилились структурные расхождения в еврозоне[3]. Кроме того, политические переговоры по кредитам и пакеты реформ, которые потребовались взамен, привели к серьезному политическому напряжению между странами-донорами и странами-реципиентами, а также в отдельных странах Европы.

Кризис беженцев. Поскольку пограничный контроль между странами ЕС был отменен, люди в большей части континента пользуются и наслаждаются свободой передвижения. Однако из-за отмененного пограничного контроля многие беженцы и мигранты беспрепятственно приезжают в Европу. Большое число беженцев ставит перед союзом и его государствами-членами огромные задачи. Почти все заинтересованные страны ЕС не были достаточно подготовлены к наплыву мигрантов и не смогли предпринять соответствующие меры. После сооружения пограничных заборов на внешней границе Шенгенской зоны, например, в Болгарии и Венгрии, Германия, Австрия, Швеция, Дания и Франция снова ввели пограничный контроль в пределах Шенгенского пространства [4]. «Открытые» границы ставят под сомнение одно из величайших практических достижений и политических символов европейской интеграции. Кроме того, беженцы неравномерно распределяются между государствами Союза, что также является проблемой.

Раскол ЕС. Тенденции, ведущие к расколу ЕС, являются причиной и следствием кризисов одновременно. Во-первых, это дифференцированная интеграция, на основе которой совместно развиваются и продвигаются только группы государств-членов. В других странах Евросоюза, где регионы стремятся к большей автономии или даже к независимости, тенденции к разделению

проявляются все чаще [2]. Особенно показательны два процесса: стремление каталонского движения и шотландской национальной партии к независимости. Если один из этих регионов действительно объявит о независимости, то ЕС и его государства-члены должны будут ответить на далеко идущие вопросы о признании, членстве в Союзе и сотрудничестве.

Радикальные партии и популизм. В ходе многочисленных кризисов доверие к ЕС по всей Европе снизилось. Например, кризис евро привел к большому скептицизму по отношению к ЕС как в странах-донорах, пострадавших от жестких мер строгой экономии, так и в странах-реципиентах, обремененных высокими трансфертными платежами [2]. Поэтому радикальные и популистские правые партии демонстрируют большой рост сторонников своих идей по всей Европе.

Брексит. На всенародном голосовании 23 июня 2016 г. большинство британцев проголосовали за выход из Европейского Союза. Это решение может привести к значительной экономической и политической турбулентности в Великобритании и остальной части Европейского союза. Вместе с брекситом Великобритания также изъявила желание покинуть и европейский внутренний рынок, что будет означать конец свободы личности[5]. Переговоры и будущие отношения между странами Евросоюза и Соединенным Королевством будут сложными и длительными.

Тем не менее, европейцы считают, что Европейский союз является «защитником» от негативных последствий глобализации, и отвергают распад Союза и верховенство национализма. Почти половина, а именно ровно 44% опрошенных, видит в глобализации угрозу, а 56% наоборот – шанс. Большинство граждан воспринимают ЕС как часть решения, а не проблемы[2]. Граждане надеются на то, что Евросоюз ответит на все вопросы, а особенно в области миграции и безопасности.

Те европейцы, которые воспринимают глобализацию как возможность, более дружелюбны по отношению к ЕС и желают абсолютным большинством больше интеграции. Тем не менее, среди тех, кто считает глобализацию угрозой, группа сторонников ЕС по-прежнему в большинстве[6]. В целом, исследование показывает четкую тенденцию: когда дело доходит до формирования глобальных политических проблем и управления международными процессами, такими как глобализация, значительное большинство граждан видит европейскую интеграцию как часть решения.

В заключение стоит сказать, что рассматриваемый вопрос остается открытым – сломается ли Европейский союз в кризисной конъюнктуре наших дней. Однако так быстро институты не исчезают. Это может затянуться на годы, и если все будет хорошо, то это станет плавным переходом к новому порядку, реформа без реформы.

Библиографический список

1. Offizielle Website der Europäischen Union. URL:<https://europa.eu/>

2. The German Institute for International and Security Affairs. URL: <https://www.swp-berlin.org/en/about-swp/>
3. CSS Analysen zur Sicherheitspolitik. Nr. 197. 2016. URL: <http://www.css.ethz.ch/>
4. Bundesamt für Migration und Flüchtlinge. URL: <http://www.bamf.de/DE/Startseite/startseite-node.html>
5. DIE ZEIT ONLINE Wochenzeitung. URL: <https://www.zeit.de/>
6. Bertelsmann Stiftung. URL: <https://www.bertelsmann-stiftung.de/de/startseite/>

Ганичева А.А., Козлова К.М.

Ростовский филиал Российской таможенной академии, студенты
экономического факультета

Научный руководитель

Кусая А.О.

Ростовский филиал Российской таможенной академии, преподаватель кафедры
управления и экономики таможенного дела

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЭЛЕКТРОННОЙ ТРАНСГРАНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДА К ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

В настоящее время электронная трансграничная торговля является быстро развивающимся сегментом в экономике Российской Федерации. Согласно проекту «Стратегии развития электронной торговли в Российской Федерации на период до 2025 года» разработанному проектной группой по развитию интернет-торговли при Минпромторге России, трансграничная электронная торговля – это электронная торговля между участниками сделки, находящимися в различных юрисдикциях, одна из которых находится на территории Российской Федерации [6].

Целью статьи является изучение тенденций развития электронной трансграничной торговли в условиях цифровой экономики, как способа пополнения федерального бюджета Российской Федерации.

За последние 7 лет объемы трансграничной торговли растут в среднем на 30% ежегодно по результатам 2017 года прогнозируется объем рынка более чем 1,1 трлн. Таким образом, интернет-торговля товарами и услугами составляет 36% объема цифровой экономики в Российской Федерации (рис.1) [6].



Рисунок 1. – Объем рынка интернет - торговли в России млрд. руб. [6]

Федеральный бюджет является главным средством распределения национального дохода и ВВП. Через Федеральный бюджет мобилизуются ресурсы необходимые для регулирования экономического развития страны, а также реализацию социальной политики и укреплению обороноспособности страны.

На сегодняшний день государство ищет способы пополнения дефицита

бюджета. Расчет федерального бюджета на 2018-2020 составляется с учетом данного дефицита. Например, дефицит бюджета в 2018 по сравнению с 2017 годом может сократиться с 2 008 до 1 271,4 млрд. рублей, в 2019 составит 819,1 млрд. рублей и в 2020 году - 869,8 млрд. рублей (рис.2) [6].

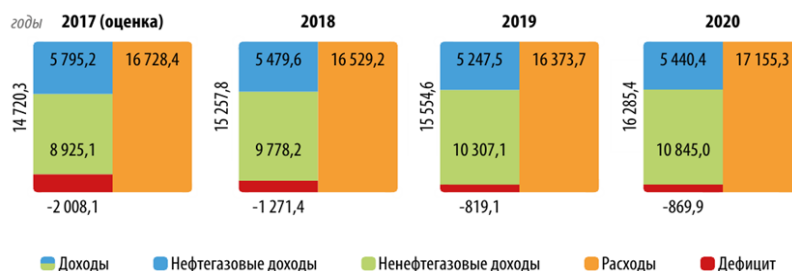


Рисунок 2. – Основные характеристики федерального бюджета [8]

На основании приведенных данных, можно говорить, что государство нуждается в способах покрытия дефицита федерального бюджета.

Согласно статистическим данным, предоставленным Ассоциацией компаний интернет торговли (АКИТ) количество входящих международных отправок с товарным вложением также продолжает расти колоссальными темпами. По результатам 2017 года их количество увеличилось на 49%. Тем не менее, Россия по итогам 2017 года потеряла почти 130 млрд. рублей из-за неурегулированности ситуации с трансграничной интернет-торговлей. По прогнозам Министерства финансов по этой же причине к 2020 году Россия потеряет примерно 3 трлн. рублей.

В связи с этим Министерство финансов предложил ввести НДС в размере 18% на все товары, ввозимые в РФ из-за границы, через торговые онлайн-площадки. Это предложение было оформлено как законопроект, и направлено на рассмотрение в правительство РФ.

Примером введения НДС по ставке 15,25% [4], может служить, принятый в июле 2017 года закон в отношении покупок предметов интеллектуальной собственности через Интернет (так называемый «налог на Google»). Авторы законопроекта о «налоге на Google» отмечают, что подобная практика уже давно применяется в Евросоюзе и некоторых странах Азии. Более того, закон может принести миллиарды в бюджет РФ (примерно 52,8 млрд. за 2018 год).

В настоящее время электронная трансграничная торговля регламентируется Решением ЕЭК «Об отдельных вопросах, связанных с товарами для личного пользования», в соответствии с ним, весь 2018 год будут действовать существующие нормы – беспошлинно можно будет ввозить товары на общую сумму не более 1500 евро и весом до 50 кг. С января 2019 года ставки снизятся до 1000 евро и 50 кг соответственно, а с 1 января 2020 года – до 750 евро и 35 кг. С 1 января 2021 года из-за границы можно будет беспошлинно привезти товары на сумму, не превышающую 500 евро, и весом не более 25 кг.

Для сравнения, сегодня в странах ЕАЭС действуют разные ставки. В Казахстане, Кыргызстане и России порог беспошлинного ввоза составляет 1000

евро, в Армении – 200 тысяч драм (порядка 350 евро), в Беларуси – 22 евро. Решение унифицирует верхний «порог» беспошлинного провоза. При этом Таможенный кодекс ЕАЭС разрешает ужесточать нормы беспошлинного ввоза на национальном уровне [3].

Таким образом, трансграничная торговля функционирует без фискальных обременений. Из-за отсутствия регулирования дисбаланс на рынке будет только усиливаться.

Согласно программе развития цифровой экономики в России, электронная трансграничная торговля составляет значимый институт цифровой экономики.

Для организации трансграничной торговли при создании цифровой экономики программой предусматривается:

- использование механизмов, направленных на защиту граждан от контрафактной продукции;
- развитие законодательства по защите конкуренции, выравнивание налоговых условий для российских и зарубежных компаний;
- создание платежной и логистической инфраструктуры интернет-торговли;
- прозрачность трансграничных платежей, на обеспечение защиты прав потребителей в сети Интернет [1].

Таким образом, в случае осуществления данной программы по расчетам Ассоциации компаний интернет торговли (АКИТ) уже к 2019 году с 80 млн. руб. до 60 млрд. руб. вырастут объемы дополнительных поступлений в бюджет от трансграничной торговли.

Помимо ввода лимита на беспошлинный ввоз товаров из зарубежных интернет-магазинов планируется совершенствование налогового законодательства России в рамках которого, планируются следующие изменения:

- повышение эффективности системы администрирования сбора налогов, для улучшения инвестиционного климата и создания условий для экономического роста страны;
- перераспределение налогов на добавленную стоимость между бюджетами различных государств для сохранения принципа справедливого налогообложения в сфере электронной коммерции путем взимания НДС с каждой товарной поставки по месту потребления товара или услуги [6];
- гармонизировать нормы беспошлинного ввоза товаров на территории стран-членов ЕАЭС;
- определение правил доступа товаров иностранных организаций, занятых в сфере электронной торговли, на внутренние рынки государств-членов ЕАЭС.

Следовательно, государству необходимо выравнивать условия конкуренции для российских торговых площадок и зарубежных путем ввода дополнительного НДС в 18%, чтобы получить отдачу от возможностей,

например, снижение дефицита бюджета, усовершенствование налогового законодательства, кооперирование стран-участниц ЕАЭС в области налогообложения.

В противном случае, у нас никогда, во-первых, не будет своей электронной торговли, во-вторых, зарубежные площадки тоже не заинтересованы размещать на территории нашей страны свои представительства, логистические центры, склады и так далее, если зарубежным интернет-фирмам гораздо дешевле и выгоднее торговать напрямую через почтовые отправления.

Таким образом, не предлагается введение нового налога, а предлагается распространить существующий НДС на поставляемые иностранными онлайн-ритейлерами товары, которые сейчас облагаются таможенными пошлинами, но не налогом.

Библиографический список:

1. Федеральный закон от 05.12.2017 № 362-ФЗ «О федеральном бюджете на 2018 год и на плановый период 2019 и 2020 годов» // СПС «Консультант Плюс».
2. Распоряжение правительства Российской Федерации от 28.07.2017 № 1632-р «Об утверждении программы «Цифровая экономика Российской Федерации»» // СПС «Консультант Плюс».
3. Решение ЕЭК «Об отдельных вопросах, связанных с товарами для личного пользования» // СПС «Консультант Плюс» (дата обращения 01.03.2018).
4. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 07.03.2018) // СПС «Консультант Плюс».
5. Ассоциация компаний интернет торговли. URL: <http://www.akit.ru> (дата обращения 01.09.2018).
6. Официальный сайт Министерства промышленности и торговли - Проект «Стратегия развития электронной торговли в РФ на период до 2025 года». URL: <http://minpromtorg.gov.ru> (дата обращения 01.09.2018).
7. Официальный сайт Министерства финансов. URL: <https://www.minfin.ru> (дата обращения 01.09.2018).

Гарифуллин Р.Р.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, магистрант экономического факультета

Научный руководитель

Потапенко А.В.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, доцент кафедры экономики таможенного дела, к.э.н.

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В УСЛОВИЯХ ВТО

В современных условиях развития государства объективной необходимостью является развитие всех сфер и отраслей АПК на основе инновационных процессов. Именно инновационные процессы ускоряют научно-технический прогресс, т.е. позволяют вести непрерывное обновление производства на базе передового опыта, достижений науки и техники.

В связи со слабым взаимодействием в РФ образования, науки и бизнеса, на сегодняшний день наблюдается низкая инновационная активность АПК. Данный факт является серьезной угрозой долгосрочной конкурентоспособности агропромышленного комплекса. Инновационное развитие сельского хозяйства носит инерционный характер. Тоже можно сказать и о пищевой промышленности, как одной из сфер АПК. Инновационные процессы в данной сфере недостаточно динамичны. На данный момент для всех сфер АПК не характерны технологические прорывы, интенсивное освоение разработок и результатов исследований, которые характерны для экономики инновационного типа.

В России у сельскохозяйственных производителей разных типов уровень необходимости новых технологий существенно различается. В малых и средних хозяйствах потенциал внедрения новых технологий находится на низком уровне, что создает значительные барьеры для модернизации АПК.

Тем не менее, не смотря на низкую востребованность новых технологий хозяйствующими субъектами РФ, в сельском хозяйстве наблюдается инновационная активность, как и в других отраслях народного хозяйства.

По инновационной активности сельское хозяйство находится на предпоследнем месте среди всех видов экономической деятельности в России. Лидерами по инновационной активности являются обрабатывающее и промышленное производство. В сельском хозяйстве лишь 4% организаций занимаются внедрением новых технологий в процесс производства.

Нововведения в сельском хозяйстве представлены технологическими, которые внедряют непосредственно в технологию производства, маркетинговыми и организационными инновациями. Рассмотрим удельный вид

организаций сельского хозяйства, осуществляющих инновации отдельных типов (рис.).

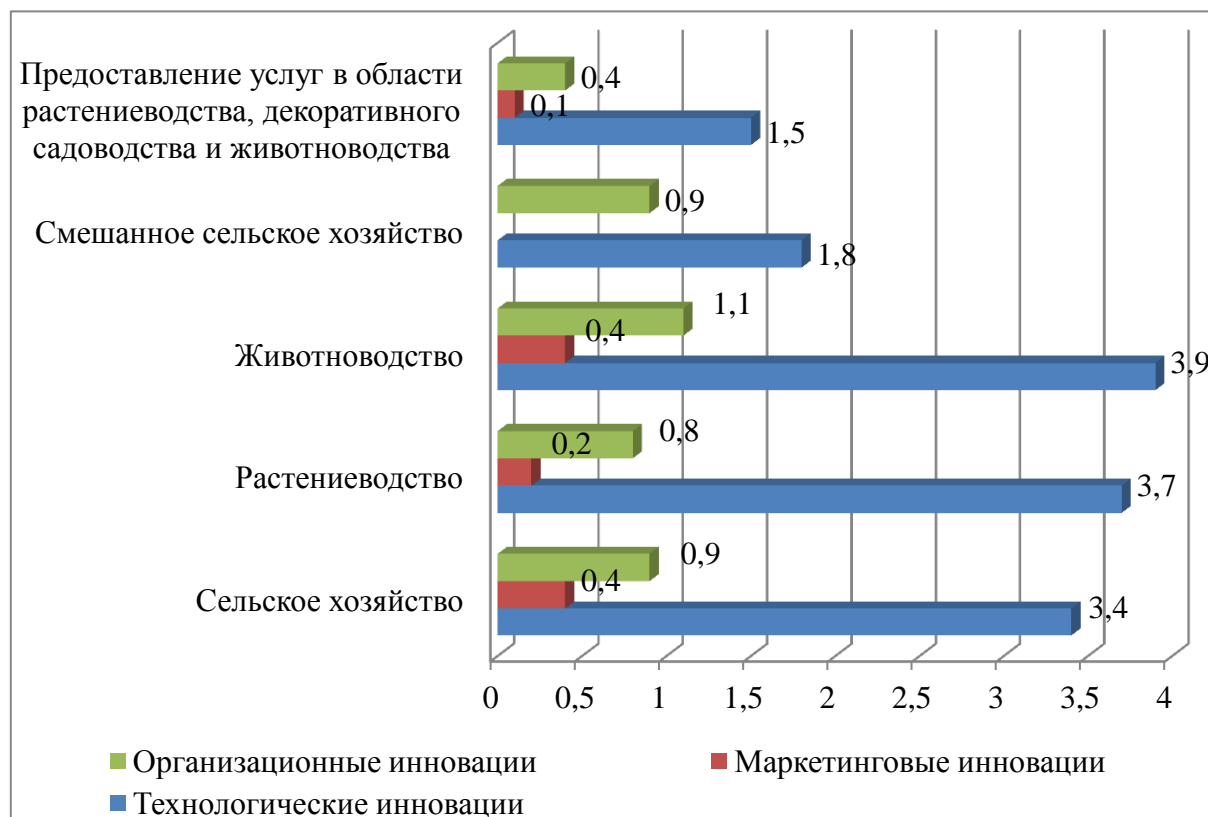


Рисунок. – Удельный вес организаций, осуществляющие инновации отдельных типов, в общем числе организаций в 2016 г., %

Из рисунка видно, что основную долю инноваций занимают технологические инновации (это могут быть усовершенствованный продукт или услуга, усовершенствованный процесс или способ производства и т.д.). Так, 3,9% организаций сферы животноводства внедряют технологические инновации, 3,7% - организаций растениеводства. В смешанном сельском хозяйстве (растениеводство в сочетании с животноводством) лишь 1,8% организаций внедряют технологические инновации.

Не менее важны в сельском хозяйстве и организационные инновации. На их доли приходится меньший удельный вес организаций. Так, в сфере растениеводства лишь 0,8% организаций внедряют новые методы ведения агробизнеса, а в животноводстве – этот показатель составляет 1,1%.

Одной из основных причин низкого уровня внедрений технологий в сельском хозяйстве является недостаточный объем затрат на инновации. Данный факт подтверждается статистическими данными, которые показывают объем затрат на все виды инноваций в сельском хозяйстве в 2016 г. (табл.) [3].

Общий объем затрат на все виды инновации составил в 2016 г. 15073,4 млн. руб. Большая часть этих затрат направлена на технологические инновации – 99,3%. На маркетинговые и организационные инновации пришлось по 0,5 и

0,2% соответственно. В структуре технологических инноваций наибольший объем затрат пришелся на сферу растениеводства – 42% всех затрат на технологические инновации.

Таблица. – Затраты организаций сельского хозяйства на инновации в 2016 г., млн. руб.

Отрасли сельского хозяйства	Всего затрат	Технологические инновации	Маркетинговые инновации	Организационные инновации
Растениеводство	6354,0	6276,1	41,7	36,2
Животноводство	5701,6	5668,4	32,3	–
Растениеводство в сочетании с животноводством (смешанное сельское хозяйство)	2884,1	2884,1	–	–
Предоставление услуг растениеводства, декоративного садоводства и животноводства, кроме ветеринарных услуг	133,7	133,7	–	–
Всего затрат	15073,4	14962,3	74	36,2

На федеральном и региональном уровнях идет интенсивная работа по формированию новой системы государственной помощи сельскому хозяйству в рамках правил и ВТО, и Таможенного союза ЕАЭС с учетом специфики России. Введены погектарные субсидии из бюджета, не связанные с поддержкой производства отдельных видов продукции, разрабатываются ведомственные целевые программы по развитию социально значимых видов продукции растениеводства, осваиваются правила ВТО, относящиеся к разным видам государственной поддержки.

Таким образом, из проведенного анализа видно, что инновационное развитие АПК в Российской Федерации находится на низком уровне, тем не менее, наблюдается тенденция улучшения данной ситуации. Благодаря тому, что РФ является членом Всемирной торговой организации, приоритеты развития экономики нашей страны изменились. В связи с этим, агропромышленный комплекс стал одной из важнейших отраслей народного хозяйства страны. На наш взгляд, данный факт в будущем неизбежно должен способствовать повышению уровня инновационного развития АПК России.

Библиографический список:

1. Прогноз научно-технологического развития агропромышленного комплекса Российской Федерации на период до 2030 года / Минсельхоз России; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». М: НИУ ВШЭ. 2017. С. 42.
2. Россия в цифрах. 2018: Крат. стат. сбор. / Росстат. М. 2018. 252 с.
3. Статистика науки и образования. Выпуск 4. Инновационная деятельность в Российской Федерации. Инф.-стат. мат. М: ФГБНУ НИИ РИНКЦЭ. 2017. С. 50.

Дулина Я.А., Малинина Г.А.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, студенты факультета таможенного дела

**Научный руководитель
Шаповалова М.А.**

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, старший преподаватель кафедры таможенных операций и таможенного контроля, к.т.н.

ПЕРЕМЕЩЕНИЕ КОНТРАФАКТНЫХ ТОВАРОВ В МЕЖДУНАРОДНЫХ ПОЧТОВЫХ ОТПРАВЛЕНИЯХ

Сегодня особенно актуальным и доступным является покупка иностранных товаров с доставкой в международных почтовых отправлениях (МПО) российским покупателям. Такое приобретение становится намного проще в эпоху развитых технологий и коммуникаций, учитывая огромное количество интернет-ресурсов свободного пользования.

Однако, как раз виртуальные формы товарооборота способствуют увеличению контрафактной продукции, пересылаемых МПО, на рынке России.

Целью данной статьи является рассмотрение особенностей проведения таможенного контроля товаров, пересылаемых МПО, анализ проблем появления контрафактных товаров в МПО Российской Федерации и пути решения настоящих проблем, связанных с незаконным перемещением товаров в МПО.

Согласно Приказу Минфина России № 54н, Минкомсвязи России № 162 от 31.03.2017 «Об определении мест международного почтового обмена, являющихся объектами почтовой связи, на территории Российской Федерации» (Зарегистрировано в Минюсте России 24.04.2017 № 46474) определены места международного почтового обмена, где осуществляется таможенный контроль в отношении всех товаров, перемещаемых через таможенную границу РФ [1].

Исходя из положений действующего законодательства, вместе с доставкой товаров, пересылаемых МПО, должны содержаться документы, которые являются обязательными при перемещении товаров данным способом. Перечень данных документов, необходимых для МПО, установлено актами Всемирного почтового союза. Таким образом, выделяют следующие виды документов:

- таможенная декларация (формы CN 22, CN 23);
- сопроводительный адрес CP 71;
- бланк-пачка CP 72;
- бланк E1 (при таможенном декларировании МПО, содержащих логотип EMS).

Таможенные органы проводят таможенный контроль путем осмотра или досмотра товаров, пересылаемых МПО, с применением технических средств таможенного контроля. При обнаружении контрафактных товаров или товаров ограниченных к ввозу на территорию РФ, такие товары отправляются обратно в страну отправителя МПО. Или возбуждаются дела об административных правонарушениях, ответственность которых предусмотрена в Кодексе об административных правонарушениях.

При прибытии МПО на таможенную территорию Союза или их убытии с таможенной территории Союза представляемые перевозчиком таможенному органу сведения о перемещаемых МПО ограничиваются следующими сведениями, содержащимися в документах, сопровождающих МПО при их перевозке, определенных актами Всемирного почтового союза:

- наименование мест (учреждений) международного почтового обмена, являющихся отправителем и получателем МПО;
- вес брутто МПО (в килограммах);
- количество грузовых мест [2].

Документы, предусмотренные актами Всемирного почтового союза и сопровождающие международные почтовые отправления, могут использоваться в качестве декларации на товары при таможенном декларировании товаров, пересылаемых в международных почтовых отправлениях, в соответствии с таможенной процедурой выпуска для внутреннего потребления в следующих случаях:

- в отношении таких товаров не подлежат уплате таможенные пошлины, налоги;
- в отношении таких товаров не установлены запреты и ограничения, не применяются меры защиты внутреннего рынка.

Таким образом, если товары, перемещаемые в МПО не подлежат декларированию с использованием декларации на товары, таможенный контроль в отношении таких товаров осуществляется только в местах международного почтового обмена.

Пересылка контрафактных товаров по почте – вопрос мирового значения. В большинстве государств правообладатели говорят о том, что огромное количество контрафакта поступает в международных почтовых отправлениях (МПО). Существует две основных причины увеличения числа пересылаемых в МПО контрафактных товаров – это «эволюция» рынка Интернет-торговли и лимит на вес и стоимостные квоты беспошлинного импорта товаров в МПО.

В процессе разработки разумных решений относительно вопроса введения результативных мер, которые дадут возможность пресечения такой разновидности противоправных деяний, рассматривается действующая в некоторых странах практика выявления и сопротивления этим противоправным действиям. Одной из мер по контролю импорта в государство контрафактной продукции, может быть, например, опыт европейских стран, который

представляет собой вскрытие 5% посылок, присланных потребителям из зарубежных Интернет-магазинов (AliExpress, Taobao, eBay, Quelle, и т.д.). Такая мера предлагается ассоциацией компаний Интернет-торговли (АКИТ), чтобы осуществлять «борьбу с контрафактом в узком сегменте рынка, заключающегося в доставке товаров частным лицам, с целью выявить основные каналы поступления в Россию контрафакта и их пресечения» [3].

Чтобы увеличить результативность таможенного контроля МПО, а также свести к минимуму затраты времени, составляется статистика перемещений в МПО контрафактных товаров, устанавливаются государства группы риска, откуда чаще всего реализуются отправки МПО с подобными товарами. Также для того, чтобы пресечь вероятные нарушения, таможенные органы РФ используют всевозможные меры, к примеру, досмотровое техническое оборудование, служебные собаки и пр.

Чаще всего в качестве контрафактных товаров можно обнаружить одежду и обувь, сумки, солнечные очки, иные аксессуары, особенно украшения и бижутерия [4].

Подпункт 1 п.1 ст. 285 Таможенного кодекса Евразийского экономического союза говорит о том, что пересылка в МПО товаров, которые находятся под запретом к пересылке согласно актам Всемирного почтового союза, не допускается.

Таможенные органы РФ в рамках осуществления задачи по защите прав на объекты интеллектуальной собственности принимают меры, которые направлены на то, чтобы не допустить импорт контрафактных товаров в составе МПО. В процессе осуществления таможенного контроля, если в МПО обнаруживается товар с признаком контрафактного, таможенные органы обращаются к правообладателям, чтобы удостовериться в факте несоблюдения их прав интеллектуальной собственности. В случае получения от правообладателя сведений о том, что обнаруженный товар – контрафактный, таможенные органы не допускают импорт в РФ данных запрещенных товаров, а ФГУП «Почта России» способствует их вывозу из РФ [5].

В Пулковской таможне, к примеру, отмечается значительное увеличение числа контрафактной продукции в международных почтовых отправлениях (МПО): если за весь 2016 год таможней было выявлено 10 посылок, то только к апрелю 2017 года было выявлено уже 20 посылок, это почти 1200 единиц товаров, которые были идентифицированы правообладателями как контрафактные. Также рассматривался вопрос возбуждения уголовных дел относительно четырех задержанных посылок с подделками, в которых были обнаружены: ярлыки Microsoft Windows, автомобильные эмблемы различных марок, украшения, одежда и аксессуары люксовых брендов. Данные МПО были присланы из Китая. При оценке правообладателями товарных знаков было установлено, что размер ущерба, учитывая стоимость подлинных товаров, равен примерно 3 миллионам рублей.

Также, по информации заместителя начальника Пулковской таможни, в 2016-2017 годах было выявлено некоторое число партий товаров из Турции. В ходе проверки установлено, что данные товары – фальсифицированные. Масштаб неподлинных товаров широк, к тому же импортеры поддельных товаров из Турции в равной мере нарушают права зарубежных и российских правообладателей. К примеру, встречались случаи ввоза технических устройств с российским товарным знаком, одежды с итальянским товарным знаком, портативных музыкальных колонок с символикой UEFA EURO 2016.

Таким образом, чтобы увеличить результативность работы таможенных органов в отношении обнаружения и предотвращения импорта контрафактных товаров в МПО нужно улучшение как теоретико-правовой, так и функциональной базы деятельности таможенных органов:

1. Рационально усовершенствовать нормативно-правовую базу, прояснив значение понятий «контрафактный», «пиратский».

2. Решить проблему организации осуществления действий, которые направлены на пресечение фактов пересылки в МПО товаров с нарушением прав интеллектуальной собственности. К примеру, увеличение результативности осуществления таможенного контроля с применением механизма СУР при обязательном участии правообладателей; создание условий единообразия в действиях ДЛТО (с помощью установления на законодательном уровне определенной технологии, учитывая специфику функционирования мест МПО).

3. Чтобы создать условия требуемой оперативности и исключения неаргументированного повышения сроков выпуска товаров рационально решить вопрос о совершенствовании материально-технической базы и создания специального программного обеспечения, вероятно внедренного в уже имеющуюся информационную систему таможенных органов. [6]

Библиографический список:

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза" (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». URL: <http://www.consultant.ru> (Дата обращения: 25.09.2018).

2. Приказ Минфина России № 54н, Минкомсвязи России № 162 от 31 марта 2017 «Об определении мест международного почтового обмена, являющихся объектами почтовой связи, на территории Российской Федерации» (Зарегистрировано в Минюсте России 24 апреля 2017 № 46474). // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». URL: <http://www.consultant.ru> (Дата обращения: 25.09.2018).

3. Дронова О. Б. Вскрытие международных почтовых отправлений как метод противодействия реализации контрафактной продукции // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2016. – Т. 15. – С. 426–430.

4. Пулковская таможня: интернет-магазины - как лазейка для контрафакта (статья от 27.04.2017) // TKS.RU. URL: <http://www.tks.ru/> (Дата обращения: 25.09.2018).

5. Официальный сайт ФТС РФ. URL: <http://www.customs.ru/> (Дата обращения: 25.09.2018).

6. Березнякова А.В., Безуглов Д.А. Актуальные проблемы борьбы с перемещением контрафактной продукции в международных почтовых отправлениях // Фундаментальные исследования. – 2016. – № 11-2. – С. 348-352.

Евгеньева Д.В.

Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации Институт права и национальной безопасности, студент факультета таможенного дела

**Научный руководитель
Левинская Е.В.**

Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации Институт права и национальной безопасности, заведующая Кафедрой организации таможенного контроля и проведения таможенных операций, к.э.н.

ФОРМИРОВАНИЕ ЦИФРОВОГО ПРОСТРАНСТВА В РАМКАХ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА

Данная статья посвящена анализу существующих положений по формированию единого цифрового пространства ЕАЭС. Исследованы основные этапы и дана оценка готовности каждого государства-члена ЕАЭС к будущим изменениям.

Основываясь на принципах ЕАЭС, предусмотренных Договором о ЕАЭС, и принимая во внимание необходимость цифровой трансформации, Совет ЕЭК принял распоряжение от 17.03.2016 №6 «О создании рабочей группы по выработке предложений по формированию цифрового пространства ЕАЭС». На первом этапе Рабочая группа разработала Проект предложений по формированию цифрового пространства [1], временным горизонтом, по достижению которого установлен 2025 год.

«Цифровое пространство Союза – пространство, базирующееся на едином экономическом пространстве Союза, включающее цифровые процессы, средства цифрового взаимодействия, цифровые ресурсы, а также совокупность цифровых инфраструктур, норм регулирования, механизмов организации, управления и использования»[1].

Рабочая группа предложила процесс формирования Цифрового пространства по четырем основным направлениям:

- 1) цифровая трансформация отраслей экономики и кросс-отраслевая трансформация в Союзе;
- 2) цифровая трансформация рынков товаров и услуг, финансового рынка и рынка труда;
- 3) цифровая трансформация процессов управления и интеграционных процессов;
- 4) развитие цифровой инфраструктуры.

Переход на цифровое взаимодействие - сложный и трудоемкий процесс. Мы видим, что все государства-члены находятся на разных уровнях экономического и социального развития, более того, отрасли, инфраструктуры,

бизнесы стран и человеческие ресурсы находятся в разных областях коммуникации. Цифровые пространства неоднородны и многослойны, каждая страна формирует свое цифровое пространство и участвует в формировании множества других цифровых пространств. Изменения, происходящие в странах, во многом зависят от того, в каких цифровых пространствах и в каком качестве участвуют граждане, предпринимательское сообщество, государства. Качество и степень участия (использование, согласование механизмов, проектирование, владение) отражают ограничения, возможности, риски в развитии традиционных процессов, индустрий и сфер жизни. Региональные и отраслевые стратегии должны согласовываться не только со стратегией социально-экономического развития отдельно взятой страны, но и со стратегиями изменений и трансформаций в прорывной сфере, несущей принципиальные изменения. Поскольку мир динамично меняется, спектр совместных возможностей имеет ограничения. Упущение периода глобальных изменений существенно ограничивает в дальнейшем возможности не только интеграционного формата, но и возможности стран-участниц Союза. Трансформируемые процессы в существующих и возникающих индустриях получают новое оформление в рамках цифровой экономики. Базисом для таких преобразования служат цифровые процессы, такие как мониторинг в режиме он-лайн, предварительное проектирование и моделирование процесса регулирования и др.

На начало 2018 года в качестве основных прорывных проектов были утверждены следующие:

- 1) проект развития интегрированной информационной системы ЕАЭС в цифровую платформу ЕАЭС;
- 2) проект «прослеживаемости» движения товаров;
- 3) проект по созданию евразийской «цифровой песочницы» и среды для цифровых стартапов.

Для предотвращения роста риска внедрения таких проектов в пространстве ЕАЭС вводится новое понятие - «песочницы». «Песочница – некая виртуальная или межгосударственная зона, предназначенная для широкого тестирования новых продуктов и сервисов бизнеса под соответствующим внешним контролем». Своего рода «песочницей» выступают и пилотные проекты, запускаемые в рамках государств-членов при введении новых цифровых механизмов. Так, сейчас успешно реализуется в России эксперимент по прослеживаемости лекарственных средств и медицинских изделий[2].

Цифровая повестка ЕАЭС 2025 реализуется посредством создания и использования интегрированной информационной системы ЕАЭС (далее - ИИСС). Платформенный подход создается в соответствии с единой архитектурой и моделью, опираясь на «4 свободы движения».

Единая архитектура и модель в рамках ЕАЭС – комплексная модель Союза, развивающаяся во всех сферах экономики и социальной жизни.

Взаимосвязанное описание организационных структур, процессов, данных и технологий обеспечивает промышленную кооперацию между государствами-членами, сохраняя при этом цифровой суверенитет.

ИИСС предназначена для обеспечения межгосударственного обмена данными и электронными документами в рамках Союза, создания общих для государств-членов информационных ресурсов, реализации общих процессов, а также обеспечения деятельности органов ЕАЭС. Ниже на рисунке представлена коммуникационная и вычислительная структура ИИСС:

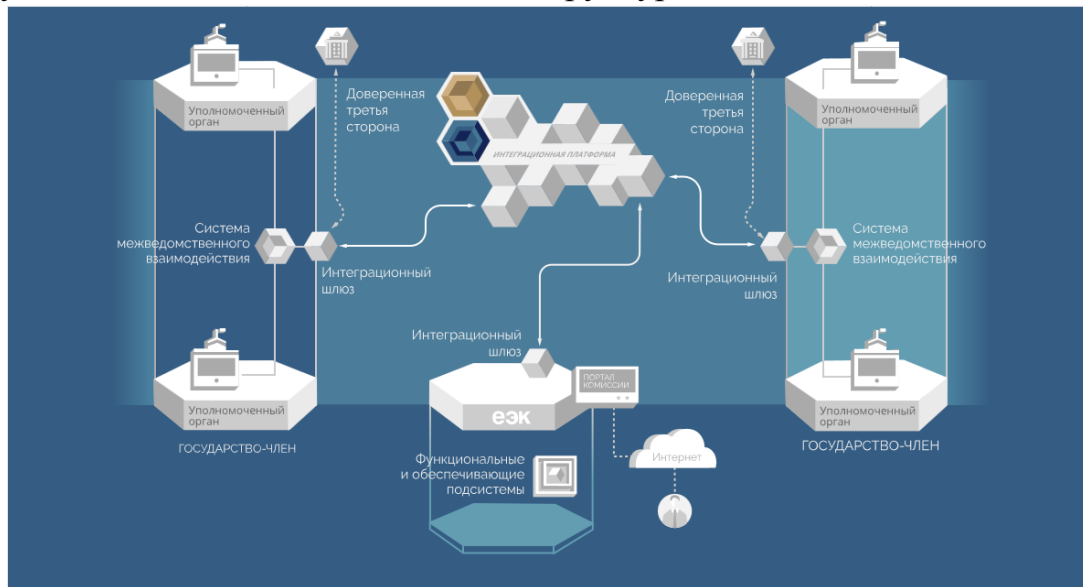


Рисунок 1. – Коммуникационная и вычислительная инфраструктура [3]

Интегрированная система представляет собой организационную совокупность территориально распределенных государственных информационных ресурсов и информационных систем уполномоченных органов, информационных ресурсов и информационных систем Евразийской экономической комиссии, объединенных национальными сегментами государств-членов и интеграционным сегментом Евразийской экономической комиссии [4].

Отличительной особенностью архитектуры является наличие трансграничного пространства доверия, которое обеспечивает обмен электронными документами с сохранением юридической силы. В условиях открытости и прозрачности важно оставлять секретной чувствительную информацию об участниках процесса.

Наиболее интересным как с точки зрения информатизации и автоматизации, так и отражения процессов, проходящих в рамках ЕАЭС, графически является созданная Модель общих процессов. Модель представлена в формате 3d и позволяет любому заинтересованному лицу отследить связи и ключевые точки взаимодействия. «Евразийская Открытая Модель Информационной Интеграции — это формализованное описание общих процессов в рамках Евразийского экономического союза, предоставляющее

унифицированный подход к построению общих процессов и поддержанию их в актуальном состоянии» [3].

На рис.2 представлено схематичное взаимодействие в рамках модели общих процессов.

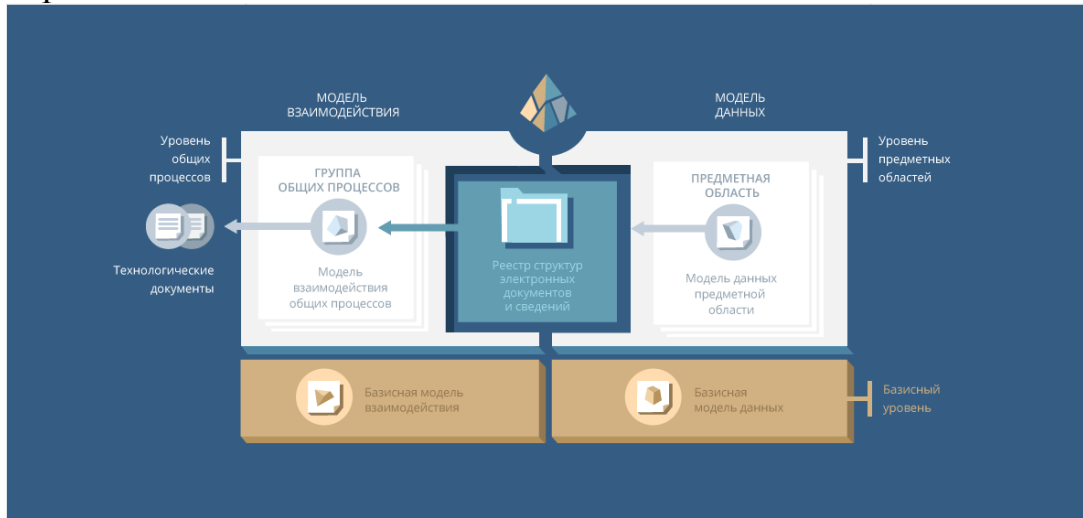


Рисунок 2. – Модель общих процессов [3]

Структура модели представляет собой последовательную передачу данных, которые проходят три звена цепочки: сама модель данных, затем формирование реестра структур электронных документов и подразделений, а потом - модели взаимодействия. Базисная модель взаимодействия содержит объекты, которые могут повторно использоваться при описании бизнес-процессов и порядка обмена информацией между участниками всех общих процессов. В свою очередь, модель взаимодействия общего процесса содержит объекты, которые могут использоваться при описании бизнес-процессов и порядка обмена информацией между участниками конкретного общего процесса. Каждая из моделей взаимодействия общего процесса описывается комплектом технологических документов общего процесса.

Наиболее активно развивающимся механизмом в рамках ЕАЭС сегодня является реализация принципа «единого окна» в системе регулирования внешнеэкономической деятельности. Евразийской экономической комиссией было проведено исследование текущего состояния: по каждой стране-участнице была сделана матрица с выведением общего процента эксплуатации и использования механизма[5].

Так, в Армении механизм «единого окна» интегрирован в систему деятельности таможенных органов на 51%. Ключевыми факторами, определяющими достигнутый уровень, стали активное участие уполномоченных органов, применение международных стандартов и разработка нормативно-правовой базы. Проблемными до сих пор остаются вопросы информационно-технической основы функционирования механизма «единого окна» и финансирование развития и внедрения его в эксплуатацию. При этом уже почти на 100% работают такие сервисы как подача документов в

электронном виде и электрическое декларирование. По данным экспресс-анализа реализация механизма сейчас обеспечена в Армении на 58%.

В Беларуси национальный механизм реализован на 53%. При этом на 100% обеспечена оплата сборов за оказание услуг государственных органов в электронном виде. Сегодня это единственное государство-член ЕАЭС, достигшее 100% по использованию данного сервиса. Как в Беларуси, так и в Армении пока не начата работа по внедрению локального механизма «единого окна» в пунктах пропуска и межведомственному информационному взаимодействию.

Лучше ситуация обстоит в Казахстане. Несмотря на то, что в целом реализация механизма оценивается в 50% от планируемого, в Республике полностью интегрированы и активно используются межведомственное информационное взаимодействие, выдача электронных разрешительных документов и на 80% - оплата сборов за оказание услуг государственными органами. Если смотреть на круговую матрицу, то можно заметить, что все силы были сосредоточены на названных направлениях, при этом игнорируя совершенствование комплексного управления границей и единого портала для заинтересованных лиц.

Если по уровню экономического развития Кыргызская республика существенно отстает от остальных государств-членов, то по развитию национального механизма «единого окна» страна идет в ногу со всеми государствами. Оценка по ключевым факторам действующего механизма составила 55%. Факторами, сыгравшими значительную роль определены установление четких рамок и целей проекта, а также государственно-частное партнерство и разработка правовой основы. За исключением сервиса реализации принципа «одна остановка» и электронного таможенного декларирования, развитие остальных подсистем находится приблизительно на одном уровне и составляет 60-70%.

По оценке текущего уровня реализации национального механизма «единого окна» на первом месте находится Российская Федерация – 64%. Активно идет развитие по всем направлениям, и нет ни одного сервиса, реализация которого не была бы начата или было бы интегрировано менее 25%. В скором времени планируется завершение внедрения модулей интегрированного контроля и комплексного управления на границе. Успех довольно стремительного роста перехода на использование механизма «единого окна» обеспечили четкое формулирование целей, назначение координирующего органа и выработка законодательно-правовой базы.

По результатам проведенного анализа средний уровень реализации механизма «единого окна» в государствах-членах ЕАЭС составил 53,76%. Основными проблемами реализации, которые сейчас решаются в рамках исполнения национальных стратегий развития деятельности таможенных органов в государствах-членах, можно выделить:

1. Слабая координация вовлеченных в проект участников.

2. Слабое межведомственное взаимодействие.
3. Наличие пробелов законодательстве некоторых государствах-членах, что уже не начальном этапе – разработке нормативно-правовой базы, формирует разрыв между странами.
4. Низкая заинтересованность участников ВЭД.
5. Разный уровень технической оснащенности как государств-членов в рамках ЕАЭС, так и отдельных государственных органов в рамках одного государства.

Сейчас ведется активная работа по устранению пробелов в законодательстве. В каждом государстве вырабатываются нормы, согласованные с наднациональными принятыми актами по формированию цифрового пространства.

В рамках развития единого информационного пространства осуществляется регулярный мониторинг реализации общих процессов и процедур межведомственного взаимодействия. Инструментарием выступают: интерактивные формы на портале ЕАЭС, регулярное заполнение интерактивных форм государствами-членами ЕАЭС и автоматическое



генерирование отчетов и рекомендаций.

Рисунок 3. – Состояние разработки технологических документов, регламентирующих реализацию общих процессов

Что касается межведомственного взаимодействия, то по состоянию на начало 2018 года 43% уполномоченных органов участвуют в информационном взаимодействии [6].

В качестве возможных путей развития можно выделить следующие направления:

- Использование современных подходов и технологий.
- Развитие национальных сегментов интегрированной информационной системы, в том числе национального механизма «единого окна».
- Доработка правовой базы в соответствии с нормами Союза, а также в согласовании с остальными государствами-членами ЕАЭС. Создание единого

цифрового общества будет возможно только при реализации прозрачной политики с этапа выработки регулирующих документов.

Рисков много, но ставки высоки. Наднациональные органы ЕАЭС должны учитывать, что глобальное цифровое пространство стремительно меняется, а поэтому необходимо оперативно реагировать на существующие реалии. При успешной реализации Цифровой повестки к 2025 году ЕАЭС станет экономически эффективным интеграционным объединением, обладающим высокой конкурентоспособностью и высоким уровнем благополучия и благосостояния населения.

Библиографический список:

1. Решение Высшего Евразийского экономического совета от 11.10.2017 № 12 «Об Основных направлениях реализации цифровой повестки Евразийского экономического союза до 2025 года»: по состоянию на 28.09.2018. Режим доступа: СПС «Консультант Плюс».
2. Постановление Правительства РФ от 24 января 2017г. № 62 «О проведении эксперимента по маркировке контрольными (идентификационными) знаками и мониторингу за оборотом отдельных видов лекарственных препаратов для медицинского применения». URL: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71498840/#ixzz5ShOP0eo6>
3. Официальный ресурс// <http://system.eaeunion.org/>
4. Официальный ресурс// <http://digital.eaeunion.org/extranet/>
5. Состояние развития механизма «единого окна»./Официальный сайт ЕЭК. URL:http://www.eurasiancommission.org/ru/act/tam_sotr/edinoe_okno/Documents/SWIseminar/Rus/Session%203_1%20Ru.pdf
6. О реализации общих процессов в рамках ЕАЭС и оптимизации процедур межведомственного информационного взаимодействия в рамках национальных механизмов «единого окна»./Официальный сайт ЕЭК. URL:<http://www.eurasiancommission.org>

Ермакова А.В.

Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ, студент факультета Высшая школа корпоративного управления

Научный руководитель

Романова М.Е.

Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ, преподаватель по дисциплине «Таможенное право»

ЕДИНАЯ СИСТЕМА ТАРИФНЫХ ПРЕФЕРЕНЦИЙ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА

В статье рассматриваются вопросы формирования единой системы преференций Евразийского экономического союза. Проанализированы изменения в системе тарифных преференций. Также выявлены общие направления совершенствования системы тарифных преференций в ЕАЭС.

На современном этапе развития, в условиях либерализации процессов международной торговли, создания интеграционных международных объединений, регулирование внешнеэкономической деятельности (ВЭД), а в частности таможенно-тарифное регулирование, приобретает все большее значение. Одним из действенных инструментов регулирования внешнеторговых связей и реализации приоритетных направлений ВЭД является система тарифных преференций.

В связи с образованием в 2015 г. Евразийского экономического союза (ЕАЭС) ранее существовавшая система тарифных преференций РФ и ЕврАзЭС претерпевает изменения, корректировке подвергается как нормативно-правовая база, так и практика применения тарифных преференций в условиях функционирования ЕАЭС.

Тарифные преференции представляют собой таможенные льготы специфического характера, которые подразумевают снижение или отмену таможенных пошлин на определенные товары, поступающие из стран, в отношении которых действует преференциальный режим.

В соответствии со статьей 36 договора ЕАЭС может предоставлять тарифные преференции в отношении товаров, происходящих из развивающихся стран – пользователей Единой системы тарифных преференций ЕАЭС и (или) наименее развитых стран – пользователей Единой системы тарифных преференций ЕАЭС.

Следует отметить, что в Таможенном кодексе ЕАЭС, который вступил в силу с 1 января 2018 года, тарифные преференции упоминаются в статье 49. Согласно статье тарифные преференции предоставляются в соответствии с Договором о Союзе и международными договорами Союза с третьей стороной, предусматривающими применение режима свободной торговли.

С 28 августа 2017 года в рамках системы тарифных преференций ЕАЭС вступил в силу новый перечень преференциальных товаров [3]. Новый перечень дифференцирован и включает два списка товаров: отдельно список товаров для развивающихся стран и отдельно для наименее развитых. Список преференциальных товаров для развивающихся стран остался без изменений, а вот перечень преференциальных товаров для наименее развитых стран стал гораздо шире. Так, в данный перечень вошли следующие группы товаров: алкогольные и безалкогольные напитки и уксус, корма для животных, злаки, сахар, минеральное топливо, продукты органической и неорганической химии, ряд черных металлов, алюминий, удобрения и многие другие товарные группы ТН ВЭД ЕАЭС [5], которые не включены в список преференциальных товаров для развивающихся стран.

Изменения коснулись не только добавления новых товарных групп, но и расширения уже включенных в прежний перечень групп (например, таких групп, как какао и продукты из него, разные пищевые продукты, табак и промышленные заменители табака; фармацевтическая продукция; парфюмерные, косметические или туалетные средства; каучук, резина; древесина и изделия из нее, древесный уголь; шерсть; хлопок и т.д.).

Каждая страна или интеграционное объединение самостоятельно определяет перечень товаров, подпадающих под действие преференций, с учетом интересов национальных производителей, обеспечения сбалансированности развития внутреннего рынка, создания конкурентной среды и характеристики самого товара. Так, например, независимо от страны происхождения, в перечень преференциальных товаров не включаются товары, ввоз которых на льготных условиях наносит ущерб интересам отечественных производителей.

Помимо товарной составляющей структура ЕСТП включает еще и географическую составляющую. Преференциальные ставки таможенных пошлин ЕАЭС и РФ в зависимости от страны происхождения дифференцированы следующим образом (рис. 1).

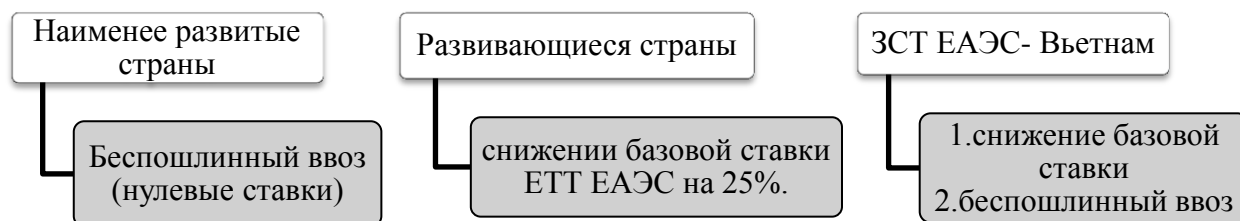


Рисунок 1. – Дифференциация ставок ввозных таможенных пошлин в ЕАЭС в зависимости от страны происхождения товара

Что же касается самого ЕАЭС, договором о его создании предусмотрено, что на территории стран-членов существует единый внутренний рынок, предусматривающий беспрепятственное перемещение товаров, услуг, капиталов, рабочей силы между странами, в рамках осуществления, которого,

во взаимной торговле товарами государства-члены не применяют ввозные и вывозные таможенные пошлины и иные пошлины, налоги и сборы, имеющие эквивалентное действие.

Перечень развивающихся и наименее развитых стран-получателей тарифных преференций определяется с учетом уровня их социально-экономического развития, а в качестве индикативного показателя используется доход на душу населения. Кроме того, этот перечень должен постоянно корректироваться в соответствии с меняющейся экономической и политической ситуацией, но, как показывают данные таблицы, на текущий момент серьезных изменений количественных показателей не происходит.

В ближайшие годы возможно резкое сокращение числа государств, которым предоставляются тарифные преференции в рамках ЕСТП ЕАЭС. Планируется проведение корректировки перечня развивающихся стран – пользователей тарифных преференций, в отличие от списка наименее развитых, который останется неизменным. Список развивающихся стран может быть сокращен со 103 до 31 страны, т.е. более чем в 3 раза по сравнению с действующим перечнем [3]. Несмотря на то, что такое сокращение находится на данный момент на стадии проекта, очевидно, что оно вполне может быть одобрено Советом ЕЭК. В таком случае динамика изменения количества стран – пользователей ЕСТП ЕАЭС будет выглядеть следующим образом (рис.2).

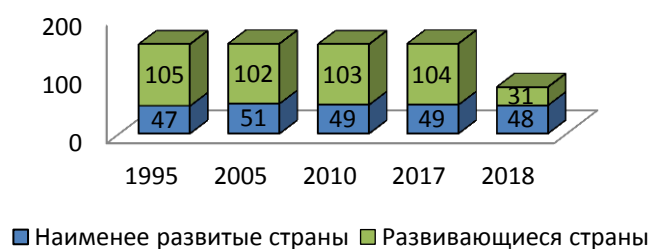


Рисунок 2. –Динамика изменения списков стран-бенефициаров ЕСТП ЕАЭС

Следует отметить, что в перечень развивающихся стран входят только те страны, которые не классифицируются Всемирным банком как страны с доходом выше среднего и страны с высоким уровнем дохода. Классификация уровня дохода страны осуществляется Всемирным банком по уровню валового внутреннего продукта (далее – ВВП) на душу населения по данным на предыдущий год. В 2017 г. было установлено, что страной со средним уровнем дохода считается страна, ВВП которой на душу населения составил от 1 036 до 12 615 долларов США, а страной с высоким уровнем дохода - от 12 616 долларов США. Перечень наименее развитых стран составляется на основе списка наименее развитых стран, по мнению ООН.

Следовательно, условия предоставления тарифных преференций в рамках ЕСТП ЕАЭС становятся более выгодными не для всех стран-бенефициаров, а только для наименее развитых стран.

Таким образом, ужесточение правил предоставления тарифных преференций в рамках ЕСТП ЕАЭС будет касаться развивающихся стран не только в отношении списка преференциальных товаров, но также и в отношении самого перечня развивающихся стран – пользователей ЕСТП ЕАЭС.

Таможенно-тарифное регулирование ВЭД, а в частности использование системы тарифных преференций, является одним из важнейших инструментов развития внешнеторговых связей и реализации наиболее приоритетных направлений внешнеэкономической политики государства.

Говоря о развитии системы тарифных преференций, следует подчеркнуть, что необходимо соблюдать разумный баланс между необходимостью обеспечения условий для развития международной торговли, т.е. ее либерализации в целом и поддержки развивающихся и наименее развитых стран, и выполнением необходимых задач по защите национальных интересов страны, связанных с обеспечением национальной экономической безопасности.

В целом, механизм совершенствования ЕСТП ЕАЭС, должен преследовать такую цель как сокращение масштаба фактически предоставляемых преференций. Так, целесообразно разделение списков товаров для развивающихся и наименее развитых стран. При формировании списка товаров для развивающихся стран необходимо руководствоваться аналогично другим развитым странам прагматичным подходом, исключая из списка чувствительные товары [4]. Необходимо установить и критерии исключения товаров из списка.

Реализация всех мер по совершенствованию ЕСТП с учетом наиболее прогрессивного зарубежного опыта позволит использовать тарифные преференции в качестве эффективного инструмента регулирования внешнеторговых отношений.

Библиографический список:

1. Решение Комиссии ТС от 27.11.2009 № 130 «О перечне развивающихся и наименее развитых стран - пользователей системы тарифных преференций Таможенного Союза».
2. Распоряжение Коллегии ЕЭК № 190 от 8 ноября 2016 года - О проекте решения Совета ЕЭК комиссии «О перечнях развивающихся и наименее развитых стран— пользователей единой системы тарифных преференций ЕАЭС».
3. Решение Совета ЕЭК от 13.01.2017 N 8 «О перечне товаров, происходящих из развивающихся стран или из наименее развитых стран, в отношении которых при ввозе на таможенную территорию ЕАЭС предоставляются тарифные преференции».
4. Основные направления таможенно-тарифной политики на 2016 год и плановый период 2017 и 2018 годов: Проект // ГосМенеджмент : электрон. журн. 2016. № 06/2016.
5. Панаедова Г. И., Письменная Н. Е. Интеграция как доминанта развития валютных систем государств СНГ: факторы и моделирование этапов // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2012. № 45. С. 2-9.

Зубарева А. В.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, студенты факультета таможенного дела

Научный руководитель

Горляков П. Ю.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, студенты факультета таможенного дела, заведующий кафедрой иностранных языков, к.пед.н.

ЭВОЛЮЦИЯ РАЗВИТИЯ ТАМОЖЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ РОССИИ И НОРВЕГИИ, ПУТИ ИХ ДАЛЬНЕЙШЕГО СОТРУДНИЧЕСТВА

Отношения России и Норвегии складывались на протяжении нескольких столетий. Создание общей границы положило начало развитию экономического сотрудничества. Данная статья посвящена эволюции российско-норвежских таможенных отношений. Россия по-прежнему является очень важной европейской державой для Норвегии и сотрудничество с годами только крепнет. В ходе работы автором проводится анализ дальнейших перспектив развития таможенных отношений, предлагаются новые пути сотрудничества между государствами.

Важно начать с того, что основы отношений между Россией и Норвегией были заложены историей и географией. Развитие таких отношений корнями уходит в далекое прошлое. Сухопутная граница данных государств является наистарейшей и наиболее стабильной границей. Её по праву можно считать границей мира. Для России всегда имело немаловажный характер развитие взаимоотношений с государствами Северной Европы, а в частности с Норвегией.

Целью данной статьи является описание проблем межгосударственных контактов России с Норвегией в историческом плане, рассмотрение эволюции их таможенных отношений, а также определение путей дальнейшего сотрудничества. Объектом данной статьи является сотрудничество России с Норвегией, а предметом исследования – таможенные и торговые взаимоотношения.

В процессе изучения данной темы будут предложены всевозможные реальные варианты развития таможенных отношений между российским государством и королевством Норвегия, которые помогут сделать работу пропускных пунктов более эффективной, а также выведут сотрудничество на новый уровень.

Интерес к выбору данной темы вызван ее недостаточной изученностью и появлением всё новых мер по развитию отношений между двумя государствами, а также возможностью предложения новых теоретически и

практически значимых путей сотрудничества. Обращаясь к истории развития отношений России с Норвегией, заметим, что уже в 1826 году между Российской империей и королевством Норвегия была произведена демаркация границы. Именно это событие окончательно прекратило споры скандинавских стран и России, которые возникали из-за трудности решения вопроса о праве обладания Кольским полуостровом. Однако установление границы и введение правил трансграничных промыслов повлекли за собой также и негативные последствия. Исследуя историю данного вопроса, важно отметить, что установление границы явилось одной из причин разрушения традиционной системы природопользования саамов, которые являлись коренными русскими жителями российско-норвежского пограничья; были также значительно ущемлены их промысловые права в Норвегии [1]. Вопрос о правах саамских сервитутов повлиял на эволюцию восприятия приграничного договора 1826 года элитой Российской империи и на сам их статус. Центральным властям России пришлось отказаться от будущего обсуждения проблемы о повторной делимитации границы и от защиты промысловых прав русских саамов в пользу их продажи. Это необходимо было сделать для предотвращения возможных конфликтов с молодым королевством Норвегии.

С годами российско-норвежские отношения развивались достаточно активно и стремительно. Однако были и противоречия, которые возникли и продолжались между этими государствами на протяжении десятков лет. Основным камнем преткновения являлась группа островов Шпицберген. Их международно-правовой статус был окончательно определен лишь подписанием Шпицбергенского трактата. До этого момента Шпицберген считался свободной территорией, на которой располагались базы китобойного промысла. 9 февраля 1920 года архипелаг закрепился за Норвегией. Другие страны-участницы договора получили равные права на эксплуатацию естественных ресурсов Шпицбергена и его территориальных вод. В военных целях территория архипелага Норвегией не использовалась.

На современном этапе на островах действует безвизовый режим для стран, подписавших трактат, на архипелаге два официальных языка – норвежский и русский. Относительно Шпицбергена диалог между Россией и Норвегией налажен, и в дальнейшем его нужно развивать и укреплять.

В настоящее время внешнеэкономические связи России с Норвегией заметно развиваются по многим направлениям: рыбная промышленность, электроэнергетика, строительство и техническое оснащение, транспортная система.

Важно отметить, что приграничное сотрудничество России и Норвегии также стремительно растет, несмотря на всевозможные введенные санкции. Был создан Российско-Норвежский совет. Его создание свидетельствует о качественном изменении отношении между двумя странами. Прорывом в двусторонних отношениях стало разграничение в Баренцевом море и Северном Ледовитом океане морских пространств. Президентом Норвежско-Российской Торговой палаты является Томас Г. Мишелет, и данное разграничение морских

пространств, по его словам, способствовало заметному и резкому росту приграничной торговли между странами, потому что благодаря данным действиям появилась возможность создания новых пространств для сотрудничества [2].

Автор обращает особое внимание на то, что перевозка грузов из Норвегии в Россию сохранилась в полном объеме даже после введения взаимных санкций. Однако с годами эти санкции продолжали ужесточаться с обеих сторон. Под запретом оказался экспорт рыбы лососевых пород и тунца из Норвегии в Россию. Ко всему прочему, российские санкции не разрешили вывозить из Норвегии морепродукты любого характера, а это, в свою очередь, лишило норвежских поставщиков одного из крупнейших направлений экспорта. В то же время, продукты нефтепереработки и сырье нефтеперерабатывающей промышленности продолжали поставляться, хотя объема поставок заметно снизился, да и ниша давно была занята крупными корпорациями на государственной дотации [3].

В 2010 году впервые за тридцать лет по итогам визита президента Российской Федерации в Норвегию были установлены следующие договоренности: для россиян, которые проживают в тридцатикилометровой зоне вдоль российско-норвежской границы, появилась возможность посещать Норвегию без оформления визы для облегчения контактов между соседями. Также Россия и Норвегия определили морские границы в Баренцевом море впервые за сорок лет, определив некоторые принципы, по которым страны будут совместно использовать данный морской ресурс, делить пространство и сотрудничать [4].

В 2012 году в связи с достаточно возросшим движением через российско-норвежскую границу Норвегия решила вдвое расширить участок паспортного контроля на таможенных постах. Автор отмечает, что значительно был перегружен таможенный пункт Стурскуг. Строителям пришлось работать сверхурочно, чтобы расширить данный пропускной пункт и ускорить его работу. Полиция, в ведении которой находился данный пограничный пункт, обзавелась специальными автоматизированными системами eGates [5]. Таможенный пункт Стурскуг-Борисоглебский является автомобильным, поэтому границу можно пересекать на любом транспортном средстве, которое по правилам дорожного движения считается таковым. Во время перегрузки пропускного пункта в 2012 году можно было встретить иностранных граждан на велосипедах. Причем на них не было необходимости ехать, достаточно просто везти велосипед рядом с собой. Иностранные граждане выезжали на велосипедах из России даже по первому выпавшему снегу. Развитие данного пропускного пункта продолжается и сейчас: расширяется штаб, вводятся современные пункты пропуска, которые делают его еще более эффективным и перспективным.

А какие еще пути развития российско-норвежских таможенных отношений существуют на современном этапе? Так, в августе 2018 года

коллегия Евразийской экономической комиссии (далее – ЕЭК) частично обнулила пошлины для выращивания рыбы, в частности, на плавучие средства и рыбоводные садки, которые предназначены для выращивания и кормления рыбы в открытом море. Данная мера будет действовать до конца 2019 года. Оборудование предназначено для промышленного выращивания атлантического лосося и радужной форели. Подобный шаг усилит конкурентоспособность рыбоводческих предприятий и увеличит строительство рабовладельческих ферм [6].

Хотелось бы выделить следующие направления деятельности, которые отражают дальнейшие перспективы российско-норвежских отношений:

1. Заслуживает внимательного рассмотрения идея создания в приграничных зонах технополисов, которые ориентированы на разработку новых технологий в сфере телекоммуникаций и связи.

2. Качественно новое обустройство российско-норвежской границы на всем ее протяжении, включая, в частности, открытие новых, современных пропускных пунктов, должно значительно активизировать экономические связи.

3. Особого внимания требует разработка Штокмановского газоконденсатного месторождения в Баренцевом море, осуществляемого «Газпромом» совместно с норвежской компанией «НорскГидро». И Россия, и Норвегия заинтересованы в координации ценовой политики в энергетической сфере и существенно выиграют в долгосрочном плане, если газ займет более существенную позицию на европейском рынке энергоносителей.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод о плодотворности и перспективности двустороннего диалога между Россией и Норвегией. Возможное его прекращение по существующим внешнеполитическим причинам будет крайне невыгодно для обоих государств. Норвегия и Россия на протяжении многих лет развивали добрососедские отношения, и это сотрудничество должно продолжаться.

Библиографический список:

1. История взаимоотношений Норвегии с Россией. URL: <http://bukvi.ru/estestvoznaniye/geografia/istoriya-vzaimootnoshen-ijnorvegii-s-rossiej.html> (Дата обращения: 21.09.18).
2. Norway Suspends Bilateral Military Activities with Russia until the End of 2015 // Government.no – URL: <https://www.regjeringen.no/en/aktuelt/Norway-suspends-bilateral-military-activities-with-Russia-in-2015/id2351002/> (дата обращения: 22.09.18).
3. Норвегия и модернизация России URL: http://k-apital-rus.ru/articles/article/norvegiya_i_modernizaciya_rossii/ (Дата обращения: 22. 09.18).
4. Российско-норвежские отношения // Посольство Российской Федерации в Норвегии. URL: <http://www.norwa-y.-m-id.ru/r-u/rn-politics.html> (Дата обращения: 22.09.18).
5. Федеральная таможенная служба СЗТУ. URL: http://sztu.customs.ru/index.php?option=com_content&view=category&id=118:2010-12-23-04-26-46&Itemid=176&layout=default (Дата обращения: 22.09.18.)
6. Новости. Обзор СМИ. URL: <https://p-olpred.-com/news/?cnt=117§or=12> (Дата обращения: 23.09.18).

Зиманова М.А., Красикова С.Б.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, студенты факультета таможенного дела

Научный руководитель

Толстихина Т.Б.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, доцент кафедры экономики таможенного дела, к.э.н., доцент

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ СТАВОК ВВОЗНЫХ ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН В ЕАЭС ЗА 2012-2017 ГГ.

Применение таможенных платежей, в частности таможенных пошлин, является на сегодня одним из наиболее распространенных методов регулирования внешней торговли страны. Это позволяет защитить национальную экономику от негативных воздействий иностранной конкуренции, соотнести ввоз и вывоз товаров, а также валютных доходов и расходов.

Ввозная таможенная пошлина, являясь обязательным платежом при импорте товаров на таможенную территорию Евразийского экономического союза, занимает в системе таможенных платежей важное место [1]. Изменение ставок ввозных таможенных пошлин оказывает существенное влияние на внешнеторговый оборот, в связи с чем анализ динамики их изменения представляет научный интерес и является актуальным направлением исследования, особенно в части товаров, занимающих в объеме импорта значительную долю.

По данным таможенной статистики, внешнеторговый оборот Российской Федерации составил в 2017 году 587,6 млрд. долларов, увеличившись на 24,7% по сравнению с показателями 2016 года. Российский экспорт в 2017 году составил 359,1 млрд. долларов (плюс 24,8% в годовом выражении, импорт же увеличился на 24,5% в годовом выражении и по итогам 2017-го года достигнул показателя в 228,5 млрд. долларов) [2]. Товарная структура импорта России за 2012-2017 гг., представленная в таблице 1, является относительно стабильной и позволяет сделать вывод, что наибольшую долю по стоимостному объему ввоза в РФ занимают товары группы машины и оборудование, на втором месте – продукция химической промышленности, каучук, далее следуют продовольствие и сельскохозяйственное сырье [3].

Таблица 1. – Товарная структура импорта Российской Федерации за 2012-2017 гг.

Наименование показателя	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.
Весь импорт (млрд. долл. США), в т.ч. (в % соотношении):	312,5	315,2	287,0	184,5	182,9	228,5

машины и оборудование	51,1%	50,8%	50,3%	47,0%	50,2%	51,9%
продукция химической промышленности, каучук	16,1%	16,6%	16,8%	19,4%	19,0%	18,1%
продовольственные товары, сельскохозяйственное сырье	14,0%	13,4%	13,4%	13,5%	12,5%	11,2%
металлы, драгоценные камни и изделия из них	5,6%	5,7%	5,6%	5,5%	5,3%	5,7%
текстиль и изделия из него	5,4%	5,8%	5,9%	6,0%	5,8%	5,7%
прочее	7,8%	7,6%	8,7%	7,4%	7,2%	6,7%

Ставки таможенных пошлин на ввозимые в страну товары устанавливаются на наднациональном уровне, и в связи с тем, что в 2012 году завершился процесс вступления РФ во Всемирную торговую организацию (далее – ВТО), Россия вынуждена строить внешнеторговую политику согласно принятым на себя обязательствам. Так, на определенный ряд товаров должны быть снижены ставки ввозных таможенных пошлин: продукция лесной промышленности, новые и бывшие в употреблении автотранспортные средства, текстильные материалы и одежда, лекарственные препараты, молочная продукция, различные виды мяса, обширный ряд продовольственных товаров, алкоголь и т.п.

Динамика ставок ввозных таможенных пошлин на ключевые группы товаров, импортируемых в РФ, представленная в таблице 2, показывает снижение ставок по всем группам, однако темпы снижения ставок различны.

Таблица 2. – Динамика ставок ввозных таможенных пошлин на товары ключевых импортируемых товарных групп за 2012-2017 гг.

№	Товар и его код по ТН ВЭД	2012	2013	2014	2015	2016	2017	Темп прироста базисный
1.	Форель вида ONCORHYNCHUS MYKISS, свежая или охлажденная 0302 11 200 0	10%	8,60%	7,20%	5,80%	4,40%	3%	-70%
2.	Кофе робуста, жареный, в зернах 0901 21 000 2	10%, но не менее 0,2 евро за кг	9,3%, но не менее 0,19 евро за кг	8,7%, но не менее 0,17 евро за кг	8%, но не менее 0,16 евро за кг			-13%, но не менее -15%
3.	Рис не шелушённый (рис-сырец) 1006 10 100 0	15%, но не менее 0,045 евро за 1кг	18%	16%	14%	12%	10%	-44,4%

4.	Хлор 2801 10 000 0	10%	9,10%	8,20%	7,30%	6,40%	5,50%	-45%
5.	Лекарственные средства, содержащие гормоны 3004 32 000 1	15%	12,30%	9,50%	6,80%	4%		-73,3%
6.	Вафельные плиты 4410 19 000 1	15%	13,30%	11,50%	10,40%	10,40%	8%	-46,7%
7.	Реактивные двигатели для гражданских воздушных судов 8412 10 000 1	10%	10%	8,30%	5%			-50%
8.	Новые моторные транспортные средства 8702 90 119 0	20%	18,30%	16,70%	15%			-25%

Так, наибольшее снижение произошло на лекарственные средства: с 15% в 2012 году она снизилась на 9% и составила к концу анализируемого периода 4%. На втором месте оказалась ставка на форель. За анализируемый период показатель снизился на 7%, и достиг 3% от таможенной стоимости ввозимого товара. Далее следует ставка на реактивные двигатели для воздушных судов гражданского назначения - с 2012 по 2015 г. она снизилась ровно на половину (с 10 до 5%), а до конца 2017 года осталась на том же уровне. Четвертой по убыванию в данном перечне стала ставка на вафельные плиты – в 2012 году она составляла 15%, к концу периода же достигла значения 8%. Следом идёт ставка ввозной пошлины на хлор, изменения (с 10 до 5,5%) произошли с темпом прироста в -45%.

Ставка же на рис-сырец, в отличие от ставок на остальные товары, повысилась с 2012 по 2013 гг. на 3%, после чего также начала снижаться и достигла к 2017 году показателя в 10%, снизившись за весь анализируемый период на 5%. Базисный темп прироста ставки на данный товар составил - 44,4% за весь период.

Наименьшие же изменения произошли в ставках на новые моторные транспортные средства и кофе. Ставка импортной пошлины на кофе снижалась с 10 до 8,7% (с 2012 по 2014 гг.), затем осталась до 2017 года на уровне 8%. В целом за анализируемый период показатель в адвалорной части упал всего на 2%, в специфической же произошли изменения с 0,2 евро до 0,16 евро за килограмм. Ставка ввозной пошлины на хлор постепенно снижалась с 10 до 5,5%, потеряв за 2012-2017 гг. в сумме 4,5%. А ставка на новые моторные транспортные средства имела в 2012 году достаточно внушительный размер – 20%, а к концу 2015 года снизилась до 15%, а до конца анализируемого периода осталась на том же уровне.

Таким образом, импорт является одним из главных показателей внешнеторговой деятельности любого государства. Можно сделать вывод о том, что в связи с тем, что Россия вступила в 2012 году в ВТО, динамика ставок ввозных таможенных пошлин на ввозимые из-за рубежа товары в целом имеет абсолютную тенденцию к снижению. Из перечня рассмотренных ставок исключением стала лишь ставка на рис-сырец, которая в начале исследуемого периода возросла, а затем также снижалась. Наибольший спад ставки ввозной пошлины был прослежен на лекарственные средства, наименее сильно же изменилась ставка на кофе и рис. Некоторые ставки поменяли свой вид с комбинированной на адвалорную.

Библиографический список:

1. Сычева Е.В., Чистякова В.В. Таможенные пошлины и их влияние на доходы федерального бюджета // Экономика и управление: Новые вызовы и перспективы, 2016. Т.10. С.184-187.
2. Андросова И. В., Шаламов Л. С. Оценка результатов внешнеэкономической деятельности России и зарубежных стран в условиях глобализации // Теория и практика сервиса: экономика, социальная сфера, технологии. 2017. №1 (41). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/otsenka-rezultatov-vneshneekonomicheskoy-deyatelnosti-rossii-i-zarubezhnyh-stran-v-usloviyah-globalizatsii> (дата обращения: 30.04.2018).
3. Бюллетень о текущих тенденциях российской экономики. Динамика внешней торговли / Аналитический центр при Правительстве РФ. 2017. № 29. Сентябрь. URL: <http://ac.gov.ru/files/publication/a/14443.pdf>
4. Спасских Н.А., Шашков С.В. Анализ поступлений таможенных платежей в Федеральный бюджет Российской Федерации // WORLD SCIENCE: PROBLEMS AND INNOVATIONS, 2017. С.145-147.

Зиманова М.А., Красикова С.Б.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, студенты факультета таможенного дела

Научный руководитель

Толстихина Т.Б.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, доцент кафедры экономики таможенного дела, к.э.н., доцент

ВЛИЯНИЕ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ НА ПРИТОК ОТЕЧЕСТВЕННЫХ И ЗАРУБЕЖНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКУ РОССИИ

В условиях экономических реформ, начавшихся еще в 90е годы XX века, при формировании федерального бюджета в доходной его части, государство было вынуждено сделать упор на развитие сфер, не затронутых кризисом. Сферы деятельности, администрирование которых представлялось возможным в новых экономических и правовых условиях. Одной из таких сфер стала внешняя торговля товарами, ведь доходы от таможенных платежей, несмотря на снижение их доли в структуре федерального бюджета, составляют и на сегодняшний день значительную часть.

Инвестиции в экономику играют также немаловажную роль, ведь изменения в количественных соотношениях и в физических объемах вкладов влияют на объем общественного производства и занятости, структурные сдвиги в экономической сфере, развитие экономики в целом и по отраслям и хозяйственным сферам [4].

В условиях существования Евразийского Экономического Союза актуальность темы взаимосвязи таможенных платежей и инвестиций на сегодняшний день является неоспоримой. На данном этапе чрезвычайно важно регулирование государственной экономики с помощью мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования.

В структуре федерального бюджета РФ таможенные платежи представлены как налоговыми, так и неналоговыми поступлениями. За период с 2013 по 2017 год показатель их доли снизился с 51% до 31%. При том, что в данном периоде неналоговые доходы от ВЭД имеют тенденцию к снижению за счет снижения поступлений от вывозных пошлин (с 31% в 2013 г. доля снижается до 13 % в 2017 г.), доходы от ввозного НДС имеют незначительные колебания (1%-3%) составляя порядка 14 % бюджета.

Показатели динамики таможенных платежей в целом также отражают снижение их роли в доходной части Федерального Бюджета РФ.

Так, по статье «Неналоговые доходы» (куда входят в составе доходов от ВЭД, взимаемые таможенные пошлины) прослеживается тенденция к снижению абсолютного прироста и темпа роста. Абсолютный прирост и темп

роста в 2014 году составил 708,4 млрд. руб. и 112% соответственно, тогда как в 2017 году данные значения снизились до 298,11 млрд. руб. и 106,52% соответственно. При этом в 2015 году явно выражен резкий спад (абсолютный прирост отрицателен и равен 1805,01 млрд. руб.; темп роста – 72,71%). И, несмотря на то, что с 2016 года показатели стали увеличиваться вновь, данное увеличение несло незначительный характер (2016: абсолютный прирост минус 234,70 млрд. руб.; темп роста – 92,12%), и динамику «Неналоговых доходов» в целом можно охарактеризовать как отрицательную и нестабильную (2013-2017: абсолютный прирост минус 1033,20 млрд. руб.; темп роста – 82,54%).

Однако более интересную ситуацию демонстрирует динамика статьи «Налоговые доходы» (которая включает в себя НДС и акциз ввозной). Несмотря на значительный спад показателей на протяжении рассматриваемого периода (2014: абсолютный прирост – 857,41 млрд. руб.; темп роста – 112,14%. 2015: абсолютный прирост – 669,38 млрд. руб.; темп роста – 108,45%. 2016: абсолютный прирост – 143,60 млрд. руб.; темп роста 101,67%), к его концу произошел значительный скачок (2017: абсолютный прирост – 1072,63 млрд. руб.; темп роста – 112,28%), тем самым изменив динамику налоговых доходов в положительную сторону (2013-2017: абсолютный прирост – 2743,62 млрд. руб.; темп роста – 138,83%). Однако стоит отметить, что, несмотря на положительную динамику, в общем, данный период для статьи «Налоговые доходы» можно охарактеризовать как нестабильный из-за резких «взлетов» и «падений» показателей.

Возвращаясь к роли таможенных платежей в целом за рассматриваемый период, стоит ещё раз подчеркнуть явно отрицательную динамику (2014: абсолютный прирост – 536,17 млрд. руб.; темп роста – 107,95. 2013-2017: абсолютный прирост - -2396,46 млрд. руб.; темп роста – 64,47%), что свидетельствует о снижении их роли в Федеральном Бюджете РФ.

В отличие от сумм таможенных платежей, за период с 2013 по 2017 год количество инвестиций, как Российских, так и зарубежных, значительно возросло. На данный момент Российские инвестиции в общей структуре источников финансирования незначительно снизились, уступая место иностранным инвестициям, абсолютный прирост которых стабильно положительный, как и темп роста [6].

В отношении наличия связи между суммами таможенных платежей и инвестиций, существует устойчивое мнение о том, что, установление высоких ставок ввозных таможенных пошлин влечёт за собой сокращение притока готовой продукции из-за рубежа, а зарубежными инвесторами начинают ввозиться сырьё и материалы для переработки с применением льготных условий таможенных процедур переработки. При применении льготных условий таких таможенных процедур, как переработка на таможенной территории и переработка для внутреннего потребления (при помещении сырья и материалов под процедуру переработки на таможенной территории с соблюдением всех установленных требований, ввозная пошлина и налоги не

уплачиваются, а только условно начисляются; при помещении под процедуру переработки для внутреннего потребления, при ввозе сырья и материалов уплачиваются только таможенные сборы и налоги, а ввозная пошлина уплачивается после завершения процедуры переработки), увеличивается приток сырья и материалов. Выгодным становится переработка сырья и материалов на территории РФ и инвестирование в развитие внутреннего производства для усовершенствования готовой продукции, получаемой после завершения процедуры переработки. Зарубежным же участникам ВЭД становится выгодно ввозить сырье и материалы для дальнейшей их переработки на территорию РФ.

В отношении отечественных производителей выгодной является процедура переработки вне таможенной территории: сырье и материалы вывозятся без уплаты вывозной таможенной пошлины. Однако, для стратегически важных товаров (которыми, к примеру, являются сырая нефть и необработанные лесоматериалы) установлены высокие ставки вывозных таможенных пошлин, даже в рамках ЕАЭС. Поэтому отечественные инвесторы вкладывают капитал во внутреннее производство, в случае которого не приходится уплачивать высокие пошлины за вывоз сырья.

Взаимосвязь таможенных платежей и зарубежных инвестиций обратно пропорциональна. В случае предоставления государством льгот по уплате таможенных платежей (на суммы таможенных пошлин и налогов), объем поступлений от них сокращается, а поступающие инвестиции увеличиваются в объеме, из-за того, что инвесторам становится выгодно ввозить на территорию РФ сырьё и материалы и вкладывать денежные средства в усовершенствование производства. За период с 2013 по 2017, сумма доходов государственного бюджета, администрируемая таможенными органами сократилась, ввиду понижения ставок ввозных таможенных пошлин в том числе, и суммы инвестиций возросли.

Такие меры, как изменение государством ставок вывозных пошлин, помогают обеспечивать внутренний рынок стратегически важными ресурсами, мотивирует отечественных инвесторов вкладывать капитал в производство и переработку таких товаров внутри страны. Например, экспортные пошлины для Республики Казахстан на товарные группы 2709 и 2710 (нефть сырая и тяжелые дистилляты) колеблются от 60 до 120 долл. США. При таком высоком уровне ставок вывозных пошлин становится экономически нерациональным вывозить нефтепродукты не только за границы ЕАЭС, но и перемещать их внутри Союза. Соответственно, такая таможенная политика, проводимая на национальном уровне, позволяет защитить внутреннюю экономику страны и мотивировать отечественных предпринимателей и другие негосударственные сектора инвестировать в развитие нефтеперерабатывающих комплексов на территории РФ. Совокупность данных фактов означает, что связь между уровнем вывозных таможенных пошлин и отечественными инвестициями – прямая. Чем выше установлена ставка на экспортируемые сырье и материалы, тем больше

российские инвесторы будут вкладывать ресурсов в развитие отечественного производства.

В соответствии, с результатами проведенного анализа динамики таможенных платежей и инвестиций в экономику Российской Федерации, авторами был сделан вывод о том, что таможенные платежи и отечественные инвестиции находятся в прямой зависимости, а таможенные платежи и зарубежные инвестиции - в обратно пропорциональной. Таким образом, объем инвестиций напрямую зависит от таможенной политики, проводимой государством. С помощью такой меры таможенно-тарифного регулирования как взимание таможенных платежей, государство может влиять на объем зарубежных и отечественных инвестиций в экономику Российской Федерации.

Библиографический список:

1. «Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза).
2. Федеральный закон «О таможенном регулировании в Российской Федерации» от 27.11.2010 №311-ФЗ (последняя редакция).
3. ТН ВЭД ЕАЭС 2017 URL: <http://www.tks.ru/db/tnved> (дата обращения: 20.04.2018).
4. Вахрин П.И. Инвестиции: Учебник. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и Ко», 2012. 380 с.
5. Сафонова Е.А., Барина Е.К. Таможенные платежи: учебное пособие / Е.А. Сафонова, Е.К. Барина – СПб.: Редакционно-издательский отдел Санкт-Петербургского имени В.Б. Бобкова филиала Российской таможенной академии, 2012. 176 С.
6. Российский статистический ежегодник. 2017: Стат.сб./Росстат. - Р76 М.,2017. 689 с.
7. Загоруйко В. А. Роль таможенных платежей в формировании доходной части государственного бюджета Российской Федерации // Международный инновационный журнал «Инновационная наука» №1. 2018. С. 28 – 31.
8. Официальный сайт Федеральной таможенной службы URL: <http://www.customs.ru/> (дата обращения: 20.04.2018).

Картузова Е.А.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, магистрант экономического факультета

Научный руководитель

Кузминых Ю.В.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, профессор кафедры международных экономических отношений, д.э.н, доцент

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА ИННОВАЦИОННО-ОРИЕНТИРОВАННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ

Современные тенденции развития инновационно-ориентированной организации в России не в полной мере отвечают ожиданиям, связанным с формированием экономики инновационного типа.

Причинами слабой активности являются проблемы государственной научно-технической политики, недостаточная заинтересованность малых бизнес структур в обновлении производства и внедрении результатов научно-технической деятельности.

Существуют различные трактовки понятия «инновационно-ориентированная организация». В этот термин различные авторы зачастую вкладывают разный смысл, например ряд исследователей рассматривают инновационно-ориентированную организацию как организацию, чья деятельность осуществляется, в основном, в виде проекта, а итогом, по сути, становится уникальный продукт [1].

Так же экономисты отмечают, что инновационно-ориентированная компания – это компания, которая организовала свой бизнес на основе выведения на рынок своих и партнерских инноваций [2].

Из имеющихся определений можно сделать вывод, что для инновационно-ориентированной организации характерны следующие признаки:

- критерий эффективности инновационно-ориентированной организации заключается в скорости реагирования на изменения внешней среды на основе инновационной активности;
- основное свойство инновационно-ориентированной организации выражается в гибкости, способности изменять внутренние правила в предельно сжатые сроки;
- наличие собственной системы экспертизы и выбора инноваций.

В основе инновационно-ориентируемой организации лежит инновационная деятельность, включающая в себя использование, освоение, внедрение и применение инноваций.

Приоритетное финансирование инновационной деятельности должно являться одной из основных функций российского государства в поддержке инновационно-ориентированного развития страны.

Предоставление поддержки государством может осуществляться по четырем направлениям:

- посредством нормативно-правовой базы, особенно системы защиты авторских прав инноваторов и охраны интеллектуальной собственности;
- финансовые методы поддержки;
- предоставление грантов на выполнение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ;
- финансирование и создание технологической инфраструктуры.

В рамках государственной поддержки национальной инновационной системы в России существуют несколько федеральных целевых программ для развития и стимулирования инновационно-ориентированных процессов в национальной экономике.

Согласно распоряжению от 25.08.2017 года № 1817-р. «Об утверждении плана мероприятий, направленных на стимулирование инновационного развития Российской Федерации, на 2017–2018 годы» утвержден план мероприятий по реализации положений стратегии инновационного развития России. В план включен ряд действий, направленных на формирование компетенций инновационной деятельности, повышение инновационной активности бизнеса, развитие инновационно-ориентированных организаций, финансирование инновационной деятельности [3].

Также для решения задач второго этапа стратегии был утвержден план реализации положений стратегии.

Итогом применения стратегии является то, что к 2018 году основано более 37 технологических платформ, выработана система грантового и поддержки заёмного финансирования инновационных проектов бизнеса.

В рамках государственной поддержки в Санкт-Петербурге приняты два основных документа, в которых сформулированы цели и задачи Правительства города в сфере инновационной политики:

1. «Стратегия экономического и социального развития Санкт-Петербурга на период до 2030 года», утвержденная постановлением Правительства Санкт-Петербурга от 13.05.2014 № 355 [4].

Стратегия предусматривает, что для повышения конкурентоспособности продукции промышленных предприятий необходимы рост инвестиционной и инновационной активности и обновление на основе этого основных производственных фондов. Также в стратегии рассмотрены важнейшие инструменты развития промышленного комплекса Санкт-Петербурга, которыми являются особая экономическая зона, производственные территории, кластерная политика, налоговые льготы и субсидии.

По мнению автора, слабым местом стратегии является недостаточно уделенное внимание проблеме финансового обеспечения и методов достижения поставленных целей.

Важнейшим результатом применения инноваций, предложенных в стратегии, можно считать рост объема научных исследований и разработок, научно-технических услуг, выполненных собственными силами организаций в Санкт-Петербурге, который вырос с 107,2 млрд. рублей в 2014 году до 116,9 млрд. рублей в 2015 году и до 125,0 млрд. рублей в 2016 году [5].

2. Государственная программа «Развитие промышленности, инновационной деятельности и агропромышленного комплекса в Санкт-Петербурге» на 2015–2020 годы», утвержденная постановлением Правительства Санкт-Петербурга от 23.06.2014 № 495.

Основная цель данной государственной программы – содействие инновационно-технологическому развитию промышленности и повышению ее эффективности.

В среднесрочной перспективе при реализации инновационного развития экономики Санкт-Петербурга планируется, что объем отгруженной продукции к 2020 году увеличится по сравнению с 2014 годом в 1,5 раза и превысит 3,5 трлн. рублей.

В целях реализации программы идет строительство многофункционального спортивного комплекса для лиц с ограниченными возможностями (с применением инновационного оборудования) в Приморском районе в объеме 1,8 млрд рублей и открытого конькобежного стадиона с искусственным льдом в Калининском районе в объеме 205 млн. рублей.

В целом, благодаря поддержке государства, число организаций, выполняющих инновационные исследования к 2015 году, составило 4175, что на 571 организацию больше, по сравнению с 2014 (3604) [6].

Также по результатам государственной поддержки в 2016 году премию Правительства Санкт-Петербурга за лучший инновационный продукт получили 12 организаций Санкт-Петербурга на общую сумму 6,25 млн. рублей. Общий призовой фонд в 2017 году составил более 6,25 млн. рублей.

Однако существует ряд факторов, оказывающих негативное влияние на инновационную сферу, как в Санкт-Петербурге, так и в Российской Федерации в целом. К ним можно отнести:

1. Недостаточное финансирование инновационной деятельности.
2. Снижение численности квалифицированных кадров, занимающихся разработкой инновационной деятельности.
3. Рост коррупции.

По мнению автора, рекомендациями по совершенствованию мер господдержки инновационной деятельности являются:

1. Привлечение сторонних фирм для оценки проектов, для выбора наиболее подходящего инновационного проекта для инвестирования.

2. Необходимо содействие вовлечения населения в инновационную культуру через средства массовой информации, популяризация идей развития новых технологий и привлечение новых кадров с инновационным потенциалом.

3. Организация финансовой поддержки в проведении конкурсов, форумов, выставок и других мероприятий с целью обмена опытом между различными странами.

Библиографический список:

1. Звездичев Г.Ю. Обеспечение качества проекта на инновационно-ориентированном предприятии // 2015. № 10/
2. Муравьева О.С. Управление созданием продукта инновационно ориентированного инжинирингового бизнеса: дисс... канд. экон. наук: 08.00.05. 2017. 60 с.
3. Постановление Правительства Санкт-Петербурга «Стратегия экономического и социального развития Санкт-Петербурга на период до 2030 года» от 13.05.2014 № 355.
4. Распоряжение Правительства РФ «Об утверждении плана реализации в 2015–2016 годах Стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года» от 06.03.2015 № 373-р.
5. Постановление Правительства Санкт-Петербурга «Стратегия экономического и социального развития Санкт-Петербурга на период до 2030 года» от 13.05.2014 № 355.
6. Постановление Правительства Санкт-Петербурга «О прогнозе социально-экономического развития Санкт-Петербурга на период до 2030 года» от 14.02.2017 № 90.
7. Постановление Правительства Санкт-Петербурга «Развитие промышленности, инновационной деятельности и агропромышленного комплекса в Санкт-Петербурге на 2015–2020 годы» от 23.06.2014 № 495.
8. Россия в цифрах: Стат. сб. – М.: Федеральная служба государственной статистики, 2017. С.338

Косарева В.В.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, магистрант экономического факультета

Научный руководитель

Бородушко И.В.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, заведующий кафедрой международных экономических отношений, д.э.н., доцент

КОНТРОЛЛИНГ КАК ИНСТРУМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ ИННОВАЦИОННЫМИ ПРОЕКТАМИ

В современном понимании контроллинг – система управления процессом достижения конечных целей и результатов деятельности организации. В основе этой новой концепции системного управления организацией лежит стремление обеспечить успешное функционирование организации в долгосрочной перспективе.

Современная концепция системы контроллинга в наиболее обобщенном виде заключается в следующем:

- контроллинг является эффективным инструментом формирования информационно-аналитического механизма, построенного с ориентацией на функции контроля, планирования, координации, предназначенным для оптимизации принимаемых управленческих решений;

- контроллинг способствует выявлению и устранению «узких мест» в деятельности экономической системы, обнаружению и оценке внешних и внутренних рисков;

- контроллинг способствует наиболее рациональному и скоординированному планированию, распределению и использованию всех видов реальных и потенциальных ресурсов экономической системы;

- эволюция принципов и методов контроллинга направлена на их унификацию с последующей диверсификацией (в рамках общих начал) по различным сферам и видам управленческой деятельности в экономике;

- при организации контроллинга необходимо использовать информационно-коммуникационные технологии нового поколения, применять методы риск-контроллинга, действовать в рамках правового поля и официальных обязательных стандартов, предусмотренных для соответствующей категории экономических систем;

- единство теории и практики является необходимым условием реализации функций контроллинга при управлении экономической системой [6].

Эффективное управление инновациями во многом зависит от инновационного цикла, правильного выявления границ его составных частей, а также познания закономерностей их развития. Важной характеристикой

инновационного цикла является разграничение его логически взаимосвязанных стадий и этапов.

Контролинг инноваций представляет собой функционально и организационно обособленное направление экономической работы на предприятии, связанное с его инновационной деятельностью.

Содержанием контроллинга инноваций являются: информационно-аналитическая и методическая поддержка процессов планирования, учета, контроля и анализа параметров инновационных проектов; консультирование руководства при выработке стратегий инновационного развития предприятия [2].

Организация контроллинга сферы инновационной деятельности предприятия должна быть направлена на достижение стратегических целей предприятия, которые конкретизируются в контроллинге инноваций как:

- ориентация нововведений на стратегические цели предприятия;
- определение взаимовлияния и координация всех видов деятельности, сопряженных с инновационным направлением;
- обеспечение экономического обоснования управленческих решений в сфере инноваций;
- информационная поддержка и контроль за ходом реализации инновационных проектов.

Отдача от внедрения нововведений на предприятии имеет долгосрочный горизонт, что определяет место контроллинга инноваций в стратегическом управлении. Стратегическое планирование инновационной деятельности предусматривает оптимальное использование имеющихся у предприятия ресурсов для того, чтобы как можно лучше адаптироваться к условиям внешней среды и предотвратить её отрицательное воздействие на инновационные процессы.

При рассмотрении функциональных областей контроллинга инноваций на современных предприятиях необходимо учитывать то обстоятельство, что его функции и задачи постоянно дополняются и изменяются по содержанию.

К основным функциям контроллинга инноваций относятся:

- анализ и контроль инновационных процессов;
- выбор, оценка и реализация инновационных решений;
- контроль и регулирование инновационных циклов;
- экономическое и информационное обеспечение внедрения новой продукции;
- управление затратами на инновации;
- методическое и информационное обеспечение разработки инновационных проектов;
- экономическое обоснование инновационных проектов;
- оценка рисков инновационного проекта;
- оценка эффективности внедрения инноваций на предприятии.

Формирование задач контроллинга инноваций можно провести с учетом реализации функций менеджмента в системе управления предприятием, нацеленным на инновационное развитие.

Схема распределения задач по функциям контроллинга инноваций представлена на рисунке.



Рисунок. – Задачи и функции контроллинга инноваций

При осуществлении управления инновационной деятельностью необходимо, на наш взгляд, использование методов контроллинга, к которым относятся следующие:

- осуществление стратегического, оперативного и функционального планирования инновационной деятельности;
- проведение анализа и оптимизации объема заказов;
- осуществление анализа барьеров входа;
- анализ конкуренции;
- портфельный анализ;

- линейное программирование;
- осуществление анализа жизненного цикла продукта;
- бенчмаркинг;
- проведение маржинального анализа;
- сетевое планирование;
- ABC-анализ;
- SWOT-анализ и многие другие [1].

Осуществление контроллинга инноваций подразумевает необходимость решения определенных вопросов и выполнение поставленных задач, к которым относятся, в частности, следующие:

- необходимость формулирования предмета исследования, в качестве обязательного требования к которому выступает наличие признаков научной новизны и актуальности;
- определение ожидаемых целевых параметров объекта инновационной деятельности, при этом необходимо предусмотреть возможность количественного или качественного измерения таких параметров;
- установление ограничений по срокам реализации инновационного проекта, определяемых с помощью методов сетевого моделирования;
- определение ресурсных ограничений инновационного проекта, первоначально определяемых на основании результатов индикативного экономического планирования;
- определение стратегии использования результата инновационного проекта, например, направленность на усовершенствование существующих на предприятии технологических проектов;
- определение стратегии деятельности в рамках инновационного проекта, включающей в себя определение круга участников, характера их взаимодействий и условий отношений и другие [3].

Отдельное внимание следует уделить учетно-информационным задачам контроллинга. Учетно-информационная система позволяет осуществлять достоверную обратную связь в структуре управления.

Комплексная учетно-информационная система не только создает информационный базис для эффективного управления организацией, но и позволяет анализировать факторы, угрожающие экономической безопасности организации и обуславливающие ее депрессивное развитие. Комплексная учетно-информационная система включает систему анализа состояния и динамики развития организации с целью заблаговременного предупреждения грозящей опасности и принятия необходимых мер защиты и противодействия.

К основным учетно-информационным задачам контроллинга инновационных проектов на оперативном уровне относятся:

- разработка необходимых форм документов, унифицирующих процесс сбора и обработки информации, в системе электронного документооборота;
- оценка данных текущего учета, выявление и анализ отклонений;

- заполнение и обработка документации, фиксирующей плановые и фактические величины;
- прогнозирование дальнейшего хода реализации инновационного проекта;
- составление промежуточных отчетов;
- разработка корректирующих мероприятий по устранению отклонений от бюджета инновационного проекта;
- предоставление отчетов руководству;
- промежуточная калькуляция продукта на основе фактически достигнутых параметров проекта;
- окончательный отчет, охватывающий оценку хода и результаты инновационного проекта [4].

Внедрение контроллинга инноваций на предприятии охватывает построение или изменение организационной структуры управления, формирование функциональных подсистем [5].

Экономическая действительность меняется, становится более динамичной, сложной, постоянно испытывающей воздействие ускоряющегося научно-технического прогресса, многих других новых факторов. Внедрение контроллинга инноваций может стать эффективным инструментом организационного обеспечения инновационного развития предприятия.

Библиографический список:

1. Ивашкевич В.Б. Стратегический контроллинг: учеб. пособие. М: НИЦ Инфра-М. 2013. 216 с.
2. Котова М.В. Управление операциями: Краткий курс лекций. Саратов: ФГБОУ ВО «Саратовский ГАУ». 2016. 74 с.
3. Шаталова О.М. Инфраструктура и инструменты управления в системе промышленного освоения технологических инноваций: монография. Ижевск: Изд-во ИжГТУ. 2013. 204 с.
4. Елфимова И.Ф. Контроллинг инноваций в системе управления предприятием // Экономинфо. 2016. № 25. С. 68–72.
5. Туровец О.Г. Формирование организационных структур в наукоемких предприятиях // Организатор производства. 2012. № 1. С. 24.
6. Бородушко И.В. Возможности и перспективы использования контроллинга в таможенной службе России // Ученые записки Санкт-Петербургского имени В.Б. Бобкова филиала Российской таможенной академии. 2018. № 2 (66). С. 47–50.

Кудряшова Ю.А.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, магистрант экономического факультета

Научный руководитель

Кузминых Ю.В.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, профессор кафедры международных экономических отношений, д.э.н., доцент

СТИМУЛИРОВАНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПОСРЕДСТВОМ НАЛОГОВЫХ ЛЬГОТ

Важнейшим экономическим условием успешного осуществления инновационной деятельности является стимулирующая система налогообложения, ориентированная на создание благоприятного экономического климата. Налоговое стимулирование выступает как один из элементов реализации инновационной политики государства. Государство создает особые условия уплаты и исчисления налогов, взимаемых в бюджет страны, в зависимости от характера инновационных мероприятий субъектов хозяйствования [1].

Налоговое стимулирование представляет собой комплекс мер по предоставлению налоговых льгот и преимуществ субъектам экономических отношений, создающих благоприятные условия для осуществления ими инновационной деятельности [2]. Налоговая льгота представляет форму государственной поддержки инновационной деятельности, под которой понимается деятельность, приводящая к созданию нового товара или услуги при снижении расходов на его производство и улучшение его качества [3].

В Российской Федерации (РФ) налоговые льготы в отношении субъектов, осуществляющих инновационную деятельность, определяется Налоговым кодексом Российской Федерации (далее – НК РФ). Наиболее распространенные налоговые льготы, направленные на стимулирование инновационной деятельности в РФ отражены в налогах: на добавленную стоимость, на прибыль, на доходы физических лиц, на имущество организаций и земельный налог [4].

В НК РФ также предусмотрена льгота предоставления инвестиционного налогового кредита. Инвестиционный налоговый кредит позволяет стимулировать организации к проведению долговременных исследований инновационной деятельности. Данная льгота представляет собой право вычитать из налога на прибыль или иного налога на доходы определенную долю прироста собственных расходов на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР) [5]. Инвестиционный налоговый кредит

предоставляется организациям на следующих основаниях в соответствии со ст.67 НК РФ:

- проведение организацией НИОКР либо технологические перевооружения собственного производства;
- осуществление организацией инновационной и внедренческой деятельности, а также создание новых или совершенствование применяемых технологий, создание новых видов материалов или сырья;
- выполнение организацией особого важного заказа по социально-экономическому развитию региона или предоставление ею особо важных услуг населению;
- выполнение организацией государственного оборонного заказа;
- осуществление организацией инвестиций в создание объектов, имеющих наивысший класс энергетической эффективности.

В РФ налоговые льготы инновационной деятельности имеют весьма незначительные масштабы. На сегодняшний день в стране отсутствует целенаправленный комплексный подход к использованию налоговых льгот инновационной деятельности. Представленные льготы носят крайне ограниченный характер и незначительно затрагивают инновационную деятельность [6].

Наиболее востребованными льготами в РФ являются:

- ускоренная амортизация основных средств на НИОКР;
- инвестиционный налоговый кредит;
- освобождение от налога на доходы организаций, полученные от использования результатов НИОКР.

К наименее востребованным льготам относится:

- применение коэффициента 1,5 к фактическим затратам налогоплательщиком на НИОКР по установленному перечню Правительством РФ;
- освобождение от НДС деятельности за счет средств бюджета и специальных фондов, а также научных и образовательных учреждений на основе хозяйственных договоров;
- освобождение от налога на добавленную стоимость реализации исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности.

Перечень наименее востребованных льгот связан с высокими издержками применения льгот и их обоснованности при налоговом контроле; усложненной процедурой доказательства права на получение льготы для организаций; несоответствием сферы деятельности организации для применения налоговых льгот.

В развитых странах система налоговых льгот инновационной деятельности существует давно и достаточно разнообразна. Так, например, в США, Великобритании, Канаде, Бельгии, Швеции, Италии используются налоговые льготы в виде скидок, 100 % расходов на НИОКР вычитается из налогооблагаемых доходов организации [7]. Во Франции государство предоставляет организациям «налоговые каникулы», которые представляют

собой освобождение от налога на прибыль от реализации инновационных проектов в течение нескольких лет. В Англии для начинающих инновационных организаций налог на прибыль снижается с 20 % до 1 % [8]. В Нидерландах применяется схема «Инновационного окна», которая позволяет инновационным организациям значительно снизить ставки по налогу на прибыль, примерно в 5 раз. В Японии, Германии и США широко используется ускоренная амортизация в отношении машин и оборудования.

В настоящее время налоговая система РФ не отражает существенную потребность в инновационном развитии страны. Недостатком налоговой системы страны является нестабильность налогового законодательства. Таким образом, требуется совершенствование налогового законодательства, то есть необходимо сделать нормативно-правовую базу более стабильной.

Помимо существующих налоговых льгот в российском законодательстве, для стимулирования внедрения инновационной деятельности можно предложить:

- ввести льготные ставки НДС в отношении реализации некоторых видов инновационной продукции, например, российского высокотехнологичного оборудования (электронно-вычислительной техники, навигационной аппаратуры, средств связи нового поколения и т.п.), наноматериалов и изделий из них;

- освободить научные и инновационные организации от уплаты налога на имущество в отношении машин, оборудования, опытных образцов, других основных средств, находящиеся на балансе организации, которые были переданы организациям для испытаний и экспериментов или безвозмездно предоставлены заказчиком в пользование в процессе выполнения заказа (договора) на создание инновационной продукции;

- предоставить расширенные льготы по земельному налогу, в том числе освобождение от его уплаты, для инновационных организаций в отношении земельных участков, используемых в целях научной, научно-исследовательской, инновационной деятельности;

- рассмотреть освобождение от НДС по приобретению оборудования и материалов для инновационной деятельности организации;

- предоставить льготы по НДФЛ и страховым взносам в Пенсионный фонд применительно к выплатам сотрудникам НИОКР.

Таким образом, нынешняя ситуация со стимулированием внедрения инновационной деятельности посредством налоговых льгот нуждается в расширенном перечне налоговых льгот, как наблюдается в зарубежной практике.

Библиографический список:

1. Гудова О.В. Налоговое стимулирование инновационной деятельности как источник инновационного развития экономики // Вестник КрасГАУ. 2007. № 5. С. 274–275.

2. Третьякова Ю.Н., Филатов И.И. Налоговое стимулирование инновационной деятельности в РФ // Молодой ученый. 2015. № 7. С. 499–502.
3. Орлова М.Е., Мухаметов Ф.А. Инструменты налогового стимулирования инновационной деятельности // Интерактивная наука. 2016. № 4. С.124–127.
4. Налоговый кодекс Российской Федерации, часть первая от 31.07.1998 № 146-ФЗ, часть вторая от 05.08.2000 № 117-ФЗ // «КонсультантПлюс».
5. Ермакова Е.А., Ларионов Н.А. Налоговые кредиты в системе стимулирования инновационной активности // Управленец. 2015. № 2. С. 5–10.
6. Степаненко Д.М. Налоговое стимулирование инновационной деятельности: зарубежные и российские реалии // Вестник Уральского института экономики, управления и права. 2010. № 2. С. 36–46.
7. Манахов С.В., Гретченко А.А., Абрамова М.И. Налоговая составляющая инновационной политики государства: монография. М: Изд-во Русайнс. 2014. 136 с.
8. Карлик А.Е., Шухгальтер М.Л. Экономика предприятия. СПб: Питер. 2009. 464 с.

Лебягин К.О. , Хаитова Н.Д.

Владимирский государственный университет имени А.Г. и Н.Г. Столетовых,
Юридический институт им. М.М. Сперанского, студенты факультета
таможенного дела

**Научный руководитель
Баранова А.Ф.**

Владимирский государственный университет имени А.Г. и Н.Г. Столетовых,
Юридический институт им. М.М. Сперанского, консультант, старший
преподаватель кафедры Правовое и организационное обеспечение бизнес-
процедур

РОЛЬ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ (ТАМОЖЕННЫЙ АСПЕКТ)

Для развития всех сфер общественной жизни страны, для осуществления проектов по ее развитию, требуются существенные финансовые затраты. Российская Федерация в этой связи не является исключением, на данный момент в стране существует дефицит внутренних финансовых ресурсов. По данным Министерства финансов Российской Федерации, в период с 2018 по 2022 годы государственная казна может недосчитаться 5,6 триллиона рублей, это только на выполнение базовых государственных программ. При реализации дополнительных государственных программ, дефицит внутренних финансов может увеличиться еще на 4,2 триллиона рублей. Решением поставленной проблемы может быть привлечение в экономику страны иностранных инвестиций [1].

Вопрос привлечения иностранных инвестиций относится к числу важнейших вопросов, требующих комплексного анализа и исследования норм российского законодательства.

В этой связи тема исследования является наиболее актуальной, поскольку наблюдается замедление притока иностранного капитала в связи с введенными санкциями за последние несколько лет.

Цель нашего исследования – провести анализ привлечения иностранных инвестиций в экономику РФ и выявить роль таможенного регулирования на современном этапе.

В последнее время существенно увеличилось влияние таможенного регулирования как элемента государственного регулирования внешнеторговой деятельности.

Таможенно–правовое регулирование_это_составная_часть правового регулирования иностранных инвестиций и должно создавать благоприятный инвестиционный климат для иностранных инвесторов и российских предпринимателей. Используя иностранные инвестиции, Россия сможет

восстановить свои позиции в мировом хозяйстве в качестве крупной индустриальной. Решение проблем таможенного регулирования иностранных инвестиций в Российской Федерации непосредственно зависит от уровня нормативно-правового регулирования иностранных инвестиций в целом. Оно должно быть направлено, в первую очередь, на обеспечение интересов государства, иностранных инвесторов и отечественных предпринимателей в интересах развития экономики страны.

На данный момент регулирование иностранных инвестиций имеет ряд проблем, которые негативно сказываются на взаимоотношениях иностранных инвесторов и российских предпринимателей. Можно выделить несколько основных проблем привлечения иностранных инвестиций в Россию: правовая нестабильность, административные барьеры, высокий уровень инфляции и многое другое [2, с. 33].

В ходе исследования установлено, что с 2014 года по настоящее время имеется снижение притока иностранного капитала в экономику РФ. Выявлено, что причиной спада притока иностранных инвестиций является: введение санкций, нестабильность налогового законодательства, административные барьеры [3, с.12].

Обосновано, что иностранный капитал привносит в РФ достижения научно-технического прогресса и передовой управленческий опыт. Одними из основных проблем в Российской Федерации на данный момент считаются политический риск и геополитическая напряженность [4, с. 198].

Опираясь на опросы инвесторов можно сделать вывод, что ни один из опрошенных не ожидает увеличение роста российской экономики в 2019 году. 44% опрошенных считают, что спад произойдет в 2020 году. Одна треть инвесторов более оптимистична и полагает, что 2019 год будет положительным для российской экономики [5].

Это соответствует прогнозу Всемирного банка, что Российская экономика вырастет на 0.1% в 2019 и 1.1% в 2020. Но, 19 % анкетированных весьма пессимистичны, говоря, что подъем произойдет только через пять лет [6]. В связи с интеграцией России в международное экономическое пространство, усилилось влияние таможенного регулирования иностранных инвестиций, как элемента государственного регулирования внешнеторговой деятельности. Объем прямых иностранных инвестиций за 2018 году вырос на 41% по всему миру, по сравнению с 2017 годом, и составил 2, 9 трлн. долл. США. Но в России произошло сокращение объема инвестиций на 83%.

В рамках 4-го Восточного экономического форума, проходившего с 11 по 13 сентября 2018 года во Владивостоке было подписано более 220 соглашений на общую сумму 3 трлн. 108 млрд. рублей [7]. Самыми значимыми подписанными соглашениями Форума стали: проект по освоению месторождений Баимской рудной зоны - 360 млрд. руб., поставка авиакомпаниям партии самолетов - 210 млрд. руб., взаимодействие в области социально-экономического развития Республики Саха - 15 млрд. руб.;

Основными задачами данной встречи являлись: укрепление связей международного инвестиционного сообщества, российского бизнеса, федеральных, региональных и местных органов власти, всесторонняя экспертная оценка экономического потенциала Дальнего Востока, а также повышение конкурентоспособности и инвестиционной привлекательности региона на Российском и международном уровне.

Таким образом, в целях улучшения инвестиционного климата в России следовало бы сформировать благоприятные условия для инвестиций и ликвидировать административные барьеры, освободить от НДС, уплаты таможенных платежей ввозимого не конкурирующего технологического оборудования с целью внедрения новых технологий, а также обеспечить доступ иностранных инвесторов к информации об инвестиционных возможностях российской экономики и экономики регионов, инвестиционных программ и проектов, улучшить качество работы таможенного органа, одним словом создать благоприятные условия для иностранного инвестирования.

Библиографический список:

1. Официальный сайт Министерства финансов Российской Федерации URL:http://info.minfin.ru/investmenkt_in.php.
2. Тубин В. Оценка деятельности таможенных органов на основе существующей системы показателей и предложения по их совершенствованию // Известия. - 2018. - № 3. - С. 33.
3. Тукманидзе Т.У. Анализ и оценка эффективности инвестиций: учебник М.: Юнити-Дана. 2016. 12 с.
4. Кавр Л.С. Инвестиционные аспекты инновационной деятельности: учеб. пособие М.: Инфра-М, 2017. 198 с.
5. Прямые иностранные инвестиции в Россию и из России URL: <http://www.kommersant.ru/doc/2863059>.
6. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики Российской Федерации URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/finance.
7. Росконгресс: 4-й Восточный экономический форум URL: [https://forumvostok.ru/Publication/vwLUAssets/Ras2018-rus/\\$FILE/Ras2018-rus.pdf](https://forumvostok.ru/Publication/vwLUAssets/Ras2018-rus/$FILE/Ras2018-rus.pdf).

Лутченкова Д.К.

Санкт-Петербургский горный университет, студент экономического факультета

Научный руководитель

Подольянец Л.А.

Санкт-Петербургский горный университет, профессор кафедры экономики, учета и финансов, д.э.н., профессор

СУЩЕСТВУЮЩИЕ ПРОБЛЕМЫ АНТИДЕМПИНГОВЫХ МЕР В ЕАЭС

Статья посвящена проблемам, с которыми сталкиваются члены Евразийского экономического союза (ЕАЭС) при введении антидемпинговых мер. Выявлены три проблемы: «монополия» России в принятии решений по применению антидемпинговых мер, поступление в Россию санкционных товаров через экспорт из стран ЕАЭС, противоречие ЕАЭС и ВТО. По итогам исследования предложено возможное решение для устранения противоречий – усовершенствование законодательства Союза в отношении применения мер защиты рынка.

Антидемпинговые меры, которые вводятся для защиты производителей Евразийского экономического союза (ЕАЭС) от демпинга, то есть ситуации, при которой товар ввозится в ЕАЭС из третьих стран по ценам ниже цен, по которым аналогичный товар продается на внутреннем рынке таких третьих стран [1], считаются одними из самых действенных инструментов защиты рынка Евразийского экономического союза. Эти меры вводятся как на национальном уровне отдельными странами, так и на наднациональном, как в случае с ЕАЭС. Однако, несмотря на результативность применения таких инструментов защиты, они могут носить и отрицательный характер для вводящих их стран, служить причиной появления проблем.

Пожалуй, одной из основных особенностей применения антидемпинговых мер в Союзе является то, что их инициатором в подавляющем большинстве случаев является Россия. Это обосновано тем, что основная доля производства ЕАЭС приходится на Российскую Федерацию. По данным Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) на конец 2017 года на Россию приходилось 88,7% всего промышленного производства Союза. К тому же, практически только российским производителям получается, набрать нужное количество голосов от участников Союза для начала разбирательства в отношении той или иной страны, демпингующей свои товары.

По сводным данным, приведённым ЕЭК, против Китая введено 7 антидемпинговых мер. Украина в этом вопросе не отстаёт – на товары из этой страны также наложено 7 мер. На долю Индии и Малайзии (совместно с Китаем) приходится по одной антидемпинговой мере. Наложение этих мер защиты рынка ЕАЭС произошло преимущественно по инициативе

производителей России. Подобная «монополизация» в решении того, против каких стран заводить дело о возникновении демпинга, бывает невыгодной для других государств-членов ЕАЭС. Возникает ситуация, при которой меры по защите рынка от демпинга невыгодны для стран-участниц Союза, поскольку эти товары у них не производятся и, следовательно, после введения соответствующих пошлин цены на них значительно поднимутся. Таким образом, с одной стороны, констатируется применение защитных мер для рынка ЕАЭС, с другой стороны, от подъёма уровня цен на импортируемые товары пострадают потребители, то есть страны-участницы Союза, в которых не производятся эти продукты. В такой ситуации государства-члены Союза даже вносят предложения о запрете накладываемых мер. Например, в 2016 году Белоруссия предложила не применять антидемпинговые меры в отношении ферросиликомарганца, поставляемого из Украины. Инцидент в итоге был урегулирован Евразийским межправительственным советом, меры приняли.

Есть и другие примеры противоречивости вводимых ЕАЭС защитных мер. В 2018 году Россельхознадзор наложил ограничения на импорт шампиньонов из Белоруссии, которая входит в ЕАЭС. Причиной этому стал результат досмотра партии шампиньонов: страной происхождения грибов значилась Польша. Этот инцидент подтверждает, что через страны-члены Евразийского союза в Россию могут поступать товары, запрещённые в нашей стране из-за наложенных санкций.

Возможно, подобные разногласия, складывающиеся внутри Союза, связаны с членством практически всех стран ЕАЭС во Всемирной торговой организации (ВТО). Расследования ЕЭК о факте демпинга и принятие решений о наложении антидемпинговых мер не должны противоречить Соглашению ВТО. Если же какие-либо противоречия возникают, то нормы ВТО имеют приоритет над нормами ЕАЭС. Возникает иерархия для двух этих организаций: ЕАЭС является подсистемой ВТО. Но с юридической точки зрения это две независимые друг от друга организации, нормы которых не должны расходиться.

Подобные противоречия свидетельствуют, что ЕАЭС нужно выстраивать диалог, решать проблемы, возникающие внутри этой интеграционной системы. Ведь создавался этот Союз для устранения возникающих противоречий в рамках договора и сотрудничества. Евразийский союз – это живой процесс, в рамках которого нужно постоянно делать корректировки для интенсификации его развития в нужном направлении [2]. Для устранения возможности возникновения подобных разногласий необходимо ужесточить и усовершенствовать законодательство внутри ЕАЭС, касающееся, в частности, введения мер по защите рынка. Например, полномочия по решению вопросов, связанных с возможностью применения антидемпинговых и других защитных мер, должны принадлежать специально созданному органу – Евразийскому экономическому союзу. Тогда не будут возникать ситуации, при которых

какое-либо государство из членов Союза может запретить применение мер в отношении страны, демпингующей товары на рынок ЕАЭС.

Библиографический список:

1. Евразийская экономическая комиссия: о мерах защиты внутреннего рынка. URL: <http://www.eurasiancommission.org/ru/act/trade/podm/faq/Pages/default.aspx#18>.
2. Сикорский Д. Демпинг против ЕАЭС // Экономика сегодня. – 2017. URL: <https://rueconomics.ru/274579-demping-protiv-eaes-situaciya-s-saharom-vskryla-problemy-evraziiskogo-soyuza>.
3. Сидоров А.А. Системные проблемы защиты внутреннего рынка Евразийского экономического союза // Виперсон. – 2018. URL: <http://viperson.ru/articles/sistemnye-problemy-zaschity-vnutrennego-rynka-evraziyskogo-ekonomicheskogo-soyuza>.
4. Баклаков П.А. Запреты и ограничения внешнеторговой деятельности. Учебное пособие / П.А. Баклаков, Е.В. Зыбина, Н.А. Степура. – СПб: ИЦ «Интермедия», 2014. – 893 с.
5. Об основных социально-экономических показателях Евразийского экономического союза: аналитический обзор от 12 февраля 2018 года. URL: http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/econstat/Documents/Analytics/indicators201712.pdf.

Макаренко А.Д.

Выборгский филиал ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации», студент по специальности «Таможенное дело»

Научный руководитель

Татарникова М.А.

Выборгский филиал ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации», доцент кафедры таможенного дела и внешнеэкономической деятельности, к.э.н.

ВЛИЯНИЕ МИРОВЫХ ПОЛИТИЧЕСКИХ ФАКТОРОВ НА СФЕРУ ТУРИСТИЧЕСКИХ УСЛУГ

Туризм считается одной из ведущих и наиболее динамичных отраслей мировой экономики. В настоящее время международный туризм рассматривается как одна из отраслей, которая обеспечивает решение важнейшей социально-экономической проблемы для увеличения качества жизни населения. Частью национального богатства многих стран можно считать туристические ресурсы. По данным Всемирной туристской организации страны-лидеры по прибыли от иностранного туризма в 2015 году: США (204,5 млрд.), Китай (114, 1 млрд.), Испания (56,5 млрд.) и Франция (45,9 млрд.) (Таблица 1) [1].

Таблица 1. – Страны-лидеры по прибыли от иностранного туризма, 2018 г.

Страна	Прибыль (млрд. долл. США)	Рейтинг
США	204,5	1
Китай	114,1	2
Испания	56,5	3
Франция	45,9	4

Однако необходимо понимать, что формирование, развитие и изменение направлений международных туристических потоков зависит от множества факторов, включая политические. Именно влияние политических факторов на туристическую отрасль будет рассмотрено в работе.

Перечислим факторы, влияющие на развитие туризма, связанные с политической, законодательно-правовой и социально-экономической ситуацией в стране и в мире. К положительным факторам формирования и развития рынка туристических услуг относят:

- стабильность и открытость политики и экономики;
- развитие транспорта, средств коммуникаций и информационных технологий;

- поощрение национальных и иностранных инвестиций в развитие сферы туристических услуг;
- укрепление позиций России на мировом рынке туристических услуг;
- упрощение и гармонизация налогового, валютного, пограничного, таможенного и других форм регулирования.

К негативным факторам развития рынка туристических услуг относят:

- напряженность в международных отношениях;
- нестабильность политики и закрытость экономики;
- стагнация экономики и падения благосостояния населения;
- неразвитость индустрии туризма;
- нерациональное использование культурно-исторической и окружающей среды;
- низкий уровень доходов населения и недостаток свободного времени;
- экологическая опасность и загрязнение окружающей среды;
- отсутствие эффективных стимулов инвестирования развития индустрии туризма на равной и мировых стандартов;
- недооценка роли туристического бизнеса в наполнении бюджета.

Неустойчивость политической, социально-экономической обстановки или этноконфессиональные конфликты самым негативным образом сказываются на притоке туристов. Но на приток туристов оказывают влияние не только конфликтные ситуации, а также и изменение привлекательности тех или иных стран и регионов [2].

По данным Росстата въезд иностранных туристов в Россию в 2016 г. составил 24,6 млн. поездок (в сравнении - в 2015 г. 26,9 млн. поездок) [3].

Также по данным Федерального агентства по туризму Министерства экономического развития Российской Федерации число въездных туристских поездок иностранных граждан в Россию за 2017 г. составил 24,4 млн. по отношению к аналогичному периоду 2016 г., сократившись на 0,74%. Но выезд граждан России в зарубежные страны за 2017 г. увеличился на 25,17% (39,6 млн. поездок) по сравнению с 2016 г. (31,7 млн. поездок) [4].

Существует большое количество ситуаций, когда туристические потоки довольно резко сокращаются, в том числе и в тех странах, в которых международное сотрудничество в сфере туризма активно продвигается, что, как правило, связано с дестабилизацией политической обстановки, вследствие чего туристическая активность в регионе снижается либо развитие туризма полностью прекращается. Это происходит именно из-за воздействия группы политических факторов.

Рассмотрим три вида дестабилизации туризма, выделенные экспертами Всемирной туристской организации, которые обусловлены политическими причинами:

- глобальная продолжительная дестабилизация, вызванная путем военных действий или непрерывными террористическими актами;
- постоянная напряженность и неопределенность в туристических маршрутах;
- единичные явления терроризма, кратковременные беспорядки [5].

Развитию туризма, как правило, содействует стабильное политическое положение в стране, и наоборот, напряженная обстановка обуславливает низкие темпы его роста и даже сокращение.

Многие европейские авиакомпании осенью 2015 года после взрыва самолета российской авиакомпании "Когалымавиа" отменили рейсы в Шарм-эль-Шейх, было полностью прекращено авиасообщение между Россией и Египтом. Возобновление авиасообщения в полной мере зависит от того, насколько быстро власти будут вести работу по обеспечению дополнительной безопасности в египетских аэропортах. В виду событий, посещаемость Египта в 2016 году сократилась на 43% и составила порядка 5,3 млн. иностранных туристов [6].

Турпоток вырос почти на всех популярных направлениях зарубежного отдыха, за исключением Болгарии и Туниса. Но в наибольшей степени этот рост был достигнут за счет открытия Турции, которая в 2017 году снова стала самым популярным направлением выездного туризма.

Так, в 2017 году, перекрыв результат лучшего до сих пор 2014 года, Турция приняла рекордное количество российских туристов. По данным турецкой статистики, за 10 месяцев страну посетили около 4,6 млн. россиян, а по итогам года их число приблизится к 5 млн. Лишь 866 тыс. российских туристов побывали в Турции в 2016 году, поскольку продажи турпакетов в страну были запрещены до 28 августа, а чартерные рейсы не выполнялись.

В качестве санкционной меры против США российское правительство в июле потребовало, чтобы штат всех дипломатических представительств страны в России был сокращен на 70%, до 455 сотрудников. В посольстве США в Российской Федерации позже сообщили, что в связи с сокращением штата, начиная с 23 августа 2017 года, будет приостановлена по всей России процедура выдачи не иммиграционных виз, а также отменены ранее назначенные собеседования [6].

В связи с последними событиями российские граждане стали реже бронировать туры в Израиль из-за обострения отношений между странами. Вечером 17 сентября 2018 года над Средиземным морем сирийская система ПВО С-200 сбила российский самолет-разведчик Ил-20, на борту которого находились 15 военнослужащих, все они погибли. Как заявили в Минобороны РФ, израильские самолеты, обстрелявшие ракетами сирийскую Латакию, подставили под удар Ил-20. Однако свою вину израильская сторона отрицает. Продажи авиабилетов из России в Израиль значительно снизились на прошлой неделе. Спрос на авиабилеты в Израиль в компании Aviasales с 17 по 23 сентября снизился на 5% по сравнению с неделей ранее. В Kupibilet.ru отметили

снижение продаж на направлении на 30%. В сервисе Biletix сообщили о падении продаж на 23%.

Информация об участвовавших депортациях россиян при пересечении израильской границы без особых поводов негативно сказывается на турпотоке в Израиль. Так, в аэропортах Израиля в первом полугодии 2018 года отказы во въезде в страну получили 2,2 тыс. россиян из-за подозрений, что едут они не с туристической целью. Это почти в два раза больше, чем за весь 2017 год: тогда было 1,4 тыс. отказов [6].

Таким образом, можно сделать вывод, что связь между политикой и туризмом заключается в том, что государство управляет туризмом, а туристская активность требует вмешательства со стороны государства. Международные отношения в политической сфере имеют прямое влияние на состояние мировых туристических услуг. От качества отношений между странами зависят предпочтения туристов, их интерес к той или иной стране, возможность выбора вида отдыха.

Библиографический список:

1. UNWTO Tourism Highlights 2016 Edition // International tourism in 2015 – Key trends and outlook. URL: http://tourlib.net/wto/WTO_highlights_2016.pdf (дата обращения 25.09.2018).
2. Холодилина Ю.Е. Международный туризм в странах Европейского союза и Америки: учебное пособие / Ю.Е. Холодилина. — Электрон. текстовые данные. — Оренбург: Оренбургский государственный университет, ЭБС АСВ, 2015. — 133 с. — 978-5-7410-1421-9. URL: <http://www.iprbookshop.ru/61371.html>.
3. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. URL: <http://www.gks.ru>.
4. Официальный сайт Федерального агентства по туризму Министерства экономического развития Российской Федерации. URL: <https://www.russiatourism.ru>;
5. Официальный сайт Всемирной туристской организации. URL: <http://www2.unwto.org/en>.
6. Международная информационная группа «ИНТЕРФАКС». URL: <https://www.interfax.ru/world/548352> (дата обращения 25.09.2018).

Мамина Д.Ю.

Санкт-Петербургский им. В.Б. Бобкова филиал «Российской таможенной академии», студент экономического факультета

Научный руководитель

Ворона А.А.

Санкт-Петербургский им. В.Б. Бобкова филиал «Российской таможенной академии», старший преподаватель кафедры управления, старший научный сотрудник НИО

ХАРАКТЕРИСТИКА И НАПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГУП «ТЭК СПб»

ГУП «ТЭК СПб» является стратегически важным предприятием, осуществляющим теплоснабжение города Санкт-Петербурга. Деятельность ГУП «ТЭК СПб» осуществляется в рамках согласованного Комитетом по энергетике и инженерному обеспечению плана финансово-хозяйственной деятельности. Предприятию, согласно распоряжению Комитета по энергетике также утверждены основные показатели эффективности деятельности предприятия.

ГУП «ТЭК СПб» является крупнейшей на Северо-Западе теплоснабжающей организацией, обеспечивающей тепловой энергии более 2,5 миллионов жителей Санкт-Петербурга. ГУП «ТЭК СПб» включено в перечень стратегически значимых организаций города. Сегодня наше Предприятие, несмотря на все проблемы, которые существуют в сфере ЖКХ, в сфере тарифного регулирования, чувствует себя достаточно уверенно. В течение последних 3-х лет Предприятие показывает хорошие финансово-экономические показатели: работаем с прибылью, снижается кредиторская и дебиторская задолженности. Положительную динамику имеют производственные показатели. Сегодня устойчивое функционирование ГУП «ТЭК СПб» – это, по сути, гарантия надежного, бесперебойного теплоснабжения Санкт-Петербурга, а, следовательно, и определенная социальная стабильность в самом северном мегаполисе мира. Накопленные Предприятием за 80 лет работы опыт и ресурс, как материальный, так и человеческий, на сегодняшний день таков, что ГУП «ТЭК СПб» может устранить в нормативные сроки любой технологический инцидент на сетях не только самого Предприятия, но и на сетях в зоне ответственности любой другой теплоснабжающей организации на территории Санкт-Петербурга. По поручению курирующих исполнительных органов государственной власти Предприятие довольно регулярно оказывает помощь в устранении технологических инцидентов, происходящих вне зоны его эксплуатационной ответственности. Есть нерадивые собственники, есть бесхозные сети, есть определённая неразбериха с объектами теплоснабжения Минобороны РФ, которое допускает аварийные ситуации, в результате которых

без тепла в домах остаются люди. И единственным инструментом у власти является, по сути дела, ресурс в виде ГУП «ТЭК СПб», которое всегда придет на помощь и квалифицированно устранит дефект любой сложности.

В настоящее время в ГУП «ТЭК СПб» реализуются следующие программы, направленные на оптимизацию схемы теплоснабжения Санкт-Петербурга:

1. Программа мероприятий по переключению теплоснабжения социальных объектов с ведомственных котельных на теплоисточники ГУП «ТЭК СПб». Предусматривается переключение 88 жилых домов и социальных объектов с общей нагрузкой 56 Гкал/час. В настоящее время основные работы включены в АИП за счет бюджета по строке ПИР.

2. Программа ремонта, реконструкции и строительства внутриквартальных тепловых сетей ГУП «ТЭК СПб» на период 2015-2017гг. (в том числе расцепка МКД).

3. Программа по реконструкции и закрытию неэффективных котельных общей стоимостью 2771 млн. руб. В программу включены мероприятия по 33 котельным. Общая экономия затрат составит- 178,7 млн. руб/год.

4. Программа мероприятий по переключению котельных ГУП «ТЭК СПб», на экономичные виды топлива (Дорожная карта). В программу включено 34 котельные (4 на диз. топл., 3 на мазуте, 27 на угле), из которых 28 котельных подлежат реконструкции, 6 будут закрыты или переоборудованы в ЦТП [1].

Стоит также отметить, что ГУП «ТЭК СПб» активно привлекает инвестиции для осуществления своей деятельности и дальнейшего развития. На рис.1 представлены направления привлечения инвестиций.



Рисунок 1. – Направления привлечения инвестиций [1]

Представленные на рис. 1 направления позволят предприятию ГУП «ТЭК СПб» активизировать свою деятельность.

С целью реформирования системы управления и повышения финансовой устойчивости ГУП «ТЭК СПб» проводится оценка операционных рисков предприятия. Целью оценки операционных рисков является планирование ПХД с учетом возможных убытков вследствие неблагоприятных событий операционного характера и управление операционным риском, состоящее в выявлении зон концентрации риска и проведении экономически эффективных мероприятий снижения подверженности операционным рискам. Для оценки предлагаются следующие категории и классы рисков, представленные на рис.2.

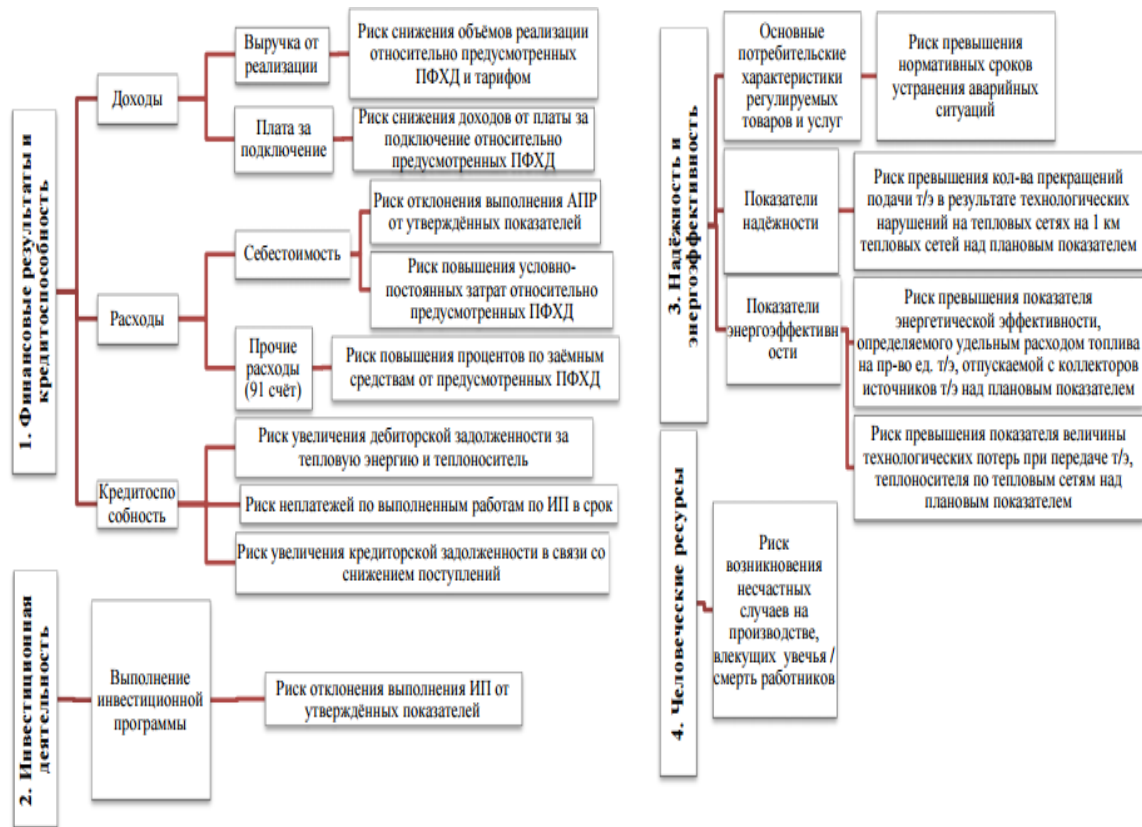


Рисунок 2.- Основные категории и классы рисков ГУП «ТЭК СПб»

Выявленные риски необходимо контролировать и стараться их снижать. Особая роль отводится планированию штатов руководящих кадров. Основные кадровые показатели ГУП «ТЭК СПб» приведены в табл.1.

Таблица 1. – Основные кадровые показатели ГУП «ТЭК СПб» за 2017 год

Наименование показателя	Всего	РСС	Рабочие
Фактическая численность	9 220	2 509 (27%)	6711 (73%)
% текучести кадров	3,91	3,8	3,96
Средний возраст работников	50	47	52
Средний стаж работы на предприятии	16,29	17,86	15,64

В соответствии с Общероссийским классификатором специальностей по образованию определяется уровень требуемого образования по каждой должности/ профессии. Фактический уровень квалификации работников ГУП «ТЭК СПб» превышает заявленный уровень. Требуемая профессиональная подготовка/ инструктаж работников неквалифицированных профессий проводится своевременно в соответствии с требованиями нормативных документов.

Таблица 2. – Основные кадровые показатели по квалификационному уровню персонала ГУП «ТЭК СПб»

№ п/п	Требования к уровню образования, предъявляемые к должностям/профессиям	Удельный вес в общей численности по ОКСО	Удельный вес в общей численности по факту
1	Высшее профессиональное	12	26
2	Среднее профессиональное	23	41
3	Среднее (полное) общее + профессиональная подготовка / инструктаж	64	33
	Всего	100	100

Таким образом, из данных таблицы видим, что в ГУП «ТЭК СПб» преобладает число сотрудников с высшим и средним профессиональным образованием, что положительно сказывается на работе предприятия.

Компания ГУП «ТЭК СПб» предоставляет сотрудникам конкурентоспособную заработную плату и широкий социальный пакет.

Идеальная модель коммуникаций внутри организации заключается в том, что все решения руководства должны доводиться до подчиненных, а сами решения должны базироваться на тех потоках информации, которые поступают от различных структурных подразделений при налаженных коммуникационных связях. С созданием отлаженной системы коммуникаций организация получает единые стандарты, единые подходы в работе, создается система корпоративных ценностей, уменьшается текучесть кадров. Это приобретает особую

актуальность в условиях разветвленной структуры и территориально удаленных структурных подразделений организации.

Основными характеристиками качественной коммуникации является привлечение сотрудников в процесс коммуникационного взаимодействия, их готовность к сотрудничеству и способность работать с большими информационными массивами; неформальный характер коммуникаций в организации, наличие атмосферы доверия в организации; использование эффективных коммуникационных технологий; количество коммуникационных каналов; благоприятный социально-психологический климат и своевременность распространения информации.

Для построения эффективной коммуникации следует использовать все каналы и информационные ресурсы. Автор предлагает для коммуникаций активно использовать электронную почту и скайп в деятельности ГУП «ТЭК СПб», это позволит ускорить процесс внутреннего взаимодействия. Также компании необходимо проводить эффективную политику внутренних коммуникаций, тесно связанную с внутрикорпоративной культурой.

Поэтому приступая к построению системы внутриорганизационных коммуникаций, руководитель ГУП «ТЭК СПб» должен помнить, что:

- организационная культура и внутриорганизационные коммуникации – неразрывные понятия,
- сотрудникам важно осознавать, что внутри компании есть организационная культура,
- организационные коммуникации и организационную культуру необходимо беспрерывно преобразовывать и развивать,
- следует уделять должное внимание тренингам и мастер-классам для сотрудников, в процессе которых они смогут почувствовать себя единым механизмом.

Библиографический список:

1. Официальный сайт Государственного унитарного предприятия «Топливо-энергетический комплекс Санкт-Петербурга» URL: <https://gptek.spb.ru/about/> (дата обращения 29.09.2018).

Митькова Н.В.

Санкт-Петербургский им. В.Б. Бобкова филиал «Российской таможенной академии», студент факультета таможенного дела

Научный руководитель

Шмулевич Т.В.

Санкт-Петербургский им. В.Б. Бобкова филиал «Российской таможенной академии»,
доцент кафедры международных экономических отношений, к.э.н.

О РОЛИ БЮДЖЕТНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

Проблемы бюджетного регулирования в странах с федеративным устройством имеют определенную специфику, что в полной мере характерно и для России. Изменения в государственном устройстве России, переход значительной части прав и ответственности из центра на места, сопровождался децентрализацией государственных финансов, перераспределением налоговых поступлений и соответственно – расходов в пользу регионов.

На данном этапе модернизации бюджетного регулирования Министерством финансов РФ разрабатывается новая Концепция развития межбюджетных отношений. Предполагается, что в ней будут упорядочены сложившиеся в настоящее время межбюджетные трансферты. В настоящее время доля дотаций в объеме финансовой помощи составляет около 30%, это порядка 400 млрд рублей. Весь объем межбюджетных трансфертов из федерального бюджета – более 1,1 трлн рублей.

В 2019 году ожидается существенное увеличение доходов федерального бюджета по отношению к ВВП, что связано с предполагаемыми изменениями налогового законодательства (в первую очередь, повышением ставки НДС с 18 до 20%), ростом нефтегазовых доходов на фоне более высокой цены на нефть по сравнению с заложенной в бюджет на текущий год и изменением ряда других макроэкономических показателей.

Основные характеристики федерального бюджета на 2019-2021 гг. сформированы с учетом применения основных положений бюджетных правил.

Определение предельного объема расходов федерального бюджета производится исходя из базовых цен на нефть, в связи, с чем дополнительные нефтегазовые доходы будут направлены на формирования Фонда национального благосостояния.

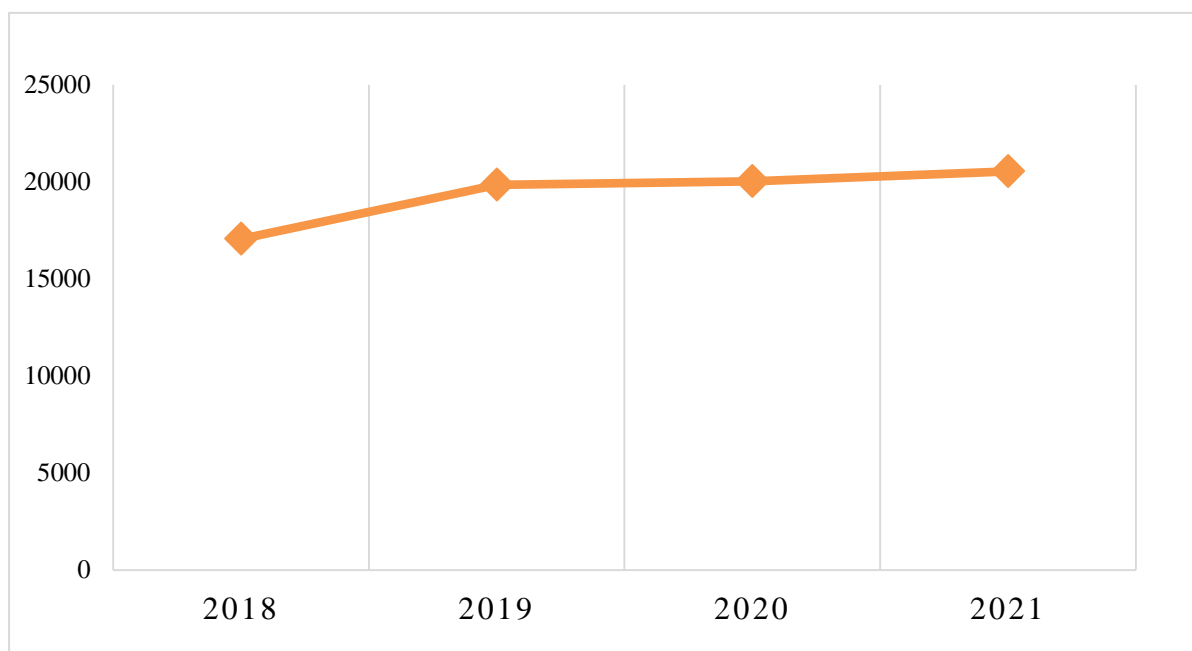


Рисунок 1.– Доходы федерального бюджета в 2019-2021 гг. [7]

На данном графике демонстрируются доходы федерального бюджета. Необходимо отметить, что после 2018 года наблюдается определенное повышение доходов до 2019 года. В последующие же годы наблюдается небольшой прирост, который можно охарактеризовать как стабильное небольшое увеличение доходов, но общая сумма находится примерно на одном уровне.

В таблице ниже приведены данные, которые отражают ожидания в отношении повышения доходов федерального бюджета по основным отраслям. Так, общую картину секторов пополнения федерального бюджета представляют: нефтегазовые доходы, не нефтегазовые доходы, последние делятся на связанные с внутренним производством, акцизы и связанные с импортом. Значительные поступления в бюджет планируются, проводится за счет статей, не связанных с нефтью, а скорее связанные за счет внутреннего производства, например за счет повышения ставки НДС до 20% в 2019 году. Доходы, связанные с акцизом, будут оставаться примерно на одном уровне, отличаясь от данных предыдущих лет незначительно. Наблюдаются так же изменения в области данных, связанных с импортом, в основном за счет изменения ставок ввозных таможенных пошлин.

Таблица 1. – Доходы федерального бюджета в 2019-2021 гг. [7]

Показатель	2018	2019	2020	2021
ДОХОДЫ, ВСЕГО	17 072,9	19 851,3	20 026,4	20 549,1
НЕФТЕГАЗОВЫЕ ДОХОДЫ	7 234,9	8 324,8	7 911,2	7 769,2

СБОРНИК МАТЕРИАЛОВ

Базовые нефтегазовые доходы	4 495,1	4 901,5	5 171,6	5 414,3
НЕНЕФТЕГАЗОВЫЕ ДОХОДЫ	9 838,0	11 526,5	12 115,2	12 779,9
Связанные с внутренним производством	5 173,3	5 785,1	6 041,6	6 375,0
НДС на товары, реализуемые на территории Российской Федерации, в т.ч.:	3 397,6	3 890,3	4 145,9	4 468,4
повышение ставки НДС с 18% до 20%		349,8	374,3	404,9
Акцизы на производимые товары, в т.ч.:	933,0	970,4	943,2	900,6
повышение норматива зачисления акцизов на крепкий алкоголь в бюджеты субъектов РФ		-57,3	-60,6	-63,9
поэтапная передача акцизов на нефтепродукты в бюджеты субъектов Российской Федерации			-56,2	-120,3
Связанные с импортом	3 061,8	3 758,6	3 991,7	4 240,6
НДС на ввозимые товары в т.ч.:	2 391,8	2 986,6	3 193,2	3 394,7
повышение ставки НДС с 18% до 20%		283,7	303,9	323,4
Акцизы на ввозимые товары	91,2	115,1	123,8	130,6
Ввозные таможенные пошлины	578,8	656,9	674,7	715,3
Прочие доходы, в т.ч.:	1 602,9	1 982,8	2 081,9	2 164,3

При правильной реализации бюджетной политики, то к 2021 году ожидаются именно такие поступления в федеральный бюджет.

Определенное внимание необходимо уделить такому фактору, как налоговый маневр в Российской Федерации. Следует отметить, что одной из основных внешних предпосылок налогового маневра является необходимость гармонизации структуры таможенных платежей стран Евразийского экономического союза. Экспортные пошлины на нефть и нефтепродукты будут поэтапно за это время снижены до нуля, налог на добычу полезных ископаемых (НДПИ) вырастет на эквивалентную величину. При росте ставки правительство учтет повышение НДПИ, которое уже состоялось в 2016-2017 годах. Дополнительные доходы бюджета от маневра оцениваются в 1,3-1,6 трлн. руб. в течение шести лет [7].

При обсуждении законопроекта о налоговом маневре всегда поднимается вопрос о росте стоимости топлива. Решать проблему подорожания топлива правительство планирует за счет введения плавающего акциза. Налоговая нагрузка на НПЗ будет уменьшаться в периоды дорогой нефти, и наоборот.

Параллельно будет введен отрицательный акциз на нефть для компаний, причем для некоторых он будет дифференцирован в зависимости от удаленности НПЗ. Отрицательный акциз на нефть компенсирует компаниям повышение акцизов с 2019 года. Отрицательный акциз на нефть компенсирует компаниям повышение акцизов с 2019 года. Прогнозируется, что ситуация будет стабильной, поэтому пока правительство не вводит квоты на поставки

нефти на внутренний рынок для переработки. Однако право на отрицательный акциз возникнет лишь у тех, кто поставяет более десяти процентов произведенного бензина на внутренний рынок [6].

Необходимо также иметь учитывать такой аспект налогового маневра, как его влияние на общий инвестиционный климат в Российской Федерации. Любые изменения налогового законодательства является серьезным фактором риска для инвесторов, не только внешних, но и внутренних, то есть для самих нефтяных компаний Российской Федерации. С этой точки зрения, чем более аккуратно и постепенно будет проведен манёвр, чем более полно будут учтены долгосрочные интересы отрасли, тем меньше будет его негативное влияние. Увеличение налоговой нагрузки на нефтедобычу за счет НДС, может повлиять, по мнению экспертов, на сроки реализации новых инвестиционных проектов.

Реализация в 2019-2021 гг. бюджетной политики в сфере межбюджетных отношений, направленной на достижение основных целей и решение задач, позволит стабилизировать дефицит консолидированных бюджетов субъектов в пределах 0,1% ВВП. Расходы консолидированных бюджетов субъектов в 2018-2020 годах прогнозируются со стабильным ежегодным приростом на уровне 4%-5% к предыдущему году. В то же время ожидается сокращение объема расходов консолидированных бюджетов субъектов в процентах к ВВП с 11,6% в 2018 году до 11,3% в 2021 году на фоне аналогичного снижения доли доходной части по отношению к ВВП.

При планировании объема расходных обязательств консолидированных бюджетов субъектов Российской Федерации учитывается оценка исполнения в 2017 году, уточненный прогноз макроэкономических показателей социально-экономического развития [7].

Распределению доходных источников должно предшествовать четкое разграничение расходных полномочий между органами власти. К собственным налоговым источникам центрального бюджета, как правило, относят те виды, которые соответствуют функциям центра, связанным с перераспределением и использованием ресурсов и макроэкономическим регулированием (подходные личные и корпоративные налоги, НДС, ряд акцизов и таможенные пошлины).

Основными доходными источниками бюджета мировых федеративных стран, как видно на рис.1, является налог на доходы физических лиц (48% всех доходов федерального бюджета), взносы на социальное страхование и в пенсионные фонды (33,8%), налог на доходы корпораций (9,6%) и акцизы (3,8%) [2].

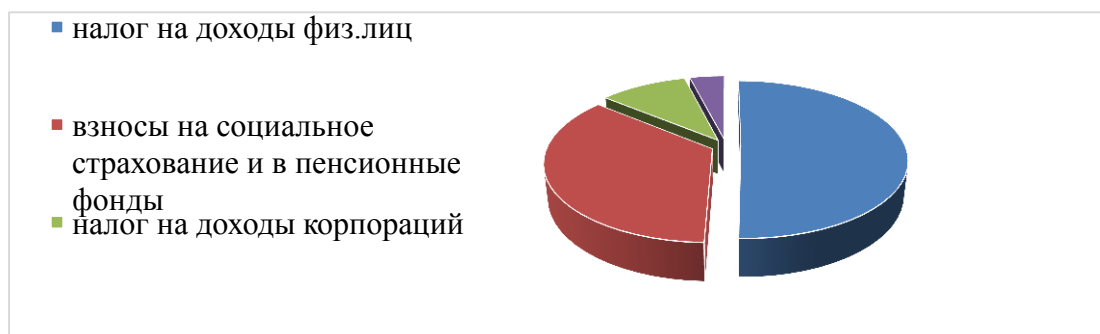


Рисунок 2.— Источники дохода федерального бюджета России [2]

Как свидетельствует зарубежный опыт, добиться устойчивого экономического развития страны и обеспечения в полном объеме общегосударственных социальных гарантий всему населению невозможно без эффективно функционирующей системы государственной поддержки регионов, отстающих в экономическом развитии. Такая поддержка должна не только обеспечивать в определенной степени необходимое выравнивание бюджетных расходов территорий на решение текущих задач их социально-экономического развития, но и создавать соответствующие предпосылки, активизировать внутренние резервы и стимулы устойчивого экономического роста. Для этого используются различные формы межбюджетных отношений. В развитых федеративных государствах, например, в Германии это естественная практика, где в статье 5 Конституции записана возможность перераспределения НДС, не попадая на федеральный уровень [1]. Еще одним полезным инструментом является импортозамещение с локализацией в крупных городах. Нужно создавать точки роста. Что касается налоговых полномочий, то, безусловно, надо делать инвентаризацию налоговых льгот, работа в этом отношении уже ведется. Надо установить запрет на введение федеральных льгот по региональным и местным налогам.

Подводя итог, следует подчеркнуть, что, основываясь на практике зарубежных стран, следует сократить избыточное государственное регулирование на федеральном уровне, необходимо дать больше самостоятельности регионам. Но самостоятельность должна быть не просто декларацией, она должна быть подкреплена достаточными финансовыми ресурсами, которые, естественно, могут появиться только при наделении достаточными полномочиями. Тогда и функции, возложенные на соответствующие уровни власти, будут выполняться в должном объеме.

Библиографический список:

1. Аналитическое управление аппарата совета федерации «О межбюджетных отношениях в Российской Федерации, региональной бюджетной политике, проблемах региональных и местных бюджетов» Сборник материалов по итогам научно- методического семинара аналитического Совета Федерации // Москва., 2016. С. 15.
2. Сыров А.Н. Актуальные вопросы мобилизации налоговых доходов местных бюджетов: земельный налог и налог на имущество физических лиц зарубежных стран // Налоги и налогообложение. 2016. № 6. С. 466–473.
3. Хугаева М. Совершенствование межбюджетных отношений в России // Экономическая политика. 2014. № 4. С. 146–152.
4. Сайт The Economist. URL: www.economist.com (дата обращения: 10.09.18).
5. Сайт министерства Финансов. URL: <https://www.minfin.ru> (Дата обращения 10.09.18)
6. Российская газета. URL: <https://rg.ru/2018/06/21/pravitelstvo-odobrilo-zavershenie-nalogovogo-manevra-v-neftianoj-otrasli.html>. (Дата обращения 18.09.18).
7. Сайт Минфина. URL: https://www.minfin.ru/ru/document/?id_4=123006#_4.2 (Дата обращения 21.09.18)

Никитин Н.А., Пароль Н.А.

Ростовский филиал Российской таможенной академии, студенты факультета таможенного дела

Научный руководитель

Крючкова Л.С.

Ростовский филиал Российской таможенной академии, старший преподаватель кафедры таможенных операций и таможенного контроля

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ В РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Ощутимое снижение уровня внешних и внутренних составляющих экономической безопасности России, которые вызваны падением мировых цен на энергоресурсы и дестабилизирующими тенденциями в геополитических отношениях, актуализировало проблему поиска новых путей экономического развития. На смену системе экспортно-сырьевой направленности должна прийти экономика, несущая за собой инновационную цифровую ориентацию. В данной работе будут рассмотрены перспективы развития цифровой экономики в России и проанализирована роль таможенных органов в этом процессе.

Развитие цифровой экономики в России является, несомненно, одной из важнейших задач, составляющих стабильность отечественной экономики на мировой арене. Как говорил в одном из своих выступлений Президент России В.В. Путин: «формирование цифровой экономики — это вопрос национальной безопасности и независимости России, конкурентности отечественных компаний, позиций страны на мировой арене на долгосрочную перспективу».

В различных научных источниках, как правило, выделяют три подхода к определению понятия «цифровая экономика»: цифровая экономика как организация ведения бизнеса в интернете, цифровая экономика как система отношений на базе использования цифровых технологий, цифровая экономика как организация специфического производства. В соответствии с утвержденной «Стратегией развития информационного общества Российской Федерации на 2017–2030 годы», цифровая экономика рассматривается как род хозяйственной деятельности, где данные в цифровом виде являются ключевым показателем производства, так как оперирование значительными объемами информации и применение результатов полученных данных в сопоставлении с традиционными хозяйственными моделями существенно повышают рентабельность разных типов производства, оборудования, технологий сервиса, продажи и доставки [1]. По мнению отечественных ученых Комарова М.А. и Прокопьева А.И., цифровая экономика – это симбиоз виртуальной и реальной экономики, базирующийся на взаимодействии и создании общественных ценностей. Леонова К.С. предлагает понимать под цифровой экономикой совокупность общественных отношений, которые складываются при

использовании электронных технологий, электронной инфраструктуры и услуг, технологий анализа больших объемов данных и прогнозирования в целях оптимизации производства, распределения, обмена, потребления и увеличения уровня социально-экономического развития государств [2]. Анализируя сущность цифровой экономики, Президент РФ В.В. Путин констатирует, что «цифровая экономика – это не отдельная отрасль, по сути – это уклад жизни, новая основа для развития системы государственного управления, экономики, бизнеса, социальной сферы, всего общества».

Цифровизация всех сфер жизни российского общества призвана обеспечить рост национальной экономики за счет качественного изменения структуры и системы управления экономическими активами, внедрения цифровых технологий в различные сферы бизнеса и государственного управления, создания новых возможностей для предпринимательской и трудовой деятельности и, как следствие, улучшение качества жизни населения.

Одним из наиболее важных направлений становления цифровой экономики в России является формирование и успешное развитие цифровой таможни. Рассматривая цифровую экономику со стороны такой системы, которая функционирует главным образом за счет цифровых технологий, а в частности электронных транзакций, которые совершаются через Интернет, развитие новых цифровых сетей может повлечь за собой фундаментальное изменение всей традиционной торговли. Такое явление, как трансграничная электронная торговля, способно существенно увеличить товарооборот РФ с другими странами, что положительно скажется на экономическом росте государства.

На сегодняшний день в ЕАЭС происходит формирование так называемого «цифрового пространства», основными целями которого являются формирование единого цифрового рынка товаров, создание благоприятных условий для дальнейшего развития экономик государств-членов ЕАЭС при их непосредственном переходе на новый цифровой уклад ведения экономической деятельности, а также свободное движение услуг, товаров и рабочей силы в цифровом пространстве ЕАЭС [3].

Как говорил в одном из своих выступлений руководитель Федеральной таможенной службы России В.И. Булавин, на сегодняшний день в комплексной программе по внедрению цифровых технологий в сферу деятельности непосредственно таможенных органов можно выделить два основных вектора развития – это процесс автоматизации и процесс информатизации, которые связаны с успешностью внедрения телекоммуникационных информационных систем и ресурсов [4]. В планах ФТС России довести уровень автоматической регистрации деклараций до 99%, а уровень автоматического выпуска товаров до 80%. С комплексным развитием технологий участники ВЭД получили возможность упростить свои взаимоотношения с таможенными структурами максимально за счет постепенного, но стабильного перевода их в цифровой формат. С каждым годом скорость таможенного администрирования заметно

растет, как и автоматизация процесса выпуска деклараций, общее число которых увеличилось с 22% в 2017 году до 35% в 2018 году, а время на регистрации каждой из них теперь занимает от трех до пяти минут.

Весь массив электронных деклараций предлагается хранить в центрах электронного декларирования. Таким образом, данный подход может позволить свести к минимуму риск коррупционной составляющей в деятельности таможенных органов, так как новые центры электронного декларирования предлагается располагать на площадях, принадлежащих государству, что в свою очередь, позволит полностью оборвать контакт участника внешнеэкономической деятельности, который желает задекларировать тот или иной товар с таможенными органами, поскольку, подавая декларацию в электронном виде, участник ВЭД не будет знать в каком непосредственно центре электронного декларирования будет оформляться его декларация на товар [5].

Программа развития Цифровой таможни взаимосвязана с Таможенным кодексом ЕАЭС и со всеми его изменениями. В первую очередь это касается отказа от бумажных носителей информации, то есть полный переход на систему электронного декларирования в нашей стране. При всем этом, декларант не обязан предоставлять документы, на основании которых он заполнил ту или иную декларацию. Именно здесь и встает важная проблема, для разрешения которой потребуется еще более скоординированная работа в плане управления рисками, а также еще более эффективная работы правоохранительного блока для получения оперативной информации заранее. Еще более важным является создание единого информационного ресурса из справочной базы, который позволил бы, не получая подтверждающих документов непосредственно от декларанта, оценить достоверность сведений указанных в декларации.

Одним из интересных новшеств в области работы таможенных органов является пилотный проект по мониторингу транзитных перевозок с использованием навигационных пломб, который проводится в соответствие с единой системой транзита товаров по таможенной территории ЕАЭС. В рамках данного проекта будут испробованы на практике процедуры сбора, обработки и хранения, а также передачи информации в автоматическом режиме о таких данных, как маршрут движения транзитного средства и сохранности груза.

Проведенный анализ процессов цифровизации таможенной службы позволяет сделать несколько весьма важных выводов. Во-первых, цифровая таможня на сегодняшний день уже достигла достаточно высоких показателей эффективности в ведении международной торговли, максимально способствуя созданию благоприятных условий для ведения бизнеса. Во-вторых, перед таможней стоят довольно сложные задачи, связанные с дальнейшим развитием и внедрением телекоммуникационных и информационных ресурсов в область деятельности таможни, которые требуют максимально скоординированной работы от всех подразделений таможни. И, в-третьих, создание новых сервисов

и системы должно быть взаимоувязано с такими же системами и сервисами иных служб, как, например, электронное взаимодействие таможенной и налоговой служб России, в перспективе которого является создание общего механизма администрирования платежей.

В общем и целом, сегодняшний уровень цифровизации экономики позволяет проводить широкомасштабную реформу в системе таможенных органов, выводя ее на качественно новый уровень функционирования в целом.

Библиографический список:

1. Указ Президента РФ от 9 мая 2017 г. № 203 «О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 — 2030 годы».
2. Комаров М.А., Прокопьев А.И. Развитие правового симбиоза цифровой и реальной экономики // Ученые труды Российской академии адвокатуры и нотариата. 2017. № 4 (47). С. 113-116.
3. Цифровая повестка ЕАЭС: общие подходы.
URL: <http://www.eurasiancommission.org/ru/act/dmi/workgroup/materials/Pages/docs.aspx>.
4. Интервью В.И. Булавина. ТАСС. URL: <https://tass.ru/interviews/4323440>.
5. Сомов Ю.И., Ткаченко И.Е. Деятельность таможенных органов в условиях расширения электронной трансграничной торговли // Вестник Российской таможенной академии, 2016. №4. С. 44–49.

Попова Е.Н.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, магистрант экономического факультета

Научный руководитель

Кузминых Ю.В.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, профессор кафедры международных экономических отношений д.э.н., доцент

ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ ЛЕСОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ СИСТЕМЫ ЕРС-КОНТРАКТОВ

Лесная промышленность – одна из перспективных отраслей народного хозяйства, инновационное развитие которой может быть обеспечено за счёт повышения конкурентоспособности российских предприятий лесопромышленного комплекса (ЛПК). Эффективным способом поддержания и развития конкурентных преимуществ является внедрение системы ЕРС-контрактов. Актуальность исследования определена большим потенциалом лесной отрасли, успешное раскрытие которого приведёт к укреплению позиций национальных предприятий ЛПК на внутреннем и внешнем рынках. На данный момент проблема низкой конкурентоспособности предприятий лесной промышленности обусловлена недостаточным инвестированием инновационных проектов, высокими рисками их реализации, значительными совокупными издержками строительства и ввода в эксплуатацию нового объекта. Автор работы ставит перед собой цель определить преимущества системы ЕРС-контрактов и целесообразность её применения для реализации инновационных проектов в лесной отрасли. Объектом исследования выступает лесная промышленность РФ, предметом является система ЕРС-контрактов, рассматриваемая в контексте и с учётом специфики ЛПК. Научно-практическая значимость работы заключается в возможности применения ЕРС-контрактов в рамках реальных предприятий на основании результатов, полученных в ходе исследования.

Повышение конкурентоспособности российской лесной промышленности представляется возможным в случае модернизации предприятий ЛПК и увеличении выпуска высокотехнологичной продукции (представленные пути развития являются приоритетными, согласно Стратегии развития лесного комплекса Российской Федерации до 2030 г.) [1]. Расширенный выпуск высокотехнологичной продукции повысит значения важных экономических показателей, например, увеличится экспорт товаров с высокой добавленной стоимостью, который на текущий момент минимален (доля экспорта целлюлозы всего 4 %) [2]. Успешное достижение поставленных задач возможно

за счёт ввода в эксплуатацию новых технологически модернизированных деревообрабатывающих предприятий. Вместе с тем, создание нового объекта сопряжено с крупными финансовыми вложениями (строительство деревообрабатывающего завода в среднем требует 20 млрд. руб.), которые сопровождаются высокими транспортными, финансовыми, управленческими, налоговыми, маркетинговыми, законодательными и иными рисками [3]. Рост инвестиционной привлекательности в сфере строительства деревообрабатывающих предприятий возможен при применении системы ЕРС-контрактов.

ЕРС-контракт (английская аббревиатура engineering, procurement, construction – инжиниринг, поставки, строительство) – договор на оказание инжиниринговых услуг, а также услуг, связанных с поставкой и строительством объектов. Преимущество такого договора заключается в снижении общей суммы затрат и рисков заказчика. Применение ЕРС-контракта подразумевает передачу от заказчика к генеральному ЕРС-подрядчику обязанностей по поиску субподрядчиков, проектировщиков, поставщиков и строителей и принятие по истечении срока контракта объекта «под ключ».

Использование ЕРС-контракта становится привлекательным за счёт ряда достоинств. Так, установление твёрдой цены по принципу «lump sum» закрепляет за генеральным подрядчиком обязанность оплатить часть стоимости проекта, которая превышает договорную [4]. На основе ЕРС-контракта сроки производства устанавливаются на этапе составления договора, контроль деятельности субподрядчиков осуществляется по принципу единого окна, риск непредвиденных затрат переносится на подрядчика. Данный вид контракта обеспечивает заказчику достижение прогнозируемого результата при фиксированных показателях и ограниченном бюджете. При использовании системы ЕРС-контрактов снижение общей суммы издержек возможно за счёт администрирования только одного договора, сокращения общего срока реализации проекта (система субподряда позволяет выполнять несколько операций параллельно) [5].

Применение ЕРС-контрактов имеет многочисленные преимущества для предприятий ЛПК. Институт проектных аналитиков (IPA – Institute of Project Analysts) и американский Институт строительной промышленности (СII – Construction Industry Institute) исследовали опыт многочисленных компаний в сфере управления ЕРС-контрактами и определили области лучшей практики их применения [6]. Самой значимой областью успешного применения ЕРС-контракта является предпроектное планирование, в ходе которого проводится комплексный анализ текущих условий реализации проекта, определяются контрольные точки и показатели, оценивается рынок ЕРС-контракторов и субконтракторов. Второй по значимости сферой применения является этап утверждения проекта. ЕРС-контракт обеспечивает высокую согласованность проекта, рациональное разделение труда, отсутствие дублирующих операций. Применение ЕРС-контрактов также упрощает процесс управления

материалами, обеспечивает предсказуемость результатов проекта, интегрирует процессы планирования, гарантирует согласованность действий поставщиков и транспортировщиков, координирует информационно-технологические системы управления материалопотоками.

Принимая во внимание тот факт, что использование ЕРС-контрактов в Российской Федерации широко не распространено, необходимым компонентом успешной реализации проекта является анализ опыта зарубежных компаний. Исследования показали, система ЕРС-контрактов приводит к снижению проектных затрат в среднем на 10 %, сокращает продолжительность проекта на 7–10 %, уменьшает риск изменения существенных условий на 5–7 %, повышает производительность труда на 15 %, увеличивает качество выполняемых работ на 30 % [6].

По итогам проведенного исследования установим: применение системы ЕРС-контрактов целесообразно для повышения конкурентоспособности предприятий лесной промышленности РФ. Преимущества использования рассмотренной системы заключаются в снижении проектных затрат, сокращении продолжительности работ, уменьшении вероятности внеплановых изменений существенных условий контракта, увеличении производительности труда и качества готовой продукции, повышении инвестиционной привлекательности отрасли. Использование ЕРС-контрактов обеспечит ускоренные темпы развития российской лесной промышленности и поспособствует становлению Российской Федерации на мировом рынке лесной продукции в качестве полномасштабного участника.

Библиографический список:

1. Стратегия развития лесного комплекса Российской Федерации до 2030 года // minpromtorg.gov.ru. Министерство промышленности и торговли РФ. URL: http://minpromtorg.gov.ru/docs/#!proekt_strategiya_razvitiya_lesnogo_kompleksa_rossiyskoy_federacii_do_2030_goda (дата обращения: 08.09.2018).
2. Перспективы лесного комплекса в современной экономике: инновационное развитие // tass.ru. Официальный сайт Петербургского международного экономического форума 2017. URL: <http://tass.ru/pmef-2017/articles/4274171> (дата обращения: 08.09.2018).
3. Инвестиционный проект «Строительство деревообрабатывающего завода» // investprojects.info. Информационный портал про инвестиционные проекты в России. URL: <https://investprojects.info/map/stroitelstvo-derevoobrabatyvajushchego-zavoda> (дата обращения: 08.09.2018).
4. Основные договорные модели реализации инвестиционных проектов // developerov.net. Союз девелоперов. URL: <http://developerov.net/articles/основные-договорные-модели-реализац/> (дата обращения: 08.09.2018).
5. Структурирование, заключение и исполнение ЕРС- и ЕРС(М)-контрактов // www.ostlegal.ru. Юридическая фирма Ost Legal. URL: <http://www.ostlegal.ru/analytics/publications/208> (дата обращения: 08.09.2018).
6. Лазник А.А., Линник В.Ю. Определение областей лучшей практики управления ЕРС(М)-проектами на основании анализа мирового рынка // Вестник университета (Государственный университет управления). 2017. № 6. С. 37–42.

Пулин А.О.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, студент факультета таможенного дела

Научный руководитель

Толстихина Т.Б.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, доцент кафедры экономики таможенного дела, к.э.н., доцент

УПОЛНОМОЧЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ОПЕРАТОР: РОССИЯ И МИР

Институт уполномоченного экономического оператора (далее – УЭО) является одним из основных элементов системы упрощения таможенных формальностей и ускорения перемещения товаров через таможенную границу, а также способствует созданию партнерских отношений между таможенными органами и предпринимательским сообществом, сближению национального таможенного администрирования с международными нормами. Помимо этого, стремительное развитие торговли между странами позволяет данному институту обеспечить эффективное развитие как мировой экономики в целом, так и стран-членов Всемирной таможенной организации (далее – ВТамО). Институт УЭО, получив положительный опыт развития во многих государствах и интеграционных объединениях является актуальным для всех участников международной торговли и может быть реализован вне зависимости от географического положения стран, уровня социально-экономического развития и других факторов. Этим обуславливается актуальность и важность изучения данной темы. Автором ставится следующая цель исследования: изучить и выявить особенности функционирования УЭО в России и Мире.

Вопросами функционирования института УЭО занимались такие зарубежные и российские исследователи, как Роберт Холлер, Джереми Шранк, Майкл Доннер, Ю.А. Ковалёв, Д.А. Жуков, В.Р. Козаев, а также Директор Департамента таможенного законодательства и правоприменительной практики ЕЭК Д.В. Некрасов, который в своих работах детально рассматривал различные аспекты функционирования института УЭО в ЕАЭС, анализировал имеющиеся проблемы и несовершенства законодательства в данной области и предпринимал попытки совершенствования института УЭО. В то же время, в условиях динамично меняющегося законодательной базы функционирования ЕАЭС, анализ отечественной и мировой практики функционирования УЭО остается актуальным.

Определение «УЭО» представлено в различных источниках (Рамочные стандарты безопасности ВТамО, [3], [1]), где оно трактуется по разному, в то же время эти трактовки не являются противоречащими, по сути, дополняя друг друга. И в мировой, и российской практике УЭО – это обязательно

юридическое лицо, которое создается в соответствии с требованиями национального законодательства. Под категорию УЭО попадают производители, импортеры, экспортеры, брокеры, перевозчики, консолидаторы, торговые посредники, операторы портов, аэропортов и терминалов, интегрированные операторы, склады и дистрибьюторы [1].

Программы УЭО активно развиваются в зарубежных странах, и их число с каждым годом растёт. В мире действует 69 таких программ и ещё 16 планируется к запуску. Кроме того, действует 40 программ МРА, которые предполагают взаимное признание уполномоченных экономических операторов между несколькими государствами [5]. В мировой практике институт УЭО представляет собой наивысший уровень доверия со стороны таможенных органов к участникам внешнеэкономической деятельности (далее – ВЭД) и является основой упрощения таможенных процедур, обеспечивающей безопасность торговли, как для предпринимателей, так и для государства. Программы УЭО активно реализуются в Европейском союзе (далее – ЕС), Сингапуре, Канаде, Китае, Южной Корее, Японии, Тайвани и во многих других странах мира.

Можно выделить несколько важных черт, которые объединяют эти программы. Во-первых, это доступность информации о них и информационная поддержка. Во-вторых, таможенные администрации не строят барьеров перед бизнесом для получения данного статуса. Во многих странах нет ограничений по объёмам перевозимых партий, частоте операций и требований финансового обеспечения [6]. При этом не везде институт УЭО реализован идеально – в некоторых государствах требования к компаниям чрезмерны или предоставляемые преимущества почти не несут для них практической пользы. Так, например, в Уругвае статус смогли получить всего лишь 5 компаний.

Что касается стран ЕАЭС, то самый большой показатель по числу УЭО имеет Республика Беларусь – около 330 УЭО, тогда как в Китае, например, – почти 3000 УЭО, в США – более 10000 участников программы СТРАТ (аналог УЭО). В России же по состоянию на 2017 – начало 2018 года подано заявлений на получение статуса УЭО всего около 180, а в ЕС, в аналогичный период, – 13231 заявлений.

Программа УЭО действует в России с 2010 года, и до 1 января 2018 года мало что менялось. Число её участников почти не росло и на конец 2017 года составляло всего лишь 156 компаний, для сравнения, например, в Белоруссии на этот период их уже было более 300. [8]. Как правило, это крупные производственные компании, которым необходимо регулярно закупать сырьё или продавать продукцию за рубеж. Среди наиболее крупных – ПАО «АВТОВАЗ», ЗАО «РЕНО РОССИЯ», АО «МЭЛОН ФЭШН ГРУП» и другие. В настоящее время в России насчитывается уже 174 компаний [6], обладающих статусом уполномоченного экономического оператора, а в Белоруссии таковых уже 330 [8]. С 1 января 2018 года институт УЭО в ЕАЭС, а, следовательно, и в России претерпел изменения. Теперь предусмотрены три типа свидетельства

УЭО вместо предусмотренного ранее одного. Каждый из них содержит свои особенности и упрощения [1]. С 04.09.2018 года в России вступил в силу Федеральный закон от 03.08.2018 № 289-ФЗ [3], который по сравнению с Федеральным законом от 27.11.2010 № 311-ФЗ [2] внес существенные изменения, реализующие п. 4 ст. 433 ТК ЕАЭС. Дополнительно к «стажу» осуществления внешнеэкономической деятельности – 3 года, данный Федеральный закон добавляет «в течение которых» [3 статья 383 п.4].

В новом Федеральном законе изменился также подход по фактам привлечения юридического лица к административной ответственности, устанавливается порог толерантности. Уполномоченный таможенный орган принимает решение о включении юридического лица в реестр УЭО при наличии фактов привлечения такого лица к административной ответственности в течение 1 года до дня регистрации заявления о включении в реестр УЭО, при соблюдении достаточно жестких условий [3, статьи 383-384].

В целом, в России прототипом института УЭО стал институт ЕС, со вступлением в силу ТК ЕАЭС начала реализовываться принципиально новая концепция института УЭО. Теперь она отвечает всем международным стандартам и мировой практике. Тем не менее, в настоящее время УЭО применяются следующие упрощения, отличные от мировой практики:

- временное хранение в сооружениях, помещениях, на открытых площадках УЭО своих товаров;
- выпуск товаров до подачи декларации на товары;
- проведение таможенных операций, связанных с выпуском товаров, находящихся в помещениях, на открытых площадках и иных территориях УЭО, включая завершение таможенной процедуры таможенного транзита в отношении товаров, следующих в адрес УЭО при их ввозе в РФ.

В результате исследования выявлено, что УЭО в России и в Мире представляет собой наивысший уровень доверия со стороны таможенных органов к участникам ВЭД и является основой упрощения таможенных процедур, обеспечивающей безопасность торговли как для предпринимателей, так и для государства. Внедрение нового института УЭО в России позволит сделать взаимодействие государства и бизнеса более эффективным, что, несомненно, будет способствовать развитию внешней торговли стран ЕАЭС.

Библиографический список:

1. «Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) // Режим доступа: URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 12.09.2018).
2. Федеральный закон от 27.11.2010 № 311-ФЗ (ред. от 29.12.2017) «О таможенном регулировании в Российской Федерации». Режим доступа: URL: <http://www.garant.ru/> (дата обращения 12.09.2018).
3. Федеральный закон от 03.08.2018 № 289-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты

Российской Федерации». Режим доступа: URL: [http:// http://www.garant.ru/](http://www.garant.ru/) (дата обращения 12.09.2018).

4. Приказ ФТС России от 14.09.2011 № 1877 (ред. от 13.07.2015) «Об утверждении Административного регламента Федеральной таможенной службы по предоставлению государственной услуги по ведению реестра уполномоченных экономических операторов». Режим доступа: URL: [http:// http://www.garant.ru/](http://www.garant.ru/) (дата обращения 13.09.2018).

5. Компендиум программ по уполномоченным экономическим операторам – издание 2017. URL: http://www.wcoomd.org/en/about-us/what-is-the-wco/~/_/media/483B317A603C4D97ABA5906FF40BC483.ashx/ (дата обращения 15.09.2018).

6. Уполномоченные экономические операторы: почему система работает за рубежом и не работает у нас? URL: <http://xn--b1ae2adf4f.xn--p1ai/article/41823-upolnomochennyye-ekonomicheskiye-operatory-pochemu-sistema-rabotaet-za-pubezhom-i-ne-rabotaet-u-nas.html/> (дата обращения 11.09.2018).

7. Реестр уполномоченных экономических операторов на 25 июля 2018 года. URL: http://ved.customs.ru/index.php?id=1690&Itemid=1971&option=com_content&view=article (дата обращения 12.09.2018).

8. Официальный сайт таможенных органов Республики Беларусь URL: <http://www.customs.gov.by/ru> (дата обращения 12.09.2018).

Пучкова Ю.В.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, магистрант экономического факультета

Научный руководитель

Шмулевич Т.В.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, доцент кафедры международных экономических отношений, к.э.н.

ОСОБЕННОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ КОРПОРАЦИИ (НА ПРИМЕРЕ ПАО «ГАЗПРОМ НЕФТЬ»)

Инвестиционная политика государства - это главнейший из рычагов воздействия на предпринимательскую деятельность субъектов хозяйствования и экономику страны в целом. При использовании инвестиционной политики государство воздействует на темпы и объемы производства, руководит уровнем инфляции, ускоряет научно-технические прогрессы, изменяет структуру общественного производства и решает многочисленные социальные проблемы.

Основным направлением государственной инвестиционной политики является формирование инвестиционного климата и инвестиционной привлекательности страны. Важнейшей целью инвестиционной политики государства принято считать создание благоприятной среды, способствующей привлечению новых вкладчиков и повышающая эффективность использования денежных ресурсов. Однако такая задача не является окончательной, главной стратегической целью является обеспечение предпринимательской деятельности на всех уровнях, увеличение числа рабочих мест, процветание системы кредитования и снижение инфляции. При этом, все вышеуказанные цели не могут быть достигнуты без правильно сформированных условий снижения рисков для вкладчиков [3].

Наша страна придает первостепенное значение активизации инвестиционной деятельности. Национальный доход и его объем напрямую зависят от уровня инвестиций. Для организаций инвестиционная проблема особенно актуальна, по причине того, что рынок капиталов является недостаточно развитым, инновационные финансирования могут происходить только за счет собственных, часто ограниченных, средств компаний. Многие хозяйствующие субъекты российской экономики испытывают дефицит оборотных средств, вследствие чего им приходится тратить значительную часть прибыли и амортизационных отчислений на текущие нужды, чем они подрывают свою стратегическую конкурентоспособность [2].

Предприятиям необходимо развивать и правильно реализовывать свою инвестиционную политику, чтобы обеспечить высокий уровень конкурентоспособности на рынке и эффективность своей деятельности на долгосрочную перспективу. Реализация инвестиционной политики

осуществляется посредством различных форм. В частности, государство может выполнять задачи организатора инвестиционно-финансовых процессов, участника рыночных отношений и менеджера капиталовложений и способствовать обеспечению ряда функций, из которых - снижение инвестиционных рисков, развитие возможностей для капиталовложений, увеличение экспортного потенциала, улучшение экономической структуры, и прочие. Государство, будучи участником инвестиционно-финансовых процессов, стремится обеспечить повышение доходов от имущества, а также сократить стоимость заимствования [1],[4].

В качестве наглядного примера формирования инвестиционной политики, рассмотрим ее реализацию крупнейшей компанией ПАО «Газпром нефть» [7]. Нефтегазовый комплекс - это фундаментальная основа российской экономики, являющаяся источником текущего жизнеобеспечения, так и перспективного развития государства. Наша страна является одной из богатейших стран по запасам природных топливно-энергетических ресурсов. Она способна полностью обеспечить свои внутренние потребности и необходимый экспорт, как в настоящее время, так и на перспективу.

ПАО «Газпром нефть» одна из ведущих нефтяных компаний в России. Деятельность компании каждый год стремительно развивается, разрабатываются новые проекты, которые охватывает все больше регионов. В инвестиционной деятельности компания имеет свою стратегию, отражающую стремление к устойчивому росту, формированию для широких кругов экономических и социальных благ. Данная компания нацелена на сбалансированность общественных интересов и бизнеса и стремится к слаженному управлению экономическими и социальными сферами деятельности при разработке и реализации своей стратегии.

ПАО «Газпром нефть», инвестируя средства на развитие и активы компании, одновременно занимается совершенствованием программ развития и охраны окружающей среды, подразумевая такие инвестиции вкладом на свою конкурентоспособность на длительные сроки. Для инвесторов финансирование проектов – дело рисковое. Прежде, чем принять решение о финансировании проекта инвестору необходимо провести всестороннюю экспертизу выбранного проекта [6].

Компания проводит экспертизы, посредством которых оценивает эффективность рискованность инвестиционных проектов. В процессе экспертизы определяется объем инвестиций в проект, их индекс доходности и сроки окупаемости. Оценка инвестиционных проектов у компании происходит поэтапно: на первых этапах составляется перечень альтернативных инвестиций и проводится прогнозы денежных потоков к каждому варианту. Затем прогнозируются данные и уровень реинвестирования, чтобы определить барьерные ставки, провести оставшиеся расчеты и рассчитать параметры инвестиционных проектов. Завершающий этап заключается в проверке чувствительности инвестиционных проектов, проведении окончательных

сравнений изменения платежеспособности предприятия и послеинвестиционном анализе [5].

Во время оценки эффективности инвестиционных проектов, анализ денежных потоков связан с прогнозируемым уровнем инфляции и налогового окружения компании. От того, какая выбрана математическая модель микроэкономической и макроэкономической ситуации, могут быть использованы различные подходы на каждом этапе экспертизы.

При правильно проведенной экспертизе есть возможность, исходя из сделанных расчетов, из существующих вариантов выбрать для реализации самый безопасный инвестиционный проект при конкретных станových, производственных и экономических условиях.

Послеинвестиционный анализ также необходим для будущих экспертиз инвестиционных проектов, так как с помощью него есть возможность учесть ошибки и недочеты, которые были допущены в ходе экспертизы [4].

ПАО «Газпром нефть» является крупнейшей компанией-инвестором, на счету которого наиболее 200 прибыльных проектов. Рассмотрим один из наиболее крупных и успешно развивающихся - проект «Приразломное». Доля компании в проекте составляет 100%. Главными задачами проекта является:

- создание экономически эффективного актива; □
- развитие компетенций разработки месторождений в Арктической зоне континентального шельфа.

Реализацию проекта ПАО «Газпром нефть» начала в середине 2013 года. Тогда компания приняла морскую ледостойкую стационарную платформу (МЛСП) «Приразломная» в эксплуатацию от генподрядчика по строительству объекта — ПО «Севмаш». Бурение первой скважины было начато летом 2013 года, а в декабре 2013 года МЛСП «Приразломная» осуществила добычу нефти. В 2014 году была отгружена первая партия арктической нефти сорта ARCO. По итогам 2014 года потребителям Северо-западной Европы было отгружено более 300 тыс. тонн нефти. На сегодняшний день, извлекаемые запасы месторождения в совокупности составляют 72 млн. тонн или около 540 млрд. баррелей сырой нефти, срок разработки 25 лет, продуктивные горизонты залегают в интервалах на глубине 2300 - 2700 м [7],[10].

Но так ли это выгодно, со стороны инвесторов, вкладывать средства в данный проект? Чтобы понять это, проанализируем этапы функционирования инвестиционного проекта и оценим рентабельность с 2014 по 2017 год. (табл.1)

Таблица 1. – Этапы функционирования инвестиционного проекта «Приразломное» [8].

	2014	2015	2016	2017
Запасы углеводородов PRMS1 (доказанные + вероятные)	51,1 (15,7+35,4)	52,0 (18,6/33,4)	58,0 (25,9 + 32,1)	54,83 (33,67 + 21,16)

СБОРНИК МАТЕРИАЛОВ

Проектная мощность (млн т нефти в год)	3,6	4,7	4,8	4,9
Добыча углеводородов (Нефть + газ)	380 (10+360) тыс. т н. э.	879 (12 +870) тыс. т н. э.	2,19 (2,15 + 45) (млн т н. э.)	2,68 (2,64 + 46) (млн т н. э.)
Основные события в текущем году.	<p>-Проведен оперативный пересчет запасов.</p> <p>-Проведены работы по переобработке и переинтерпретации сейсмических материалов 2D и 3D.</p> <p>- Проведен геодинамический мониторинг в районе установки МЛСП «Приразломная».</p> <p>-Выполнены комплексные подводные геотехнические мероприятия в районе установки МЛСП «Приразломная».</p> <p>-Завершены работы по дополнительным исследованиям керна разведочных скважин.</p>	<p>- Добыта миллионная тонна нефти сорта ARCO;</p> <p>- За 2015 г. отгружено 12 танкеров нефти;</p> <p>- Утверждено дополнение к технологической схеме разработки месторождения ;</p> <p>- Закончены бурением четыре скважины (одна эксплуатационная, две нагнетательных и одна шламовая);</p> <p>- Введены в эксплуатацию первая и вторая очереди Вахтового поселка.</p>	<p>-Добыта 3-миллионная тонна нефти сорта ARCO;</p> <p>-Отгружено 32 танкера нефти;</p> <p>-Введен в эксплуатацию вахтовый поселок;</p> <p>-Проведено техническое перевооружение морской ледостойкой стационарной платформы (МЛСП).</p>	<p>-Завершено строительство четырех скважин;</p> <p>-Выполнен запланированный объем работ в рамках техперевооружения МЛСП № 1;</p> <p>-Проведены комплексные учения ЛАРН в ледовых условиях «Арктика-2017».</p>
Планы на будущий год.	- Проведение геодинамического мониторинга в	-Выполнение программы по строительству скважин (ввод	-Выполнение программы по строительству четырех	-Подготовка и реализация проекта техперевооружения № 2;

	районе установки МЛСП «Приразломная». - Комплексные геотехнические мероприятия по подводному обследованию ликвидированных и законсервированных скважин. <input type="checkbox"/> - Продолжение бурения эксплуатационных скважин.	одной нагнетательной и трех добычных скважин), что позволит увеличить добычу нефти более чем в два раза; -Реализация программы импортозамещения иностранного оборудования морской ледостойкой стационарной платформой (МЛСП).	горизонтальных скважин; -Переход на использование при бурении скважин растворов на углеводородной основе; -Реализация проекта бессажевого сжигания ПНГ; -Реализация плана проведения опытнопромышленных испытаний (ОПИ) и подконтрольной эксплуатации ЗИП4 МЛСП без сокращений для в рамках программы импортозамещения.	-Строительство вертодрома; <input type="checkbox"/> -Начало строительства комплексной базы обеспечения; <input type="checkbox"/> реализация проектов программы «Посейдон».
--	--	---	---	--

Каждый год Газпром нефть увеличивает добычу на Приразломном месторождении. В 2016 году показатель увеличился более чем в 2,5 раза, до 2,154 млн. т нефти. На конец 2016 года добыча нефти велась из четырех скважин, а всего построено восемь (помимо добывающих, действуют три нагнетательных и поглощающая). В 2017 году было добыто на Приразломном месторождении 2,6 млн. т нефти, накопленная добыча по состоянию на конец 2017 г составила 5,9 млн. т. Рост добычи в 2017 г обеспечен за счет еще большего увеличения фонда скважин на 1 нагнетательную и 4 добывающие [9].

ПАО «Газпром нефть», прогнозируя дальнейшие перспективы развития проекта, анализирует прошлые года, и оценивает ситуацию на сегодняшний день. Исходя из данных финансовой отчетности, компанией был продлен срок стабильной добычи нефти на Приразломном до пяти лет (ранее прогноз строился на три года). Это произошло вследствие повышения эффективности разработок по добыче нефти и более рациональному бурению (добыча

возрастет в 1,8 раз - до 23,1 млн.тонн). Сократятся и капитальные затраты на бурение, что позитивно скажется на общей рентабельности проекта. На пике актив будет давать 4,8 млн тонн нефти в год. Новая технологическая схема предусматривает рост суммарного объема геологических запасов Приразломного месторождения по категориям до 263 млн. тонн. Период эксплуатации Приразломного нефтяного месторождения, соответственно, увеличен до 35 лет. К 2022 году на месторождении должен быть закончен процесс бурения последней, 32-й, скважины, что выведет в 2023 году место- рождение на пик добычи в 4,8 млн. тонн. Это позволит достичь стратегической цели «Газпром нефти» – сохранить добычу на уровне 100 млн. т.н.э. к 2025 году.

В настоящее время на Приразломном месторождении в эксплуатацию введены 13 скважин, в том числе 8 добывающих, 4 нагнетательных и 1 поглощающая. На данный момент Приразломное месторождение является единственным проектом на российском арктическом шельфе, где ведется промышленная добыча нефти. К настоящему моменту в проект инвестировано около 120 миллиардов рублей. Газпром нефть ожидает, что проект освоения Приразломного нефтяного месторождения в Печорском море выйдет на окупаемость вложенных к 2020 году, что в разы меньше обычного срока окупаемости крупных проектов [11].

Таким образом, именно успешная реализация инвестиционной политики предприятий во многом определяет их конкурентоспособность и финансовую состоятельность в современных условиях.

Библиографический список:

1. Федеральный закон от 25.02.1999 № 39-ФЗ (ред. от 26.07.2017) «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений».
2. Распоряжение Правительства РФ «Об утверждении плана реализации в 2015 - 2016 годах Стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года» от 06.03.2015 № 373-р// «КонсультантПлюс». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_176415/
3. Бланк И.А. «Инвестиционный менеджмент: Учебный курс. – К.: Эльга-Н, Ника-Центр», 2015. – 448с. (с.150 – 156).
4. Лившиц В.Н., Лившиц С.В. «Об одном подходе к оценке эффективности производственных инвестиций в России.//Оценка эффективности инвестиций». Сб. трудов. - М.:ЦЭМИ РАН, 2016.-№3. С.37-41.
5. Санников А.А., Халикова М.А. «Методический подход к формированию инвестиционной программы нефтяной компании// Нефтегазовое дело». 2012. - №6. – С. 552-565
6. Россия в цифрах: Стат. сб. – М.: Федеральная служба государственной статистики. 513 с.
7. Официальный сайт. URL: <http://www.gazprom-neft.ru/>(дата обращения 10.09.2018г.).
8. Официальный сайт. URL: <http://www.gazprom-neft.ru/> (раздел Финансовая отчетность экономических показателей компании).

9. Информационно-аналитический портал «Нефть России». URL: <http://www.oilru.com/> (дата обращения 01.07.2018г.).
10. Нефтегазовый форум - <http://www.oilforum.ru/forum/> (дата обращения 20.07.2018г.).
11. Официальный сайт РИА Новости интервью Заместителя Генерального директора ПАО «Газпром нефть» Вадима Яковлева. URL: <https://ria.ru/economy/20140915/1024083407.html>.

Савенко С.С.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, магистрант экономического факультета

Научный руководитель

Бородушко И.В.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, заведующий кафедрой международных экономических отношений, д.э.н., доцент

СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ ИННОВАЦИОННОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

В условиях рыночной экономики весьма актуально для каждого предприятия вести инновационную деятельность, то есть быть инновационно активным, тем самым создавая определенные конкурентные преимущества, обеспечивая условия для завоевания потребителя через более высокое качество товара и более низкую цену, которые могут быть достигнуты в результате внедрения инноваций. В то же время инновационная деятельность в большей степени, чем другие виды мероприятий, связана с повышенным риском. Недооценка рисков, связанных с инновационной деятельностью предприятия, может привести к внеплановому росту издержек, что повлечет за собой снижение эффективности деятельности и прибыли предприятия.

Бизнес немыслим без рисков в условиях рынка, это связано с целым рядом факторов: глобализацией экономических процессов, усложнением схем взаимодействия между рыночными субъектами, ускорением научно-технического прогресса и, как следствие – более быстрой сменяемостью инновационных циклов.

Поэтому для предприятия, нацеленного на инновационную деятельность, в условиях динамичных изменений и нарастания неопределённости, происходящих во внешней среде, необходимо создавать эффективную систему управления рисками для достижения максимальных результатов от реализации инновационного проекта.

Итак, при разработке инструментария управления инновационными рисками, следует опираться на два подхода в определении понятия «риск» [1]:

1. В соответствии с классической экономической теорией риск связан с возможным ожиданием потерь (стоимости капитала, прибыли), возникающих в результате принятия определенного решения.

2. Риск как вероятность угрозы, опасности – ситуативная характеристика деятельности, состоящая в неопределённости её исхода.

Первое определение предполагает сокращение размеров вероятного ущерба, потерь. В соответствии со вторым определением необходима политика

управления, которая будет сводить к минимуму вероятность наступления неблагоприятного события, наступление опасности.

Исходя из рассмотренных определений, инновационный риск можно охарактеризовать как результат принятия определенных решений в инновационной деятельности субъекта, связанных с финансированием и применением научно-технических нововведений в условиях неопределенности.

Для построения механизма эффективного управления инновационным риском следует создать систему риск-менеджмента, исходя из следующих принципов:

- нельзя рисковать больше, чем это может позволить собственный капитал;
- нельзя рисковать многим ради малого [2].

Использование данных принципов на практике означает, что по каждому проекту нужно определить максимально возможный убыток и сопоставить его с показателями экономической эффективности проектов.

Процесс управления рисками инновационных проектов можно представить в виде алгоритма (рисунок) [3].

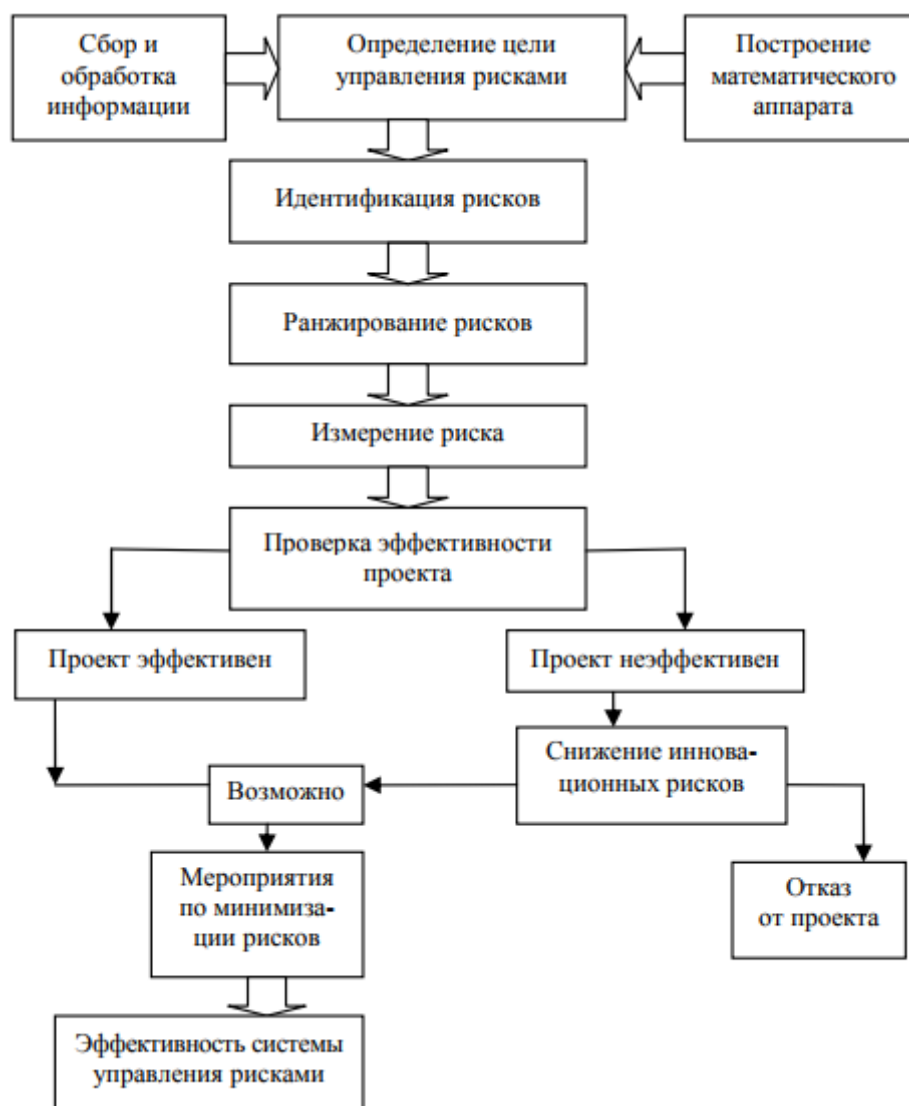


Рисунок. – Алгоритм управления рисками инновационных проектов предприятия

Построение системы управления рисками инновационного проекта должно основываться на анализе и оценке рисков, связанных с реализацией данного проекта. Этот раздел является одним из самых сложных разделов бизнес-плана. Он предоставляет потенциальным партнёрам или инвесторам информацию о рисках проекта для принятия решения о целесообразности их участия в проекте.

В настоящее время деятельность по реализации и сопровождению инновационных проектов требует значительных инвестиций, которые, в большинстве случаев, у предпринимателей отсутствуют, а объемов государственного субсидирования зачастую оказывается недостаточно. Исходя из этого, наличие существенных проблем приводит к возникновению рисков, характерных для российских предпринимательских структур, которые, в связи с этим, отказываются от ведения инновационной деятельности [4]. Поэтому для

преодоления этих проблем необходимо обозначить особенности работы с инновационными рисками в предпринимательстве:

1. Управляя инновационными рисками, предприятие может сталкиваться с проблемой отсутствия достаточной и объективной информационной и статистической базы для реализации эффективной работы прогнозной функции системы управления рисками. Для преодоления данной проблемы необходимо постоянно проводить контрольные мероприятия, которые позволяют заблаговременно выявить потенциальные риски, анализировать их и оценить уровень возможного негативного влияния, а также своевременно выработать определенные меры по снижению возможного ущерба или по предотвращению наступления неблагоприятных событий.

2. В условиях быстрого технологического роста наблюдается увеличение скорости появления на рынке новых, технически более совершенных товаров и услуг, что, следовательно, уменьшает время пребывания на рынке конкретной инновации. Исходя из этого, недавно реализованные инновации устаревают за весьма короткий период времени. В результате чего каждому предприятию необходимо сокращать временной диапазон между открытием и внедрением инновации, чтобы избежать убытков. Одним из способов преодоления этой проблемы может являться анализ рыночного состояния, то есть изучение частоты появления на рынке новшеств и скорости их устаревания.

3. При реализации инновационного проекта и внедрения инновации возрастает нагрузка на предпринимателя и, соответственно, увеличиваются риски срыва процесса внедрения новшества. Для решения данной проблемы предполагается привлечение сторонних организаций (аутсорсинг) или использование франшизы.

4. В условиях быстрого научно-технического прогресса наблюдается нехватка компетентных специалистов, и в то же время постоянно увеличиваются требования к персоналу. Для устранения этой проблемы следует выработать определенные условия по подбору специалистов и налаживать систему подготовки и переподготовки кадров в сфере управления рисками.

5. Также для успешного управления инновационными рисками предприятию следует изучать деятельность конкурентов на рынке, заниматься анализом и оценкой опыта других предприятий при наличии такой возможности [4].

В условиях быстрых темпов развития экономики также увеличивается необходимость усовершенствования методов управления и минимизации инновационных рисков.

Таким образом, каждому предприятию следует стремиться к совершенствованию своего инновационного потенциала, при этом оснащая производственные процессы новой технологией, техникой и возможностью выпуска новых товаров. Но при принятии решения о создании инновационного проекта необходимо иметь в виду и риски, которые будут сопровождать любые инновации на всех стадиях их создания и внедрения. Однако полностью

избежать риск при реализации инновационного проекта невозможно, так как инновации и риск являются взаимосвязанными категориями, но важным аспектом является необходимость предвидеть, управлять и минимизировать риск. Деятельность по управлению инновационными рисками представляет процесс, следуя которому предприниматель стремится к минимизации или предотвращению потерь, причем при правильной организации данного процесса качество инновации будет возрастать.

Библиографический список:

1. Бадаян Г.М. Риски в деятельности инновационного предпринимательства // Новая экономика и региональная наука. 2016. № 3 (6). С. 23–27.
2. Лихачева В.В. Лихачева Е.В., Останин В.А. Рынок инновационных продуктов: учеб. пособие. Владивосток: Издательский дом Дальневост. федерал. ун-та. 2012. 428 с.
3. Минько Л.В. Дмитриева Е.Л., Медведева Г.И., Истомин М.А. Бизнес-планирование в инновационном менеджменте: учебное пособие. Тамбов: Изд-во ФГБОУВПО «ТГТУ». 2013. 112 с.
4. Моттаева А.Б. Особенности управления инновационными рисками в предпринимательстве // Экономическая система современного общества: экономика и управление: сб. материалов I Международной научно-практической конференции. Новосибирск: Изд-во «Центр развития научного сотрудничества». 2017. С. 45–49.
5. Трошин А.С. Риски инновационно-ориентированного предпринимательства и экономическая безопасность // Экономическая безопасность России: проблемы и перспективы: материалы IV Международной научно-практической конференции. Нижний Новгород: Изд-во Нижегородский государственный технический университет им. Р.Е. Алексеева. 2017. С. 354–358.

Самойленко О.Р., Панкова А.И.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, студенты факультета таможенного дела

**Научный руководитель
Каранец С.М.**

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, доцент кафедры правового обеспечения ВЭД, к.э.н., доцент

СУЩНОСТЬ РЫНКА КРИПТОВАЛЮТ: ПЕРСПЕКТИВА РАЗВИТИЯ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ

На рубеже XX–XXI века происходит стремительное развитие цифровых технологий, которые вызваны процессами глобализации экономики и революцией в информационной сфере. Информация преобразовалась в важнейший ресурс в обществе, а также в процессах хозяйствования. Особенное значение на данном периоде приобретает нормативно-правовое регулирование криптовалют, изучение иностранного опыта и возможностей использования данных навыков в российских условиях.

Первая в мире криптовалюта BitCoin была изобретена в 2009 году и обрела грандиозный успех, который заключается в значительном влиянии на мировые финансовые рынки. Данная криптовалюта котируется на мировой бирже и является средством платежа, который признан лидирующими мировыми компаниями. В настоящее время биткоины обладают огромной ценностью, за которую вы можете приобрести бесчисленные множества товаров, недвижимость и даже купить местную валюту во многих странах мира. На глазах современников произошло удивительное событие по изобретению нового вида денег. Данные денежные единицы всецело влились в мировую финансовую систему и находятся на этапе испытания методов использования в реальной жизни виртуальных денег. Как показывает практика данное ноу-хау очень практично и за использованием криптовалют, как заменителя бумажных денег, стоит будущее всей мировой финансовой системы. Доказательством выдвинутой аксиомы является признание президента Сбербанка России Германа Грефа об использовании криптовалюты, более того, отдельные государства изъявили желание создать собственные криптовалюты. Феерический рост цен на BitCoin зародил огромное количество подражателей, которые желают повторить данный успех. Именно поэтому в настоящее время существует более 500 различных программ, генерирующих криптовалюты. Достоинства данной финансовой идеи заключаются в возможности прямых транзакций между кошельками пользователей, тем самым лишая банков получения своей доли прибыли от межбанковских операций. Иными признанными достоинствами криптовалюты выражается в физической

невозможности подделки виртуальной монеты и невозможности производства монет свыше того количества, которое было заложено в программу изначально. Выделенные качества выгодно отличают криптовалюту от любого вида бумажной валюты [2, с. 39].

На данный период времени в мире существует свыше 1170 видов различных криптовалют. Общая капитализация всех криптовалют по состоянию на 15.06.2018 г. составила 169,81 млрд. долл. США, однако предельной популярностью пользуются биткойны и эфиры, что представлено в таблице 1.

Таблица 1. – Капитализация криптовалют, II квартал 2018 год [7]

№ п/п	Наименование	Тикер	Капитализация, долл. США
1.	Bitcoin	BTC	136 026 911 004
2.	Ethereum	ETH	35 084 819 663
3.	Bitcoin Cash	BCH	21 742 667 409
4.	Dash	DASH	4 343 640 613
5.	Litecoin	LTC	3 827 160 676
6.	Monero	XMR	2 428 870 158
7.	Ethereum Classic	ETC	1 742 612 117
8.	Zcash	ZEC	827 583 097
9.	Hshare	HSR	697 168 445
10.	BitConnect	BCC	629 990 946

Вышеперечисленные криптовалюты принимают все существующие обменные пункты и биржи. Многие разновидности криптовалюты базируются на открытом коде Bitcoin и почти ничем не различаются. Они выступают в роли производных инструментов Bitcoin, что объясняется их минимальной распространенностью.

Криптовалюта – это разновидность цифровой валюты, создание и контроль за которой базируются на криптографических методах. При этом любая криптовалюта не имеет единого эмитента, иного органа, который осуществлял бы контроль за данной валютой. В связи с этим, отношения между пользователями криптовалюты осуществляются напрямую, без использования услуг информационного посредника. Все транзакции между участниками рынка криптовалюты происходят в анонимном порядке. Пользователи владеют информацией только о номере электронных кошельков, где хранятся криптоактивы, а данные электронные кошельки не привязаны ни к имени, ни к паспортным данным, месту жительства или иной информации, которая позволит идентифицировать пользователя [2, с. 44].

Анонимность использования криптовалюты, с одной стороны, предоставляет полную конфиденциальность персональных данных пользователя, но, с другой стороны, такая анонимность может привести к упрощению процедур по отмыванию доходов, которые были получены преступным путем и к вероятности приобретения предметов, оборот которых

запрещен или ограничен на территории России. К таким предметам относится: оружие, наркотические или психотропные вещества.

Анализируя законодательство зарубежных стран, можно обнаружить, что массовое использование криптовалюты в качестве оплаты за товары и услуги побудило Министерство финансов ФРГ признать криптовалюту средством расчета, приравняв ее к деньгам. В свою очередь, Министерство США на данном этапе занимается рассмотрением вопроса о введении отчетности систем, которые обеспечивают конвертацию токенов (монет криптовалюты) на американские доллары. В связи, с чем можно сделать вывод о том, что США позитивно относится к криптовалюте как к явлению.

Однако Исландия и Киргизия, настаивают на том, что использование криптовалюты противоречит их национальным законам о валютном регулировании, и признают средством платежа исключительно национальную валюту. Вьетнам вовсе запретил криптовалюту, признав ее инструментом по отмыванию (легализации) доходов, полученных преступным путем [1, с. 5].

Таким образом, анализируя законодательство зарубежных стран, можно сделать вывод о том, что большинством развитых стран мира позитивно относятся к использованию криптовалюты как средства платежа. В большинстве стран Евросоюза криптовалюта уже разрешена и используется как альтернативное средство платежа. В рамках эксперимента в городе Арнем (Нидерланды) был проведен опыт по внедрению криптовалюты в экономическую систему в качестве альтернативного средства платежа. Сейчас в данном городе существует возможность оплаты коммунальных платежей, товаров и услуг за криптовалюту. В ближайшем будущем аналогичный опыт будет внедрен в рамках всей страны [1, с. 8].

На данный момент в России отсутствует четкое понимание выгоды от использования криптовалюты, так как она носит двоякий характер. В 2014 году ЦБ подчеркивал, что выпуск на территории РФ денежных суррогатов запрещен, и услуги по обмену виртуальных валют рассматривались как потенциальная вовлеченность в сомнительные операции согласно законодательству о противодействии легализации доходов, полученных преступным путем. В сентябре 2017 года ЦБ РФ остерегал граждан и юридических лиц об инвестировании средств в криптовалюту, в связи с необеспеченностью криптовалют, высоким уровнем их волатильности и анонимности участников рынка. Судебная практика также настроена скептически к криптовалюте, так как существует значительный массив дел по искам прокуроров в защиту прав неопределенного круга лиц, с целью блокировки Интернет-сайтов, на которых содержится информация об электронных валютах, как информации, запрещенной на территории РФ [6, с. 2].

Однако в скором времени планируется появление первого нормативно-правового акта, регулирующего обращение криптовалюты. На сайте Министерства финансов РФ появился законопроект федерального закона «О цифровых финансовых активах», согласно которому криптовалютой можно

торговать на биржах. Таким образом, законопроект снимает с криптовалюты статус денежного суррогата [5, с. 47]. Кроме этого, процесс создания криптовалюты (майнинг) по законопроекту считается видом предпринимательской деятельности, и в связи с этим подлежит налогообложению. Также планируется введение в страну национальной криптовалюты. В связи с возрастающей популярностью криптовалюты в России по поручению Президента РФ В.В. Путина разбирается вопрос о создании национальной криптовалюты, которая укрепит экономику страны [3]. В России такой криптовалютой будет являться крипторубль. Он будет централизованной системой в руках государства. При этом эмиссию такой валюты будет производить исключительно государство. Все транзакции, которые связаны с криптовалютой, будут контролироваться специальным государственным органом. Планируется так же введение системы регистрации электронных кошельков по паспортным данным [4, с. 12].

Таким образом, при реализации данного проекта крипторубль будет значительно отличаться от криптовалюты, основными характеристиками которой являются децентрализация и анонимность пользователей. Крипторубль по своей правовой природе будет выступать в роли электронных денег. Однако существует высокая вероятность ограниченности использования данной валюты только в пределах РФ. Это объясняется технологическим устройством крипторубля и поэтому свободное использование в других странах будет затруднительным. В настоящее время преобладает консервативное отношение власти к современным информационным технологиям, а полный отказ от криптовалют подорвет будущую конкурентоспособность России на мировом рынке. Вполне вероятно, что за криптовалютой скрывается будущее всей мировой финансовой системы и поэтому Россия должна быть к этому готова.

Библиографический список:

1. Гордеева, О. Правовое регулирование криптовалют в разных странах // VC.RU – Информационный интернет-портал 2018. URL: <https://vc.ru/32207-regulirovanie-kriptoalyut-v-raznyh-stranah> (дата обращения 24.09.2018)
2. Гурченко Е. А. Виртуальная валюта: борьба за свободу расчетов // Корпоративный юрист. – 2018. – №1. – С.38-44.
3. Давтян Л. В. Российская криптовалюта // Официальный сайт телеканала «Звезда». 2017. URL: https://tvzvezda.ru/news/vstrane_i_mire/content/201710151309-8om0.htm (дата обращения: 06.03.2018)
4. Письмо ФНС от 03.10.2016 № ОА-18-17-/1027 «О мерах по осуществлению контроля за обращением криптовалют» // Справочно-правовая система «Консультант Плюс»
5. Об использовании криптовалют: информационное сообщение Росфинмониторинга по состоянию на февраль 2014 года // FEDSFM.RU – Официальный сайт Росфинмониторинг. URL: <http://www.fedsfm.ru/news/957> (дата обращения 25.09.2018)
6. Степанов А. В. Проблемы развития криптовалют в России // VC.RU – Информационный интернет-портал 2017. URL: <https://profitgid.ru/problemy-razvitiya-kriptoalyut-v-rossii> (дата обращения: 25.03.2018)
7. Топ-100 криптовалют // BITCOINNEWS – Официальный сайт криптовалют. – URL: <https://bitcoinnews.blog/cryptocurrencies> (дата обращения: 24.09.2018).

Соколова Д.С.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, студент факультета таможенного дела

Научный руководитель

Афонин Д.Н.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, профессор кафедры технических средств таможенного контроля и криминалистики, д.м.н., доцент

**ПРОБЛЕМЫ ФАЛЬСИФИКАЦИИ И КОНТРАФАКЦИИ
ЛЕКАРСТВЕННЫХ ПРЕПАРАТОВ, ПЕРЕСЫЛАЕМЫХ ЧЕРЕЗ
МЕЖДУНАРОДНЫЕ ПОЧТОВЫЕ ОТПРАВЛЕНИЯ,
И МЕТОДЫ ИХ ВЫЯВЛЕНИЯ**

В данной статье рассмотрены проблемы методов выявления фальсифицированных лекарственных препаратов при продаже через всемирную сеть интернет, пересылаемых через МПО, предложены мероприятия по их решению, которые могут свести к минимуму риск ввоза фальсифицированной продукции в области лекарственных средств.

Фальсификация лекарственных препаратов одна из острых проблем сегодняшнего дня. Некачественные лекарства могут не только навредить здоровью потребителей, но и даже привести к летальному исходу.

В конце прошлого года Государственная Дума приняла федеральный закон, дополнивший действовавшие нормативные акты требованием об обязательной маркировке некоторых групп товаров идентификационными знаками. В декабре Владимир Владимирович Путин одобрил решение правительства о создании до 2024 года единой национальной системы сплошной маркировки товаров. Оператором проекта был определен Центр развития перспективных технологий. В настоящее время данный эксперимент начали с маркировки табачных изделий и обуви. Но на наш взгляд особое внимание нужно уделить одной из важнейших отраслей – фармацевтике.

По подсчетам The Boston Consulting, эффект снижения операционных издержек производителей фармацевтических препаратов от введения маркировки может достигнуть 800 млн. руб., для дистрибуторов – 2,8 млрд. руб. в год (при выручке около 950 млрд. руб.), а за счет вытеснения «серых» товаров и новых источников выручка игроков фармацевтического рынка может увеличиться на 39-61 млрд. руб. Эффект снижения операционных издержек для производителей и импортеров табака может быть оценен в 2,3-2,6 млрд руб., а выручка может увеличиться на 57-93 млрд руб. [5].

Постепенно планируется внедрить единую базу по различным категориям продукции. При поступлении товаров на таможенный пост, помимо стандартной проверки, будет осуществляться считывание специального кода

продукции, по которому в базе можно отследить различные сведения: данные о товаре (производитель, группа и т.д.), весь путь следования продукции.

Старший директор подразделения глобальной безопасности фармацевтической компании Pfizer Стив Аллен сообщил, что сегодня производители поддельных лекарств достигли необычайных технологических высот: «Контрафактные лекарства могут быть практически неотличимы от аутентичных, даже для пациентов, принимающих один и тот же препарат длительное время. Даже таможенники, пройдя тренинг по распознаванию контрафактных и аутентичных упаковок лекарств, не всегда могут это сделать». Фармацевтические компании, стремясь защитить свою продукцию от подделок, постоянно внедряют новые способы защиты. Между тем, у Росздравнадзора появился новый повод для беспокойства — продажи лекарственных препаратов через Интернет. Эту область рынка государство не в состоянии полноценно контролировать. По оценке Всемирной организации здравоохранения, доля подделок среди продаваемых через Интернет лекарств достигает в отдельных случаях 50 %.

Безостановочное и безопасное движение грузов является немаловажным принципом международной торговли [1].

Проверка МПО в настоящее время не подразумевает проведение анализа содержимого и осуществляется в следующие этапы:

1. На первом этапе таможенного контроля МПО проходят через систему радиационного контроля «Янтарь». Если сработал сигнал, груз направляется на досмотр.

2. Далее происходит проверка содержимого международных посылок и мелких пакетов - проверяется на рентгенотелевизионных установках (через интроскопы). Определить характер содержимого с помощью интроскопа возможно по цветовой гамме на изображении. Современные интроскопы предоставляют картинки в 6 вариациях цвета в зависимости от атомного числа и плотности.

3. После выявления предметов правонарушений они направляются на экспертизу.

Лекарственные средства в настоящее время, основываясь на список КТС товаров, запрещенных к ввозу МПО, не входят в запрещенные. Описанный ранее алгоритм исключает проверку подлинности ввозимых лекарственных препаратов.

В этой связи мы предлагаем объединить усилия таможенных служб ЕАЭС, ВОЗ и Почты России. При пересылке лекарственных препаратов, необходимо наносить опознавательную метку на саму бандероль. При этом необходимо создать базу данных, в которой будет содержаться перечень разрешенной к ввозу продукции.

Таким образом, если при проверке МПО через интроскоп была выявлена продукция по всем характеристикам похожая на лекарственное средство и с отсутствием опознавательной метки, бандероль отправляется на досмотр.

Предположим, что в ходе досмотра была выявлена упаковка с наименованием лекарственного препарата. В этом случае образцы продукции должны быть направлены на экспертизу. Для того чтобы сократить время ожидания результатов экспертизы, таможенные подразделения МПО необходимо снабдить группой экспертов и необходимым оборудованием: роматомасс-спектрометр, рентгенофлуоресцентный спектрометр, УФ-спектрофотометр, хроматограф и др.

В современной практике в целях проведения качественного и количественного анализа перемещаемых товаров активно применяются инфракрасные спектрометры, эксплуатация которых может распространяться как на лабораторные, так и полевые условия, в зависимости от конкретной модели технического средства. Примечательно, что в некоторых случаях только по ИК-спектру можно сделать однозначный вывод о свойствах анализируемого объекта [3].

Хроматография в настоящее время – один из эффективных способов определения состава продукции. Также немаловажной остается спектрометрия. В современной практике, в целях проведения качественного и количественного анализа перемещаемых товаров активно применяются инфракрасные спектрометры, эксплуатация которых может распространяться как на лабораторные, так и полевые условия, в зависимости от конкретной модели технического [4]. Внедрение портативных хроматографов и спектрометров позволит повысить качество деятельности таможенных органов и сократит время на проведение исследований.

В соответствии с рис.1. представлена методика проведения анализа.

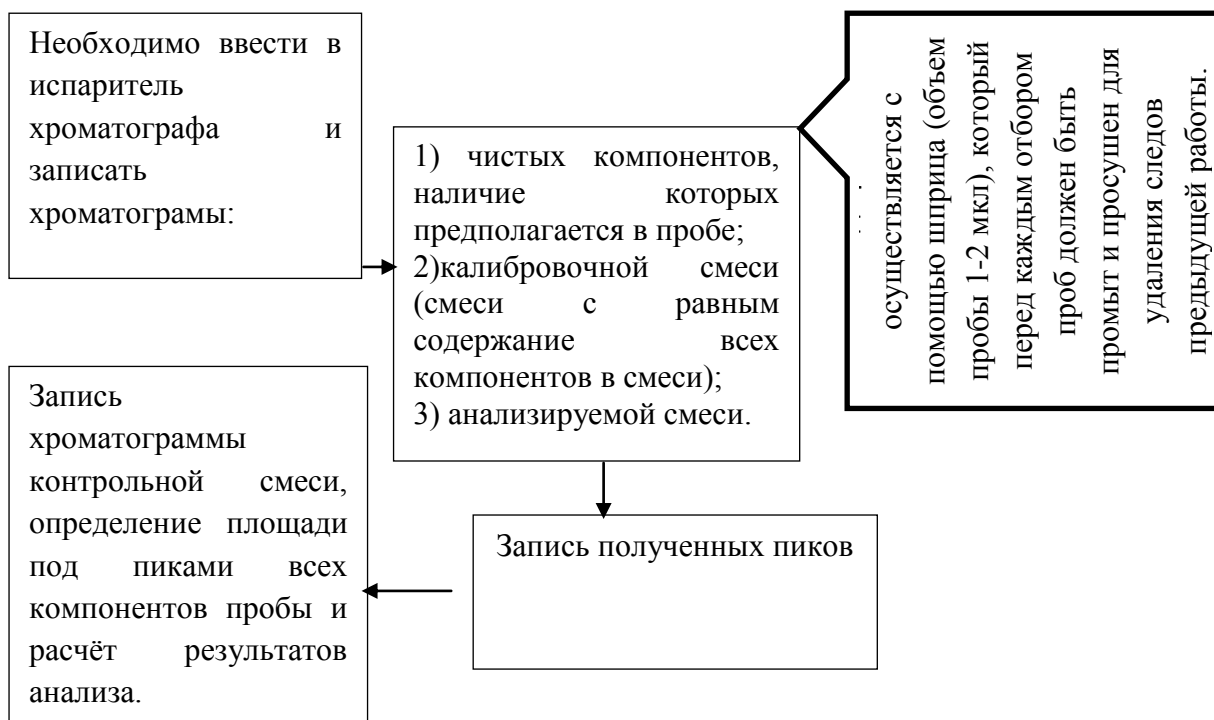


Рисунок 1. – Алгоритм проверки проб хроматографом

Расчет осуществляется по формуле:

$$\omega = \frac{K_i \cdot S_i}{\Sigma(K_i \cdot S_i)} \cdot 100\% \quad (1)$$

В таблице 1 приведен пример сравнительного анализа.

Таблица 1. –Сводная таблица результатов измерения площадей пиков и поправочных коэффициентов

Калибровочная смесь	h_1	d_1	S_1	h_2	d_2	S_2	h_3	d_3	S_3
	102	0,7	71,4	92	1	92	60	1,3	78
	K_1			K_2			K_3		
	1,288			1			1,179		
Анализируемая смесь	110	0,6	66	45	0,8	36	55	1,2	66
	ω_1			ω_2			ω_3		
	0,43			0,180			0,391		

Таким образом, если результаты калибровочной и анализируемой смеси будут отличны, можно говорить о том, что перед нами фальсифицируемая продукция.

Автоматизированное использование цифровой электроники, а также возможность управления компьютером позволяет использовать информационно-поисковую систему без обращения к образцам сравнения. Важно отметить, что спектральные базы данных содержат более 130 тысяч спектров. [2]

Схематично полную проверку таможенного поста МАПП можно представить схематично как на рис.2.

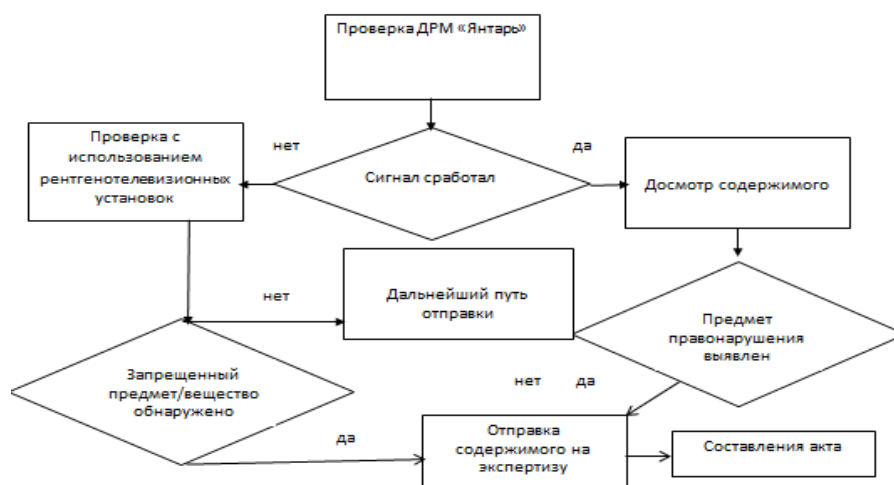


Рисунок 2. – Алгоритм проверки МПО на выявление фальсификации лекарственных средств

В результате внедрения методики маркировки лекарственных средств, а также дополнительной проверки товаров на таможенных постах МПО, риск ввоза фальсифицированной продукции в области лекарственных средств возможно свести к минимуму.

Библиографический список:

1. Афонин Д.Н. Методическое, техническое и информационное обеспечение мониторинга транспортных средств и товаров при таможенном транзите // Моделирование, оптимизация и информационные технологии. 2017. № 4 (19). С. 36.
2. Афонин Д.Н. Применение рентгеновских сканеров для выявления внутриполостного сокрытия наркотических средств // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2017. Т. 13. № 3 (348). С. 563-572.
3. Афонин Д.Н., Афонин П.Н., Гамидуллаев С.Н. Применение технических средств контроля безопасности трансграничных пассажиропотоков на различных видах транспорта // Научно-аналитический журнал Вестник Санкт-Петербургского университета Государственной противопожарной службы МЧС России 2017. № 1. С. 184-190.
4. Слаутина Р.И. Перспективы применения портативных ИК-спектрометров для решения оперативных задач таможенного контроля // Бюллетень инновационных технологий. 2018. С.48-49
5. Бой с «тенью»: маркировка как очистка рынка. Автор: Николай Смирнов. 13.04.2018. URL:<https://www.gazeta.ru/business/2018/04/13/11715949.shtml>.

Стадник Е.С.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, студент экономического факультета

Научный руководитель

Бородушко И.В.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, заведующий кафедрой международных экономических отношений, д.э.н., доцент

ОБЕСПЕЧЕНИЕ УСТОЙЧИВОГО РОСТА НЕСЫРЬЕВОГО НЕЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО ЭКСПОРТА КАК ПРИОРИТЕТНАЯ ЗАДАЧА ЭКСПОРТНОЙ ПОЛИТИКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Регулирование экспортной деятельности принадлежит к числу приоритетных направлений политики любого государства, т. к. оказывает существенное влияние на конъюнктуру внешнеэкономических связей и экономическое развитие территорий [1].

Экспорт товаров приводит к экономическому росту посредством стимулирования совокупного спроса и совокупного предложения. Стимулирование совокупного спроса реализуется как прямо через рост чистого экспорта, так и опосредованно — через увеличение объемов производства в экспортно-ориентированных отраслях, через рост налоговых и таможенных платежей. Это приводит к росту потребительских расходов, инвестиций фирм и государственных расходов. Стимулирование совокупного предложения осуществляется непосредственно через увеличение объемов производства в экспортных отраслях. [2, 36]

Таким образом, экспортная политика государства и механизмы защиты отечественных товаропроизводителей являются важнейшими компонентами, от эффективности которых зависит развитие страны.

Российская классификация сырьевых и несырьевых товаров разработана Российским экспортным центром совместно с всероссийской академией внешней торговли с учетом зарубежного опыта подобных классификаций. В самом общем виде в товарной структуре экспорта выделяются две группы товаров: сырьевые и несырьевые. Главным критерием для отнесения товара к сырью или несырью является степень участия человека в формировании его принципиальных характеристик.

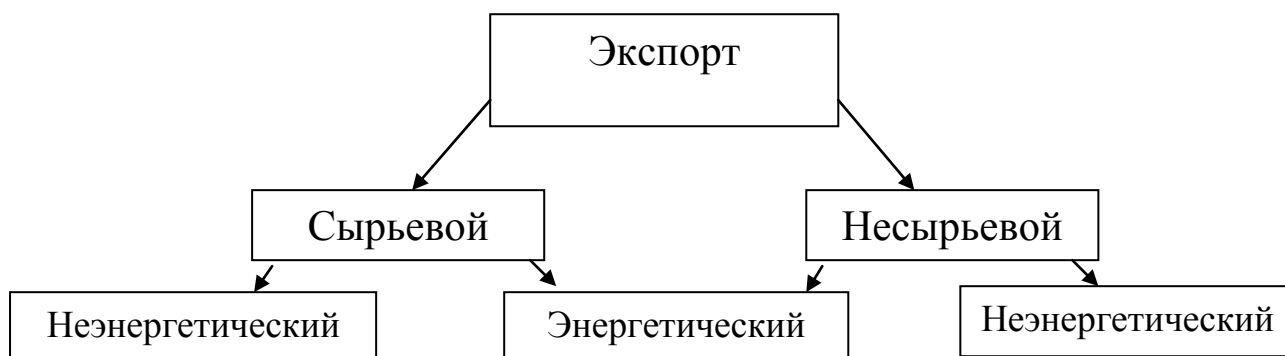


Рисунок 1. Структура экспорта Российской Федерации [3]

Динамика удельного веса несырьевого неэнергетического экспорта в общем объеме российского экспорта показана на рисунке 2. Из него видно, что на 2015-2017 годы удельный вес сырья закрепился на отметке в 45%. Доля несырья энергетического сокращалась в течение 2014-2016 гг. и стабилизировалась в 2016-2018 гг. на уровне 17-18%. Доля несырьевого неэнергетического экспорта систематически возрастала а течение 2014-2016 гг. и закрепилась на уровне 37-38% в 2016-2017 гг., что свидетельствует о несомненно позитивной тенденции динамики структуры российского экспорта.

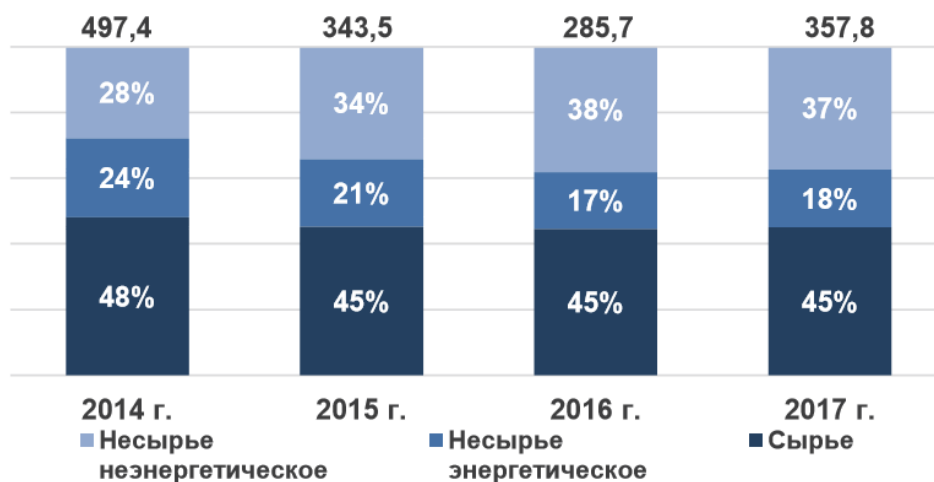


Рисунок 2. Структура экспорта по категориям, млрд. долл.[4]

Необходимость развития неэнергетического несырьевого экспорта заключается в том, что экономика России еще не достаточно диверсифицирована, сохраняется ориентация отечественных экспортеров на сырьё. В экономических системах, страдающих «голландской болезнью», заторможенным остается инновационное развитие и низок уровень конкурентоспособности страны на мировых рынках готовых товаров. В современных условиях готовые товары имеют высокую добавочную стоимость, что обеспечивает эффективное пополнение бюджета страны и способствует

экономическому росту. Учитывая, что несырьевой экспорт более устойчив к кризису, Россия должна нарастить экспорт несырьевых товаров в 2,5 раза к 2020 г. и в 7,5 раза — к 2030 г. [5].

Рассмотрим далее поквартальную динамику объема несырьевого неэнергетического экспорта России в стоимостном выражении (см. рис. 3).



Рисунок 3. Динамика несырьевого неэнергетического экспорта России, млрд долл. [6]

Несырьевой неэнергетический экспорт России в I полугодии 2018 г., по расчетам РЭЦ, составил 70,2 млрд долл. По сравнению с I полугодием 2017 г. он увеличился на 13,1 млрд долл. или 22,9%. Экспорт второго квартала 2018 г. составляет – 37,6 млрд долл. За последние 6 лет более высоким был только экспорт в традиционно пиковый четвертый квартал в 2013 и 2017 гг. Рост обеспечен расширением физических объемов поставок и повышением мировых цен.

В квартальном выражении положительная динамика к аналогичному периоду предыдущего года фиксируется уже в течение последних 8 кварталов (с III квартала 2016 г.). При этом темпы прироста остаются высокими шестой квартал подряд. Если в 2016 г. они не превышали 5%, то с 2017 г. находятся в пределах 18–30%. В физическом выражении, по расчетам РЭЦ, несырьевой неэнергетический экспорт тоже продемонстрировал высокую динамику, увеличившись на 13,5% – рекордный результат для первого полугодия за 6 лет наблюдений, при этом четвертый квартал подряд темпы превышают 10%.

1 марта 2018 года Президент Российской Федерации Владимир Путин выступил с посланием к Федеральному собранию. В своей речи он назвал развитие несырьевого экспорта одним из источников роста российской экономики. Президент подчеркнул, что необходимо продолжить работу по снятию административных барьеров во внешней торговле, а также создать

режим наибольшего благоприятствования для экспортно-ориентированных компаний. «В течение шести лет мы должны удвоить объем несырьевого неэнергетического экспорта до 250 млрд долларов, довести поставки продукции машиностроения до 50 млрд, а ежегодный экспорт услуг, включая образование, медицину, туризм и транспорт, увеличить до 100 млрд долларов.»

Таким образом, обеспечение развития несырьевого неэнергетического экспорта составляет важнейшую задачу государства, нацеленную на повышение уровня устойчивости экономики, в том числе экономик отдельных регионов, способствуя сглаживанию последствий падения спроса на внутреннем рынке и используя возможности установившегося стабильного валютного курса. Если конъюнктура мирового рынка сырья в средне- и долгосрочной перспективе представляется неблагоприятной (основной «вклад» в отрицательную динамику экспорта России уже несколько лет вносит топливо), то несырьевой неэнергетический экспорт, доля которого в общем объеме экспорта России продолжает неуклонно расти, имеет все шансы к развитию. [7, 35]

Библиографический список

1. Гулин К.А., Якушев Н.О., Мазилев Е.А. Активизация экономического роста в регионах РФ на основе стимулирования развития несырьевого экспорта // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. 2018. Т. 11. № 3. С. 57–70.
2. Степанов Е.А. Влияние внешней торговли на экономический рост национальной экономики// Вестник Челябинского государственного университета, №. 32 (323), 2013, С. 34-42.
3. Классификация экспортных товаров// Российский экспортный центр URL: exportcenter.ru/international_markets/classification/ (дата обращения: 15.10.2018)
4. Развитие общего и несырьевого неэнергетического экспорта России в 2017 году// Российский экспортный центр. URL: [file:///C:/Users/USER/AppData/Local/Packages/Microsoft.MicrosoftEdge_8wekyb3d8bbwe/TempState/Downloads/Экспорт%20России%202017%20\(презентация\).pdf](file:///C:/Users/USER/AppData/Local/Packages/Microsoft.MicrosoftEdge_8wekyb3d8bbwe/TempState/Downloads/Экспорт%20России%202017%20(презентация).pdf) (дата обращения: 18.10.2018)
5. Доклад главы Минэкономразвития России Эльвиры Набиуллиной на ежегодной конференции по проблемам развития экономики и общества. http://ria.ru/trend/_Nabiullina_03042012/. (дата обращения: 15.10.2018)
6. Аналитический отчет «Тенденции общего и несырьевого экспорта России в I полугодии 2018 г.»// Российский экспортный центр. URL: [file:///C:/Users/USER/AppData/Local/Packages/Microsoft.MicrosoftEdge_8wekyb3d8bbwe/TempState/Downloads/Экспорт%20России%202018_06%20\(отчёт\).pdf](file:///C:/Users/USER/AppData/Local/Packages/Microsoft.MicrosoftEdge_8wekyb3d8bbwe/TempState/Downloads/Экспорт%20России%202018_06%20(отчёт).pdf) (дата обращения: 15.10.2018)
7. Ковалева Е.Н., Оганова А.А. Нesyрьевой неэнергетический экспорт России макро- и мезоуровня: основные тенденции развития и направления

поддержки// Научный журнал НИУ ИТМО. Серия «Экономика и экологический менеджмент», №. 2, 2018, С. 36-45.

Студентова И.А.

Владимирский Государственный Университет им. А.Г. и Н.Г. Столетовых,
студент юридического института, специальность таможенное дело

Научный руководитель

Крылов В.Е.

Владимирский Государственный Университет им. А.Г. и Н.Г. Столетовых,
доцент кафедры финансового права и таможенной деятельности, к.ф. м. н.,
доцент

ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И КНР НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

В данной статье рассматриваются торгово-экономические отношения Российской Федерации и КНР, дается анализ динамики товарооборота, экспорта и импорта обеих стран, определяется степень значимости экономического сотрудничества двух государств

Торгово-экономические отношения между Россией и Китаем играют ключевую роль в Азиатско-Тихоокеанском регионе. В условиях введения санкций, России пришлось искать другие рынки сбыта, сделав акцент на страны Дальнего Зарубежья. В последнее время значительно укрепились партнерские отношения со странами БРИКС, в частности с Китаем. Наблюдается процесс переориентации на рынки этих стран. В связи с этим обостряется задача изучения российско-китайского взаимодействия и его перспектив на современном этапе.

Основа экономических отношений двух государств была заложена в 1992 году при подписании Соглашения о торгово-экономических отношениях между КНР и Россией, что впоследствии послужило договорно-правовой базой их сотрудничества. До 2000 годов между странами было подписано более 100 различных документов, регулирующих их взаимодействие. В рамках становления БРИКС с 2006 года отношения России и Китая стремительно развивались, позволив увеличить совокупный объем двусторонней торговли более чем в 7 раз.

На сегодняшний день торговые отношения между Россией и Китаем находятся на достаточно высоком уровне, и продолжают развиваться. Китай занимает первое место в рейтинге стран по товарообороту, импорту и экспорту с Россией. В 2016 году товарооборот с Китаем составил 66123,3 млн. долларов США, а в 2017 – 86964,3 млн. долларов, что на 31,52% выше предыдущего года. В январе – июле 2018 года данный показатель равен 59309,5 млн. долларов США. Можно сделать вывод, что показатели товарооборота с Китаем в 2018 году будут выше показателя 2017 года. Просматривается положительная динамика развития торговых отношений данных стран. Россия является 12 по

счета крупнейшим торговым партнером Китая и основным партнером в рамках БРИКС.

Для более детального изучения экономических взаимоотношений Российской Федерации и КНР необходимо рассмотреть структуру экспорта и импорта. Объем импорта из Китая в 2016 году составил 38104,8 млрд. долларов США, а в 2017 – 48042,3 млрд. долларов. Темп прироста составил 26,08%. Наибольший удельный вес в структуре импорта занимают: машины и оборудование (44,48% от всего импорта с Китаем), химические товары (8,48%), меховое сырье, меховые изделия (6,67%) и т.д. Энергетическое, технологическое и другие виды оборудования являются приоритетным направлением импорта из Китая для России.

Что касается экспорта, то в 2017 году в Китай было экспортировано товаров на сумму 38922 млрд. долларов, что на 38,92% больше, чем в предыдущем году (28018,4 млрд. долларов). По товарным позициям ключевое место занимает минеральное топливо, нефть и нефтепродукты (66,2%), древесина (10,85%) и сельскохозяйственная продукция и продукты питания (5,12%). Китай и Россия продолжают укреплять свои связи за счет расширения масштаба сотрудничества в стратегических областях, наиболее приоритетные из которых – нефтегазовая, атомная энергетика, авиация и оборона.

Восточный экономический форум – 2018 сыграл важную роль в развитии партнерских отношений России и стран Дальнего Зарубежья. Основными темами для обсуждения стали: расчеты по сделкам в национальной валюте, развитие новых возможностей экспорта и импорта, партнерство в условиях санкций, безвизовое пространство и т.д.

В современное время для стран-участниц БРИКС возник острый вопрос перехода на расчеты в национальных валютах (без евро/доллара). По мнению специалистов, полный отказ от долларовых расчетов на данном этапе невозможен, но необходимо обеспечивать постепенный переход. По данному направлению ведется работа с Китаем. Сделка компании «Алрос» по продаже КНР партии алмазов летом 2018 года производилась в рублях, что стало первым шагом на долгом пути перехода на расчеты в национальной валюте.

Следует так же отметить, что на форуме были заключены крупные проекты, позволяющие привлечь иностранные инвестиции из Китая. Одним из них является договоренность «Роснефти» и Китайской национальной нефтегазовой корпорации CNPC о совместной разведке и добыче нефти в Сибири. Так же были заключены сделки в сфере сельского хозяйства и газохимии на миллиард долларов. Был сделан акцент на сотрудничество в сфере высоких технологий. Дальневосточный федеральный университет и китайская корпорация Huawei договорились создать на базе университета IT-академию. Проекты в данной области планируются по развитию российского программного обеспечения для автоматизации промышленной безопасности. Данный форум позволил сделать шаг к увеличению притока азиатских инвестиций в экономику Дальнего Востока и всей России в целом и усилил

конкуренцию между Китаем, Японией и Южной Кореей за доли российского рынка.

Подводя итог, можно сказать, что сотрудничество России и Китая за последние годы только усиливается. В рамках торговых войн, происходящих на мировой арене, инвестиционный климат обеих стран остается довольно привлекательным для взаимодействия. Экономические отношения Российской Федерации и КНР, бесспорно, являются взаимовыгодными и значимыми для обеих стран. Россия восполняет дефицит Китая в поставках энергетических ресурсов: нефти, угля и газа, а Китай в свою очередь инвестирует в отечественные энергетические, деревообрабатывающие, сельхоз производящие и другие производства, что оказывает благоприятное воздействие на социально-экономическое развитие России.

Библиографический список:

1. Федеральная Таможенная Служба URL: <http://www.customs.ru/index.php> (дата обращения 27.09.2018).
2. Стратегия социально-экономического развития Дальнего Востока и Байкальского региона на период до 2025 года (утв. распоряжением Правительства РФ от 28 декабря 2009 г. №2094-п)// www.garant.ru. URL: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/6632462/> (дата обращения: 26.09.2018).
3. Китай и Россия в 2017 году: сложный путь роста URL: [http://www.ey.com/Publication/vwLUAssets/ey-china-and-russia-in-2017/\\$FILE/ey-china-and-russia-in-2017.pdf](http://www.ey.com/Publication/vwLUAssets/ey-china-and-russia-in-2017/$FILE/ey-china-and-russia-in-2017.pdf) (дата обращения 27.09.2018).
4. Кондратюк К. В. Инвестиции Китая на Дальний Восток России: проблемы привлечения и основные направления // Молодой ученый. — 2016. — №26. — С. 321-324. — URL <https://moluch.ru/archive/130/36017/> (дата обращения: 27.09.2018).
5. Пташкина Е. С., Жорняк Я. С., Борисов Г. Г. Торгово-экономические отношения между Россией и Китаем на современном этапе развития // Вопросы экономики и управления. — 2018. — №4. — С. 34-39. URL <https://moluch.ru/th/5/archive/97/3449/> (дата обращения: 27.09.2018).

Ульянова А.А.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, магистрант экономического факультета

Научный руководитель

Бородушко И.В.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, заведующий кафедрой международных экономических отношений, д.э.н., доцент

ЦЕЛЬ И МЕТОДЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Сегодня Российская Федерация ставит перед собой цели долгосрочного развития – закрепление геополитической роли страны как одного из глобальных лидеров, обеспечение благополучия и сбережения народа, увеличение производительности труда на новой технологической основе, увеличение объемов несырьевого и неэнергетического экспорта, укрепление армии и флота, перевод всех государственных услуг в режим реального времени.

Все перечисленные цели, стоящие на сегодняшний день перед государством, были отмечены в Послании Президента РФ В.В. Путина Федеральному Собранию, которое состоялось 1 марта 2018 года.

Помимо этого, в своем Послании Президент России обратил внимание и на развитие предпринимательского сектора. В Послании отмечено, что для российских предпринимателей будут, в частности, разрабатываться программы поддержки с целью расширения производств и создания новых и современных рабочих мест [1].

Такой поддержкой служит разработанная Правительством РФ программа «Мегагранты», которую в ежегодном отчете перед Государственной думой о результатах своей деятельности 19 апреля 2018 г. глава Правительства РФ – Д.А. Медведев обозначил как наиболее приоритетную.

Кроме того, Д.А. Медведев, в отчете о проделанной работе за 2017 г., отметил созданные на базе российских вузов и научных организаций 160 лабораторий международного уровня, а также заявил о появлении в нынешнем году еще 40 таких лабораторий.

«По сути, это новые точки роста нашей науки, к которым можно отнести также инжиниринговые центры, центры молодёжного инновационного творчества» [2] – заявил глава Правительства РФ.

Инновационный путь развития нашей страны невозможен без грамотно поставленных целей и выстроенных четко задач, системы методов и механизмов регулирования инновационной деятельности, а также своевременной государственной поддержки.

В соответствии с передовым мировым опытом создание эффективной национальной инновационной системы в значительной степени обеспечивается за счет системного стимулирования инноваций и развития секторов экономики.

На сегодняшний день Правительством РФ разработаны госпрограммы, представляющие собой документы стратегического планирования, содержащие комплексы планируемых мероприятий, взаимоувязанных по задачам, срокам осуществления, исполнителям, ресурсам и инструментам государственной политики, обеспечивающим, в рамках реализации ключевых государственных функций, достижение приоритетов и целей государственной политики в сфере социально-экономического развития и обеспечения национальной безопасности Российской Федерации [3].

В свою очередь госпрограммы делятся на 5 направлений, которые необходимо развивать и поддерживать. «Инновационное развитие и модернизация экономики» – одно из них. Направление включает в себя 18 госпрограмм, реализация которых позволит российской экономике оставаться не только мировым лидером в энергетическом секторе, но и создать среду для появления новых инновационных компаний во всех секторах экономики.

Среди 18 госпрограмм рассматриваемого направления особого внимания заслуживает государственная программа Российской Федерации «Экономическое развитие и инновационная экономика», утвержденная Постановлением Правительства РФ от 15 апреля 2014 г. № 316, целями которой являются: создание благоприятного предпринимательского климата и условий для ведения бизнеса; повышение инновационной активности бизнеса; повышение эффективности государственного управления [4].

До окончания реализации данной программы остается 2 года. Среди целевых индикаторов и показателей выполнения программы выделяется такой показатель, как «доля организаций, осуществляющих технологические инновации, в общем числе организаций, процентов».

На основе данных, представленных Росстатом на официальном сайте, проанализируем в разрезе федеральных округов динамику удельного веса организаций, осуществляющих технологические инновации, за период 2010–2016 гг.

Из представленных в табл. 1 данных следует, что в целом по стране, в пределах рассматриваемого периода, тенденция динамики была нелинейной: в течение 2010–2012 гг. доля инновационно активных организаций увеличивалась, в период 2012–2016 гг. происходило систематическое снижение уровня показателя. В итоге к 2016 г. показатель сократился на 8 процентных пунктов, в сравнении с базовым 2010 г [5].

Снижение инновационной активности организаций в период 2012–2016 гг. носит системный характер – оно характерно для всех федеральных округов. Региональная специфика динамики выражается в следующем: а) по отдельным федеральным округам колеблется момент перехода к нисходящему тренду; б) темпы динамики были неравномерными по регионам, в итоге,

например, Центральный федеральный округ, занимавший в 2010 г. лишь четвертое место, к 2016 г. занял лидирующую позицию; в) негативным моментом является нарастание неравномерности инновационного развития регионов страны: если в 2010 г. размах вариации показателя составлял 5.2 процентных пункта, то к 2016 г. он возрос до 6.2 процентных пунктов.

Таблица 1. – Удельный вес организаций, осуществлявших технологические инновации, в общем числе обследованных организаций по субъектам Российской Федерации, %

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Российская Федерация	7,9	8,9	9,1	8,9	8,8	8,3	7,3
Центральный федеральный округ	7,3	8,8	9,7	9,6	9,8	9,8	9
Северо-Западный федеральный округ	7,6	9,5	9,5	9,2	8,9	8,1	7,1
Южный федеральный округ	6,2	5,3	6,3	6,2	6,6	6,7	6,2
Северо-Кавказский федеральный округ	5	4,2	5,6	5,3	5,8	4,4	2,6
Приволжский федеральный округ	10,2	11,2	10,8	10,4	10,4	9,5	8,4
Уральский федеральный округ	9,6	9,8	9	8	7,1	6,7	6,5
Сибирский федеральный округ	6,8	7,6	7,7	8,2	7,9	7,2	6
Дальневосточный федеральный округ	7	9,6	9,6	8,3	7,9	6,5	5,7

Нисходящий тренд динамики технологических инноваций в экономике России находится в явном противоречии с целями, заложенными в программных документах высших органов власти. Это свидетельствует об особой сложности реализации инновационных программ, так как потребуются преодолеть саму направленность действующей тенденции.

Проанализируем содержание государственных инновационных программ главных городов Центрального и Северо-Западного федеральных округов, поскольку они различались стартовыми условиями: в г. Москве показатель «удельный вес организаций, осуществлявших технологические инновации, в общем числе обследованных организаций» к 2016 г. составлял 14.9 процентных пункта, и за 6 лет отмечается рост инновационной активности организаций, а в г. Санкт-Петербурге рассматриваемый показатель достиг 13.8 процентных пунктов и имел тенденцию спада соответственно.

Главным городом Центрального федерального округа является город Москва. На сегодняшний день в Москве существует «Департамент науки, промышленной политики и предпринимательства города Москвы», который в свою очередь учредил в 2012 г. «Центр инновационного развития города Москвы», основной целью которого являются разработка и реализация

программ и проектов, содействующих активному развитию территории Москвы.

Так, Постановлением Правительства Москвы от 11 октября 2011 г. № 477-ПП была утверждена государственная программа города Москвы «Экономическое развитие и инвестиционная привлекательность города Москвы», цель которой – обеспечение устойчивого экономического роста и притока инвестиций в Москву.

У данной программы существует 4 подпрограммы:

1. Формирование благоприятной деловой среды.
2. Обеспечение эффективного управления имуществом города Москвы и вовлечение его в хозяйственный оборот.
3. Москва – город для бизнеса и инноваций.
4. Обеспечение эффективности и качества потребительских услуг для населения.

Отмечается, что реализация государственной программы позволит достигнуть к 2019 г. следующих результатов:

- объем инвестиций в основной капитал за счет всех источников финансирования (нарастающим итогом к 2010 году) составит 14 154,3 млрд рублей;

- объем осуществленных закупок товаров, работ, услуг с применением конкурентных способов определения поставщиков, подрядчиков, исполнителей увеличится до 90,5 %;

- увеличить количество промышленных комплексов, индустриальных (промышленных) парков, технопарков, созданных в городе Москве, с трех в 2012 г. до 90 в 2019 г.;

- довести объем инвестиций в проекты, реализуемые на территории промышленных комплексов, индустриальных (промышленных) парков, технопарков, специализированной территории малого предпринимательства «Зеленоград», особой экономической зоны «Зеленоград» (нарастающим итогом) с 2,2 млрд рублей в 2012 г. до 86 млрд рублей в 2019 г.;

- обеспечить рост количества рабочих мест на территории промышленных комплексов, индустриальных (промышленных) парков, технопарков, специализированной территории малого предпринимательства «Зеленоград», особой экономической зоны «Зеленоград» с 794 в 2012 г. до 100 107 в 2019 г. [6].

Таким образом, в соответствии с вышесказанным, можно сделать вывод, что Правительство города Москвы ведет активную политику, направленную на поддержку как инноваций, так и инновационного предпринимательского сектора, что, безусловно, сказывается на росте удельного веса организаций, осуществлявших технологические инновации.

Говоря о Северо-Западном федеральном округе, надо учитывать, что основным фактором роста эффективности его социально-экономической сферы является развитие города Санкт-Петербурга.

27 октября 2012 г. Правительством Санкт-Петербурга был учрежден «Комитет по промышленной политике и инновациям Санкт-Петербурга», который отвечает за реализацию следующих основных задач:

1. Реализация программ развития промышленности Санкт-Петербурга, сельскохозяйственного производства Санкт-Петербурга, инновационного развития и т.д.

2. Создание в Санкт-Петербурге благоприятных условий для инновационной и инвестиционной деятельности, содействия инвесторам в продвижении проектов развития территорий нежилых зон, в том числе производственных зон.

3. Обеспечение создания и функционирования особых экономических зон на территории Санкт-Петербурга.

4. Организация и осуществление программ и проектов в области развития выставочно-ярмарочной деятельности, поддержки экспорта промышленной продукции и продвижения российских товаров, услуг, результатов интеллектуальной деятельности на мировые рынки.

5. Формирование адресной инвестиционной программы.

В Санкт-Петербурге приняты два основных документа, в которых сформулированы цели и задачи Правительства города в сфере инновационной политики [7]:

1. «Стратегия экономического и социального развития Санкт-Петербурга на период до 2030 года», утвержденная постановлением Правительства Санкт-Петербурга от 13.05.2014 № 355.

2. Государственная программа «Развитие промышленности, инновационной деятельности и агропромышленного комплекса в Санкт-Петербурге» на 2015–2020 годы», утвержденная постановлением Правительства Санкт-Петербурга от 23.06.2014 № 495.

Генеральная цель Стратегии – обеспечение стабильного улучшения качества жизни горожан и повышение глобальной конкурентоспособности Санкт-Петербурга на основе реализации национальных приоритетов развития, обеспечения устойчивого экономического роста и использования результатов инновационно-технологической деятельности.

В целях реализации Стратегии в 2014 г. разработана и принята Государственная программа Санкт-Петербурга «Развитие промышленности, инновационной деятельности и агропромышленного комплекса в Санкт-Петербурге» на 2015–2020 годы, утвержденная постановлением Правительства Санкт-Петербурга от 23.06.2014 № 495 [8]. Данная программа направлена на комплексное решение задач по развитию промышленного потенциала, повышению инновационной активности организаций, обеспечению устойчивого и эффективного развития агропромышленного комплекса в Санкт-Петербурге и включает в себя три подпрограммы:

1. Развитие промышленности Санкт-Петербурга.

2. Инновационное развитие Санкт-Петербурга.

3. Развитие сельского хозяйства и регулирование рынка сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия.

В годовом отчете о ходе реализации и оценки эффективности реализации государственной программы Санкт-Петербурга «Развитие промышленности, инновационной деятельности и агропромышленного комплекса в Санкт-Петербурге» на 2015–2020 гг. за 2016 г. отмечается, что программа выполнена на 95 %.

Связано это с тем, что во второй подпрограмме – «Инновационное развитие Санкт-Петербурга» – не выполнен план по запланированным мероприятиям, что говорит о возможных проблемах, сказывающихся на снижении удельного веса организаций, осуществляющих технологические инновации.

Представляет значительный интерес сравнение комплекса госпрограмм, разработанных для Российской Федерации в целом и госпрограмм двух городов – г. Москвы и г. Санкт-Петербурга. Данное сравнение представлено в табл. 2.

Таблица 2.– Сравнение государственных программ федерального уровня городов Москвы и Санкт-Петербурга

№ п/п	Наименование Госпрограммы Российской Федерации	г. Москва	г. Санкт-Петербург
I. Новое качество жизни			
1	Развитие здравоохранения	✓	✓
2	Развитие образования	✓	✓
3	Социальная поддержка граждан	✓	✓
4	«Доступная среда» на 2011-2025 гг.		
5	Обеспечение доступным и комфортным жильем и коммунальными услугами граждан РФ	✓	✓
6	Развитие пенсионной системы на 2020-2035 гг.		
7	Содействие занятости населения		✓
8	Обеспечение общественного порядка и противодействие преступности	✓	✓
9	Защита населения и территорий от ЧС, обеспечение пожарной безопасности и безопасности людей на водных объектах		
10	Развитие культуры и туризма	✓	✓
11	Охрана окружающей среды		✓
12	Развитие физической культуры и спорта	✓	✓
II. Инновационное развитие и модернизация экономики			
13	Развитие науки и технологий		
14	Экономическое развитие и инновационная экономика	✓	✓
15	Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности		✓
16	Развитие авиационной промышленности		
17	Развитие судостроения и техники для освоения шельфовых месторождений		
18	Развитие электронной и радиоэлектронной промышленности		
19	Развитие фармацевтической и медицинской промышленности		
20	Космическая деятельность России		
21	Развитие атомного энергопромышленного комплекса		
22	Информационное общество	✓	

СБОРНИК МАТЕРИАЛОВ

№ п/п	Наименование Госпрограммы Российской Федерации	г. Москва	г. Санкт-Петербург
23	Развитие транспортной системы	✓	✓
24	Развитие с/х и регулирование рынков сел.продукции		✓
25	Развитие рыбохозяйственного комплекса		
26	Развитие ВЭД		
27	Использование природных ресурсов		
28	Развитие лесного хозяйства		
29	Энергоэффективность и развитие энергетики		
III. Обеспечение национальной безопасности			
30	Обеспечение обороноспособности страны		
31	Обеспечение гос. безопасности	Безопасный город	Обеспечение безопасности и законности
IV. Сбалансированное региональная развитие			
32	Социально-экономическое развитие Дальнего Востока и Байкальского региона		
33	Развитие Северо-Кавказского ФО		
34	Развитие федеративных отношений	Открытое Правительство	Повышение эффективности государственного управления в г. СПб
35	Социально-экономическое развитие Калининградской области		
36	Социально-экономическое развитие Арктической зоны		
V. Эффективное государство			
37	Управление федеральным имуществом		
38	Управление гос.финансами и регулирование финансовых рынков		
39	Внешнеполитическая деятельность		
40	Юстиция		

Сравнив государственные программы Российской Федерации и двух городов, мы видим, что количество госпрограмм для центральных городов России значительно меньше, чем для Российской Федерации в целом. В свою очередь стоит отметить и то, что в г. Санкт-Петербурге, количество существующих госпрограмм преобладает над их количеством в г. Москве.

Из табл. 2 видно, что в обоих городах крайне слабо представлено инновационное направление, поскольку всего для Российской Федерации разработано 18 госпрограмм такого направления, а в центральных городах используются 3 и 4 госпрограммы соответственно.

Таким образом, можно заметить, что территориальные особенности государственного регулирования инновационного развития социально-экономической сферы не могут не сказаться на практике внедрения инноваций в бизнес-процессы.

Отсюда следует вывод: для того, чтобы в будущем обеспечить рост доли инновационных предприятий, необходимо отслеживать динамику инновационных организаций и своевременно вносить коррективы в

государственные программы, расширять охват государственными программами деятельность организаций социальной сферы и реального сектора экономики.

Изучая цели и методы государственного регулирования инновационного предпринимательства, автором были также рассмотрены различные научные труды по данной теме. В своей работе «Формы государственного регулирования инновационной деятельности в сфере предпринимательства» Т.В. Игнатова, доктор экономических наук, предлагает как альтернативу государственным программам уделить внимание малым предприятиям. Во взаимодействии с научными крупными организациями они смогут создать устойчивую инновационную экономику.

Увеличение количества малых предприятий, осуществляющих инновационную деятельность, позволит передавать новейшие технологии из фундаментальной науки в гражданское производство [9].

В свою очередь кандидат экономических наук, ведущий научный сотрудник Института экономики Российской академии наук Р.И. Ширяева в своей статье «К вопросу о государственной поддержке инновационного процесса в России» выделяет как один из необходимых методов регулирования – направление сил государства на повышение доходов специалистов, работающих в сфере инноваций. Повышая доходы специалистов, государство тем самым формирует базу для дальнейшего экономического роста страны в долгосрочном плане, поскольку развитие новых технологий в дальнейшем обеспечат эффективное производство во многих отраслях национальной экономики [10]. Кроме того, авторами выделены косвенные методы государственного регулирования инновационной деятельности предприятий, подразделяющиеся на общеэкономические (предоставление налоговых и кредитных льгот участникам) и специфические, среди которых: таможенное регулирование, экспортные и импортные квоты, международные патентно-лицензионные механизмы и др.

Таким образом, перечисленные методы можно назвать инструментами государственного регулирования в области инноваций, способствующие их развитию, которые на сегодняшний день необходимо активно внедрять.

Итак, подводя итоги исследования на тему «Цели и методы государственного регулирования инновационного предпринимательства», можно сделать выводы:

1. Сегодняшний нисходящий тренд динамики технологических инноваций в экономике говорит об особой сложности реализации инновационных программ, разработанных государством.

2. Территориальные особенности государственного регулирования инновационного развития социально-экономической сферы сказываются на практике внедрения инноваций в бизнес-процессы. Например, Правительство города Москвы ведет активную политику, направленную на поддержку как инноваций, так и инновационного предпринимательского сектора, что, безусловно, сказывается на росте удельного веса организаций, осуществлявших

технологические инновации, а в г. Санкт-Петербурге не выполнен план по запланированным мероприятиям по инновационному развитию, что ведет к сокращению таких организаций.

Библиографический список:

1. Пресс-служба Кремля: 2018 Послание Президента Федеральному Собранию. URL: <https://inforeactor.ru/137181-o-chem-govoril-prezident-vazhneishie-tezisy-poslaniya-putina-federalnomu-sobraniyu-2018>
2. Стенограмма: Отчет Дмитрия Медведева в Госдуме о работе правительства. URL: <https://rg.ru/2018/04/11/stenogramma-otchet-dmitriia-medvedeva-v-gosdume-o-rabote-pravitelstva.html>
3. Портал госпрограмм РФ. Что такое госпрограмма. URL: <https://programs.gov.ru/Portal/programs/whatIs>
4. Постановление Правительства РФ от 15.04.2014 г. № 316 «Об утверждении государственной программы Российской Федерации Экономическое развитие и инновационная экономика» (с изм. и доп.). URL: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/70544224/>
5. Целевые индикаторы реализации Стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года (утверждена Распоряжением Правительства Российской Федерации от 8 декабря 2011г. № 2227-р). URL: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/70006124/>
6. Постановление Правительства Москвы от 11.10.2011 г. № 477-ПП «Об утверждении Государственной программы программа города Москвы «Экономическое развитие и инвестиционная привлекательность города Москвы». URL: <https://www.mos.ru/dpir/documents/normativnye-pravovye-akty-goroda-moskvy/view/113542220/>
7. Навигатор по государственным сайтам Санкт-Петербурга: Программы поддержки инноваций. URL: <http://cppi.gov.spb.ru>
8. Навигатор по государственным сайтам Санкт-Петербурга: Программы поддержки инноваций. URL: <http://cppi.gov.spb.ru>
9. Игнатова Т.В. Формы государственного регулирования инновационной деятельности в сфере предпринимательства. Проблемы экономики и менеджмента. 2016. № 9 (61). С. 11–15.
10. Ширяева Р.И. К вопросу о государственной поддержке инновационного процесса в России. Экономические науки. 2015. № 9 (130). С. 20–23.

Челяндина Э.В.

Владимирский государственный университет имени А. Г. и Н. Г. Столетовых,
студент юридического института, специальность таможенное дело

Научный руководитель

Крылов В.Е.

Владимирский государственный университет имени А. Г. и Н. Г. Столетовых,
доцент кафедры финансового права и таможенной деятельности, к. ф. м. н.,
доцент

ОСОБЕННОСТИ СТАТИСТИЧЕСКОГО УЧЕТА ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В данной статье рассматриваются особенности статистического учета внешней торговли в Российской Федерации. Особое внимание обращается на задачи статистического учета внешней торговли. Статья раскрывает содержания понятий статистического учета и внешней торговли. Так же в статье исследуется роль и значение статистического учета внешней торговли Российской Федерации.

Статистический учет внешней торговли Российской Федерации является отраслью внешнеэкономической статистики, характеризующей состояние и развитие торгово-экономических отношений страны с другими государствами. Его суть заключается в определении количественных и качественных процессов и явлений, происходящих во внешнеторговой деятельности. Главное, что изучает статистика внешней торговли Российской Федерации – это импорт, экспорт, внешнеторговый оборот страны, данные внешнеторговой статистики других стран. Помимо этого, статистика внешней торговли изучает различные процессы, связанные с предоставлением международных услуг, деятельность организаций, осуществляющих внешнеторговую деятельность.

Статистический учет – это общегосударственная система сбора, обработки, передачи и накопления информации, на основе которой осуществляется количественная и качественная оценка социально-экономических процессов и явлений с целью разработки эффективных решений по управлению отечественной экономикой.

Так же статистический учет представляет собой деятельность, направленную на проведение в соответствии с официальной статистической методологией федеральных статистических наблюдений и обработку данных, полученных в результате этих наблюдений, и осуществляемая в целях формирования официальной статистической информации.

Официальный статистический учет осуществляется в соответствии с федеральным планом статистических работ, который разрабатывается уполномоченным Правительством Российской Федерации федеральным органом исполнительной власти совместно с субъектами официального

статистического учета и утверждается Правительством Российской Федерации [1, ст. 5].

Внешняя торговля Российской Федерации представляет собой часть произведенных товаров и услуг, которые экспортируются за пределы территории в целях реализации, а так же та часть товаров и услуг, которые страна ввозит из-за границы [2, с. 19]. Важную роль в развитии внешней торговли Российской Федерации играют качественные характеристики национальной экономики.

В Российской Федерации статистический учет внешней торговли осуществляется по общей системе, предусматривающей учет всех товаров, импортируемых на ее территорию и экспортируемых с ее территории. При этом под границей статистической (экономической) территории Российской Федерации подразумевается ее государственная граница.

Статистический учет внешней торговли Российской Федерации осуществляется на основе трех основных и последовательных этапов:

- 1) массовое статистическое наблюдение, т. е. сбор первичной информации, характеризующей внешнеторговую деятельность;
- 2) свodka и объединение статистических данных, характеризующих различные направления внешнеторговой деятельности;
- 3) исчисление обобщающих показателей и их экономико-статистический анализ.

Главными объектами статистического учета внешней торговли Российской Федерации являются российские и иностранные товары, ввозимые на таможенную территорию РФ или вывозимые за ее пределы участниками внешнеторговой деятельности в соответствии с таможенными процедурами, учитываемыми таможенной статистикой внешней торговли Российской Федерации.

Основными задачами статистического учета внешней торговли Российской Федерации являются:

- 1) изучение экономических показателей, отображающих динамику, объемы и структуру внешней торговли РФ;
- 2) исследование факторов, предшествующих основному развитию внешней торговли РФ;
- 3) сравнительный анализ показателей внешней торговли других государств и условий внешнеторговой деятельности.

На основе статистического учета внешней торговли Российской Федерации решается ряд задач государства, а именно:

- формируется и реализуется торгово-экономическая, транспортная и политическая политика государства;
- анализируется рынок спроса и предложения;
- осуществляется планирование инфраструктуры;
- прогнозируются макроэкономические показатели в системе национальных счетов и платежного баланса;

– рассчитываются различные индексы показателей.

Статистический учет внешней торговли Российской Федерации является одним из инструментов регулирования и контроля внешней экономической деятельности в целом. Это обусловлено тем, что статистический учет:

- 1) содействует развитию внешнеэкономической деятельности и расширению внешнеторговых связей;
- 2) обеспечивает полный и объективный учет данных об экспорте и импорте РФ;
- 3) анализирует основные тенденции и динамики внешнеторговых товаропотоков РФ;
- 4) предоставляет данные внешней торговли международным организациям в соответствии с международными договорами РФ и законодательством РФ;
- 5) предоставляет внешнеторговые данные для разработки платежного баланса РФ;
- 6) обеспечивает сопоставимость данных о взаимной торговле между РФ и ее внешнеторговыми партнерами.

Статистический учет внешней торговли Российской Федерации играет важную роль для констатации количества товаров, перемещаемых через таможенную границу государства за определенный период времени.

Учет товаров осуществляется на момент их ввоза в пределы или вывоза за пределы территории страны. В таможенной статистике внешней торговли учет ввоза и вывоза товаров при водных, железнодорожных, автомобильных, воздушных перевозках ведется по дате оформления грузовой таможенной декларации.

Учет товаров, перемещаемых трубопроводным транспортом (нефть, нефтепродукты, вода, аммиак и др.), осуществляется в связи с особенностью их декларирования по дате последнего транспортного документа, а для природного газа — дату последнего дня месяца, в котором осуществлялось таможенное оформление товара.

По данным таможенной статистики, внешнеторговый оборот Российской Федерации в 2017 году составил 584 млрд. долларов США и по сравнению с 2016 годом увеличился на 25%, в том числе экспорт – 357 млрд. долларов США (рост на 25%), импорт – 227 млрд. долларов (рост на 24%) [3].

В структуре внешней торговли России по группам стран особое место занимает Европейский союз (ЕС) как крупнейший экономический партнер, на его долю в общем объеме товарооборота Российской Федерации в 2017 году приходилось 42%, на страны Азиатско-тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС) – 31%, на государства – участники Содружества Независимых Государств (СНГ) – 12%, в том числе на страны Евразийского экономического союза (ЕАЭС) – 9%, на страны Организации стран – экспортеров нефти (ОПЕК) – 3%, на страны БРИКС – 18%, АТР – 32%.

Таким образом, на основании всего вышесказанного можно сделать вывод о том, что статистический учет внешней торговли Российской Федерации играет значительную роль во внешнеторговой деятельности, так как способствует улучшению, развитию и продвижению внешней торговли страны.

Библиографический список:

1. Федеральный закон от 29.11.2007 № 282-ФЗ (ред. от 18.04.2018) «Об официальном статистическом учете и системе государственной статистики в Российской Федерации». Ст. 5.
2. Международная торговля : учебник для бакалавриата и магистратуры под ред. Р. И. Хасбулатова. М.:Юрайт. 2014. 489 с. 19 с.
3. Внешняя торговля // Информационный портал Федеральная служба государственной статистики. URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/fttrade/ (дата обращения: 28.09.18).

Шебалкова Д.А.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, студент факультета таможенного дела

Научный руководитель

Симонова Ю. Б.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, старший преподаватель кафедры иностранных языков

НОВАЯ МОДЕЛЬ РЕГУЛИРОВАНИЯ ИНТЕРНЕТ-ТОРГОВЛИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Рост цифровой экономики и повсеместное внедрение интернет-технологий ведут к преобразованиям, которые способствуют созданию единой цифровой среды для работы и взаимодействия государства, компаний и покупателя. Формирование такой среды положительно влияет на расширение существующих рынков, увеличивает производительность отдельных компаний и отраслей, что повышает их конкурентоспособность как на российском, так и на международном рынке и ведет к росту национальной экономики в целом.

Однако при ввозе всех интернет-покупок из-за рубежа следует взимать пошлину. Именно с таким предложением выступила ФТС России, которая считает, что за несколько лет можно «обнулить» порог стоимости необлагаемых пошлиной покупок в иностранных онлайн-магазинах[5]. Таможенная служба уже направила в Министерство финансов свои предложения новой модели регулирования интернет-торговли. Напомню, что в ходе переговоров страны Евразийского экономического союза (ЕАЭС) договорились к 2020 году снизить порог стоимости беспошлинных покупок до 200 евро. Это общая для ЕАЭС нижняя норма. При этом каждая страна вправе установить свой, более жесткий, лимит. Сейчас в России он самый высокий и составляет 1000 евро в месяц при максимальном весе приобретенных товаров в 31 килограмм. Сверх этой суммы пошлина составляет 30% и не менее 4 евро за килограмм. ФТС России предполагает ускорить процесс, радикально снизив ставки уже в ближайшее время.

Таким образом, мы можем говорить о том, что ведомство выступает за одновременное снижение порога стоимости беспошлинного ввоза товаров для личного пользования, пересылаемых интернет-магазинами в международных почтовых отправлениях (МПО) и размера самой пошлины. Ожидается, что таможенный платеж будет снижен с 30% до 20% и введен сбор пошлины в 20% на коммерческие товары дешевле 200 евро. Этот шаг должен стать этапом на пути к обнулению порога беспошлинного ввоза товаров. В ФТС России считают, что перейти к обложению пошлиной всех покупок в зарубежных интернет-магазинах следует в течение года или полутора лет. Указанный срок потребуется на то чтобы к новым условиям успели подготовиться бизнес,

«Почта России» и таможенники. По оценкам ФТС России, предлагаемая мера должна приносить в бюджет до 25 млрд. рублей в год. Если предложение таможенного ведомства будет принято, то за любой товар, который будет заказан за рубежом, придется заплатить пошлину. Сама же пошлина составит 20% от стоимости, но не менее 1 евро за килограмм товара. То есть, если вложение в посылку стоит 20 евро и весит 1 килограмм, нужно будет заплатить пошлину в размере 1 евро. Введение сбора коснется и товаров, помещаемых под процедуру выпуска для внутреннего потребления, стоимость которых не превышает 200 евро. То есть если товар дешевле 200 будет адресован в одно из других государств ЕАЭС, при пересечении границы Союза с него возьмут пошлину в России. Однако в любом случае такой товар должен будет иметь все документы о соответствии обязательным требованиям, это необходимо для исключения провоза в Россию фальсификата.

Одним из ключевых преимуществ подобного изменения будет создание равных условий для конкуренции российских и иностранных интернет-магазинов. Предложение ФТС России относительно снижения беспошлинного порога поддерживает и Министерство финансов. Однако основную сложность составляет процесс администрирования взимания пошлин со всех транзакций. Нет понимания, как работают ИТ-системы, как будет распределять данная нагрузка на сотрудников таможенных органов. Поэтому говорить о подобном снижении можно не раньше 2020 года. Очевидно одно: порог беспошлинной торговли будет уменьшаться постепенно, чтобы снижение не было резким для потребителей и не стало нагрузкой на информационные системы и для сотрудников «Почты России», ФТС и экспресс-перевозчиков. При этом напомним, что недавно «Почта России» обратилась в правительство с просьбой перенести снижение порога до 200 евро на начало 2021 года. Это вызвано опасением, что изменения могут негативно повлиять на бизнес предприятия из-за отсутствия технологии автоматического взимания пошлин и поставить под угрозу совместный с ВТБ проект по созданию сети логистических центров за 35 млрд. рублей. По оценке Ассоциации компаний интернет-торговли (АКИТ), по итогам 2017 года объем рынка онлайн-ритейла в России превысил 1 трлн. рублей, из них 374,3 млрд. рублей пришлось на покупки в иностранных интернет-магазинах [7]. Доля Китая составила почти 90% этого оборота. При этом подавляющее большинство (более 90%) заказов на китайской площадке AliExpress было дешевле 100 евро. По оценке АКИТ средний чек заказа в AliExpress из РФ в 2017 году составил 980 рублей. Для американского и европейского направлений порог в 100 евро может быть чувствительным. Там делается много дорогих заказов, и появление пошлины может сдвинуть баланс в пользу российских интернет-магазинов или офлайн-шопинга в Европе. При этом эксперты обращают внимание на пример Беларуси, которая с апреля 2016 года снизила лимит до 22 евро. После введения столь низкой нормы количество посылок и экспресс-грузов резко сократилось, а для их доставки стали использоваться альтернативные схемы через страны ЕАЭС. Однако

российские онлайн-ритейлеры рассчитывают на рост продаж после снижения порога. Они считают, что многие покупатели не захотят платить пошлину, а российские онлайн-магазины при этом не станут поднимать цены. Ввод пошлин при правильном их администрировании скорее, напротив, позволит отечественным интернет-магазинам снизить цены, так как они смогут быстрее расти и сокращать издержки за счет объемов. В AliExpress заявили, что снижение беспошлинного порога сократит объемы трансграничных заказов и негативно скажется на работе национальных почтовых и курьерских служб.

Кроме того, одним из негативных последствий считается тот факт, что эксперты рынка интернет-торговли ожидают увеличения потока контрабанды. Объемы контрабанды там, где законодательство жесткое, очень велики. В странах с жестким регулированием, таких как Бразилия или Беларусь, на нее приходится 70-80% [8]. Кроме того у недобросовестных продавцов много возможностей ввоза контрабандных партий товаров благодаря большой протяженности границ и значительным объемам приграничной торговли. Схожее мнение выразила пресс-служба маркетплейса AliExpress и Tmall в России (принадлежат Alibaba). Помимо этого, может увеличиться поток контрафактной продукции через другие страны Союза. По мнению «Почты России», издержки на администрирование превысят получаемый эффект в виде собранных пошлин. К сожалению, стоит отметить, что на сегодняшний день в России отсутствует эффективное технологическое решение для учета количества посылок, поступающих в адрес одного и того же покупателя в течение одного месяца. Снижение беспошлинного порога до 200 евро без изменения технологии взимания пошлин практически полностью заблокирует процесс таможенного оформления международных почтовых отправок и ухудшит качество сервиса по доставке товаров для населения. Стоит отметить, что Почта России совместно с ФТС России разработали технологию, позволяющую взимать пошлину при помощи электронных сервисов непосредственно в момент совершения покупки на платформе электронной коммерции. Это позволяет упростить процедуры и не допустить логистический коллапс. Уточню, что «Почта России» занимает 97% на рынке доставки товаров трансграничной торговли, что автоматически ставит ее на одну сторону с иностранными интернет-магазинами [9].

Полученные результаты представляют интерес для разработчиков электронных платформ для осуществления различных видов транзакций с валютой, для исследователей - в целях формирования более глубокого понимания ожиданий и особенностей поведения как государства в отношении взимания пошлин абсолютно со всех товаров, ввозимых из-за рубежа, так и реакции онлайн-покупателей на подобные нововведения, которые могут привести к изменению не только ценовой политики многих крупных онлайн-магазинов. Российский рынок Интернет-торговли является одним из наиболее динамично развивающихся сегментов розничной торговли. При этом долгие годы развитие рынка шло за счет роста интернет-аудитории страны и

покупательской способности, что способствовало увеличению числа покупателей, начинающих совершать покупки в Интернете. Однако в условиях нестабильной экономической ситуации дальнейший рост и развитие рынка с покупательской позиции во многом зависят от конфигурации барьеров и драйверов, с которыми сталкиваются интернет-покупатели при совершении покупок. То есть, говоря о взимании пошлин, с точки зрения покупателя, речь напрямую идет о том, что возникает очередной барьер для осуществления покупок, в то время как государство считает это очередной возможностью возродить отечественное производство.

Библиографический список:

1. Приказ ФТС России от 24.10.2013 №2017 «Об обеспечении готовности таможенных органов к ведению с 1 января 2014 года обязательного электронного декларирования товаров».
2. Распоряжение ФТС России от 23.06.2014г. №178-р «Об утверждении Временного порядка действий должностных лиц таможенных органов при уплате таможенных платежей с использованием электронных терминалов, платежных терминалов и банкоматов, установленных вне мест расположения таможенных органов, в отношении товаров для личного пользования».
3. Приказ ФТС России от 15.09.2014 №1772 «О совершении таможенных операций в отношении товаров для личного пользования, перемещаемых перевозчиками (транспортными-экспедиторскими компаниями и службами курьерской доставки) в адрес физических лиц – получателей товаров».
4. Приказ ФТС России от 17.09.2013 №1761 «Об утверждении Порядка использования Единой автоматизированной информационной системы таможенных органов при таможенном декларировании товаров в электронной форме».
5. Статья руководителя ФТС России Андрея Бельянинова в журнале «Ракурс» № 3 (лето 2015 г.) «Сумма технологий в таможенной сфере. URL: <http://www.customs.ru/index.php>
6. Цифровая Россия: новая реальность. 2017. Июль. Digital McKinsey. URL: <http://www.mckinsey>.
7. Семейкина Мария Сергеевна, Бочкова Елена Владимировна Интернет-торговля в России: современное состояние и основные проблемы // Концепт. 2016. №S9. (дата обращения: 08.09.2018).
8. eCommerce в России 2016: Itogi goda eCommerce in Russia 2016: Results of the year]. 2016. Data Insight. URL: <http://datainsight.ru/itogi2016>

РАЗДЕЛ III

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ЮРИДИЧЕСКОЙ НАУКИ

Анчугова М.В.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, студент юридического факультета

Научный руководитель

Александрова Н.С.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, доцент кафедры уголовно-правовых дисциплин, к.ю.н., доцент

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ПОДРАЗДЕЛЕНИЙ УГОЛОВНОГО РОЗЫСКА С ИНЫМИ ОПЕРАТИВНЫМИ ПОДРАЗДЕЛЕНИЯМИ

Одним из главных факторов, влияющих на результативность оперативно-розыскной деятельности подразделений уголовного розыска, является уровень организации взаимодействия с другими службами территориальных органов МВД России на районном уровне.

Но в данном направлении имеются некоторые недостатки. Есть некоторые причины, негативно воздействующие на организацию взаимодействия подразделений уголовного розыска с другими службами районных ОВД при раскрытии преступлений, среди которых следует выделить:

- 1) «погоня» за показателями;
- 2) несовершенство системы взаимного информирования о лицах и фактах, представляющих интерес;
- 3) незнание работниками других служб и подразделений приемов и методов выявления лиц, намеревающихся совершить преступления, а также выявления лиц, их совершивших;
- 4) недостаточное моральное и материальное стимулирование;
- 5) слабый контроль за организацией взаимодействия со стороны руководителей территориальных органов МВД России на районном уровне;
- 6) не реагирование компетентных должностных лиц на поступающую информацию [1, с.24].

Совершенно очевидно, что указанные проблемы взаимосвязаны и требуют комплексного подхода к их решению.

Действующая в данный момент система оценки деятельности подразделений органов внутренних дел, к сожалению, не устраняет существующей конкуренции служб и подразделений при составлении отчетов об эффективности их работы и не искореняет такого явления как «борьба за показатели». Несомненно, такое положение дел препятствует наиболее оптимальному использованию сил всех служб и подразделений территориальных органов МВД России на районном уровне, а также средств, имеющихся в их арсенале, что, в свою очередь, негативно сказывается на достижении общих целей деятельности полиции [2, с.27].

На наш взгляд, необходимо разработка таких критериев оценки деятельности служб и подразделений районных ОВД, которые стимулировали бы их участие в борьбе с преступлениями, в том числе совершаемыми по линии уголовного розыска.

Анализируя следующую причину, которая нашла свое отражение в несовершенстве системы взаимной информации о лицах и фактах, представляющих оперативный интерес, следует отметить особую значимость такой формы взаимодействия. Вместе с тем, рассматриваемая форма взаимодействия и порядок ее осуществления в ведомственных нормативных правовых актах на данный момент не закреплены.

В территориальных органах МВД России на районном уровне обмен информацией осуществляется путем направления в подразделения уголовного розыска рапортов, справок или иных документов, содержащих оперативно значимую информацию, либо она передается устно. При этом большое значение приобретают личная дисциплинированность и инициативность сотрудника, обладающего такой информацией. Однако в современных условиях имеют место случаи, когда сотрудники различных подразделений районных ОВД, располагая сведениями, представляющими оперативный интерес, не передают их в подразделение уголовного розыска, ссылаясь на незнание процедуры ее передачи, высокую занятость и иные причины [3].

К сожалению, нередко бывает и так, что сотрудники подразделений уголовного розыска при получении такой информации не проводят ее всестороннюю, качественную и своевременную проверку, а также не извещают о ее результатах инициатора направления сведений.

Представляется, что нормативная регламентация такой формы взаимодействия и порядка ее осуществления позволила бы повысить эффективность использования оперативно-значимой информации и исполнительскую дисциплину сотрудников территориальных органов МВД России на районном уровне, участвующих в обмене информацией.

Следует отметить, что рассмотренные проблемы, вследствие их сложности и многогранности, нуждаются в глубокой и всесторонней научной разработке.

Указанные предложения могут послужить отправной точкой для дальнейших изысканий, направленных на совершенствование организации взаимодействия подразделений уголовного розыска с другими службами территориальных органов МВД России на районном уровне при раскрытии преступлений.

Библиографический список:

1. Аменицкая Н.А. Взаимодействие следователя и органов, осуществляющих оперативно-розыскную деятельность в раскрытии и расследовании преступлений (в ОВД): Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата юридических наук. Специальность 12.00.09 – Уголовный процесс; криминалистика и судебная экспертиза; Оперативно-розыскная деятельность / Науч. рук. М.П. Поляков. – Нижний Новгород, 2006. – 201 с.

2. Бажанов С.В. Общие условия группового метода расследования преступлений: Учебно-методическое пособие. – Владимир: Владимирский юридический институт МВД РФ, 1997. – 60 с.
3. Юрин В. Формы взаимодействия в расследовании // Законность. - 2003. - № 1

Ахмедов В.В., Гадзацева З.Э.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, студенты юридического факультета

Научный руководитель

Терентьев Р.В.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, доцент кафедры, доцент кафедры административного и таможенного права, к.ю.н., доцент

НОВАЦИИ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА, РЕГЛАМЕНТИРУЮЩИЕ ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ РАЗЛИЧНЫХ ФОРМ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ

С 1 января 2018 года вступил в силу новый Таможенный кодекс ЕАЭС. С этого момента заинтересованные лица, а также организации опираются на положения этого кодекса, осуществляя внешнеэкономическую деятельность [1].

Обратим внимание, что новый Таможенный кодекс ЕАЭС является первым международным соглашением, регламентирующим таможенные правоотношения, который разрабатывался вместе со всеми заинтересованными сторонами, а именно – органы государственной власти, участники ВЭД, специалисты Евразийской экономической комиссии. До этого использовалась практика, когда такие договоры разрабатывались исключительно резидентами государственных органов, после внутри каждого государства-участника происходило согласование на национальном уровне, в котором принимали участники бизнеса [2].

Положения нового кодекса не обошли стороной различные направления таможенного дела, такие, как таможенные операции, таможенные процедуры, таможенные платежи и таможенный контроль. Это послужит поводом для ФТС России для того, чтобы модернизировать технологии совершенствования таможенных операций и таможенного контроля.

Мы же остановимся на нововведениях в области таможенного контроля в связи с принятием нового кодекса. В нашей работе мы будем использовать сравнительный метод исследования.

Начнём мы с того, что посмотрим, какие определения понятия «таможенный контроль» дают нам кодексы:

Согласно п. 31 ст. 4 ТК ТС: «Таможенный контроль – это совокупность мер, осуществляемых таможенными органами, в том числе с использованием системы управления рисками, в целях обеспечения соблюдения таможенного законодательства таможенного союза и законодательства государств — членов таможенного союза» [3].

А вот, какое определение таможенного контроля нам даёт ТК ЕАЭС: «Таможенный контроль – совокупность совершаемых таможенными органами действий, направленных на проверку и (или) обеспечение соблюдения международных договоров и актов в сфере таможенного регулирования и законодательства государств-членов о таможенном регулировании» [4].

Таким образом, мы видим, что в новом кодексе таможенный контроль:

- 1) является совокупностью совершаемых таможенными органами действий, в отличие от «осуществляемых ими мер;
- 2) ориентирован не только на гарантию соблюдения таможенного законодательства, а в частности на гарантию соблюдения международных соглашений и актов, здесь же законодательства стран-членов ЕАЭС.

В п.2 ст.310 ТК ЕАЭС прописано, что контроль осуществляется в отношении объектов таможенного контроля с применением к ним определённых форм таможенного контроля и (или) мер, обеспечивающих проведение таможенного контроля.

В науке особое внимание уделяется целям контроля. Определение, которое мы можем наблюдать в Таможенном кодексе Евразийского экономического союза (ТК ЕАЭС), наиболее полно отражает суть анализируемой процедуры, поскольку наряду с целью обеспечения соблюдения таможенного законодательства предусматривает и проверку его соблюдения.

Основной целью таможенного контроля является определение соответствия действий субъектов таможенных правоотношений требованиям норм таможенного законодательства и выявление, пресечение и предупреждение на основе этого нарушений таможенных правил.

Следует иметь в виду, что ни ТК ТС, ни ТК ЕАЭС не имеет легального определения формы таможенного контроля, в связи с этим под формой таможенного контроля следует понимать «регламентированный нормами таможенного законодательства комплекс методов, приемов и способов организации, проведения (осуществления) и формального закрепления результатов мероприятий таможенного контроля, представляющий собой единую совокупность действий таможенных органов по выполнению конкретной задачи таможенного контроля» [5].

В утратившем юридическую силу Таможенном кодексе Таможенного союза вопросы таможенного контроля изложены в разделе 3. Так, ст. 110 ТК ТС включает в себя исчерпывающий перечень форм таможенного контроля, общее количество которых равно 12.

В главе 45 ТК ЕАЭС «Формы таможенного контроля и их применения» упоминаются только 7 форм таможенного контроля, таких как: получение объяснений, проверка таможенных, иных документов и (или) сведений, таможенный осмотр, таможенный досмотр, личный таможенный досмотр, таможенный осмотр помещений и территорий, таможенная проверка.

Формы таможенного контроля, действовавшие раньше, как устный опрос, таможенное наблюдение, учет товаров, находящихся под таможенным

контролем, проверка системы учета товаров и отчетности, собраны в качестве мер, которые обеспечивают проведение таможенного контроля и их применение в гл. 46 ТК ЕАЭС.

Следует иметь в виду, что отсутствие такой формы таможенного контроля, как устный опрос вполне обоснованно, так как потребность в ее существовании отпала. Норма, регулирующая данное отношение, носит декларативный характер и не содержит практического значения ни для целей таможенного контроля, ни для целей административного и уголовного расследования, в силу того что данные, полученные в процессе устного опроса, не фиксировались надлежащим способом, т. е. в процессуальной форме, определённой каким-либо нормативным актом [6].

Очевидно и отсутствие таможенного наблюдения в ТК ЕАЭС, так как в утратившем силу Таможенном кодексе законодателем не определены конкретные формы фиксации результатов таможенного наблюдения, что мешает использованию их на практике, в первую очередь в ходе таможенного контроля, административного либо уголовного расследования, судебного процесса.

В действующем ТК ЕАЭС такая форма таможенного контроля, как проверка документов и сведений получила новое наименование – проверка таможенных, иных документов и (или) сведений. В Кодексе подробно регламентируется проверка, которая начата до выпуска товаров и проверка, которая начата после выпуска товаров и в других случаях.

В ТК ЕАЭС изменения коснулись и таких наиболее распространенных форм таможенного контроля, как таможенный осмотр и таможенный досмотр. В частности, впервые закреплена цель таможенного досмотра –она заключается в проверке и (или) получении сведений о товарах, в отношении которых проводится таможенный контроль.

Еще одной новеллой ТК ЕАЭС является раскрытие особенностей проведения таможенного контроля:

- за соблюдением условий использования товаров в соответствии с таможенной процедурой (ст. 312 ТК ЕАЭС);
- таможенной стоимости товаров (ст. 313 ТК ЕАЭС);
- происхождения товаров (ст. 314 ТК ЕАЭС);
- после выпуска товаров в отношении условно выпущенных товаров (ст. 316 ТК ЕАЭС);
- в отношении товаров, пересылаемых в международных почтовых отправлениях (ст. 317 ТК ЕАЭС) [7].

Если говорить про объект таможенного контроля, то в прошлом кодексе он почти не упоминается, чего не скажешь про ТК ЕАЭС. Новый кодекс даёт нам конкретные объекты:

- товары, находящиеся под таможенным контролем;

- товары, помещенные под некоторые процедуры, которые приобрели или сохранили статус товаров Союза;
- товары, находящиеся на таможенной территории Союза путем незаконного ввоза;
- таможенные и иные документы, а также сведения, содержащиеся в таких документах;
- деятельность лиц, связанная с перемещением товаров через таможенную границу ЕАЭС, оказанием услуг в сфере таможенного дела либо осуществляемая в рамках отдельных таможенных процедур;
- сооружения, помещения и открытые площадки, используемые в качестве зон таможенного контроля.

Таблица 1. – Сравнительный анализ форм таможенного контроля

№	Утративший силу ТК ТС	Действующий ТК ЕАЭС
1. Определение таможенного контроля	- является мерами, осуществляемыми таможенными органами; - ориентирован только на гарантию соблюдения таможенного законодательства;	- является совокупностью действий, совершаемых таможенными органами; - ориентирован непосредственно на гарантию соблюдения международных соглашений и актов, а так же законодательства стран-членов ЕАЭС;
2. Количество форм таможенного контроля	12	7
3. Объект таможенного контроля	данное понятие отсутствует	ст. 311 ТКЕАЭС содержит данное понятие
4. Меры, обеспечивающие проведение таможенного	данное понятие отсутствует	гл. 46 ТК ЕАЭС.

Следовательно, по результатам проведенного анализа можно выделить следующие инновации в области таможенного контроля:

1. дано более точное и конкретное определение понятия «таможенный контроль», в котором акцент сделан на действия таможенных органов, а не меры;
2. введено пояснение объектов таможенного контроля, установлен их расширенный перечень;
3. почти вдвое сократится количество форм таможенного контроля, к которым отнесены мероприятия, носящие проверочный характер;
4. наряду с формами таможенного контроля будут применяться меры, обеспечивающие его проведение, перечень которых является открытым.

Таким образом, мы пришли к выводу, что вышеизложенные новации в таможенном законодательстве способствуют повышению уровня эффективности в процессе осуществления таможенного контроля, так как его формы и обширный перечень мер, обеспечивающих проведение таможенного контроля.

Библиографический список:

1. Худжатов М.Б. Актуальные изменения таможенного законодательства в сфере исчисления и уплаты таможенных платежей // Маркетинг и логистика. – 2017. – №2(10). – с.173-182.
2. Щерба М.Ю., Шевчук П.С. Новые подходы к таможенному администрированию в рамках Евразийского экономического союза: проблемы и перспективы // Управление инвестициями и инновациями. – 2016. – №2. – с. 111-116.
3. Таможенный кодекс Таможенного союза // СПС «Консультант плюс» (дата обращения – 25.09.2018 г.).
4. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза // СПС «Консультант плюс» (дата обращения – 25.09.2018 г.).
5. Костин А.А. Форма, метод и способ проведения таможенного контроля: соотношения и дефиниции//Российский внешнеэкономический вестник. – 2013. – №6. – С. 73-79.
6. Мошкина Н.А. Перспективы совершенствования законодательства о таможенном контроле//Царскосельские чтения. – 2017. – С.59-62.
7. Худжатов М.Б. Актуальные изменения таможенного законодательства в сфере таможенного контроля// Маркетинг и логистика. – 2017. – №4(12). – С. 90-100.

Бекова Н.Т.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, студент юридического факультета

**Научный руководитель
Александрова Н.С.**

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, доцент кафедры уголовно-правовых дисциплин, к.ю.н., доцент

УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА КОНТРАБАНДУ: АСПЕКТЫ КВАЛИФИКАЦИИ И ПРАКТИКИ ПРИМЕНЕНИЯ

Значительные сдвиги и изменения в таможенной сфере нашего государства и ближних стран не остались незамеченными. Создание Евразийского экономического союза, вступление России в ВТО повлекло изменения в таможенном, уголовном и уголовно-процессуальном законодательстве Российской Федерации. Важно, что Белоруссия, Казахстан, Армения, Кыргызстан и Россия имеют единое (общее) таможенное пространство и общую таможенную границу. Однако, отсутствует таможенный, фитосанитарный, ветеринарный контроль, что вызвало в период становления Союза увеличение числа преступлений. В правоприменительной практике актуальность приобретают вопросы законности привлечения лиц к уголовной ответственности за преступления в сфере таможенного дела.

В современных реалиях нашей страны нельзя не отметить значительный рост преступности в сфере внешнеэкономической деятельности. Это можно считать характерной чертой развития криминологической ситуации в России. Именно изменения национального законодательства будут толчком в развитии современного международного правопорядка. Особенное значение будет иметь имплементация уголовно-правовых норм международного уровня в уголовное законодательство Российской Федерации.

Необходимо помнить, что уголовное законодательство России, прежде всего в сфере экономической деятельности, имеет в качестве основы свой собственный опыт развития и, как следствие, не всегда в полной мере соответствует международно-правовым стандартам регулирования этой сферы.

Большинство правоприменителей отмечают, что недостатки в области борьбы с контрабандой в значительной мере обусловлены и недостаточно проработанными аспектами уголовного и таможенного законодательства,

высокой сложностью квалификации и доказывания деяний, представляющими повышенную общественную опасность.

Наиболее опасным и распространённым преступлением в сфере таможенного дела была и остаётся контрабанда. Контрабанда – это вид преступной деятельности, который в настоящее время приобрел размеры массового и крайне негативного явления, представляющего реальную угрозу экономическим, политическим, социальным интересам государства. Это явление последовательно продолжает принимать все более организованные формы своего осуществления. Преступления, связанные с контрабандой, наносят вред экономическому суверенитету государства и его экономической безопасности. Именно в этом заключается общественная опасность данного преступного явления.

Виды этой крайне опасной деятельности отражены в ст. 200.1, 200.2, 226.1 и 229.1 УК РФ [1], которые различаются, прежде всего, предметом преступного посягательства, предопределяющим специфику основных непосредственных объектов этих преступлений. Постановлением Правительства РФ № 923 утверждён перечень стратегически важных товаров и ресурсов для целей ст. 226.1 УК РФ. Соответственно возникают проблемы квалификации криминализированных составов.

Наибольший интерес, обусловленный наибольшей степенью общественной опасности среди объектов контрабанды и влиянием рассматриваемого деяния на обеспечение мира и безопасности, представляет ст. 226.1 УК РФ. Необходимо теоретическое определение новых подходов к практике применения ст. 226.1 УК РФ наряду с иными видами контрабанды по российской уголовно – правовой доктрине. Нынешняя редакция ст. 226.1 УК РФ не совершенная с позиции законодательной техники. Но и в этом виде норма активно применяется правоохранительными органами, что позволяет повысить уровень противодействия преступности. Дифференциация социальных и правовых факторов, влияющих на статистическую кривую преступности, необходима для реалистичной оценки действительных изменений в её динамике. Важно различать, отражают ли снижение или рост преступности по статистическим показателям реальные изменения уровня и структуры преступности или изменения в законодательной характеристике круга уголовно наказуемых деяний [4].

Прежде всего, рассматриваемый состав относится к категории дел публичного обвинения [2]. На таможенные органы возложены важнейшие

функции по обеспечению экономической безопасности государства, они выступают гарантом защиты экономических интересов на международном уровне. В том числе, посредством реализации правоохранительной функции таможенных органов – борьбы с контрабандой. В соответствии со ст. 151 УПК РФ предварительное следствие по ст. 226.1 УК РФ производится следователями органов федеральной службы безопасности, следователями органов по контролю за оборотом наркотических средств и психотропных веществ.

Неотложные следственные действия по признакам преступления, предусмотренного ст. 226.1 УК РФ производят таможенные органы. Процессуальной особенностью в практике применения можно признать то, что в соответствии с ч. 5 ст. 151 УПК РФ предварительное следствие по ст. 226.1 УК РФ может производиться также следователями органа, выявившего эти преступления [2]. Альтернативная особенность этой категории дел с одной стороны, скорее всего, обусловлена возможностью оперативного выявления и незамедлительного возбуждения уголовных дел, но с другой – можно говорить о «нелогичности» законодателя. Один орган, специализируясь на расследовании одних видов преступлений без специализации, наделён полномочиями для расследования других видов преступлений в соответствии с УПК РФ.

В целом существующее положение таможенных органов в УПК РФ предопределено обязанностью выполнения основной правоохранительной функции, но хотелось бы наряду с неотложными следственными действиями увидеть в законе расширение полномочий таможенных органов. Так, наибольшее количество уголовных дел возбуждено по контрабанде сильнодействующих, ядовитых, отравляющих, взрывчатых, радиоактивных веществ, вооружения и военной техники, стратегически важных товаров и ресурсов или культурных ценностей, особо ценных диких животных и водных биологических ресурсов (ст. 226.1 УК РФ), что составляет 528 уголовных дел [4].

Статистика позволяет говорить о том, что динамика преступности представляет абсолютный показатель роста. Только в период за девять месяцев 2017 года (выявлено 561 преступление) превышен показатель 2016 года (зафиксировано 528 преступлений). Также интересным представляется соотношение количества возбуждённых уголовных дел и дел рассмотренных с вынесением обвинительного приговора, например, по данным на 2016 год – возбуждено 1742 уголовных дел из них, с вынесением обвинительного

приговора составило - 69. Возникает вопрос о процессуальных аспектах доведения следствия до стадии вынесения судебного приговора.

Справедливо по этому вопросу мнение Н.С. Чебанова: «Целесообразно отметить нестабильность таможенного законодательства, что порождает «разгильдяйство» таможенных органов на этапе предварительного расследования и влечёт повышение уровня латентности. Более того, не является исключением сложность реализации уголовной ответственности в отношении неустановленных лиц, что тоже “неоднозначный” процесс» [5]. Но даже с учётом сказанного, 1742 возбуждённых уголовных дела и 69 обвинительных приговоров из них вызывает «недоумение» в отношении применения норм уголовного и уголовно-процессуального права. Раскрывая региональный аспект, отметим, что по статистическим данным Читинской таможни, из общего количества уголовных дел, возбуждённых таможенными органами, – в 2018 году – 17 уголовных дел возбуждено в отношении конкретных лиц, за 2016 год – 38; за 2017 год – 33 уголовных дела. Все уголовные дела возбуждены по информации, поступившей из оперативных подразделений таможни[3].

Осложняет практику применения уголовной ответственности за контрабанду по ст. 2261 УК РФ наличие в уголовных кодексах РФ, РБ, Армении, Кыргызстана, и РК различных формулировок диспозиции статей о контрабанде. Диспозицией ст. 228 «Контрабанда» УК РБ устанавливается ответственность за перемещение через таможенную границу РБ (а не через таможенную границу ЕАЭС) товаров и ценностей, запрещённых или ограниченных к перемещению. В УК РК ответственность за контрабанду предусматривается двумя статьями – 209 «Экономическая контрабанда» и 250 «Контрабанда изъятых из обращения предметов или предметов, обращение которых ограничено». При этом ст. 250 предусматривает ответственность за: «незаконное перемещение через таможенную границу ЕАЭС и (или) Государственную границу Республики Казахстан».

В связи с чем, представляется целесообразным ввести дефиницию «контрабанда в рамках ЕАЭС», добавить абсолютно определённые санкции, с целью исключения возможности альтернативной меры наказания независимо от того, где совершено преступление. Более того, в условиях ЕАЭС меры уголовно-правовой репрессии должны быть если не одинаковыми, то, во всяком случае, отражающими принципы справедливости и соразмерности и основываться на важности объектов посягательства контрабанды, как негативного социально-правового явления стран Союза. Основным объектом

возможно выделить внешнеэкономическую безопасность стран участниц – ЕАЭС.

Библиографический список:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации: федер. закон от 13.06.1996 г. № 63-ФЗ (с посл. изм. и доп.) // Собрание законодательства Рос. Федерации. – 1996. – № 25. – Ст. 2954. 188
2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации: федер. закон. от 18.12.2001 № 174-ФЗ (с посл. изм. и доп.) // Собрание законодательства Рос. Федерации. – 2001. – № 52, ч. 1. – Ст. 4921.
3. Результаты правоохранительной деятельности подразделений Федеральной таможенной службы за 2017 год. URL: <http://www.customs.ru> (дата обращения: 21.09.2018).
4. Судебная статистика. URL: <http://www.l> <http://www.cdep.ru> (дата обращения: 21.09.2018).
5. Чебанова Н. С. Актуальные вопросы обеспечения безопасности в сфере таможенного дела // Приоритетные научные направления: от теории к практике. – 2017. – № 20. – С. 171–174

Вечтомова О.Д.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, студент юридического факультета

Научный руководитель

Максимов Ю.А.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, заместитель директора (по научной работе), к.э.н., к.т.н., доцент

КОНТРАБАНДА ОБЪЕКТОВ ДИКОЙ ФЛОРЫ И ФАУНЫ

Статья описывает причины принятия и характеризует содержание основных Приложений Конвенции СИТЕС. Рассматривается значимость таможенных органов при выявлении и пресечение контрабанды объектов природного мира. Конкретные примеры иллюстрируют наличие правонарушений, связанных с незаконным оборотом объектов дикой флоры и фауны. Выявлены способы, позволяющие усовершенствовать борьбу с контрабандой.

В настоящее время из различных источников поступает информация о незаконном обороте объектов дикой флоры и фауны. Природоохранной деятельностью занимаются многие экологоориентированные государственные службы, в том числе Федеральная таможенная служба. Таможенные органы пресекают нелегальный ввоз и вывоз редких видов животных и растений, так как многие из них близки к исчезновению. Так в конце 20 века популяция птиц и млекопитающих, находящихся на грани исчезновения, уменьшилась примерно на 15%.

Актуальность темы контрабанды объектов дикой флоры и фауны в нынешних условиях неоспорима, поскольку Россия богата природными ресурсами. При этом лиц, желающих быстро обогатиться незаконным способом за счет природных объектов довольно много. Помимо этого, такое преступление, как контрабанда объектов флоры и фауны взаимосвязана с целым комплексом уголовно наказуемых деяний: коррупция, браконьерство, незаконная добыча и реализация объектов природы и т.д. Группировки, занимающиеся контрабандой, перемещают добытые ресурсы через границу путём подкупа взятками должностных лиц, то есть способствуют развитию коррупции в стране.

Объёмы незаконного перемещения животных и растений из года в год увеличиваются. По оценкам Интерпола, мировой оборот нелегальной торговли исчезающими видами животных и растений вышел на второе место после торговли наркотиками, обогнав нелегальную торговлю оружием. Ежегодный объем нелегальной торговли редкими видами животных достигает 200 миллионов долларов США. Государство должно бороться с контрабандой редких животных и растений и сделать это одним из основных направлений

деятельности Российской Федерации. Целью данной статьи является выявление действенных способов борьбы с контрабандой. Для этого необходимо решить следующие задачи: ознакомиться с перечнем исчезающих животных и растений; рассмотреть конкретные примеры составов преступлений, связанных с незаконной перевозкой объектов флоры и фауны, и наказаний за эти деяния; выявить способы противодействия данному виду специальной контрабанды.

Рост нелегального торгового оборота объектов животного и растительного мира привел к подписанию в Вашингтоне 3 марта 1973 г. Конвенции о международной торговле видами дикой флоры и фауны, находящимися под угрозой исчезновения, наиболее известной всем, как Конвенция СИТЕС [1]. На данном этапе под текстом статьи стоят подписи представителей 179 стран-членов ООН, в том числе и России. Целью подписания Конвенции были борьба с браконьерством и незаконной торговлей редкими объектами природных ресурсов и организация эффективного контроля за экспортно-импортными операциями с животными и растениями.

Конвенция СИТЕС состоит из трёх приложений, которые включают примерно 34000 объектов, более 5000 видов животных и около 28500 видов растений [2, с. 6]. Первое приложение отражает список, в котором находится более 870 объектов животного и растительного мира, находящихся на грани исчезновения, значит торговля ими может негативно сказаться на их существовании и может быть разрешена только в исключительных случаях. Второе приложение является самым многочисленным по количеству включённых в него видов. Оно описывает виды животных и растений, которые находятся не на грани исчезновения, но могут приблизиться к этому из-за отсутствия строгого урегулирования торговли такими видами. Третье приложение описывает те редкие виды животных и растений, которые страны-участники Конвенции решили выделить, так как самостоятельно не могут защитить тот или иной вид и для этого необходимо прибегнуть к помощи других государствами.

Многие организации и государственные учреждения должны контролировать исполнение обязательств России в рамках Международной Конвенции СИТЕС. Особая роль возлагается на таможенные органы, они следят за законностью перемещения редких видов животных и растений. Для того, чтобы вывезти из России диких животных и растений, охраняемых Конвенцией СИТЕС, нужно иметь особое разрешение Административного органа СИТЕС.

Успешная деятельность по выявлению и пресечению нелегального перемещения объектов флоры и фауны возможна при осуществлении таможенного оформления, таможенного контроля и в ходе проведения оперативно-розыскной деятельности. Таможенные органы могут пресекать незаконное перемещение отдельных видов животных и растений, при условии обнаружения: фактов обманного использования документов или средств идентификации при перемещении диких животных или растений, их частей и

дериватов; недекларирования, недостоверного декларирования объектов флоры и фауны, ввоз и вывоз которых в России запрещён.

Незаконное перемещение контрабанды осуществляется различными способами. Наиболее популярны следующие: перемещение товаров и транспорта через границу РФ, минуя таможенный контроль, то есть вне определённых таможенными органами мест или вне установленного времени производства таможенного оформления; сокрытие товаров от сотрудников таможни, используя тайники либо другие способы, затрудняющие их обнаружение, или придание одним товарам вид других.

Статистические данные показывают, что чаще всего объектами контрабанды становятся следующие виды животных и растений, внесенных в Приложения СИТЕС: медведи, белухи, львята, солёная икра осетровых, черепа, лапы и шкуры медведей, мясо и жир кашалотов, шкуры амурского тигра, волка, выдры, корни дикорастущего женьшеня, мускус кабарги.

Одной из основных задач таможенных органов является пресечение контрабандных каналов, по которым длительное время перевозят редкие и исчезающие виды животных и растений. Таможенные органы, занимающиеся оперативно-розыскной деятельностью должны выполнять задачу по выявлению и пресечению деятельности организованных преступных групп, занимающихся незаконным ввозом и вывозом объектов, занесённых в Приложения СИТЕС. Для улучшения деятельности данных органов необходимо устанавливать взаимодействие с иными органами правопорядка: с природоохранной и транспортной прокуратурой, Федеральной службой безопасности, Министерством внутренних дел, Федеральной пограничной службой.

Контрабанда, является уголовно наказуемым деянием [3, ст. 226.1]. Также законодательство Российской Федерации предусматривает административную ответственность за контрабанду животных и растений. Таможенные органы часто выявляют случаи незаконной перевозки редких видов животных и растений. В начале 2013 года инспекторы Володарского таможенного поста Брянской таможни при досмотре поезда обнаружили две картонные коробки, оборудованные под клетки. Там находились две особи редкого вида игрунковых обезьян. Эти обезьяны являются редкими представителями фауны, на которых распространяется действие СИТЕС. Они должны перемещаться через таможенную границу Таможенного союза по специальным правилам перемещения. Однако владелец животных не смог предоставить ни документы, сопровождающие товар, ни разрешение органа СИТЕС страны-экспортера. По факту незаконного ввоза обезьян на территорию России было возбуждено дело об административном правонарушении по части 1 статьи 16.3 КоАП РФ (несоблюдение установленных запретов и ограничений) [4].

Таким образом, нелегальный оборот животных и растений, охраняемых Конвенцией СИТЕС, имеет место в настоящее время. Для предотвращения негативных последствий необходимо усовершенствовать методы по борьбе с контрабандой. Грамотное взаимодействие Федеральной таможенной службы

России с другими государственными органами, охраняющими правопорядок, способствует снижению объемов незаконного оборота объектов дикой флоры и фауны. А непрерывная деятельность по выявлению новых способов незаконного перемещения животных и растений позволит таможенным органам с легкостью обнаруживать и пресекать факты совершения преступлений, а также предотвращать будущие незаконные деяния.

Библиографический список:

1. Конвенция о международной торговле видами дикой фауны и флоры, находящимися под угрозой исчезновения: Международный акт, 3 марта 1973 г. // СПС «КонсультантПлюс».
2. Щербина Г.П. Международный оборот объектов дикой природы Дальнего Востока России: справочно-методическое пособие / Г.П. Щербина, И.В. Коновалова, П.В. Фоменко; под общ. ред. Г.П. Щербина. — Владивосток: АВК «Апельсин», 2008. — 122 с.
3. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 29.07.2018) // СПС «КонсультантПлюс».
4. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 03.08.2018) // СПС «КонсультантПлюс».
5. Махракова А. В., Козлова Н. А. Борьба с контрабандой объектов флоры и фауны на Дальнем Востоке // Вестник Приамурского государственного университета им. Шолом-Алейхема. 2015. №4(21). С. 70-77.

Гревцева Д.Р., Клатько Н.В.

Государственное казенное образовательное учреждение высшего образования «Российская таможенная академия», студенты факультета таможенного дела

**Научный руководитель
Иванец Г.И.**

Государственное казенное образовательное учреждение высшего образования «Российская таможенная академия», доцент кафедры теории и истории государства и права, к.ю.н.

СРАВНИТЕЛЬНО–ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ НОРМ УГОЛОВНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ГОСУДАРСТВ–ЧЛЕНОВ ЕАЭС

В статье излагаются результаты сравнительно-правового анализа уголовного законодательства государств-членов ЕАЭС по вопросам регламентации таможенных преступлений, а также оценивается возможность интеграции уголовных законодательств стран-участниц ЕАЭС в данной области.

В настоящее время происходит формирование и развитие крупного интеграционного объединения – Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС). Несмотря на то, что целью интеграции является создание единого экономического пространства, также происходит сближение и в правовой сфере. Целью работы является изучения интеграционного потенциала уголовного законодательства государств-членов ЕАЭС в сфере таможенного дела. Начнем с исследования законодательного подход к уголовно-наказуемому деянию в целом. Введем границу исследования и проведем сравнительно-правовой анализ уголовных законодательств Российской Федерации (далее – РФ), Республики Беларусь (далее – РБ), Республики Казахстан (далее – РК). Вследствие этого обратимся к Общим частям уголовных кодексов (далее – УК) приведенных выше стран. Теоретическую основу Общей части составляет законодательная формула преступления. Рассмотрев понятие преступление, можно определить единство подходов государств к законодательному определению преступного деяния. Так, под преступлением понимается деяние, отвечающие определенным признакам: общественная опасность, виновность, наказуемость. Однако, УК РК вводит в законодательный оборот понятие уголовные правонарушения, которые в свою очередь в зависимости от степени общественной опасности и наказуемости подразделяются на преступления и уголовные проступки.

Смысловую и нормативную основу преступных деяний в сфере таможенного дела составляют нормы Особенной части кодексов. В РФ к нарушениям таможенных правил относятся составы преступлений предусмотренные ст.173.1, ст.173.2, ст.174, ст.174.1, ст.189, ст.190, ст.193, ст.193.1, ст.194, ст.200.1, ст.200.2, ст.226.1, ст.229.1. В РБ – ст.228, ст.229,

ст.231. В РК – ст.209, ст.214, ст.250. Из выше сказанного, можно сделать вывод о том, что в РФ перечень составов является более расширенным и разнообразным. Данные составы регулируют общественные отношения, связанные с: уплатой таможенных платежей; перемещением товаров через таможенную границу Союза; созданием юридического лица; легализацией денежных средств и иного имущества; экспортом товаров, предназначенных для создания оружия массового поражения; перемещением культурных ценностей; валютными операциями по переводу денежных средств. Из указанных составов в УК РБ и в УК РК установлены следующие из них: контрабанда и уклонение от уплаты таможенных платежей. Так как данные составы являются общими для трех государств, проведем их анализ на основании данных, представленных в таблице.

Таблица. – Сравнение основных положений о преступлениях в сфере таможенного дела

НПА	Контрабанда	Уклонение от уплаты таможенных платежей
УК РФ	<p>Ст. 200.1 «Контрабанда наличных денежных средств и (или) денежных инструментов». Объект – общественные отношения, возникающие в сфер валютного регулирования и валютного контроля, в части обеспечения соблюдения установленного порядка перемещения через таможенную границу ЕАЭС наличных денежных средств и денежных инструментов. Предмет – наличные денежные средства и денежные инструменты. Наказание: штраф в размере от трехкратной до десятикратной суммы незаконно перемещенных наличных денежных средств и стоимости незаконно перемещенных денежных инструментов или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до двух лет, либо ограничение свободы на срок до двух лет, либо принудительные работы на срок до двух лет.</p> <p>Ст.200.2 «Контрабанда алкогольной продукции и (или) табачных изделий». Объект – общественные отношения, возникающие в сфере регулирования оборота алкогольной продукции и табачных изделий, в части обеспечения соблюдения установленного порядка их перемещения через таможенную границу ЕАЭС. Предмет – алкогольная продукция, табачные изделия. Наказание: штраф в размере от трехсот тысяч до одного миллиона рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период от одного года до трех лет, либо принудительными работами на срок до пяти лет, либо лишением свободы на тот же срок (ч.1).</p> <p>Ст.226.1 «Контрабанда сильнодействующих, ядовитых, отравляющих, взрывчатых, радиоактивных веществ, радиационных источников, ядерных материалов, огнестрельного оружия или его основных частей, взрывных устройств, боеприпасов, оружия массового поражения,</p>	<p>Ст. 194 «Уклонение от уплаты таможенных платежей, взимаемых с организации или физического лица». Объект – общественные отношения, связанные с уплатой таможенных платежей и формированием доходной части государственного бюджета. Предмет – таможенные пошлины, НДС, акциз.</p> <p>Наказание: штраф в размере от ста тысяч до пятисот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период от одного года до трех лет, либо обязательные работы на срок до четырехсот восьмидесяти часов, либо принудительные</p>

	<p>средств его доставки, иного вооружения, иной военной техники,...». Объект – общественные отношения, обеспечивающие безопасность личности, общества и государства от различного вида угроз в сфере оборота предметов, указанных в названии данной статьи. Наказание: лишение свободы на срок от трех до семи лет со штрафом в размере до одного миллиона рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до пяти лет или без такового и с ограничением свободы на срок до одного года или без такового (ч.1).</p> <p>Ст.229.1 «Контрабанда наркотических средств, психотропных веществ, их прекурсоров или аналогов, растений, содержащих наркотические средства, психотропные вещества или их прекурсоры, либо их частей, содержащих наркотические средства, психотропные вещества или их прекурсоры, инструментов или оборудования, находящихся под специальным контролем и используемых для изготовления наркотических средств или психотропных веществ». Объект – общественные отношения, обеспечивающие безопасность здоровья населения в сфере оборота наркотических средств и психотропных веществ. Наказание: лишение свободы на срок от трех до семи лет со штрафом в размере до одного миллиона рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до пяти лет или без такового и с ограничением свободы на срок до одного года или без такового (ч.1).</p>	<p>работы на срок до двух лет, либо лишение свободы на тот же срок.</p>
УК РБ	<p>Ст.228 «Контрабанда». Часть 1: Объект – общественные отношения, связанные с перемещением в крупном размере через таможенную границу Республики Беларусь товаров и ценностей, запрещенных или ограниченных к такому перемещению. Предмет – товары и ценности (в крупном размере), запрещенные или ограниченные к перемещению. Наказание: штраф, или ограничение свободы на срок до пяти лет, или лишение свободы на тот же срок.</p> <p>Часть 2: Объект – общественные отношения, связанные с перемещением через таможенную границу Республики Беларусь наркотических средств, психотропных веществ, их аналогов, сильнодействующих, ядовитых, отравляющих, радиоактивных или взрывчатых веществ, вооружения, взрывных устройств, огнестрельного оружия, его составных частей или компонентов, боеприпасов, ядерного, химического, биологического или других видов оружия массового поражения или его основных частей, материалов и оборудования, которые могут быть использованы при создании оружия массового поражения. Наказание: лишение свободы на срок от трех до семи лет с конфискацией имущества или без конфискации.</p>	<p>Ст. 231 «Уклонение от уплаты таможенных платежей»</p> <p>Объект – общественные отношения, связанные с уплатой таможенных платежей.</p> <p>Предмет – таможенные платежи.</p> <p>Наказание: штраф, или лишение права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью, или исправительные работы на срок до двух лет, или арест,</p>

		или лишение свободы на срок до трех лет.
УК РК	<p>Ст.234 «Экономическая контрабанда». Объект – общественные отношения, связанные с перемещением в крупном размере через таможенную границу Евразийского экономического союза товаров или иных предметов, в том числе запрещенных или ограниченных к перемещению через таможенную границу товаров, вещей и ценностей, в отношении которых установлены специальные правила перемещения через таможенную границу. Предмет – товары и ценности (в крупном размере), запрещенные или ограниченные к перемещению. Наказание: штраф в размере до восьмидесяти месячных расчетных показателей либо исправительные работы в том же размере, либо привлечение к общественным работам на срок до восьмидесяти часов, либо арест на срок до двадцати суток, с конфискацией имущества или без таковой.</p> <p>Ст.286 «Контрабанда изъятых из обращения предметов или предметов, обращение которых ограничено». Объект – общественные отношения, связанные с перемещением через таможенную границу ЕАЭС наркотических средств, психотропных веществ, их аналогов, прекурсоров, сильнодействующих, ядовитых, отравляющих, радиоактивных веществ, радиоактивных отходов или ядерных материалов, взрывчатых веществ, вооружения, военной техники, взрывных устройств, огнестрельного оружия, боеприпасов, ядерного, химического, биологического или других видов оружия массового поражения, материалов, оборудования или компонентов, которые могут быть использованы для создания оружия массового поражения. Наказание: штраф в размере до пяти тысяч месячных расчетных показателей либо исправительные работы в том же размере, либо ограничение свободы на срок до пяти лет, либо лишение свободы на тот же срок, с конфискацией имущества.</p>	<p>Ст. 236 «Уклонение от уплаты таможенных пошлин, таможенных сборов, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, пеней, процентов». Объект – общественные отношения, связанные с уплатой таможенных платежей. Предмет - таможенные пошлин, таможенные сборы, налоги, специальные, антидемпинговые, компенсационные пошлины, пени, проценты. Наказание: штраф в размере до восьмидесяти месячных расчетных показателей либо исправительные работы в том же размере, либо привлечение к общественным работам на срок до восьмидесяти часов, либо арест на срок до двадцати суток.</p>

Исходя из представленных в таблице данных, можно сделать вывод, что составы преступлений в целом имеют схожие особенности, но и обладают спецификой, присущей каждому из национальных законодательств. Так, в РФ преступления, связанные с контрабандой имеют наиболее детальную классификацию по предмету (контрабанда денежных средств, алкогольной продукции, табачных изделий, наркотических веществ и тд.), тогда как в РК и РБ контрабанда подразделяется на экономическую и специальную (контрабанда товаров, исключенных из свободного оборота). Более того, уголовное

законодательство государств предусматривает различные виды наказаний, отличающихся как по содержанию, так и по размеру.

Предмет состава преступлений, связанных с уклонением от уплаты таможенных платежей, имеет отличие. В РК к таможенным платежам в соответствии со статьей 236 УК РК будут относиться таможенные сборы, таможенные пошлины, налоги, пени, проценты, а в РФ и РБ таможенные сборы не будут являться предметом данного состава, исходя из норм уголовного законодательства данных государств.

Таким образом, анализ законодательства, регулирующего таможенные преступления в государствах-членах ЕАЭС, свидетельствует об отсутствии согласованного подхода к ответственности за их совершение; различия касаются некоторых параметров понятия «таможенные преступления»: их наименования, места в структуре уголовного законодательства, количества, видов, конструктивных и квалифицирующих признаков. Следовательно, государства-члены ЕАЭС должны выработать общие подходы в отношении всех составляющих уголовно-правовой характеристики таможенных преступлений, предусмотренных уголовным законодательством этих государств.

Библиографический список:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 29.07.2018) // СПС «Консультант-Плюс».
2. Уголовный кодекс Республики Беларусь от 9 июля 1999 г. № 275-З. URL: <http://xn---ctbcgfviccvibf9bq8k.xn--90ais/> (дата обращения 21.09.2018).
3. Уголовный кодекс Республики Казахстан от 3 июля 2014 года № 226-V (с изменениями и дополнениями по состоянию на 12.07.2018 г.). URL: https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=31575252#pos=220;-137 (дата обращения 21.09.2018).

Кайдаулова А.С.

Государственный институт экономики финансов, права и технологий, студент юридического факультета

Научный руководитель

Голубева Л.А.

Государственный институт экономики финансов, права и технологий, доцент кафедры государственно-правовых дисциплин, к.ю.н.

ПРАВОВОЕ ПРОСВЕЩЕНИЕ ГРАЖДАН – КАК ОДИН ИЗ НАИБОЛЕЕ ЭФФЕКТИВНЫХ МЕТОДОВ ЗАЩИТЫ ИХ ЗАКОННЫХ ИНТЕРЕСОВ

В настоящее время тема, касающаяся правового просвещения граждан, является одной из наиболее актуальных, так как развитое правосознание и правовая активность граждан являются основой верховенства права в цивилизованном обществе, фундаментом правового государства. Воспитание граждан — неотъемлемая часть системы профилактики правонарушений. Таким образом, выяснение значения в современном обществе правового просвещения приобретает особое значение, стадии развития правосознания требуют внимания, позволяя выявить взаимосвязь правового просвещения с уровнем правовой культуры. Существуют различные способы и методы решения проблем, связанных с повышением уровня правовой культуры и предотвращением деформации правосознания граждан, благодаря которым можно повысить эффективность реализуемых мероприятий по повышению уровня правовой грамотности и осуществлению правового воспитания граждан.

На сегодняшний день понятие «правовое просвещение» законодательно в РФ не закреплено. В юридической науке правовое просвещение понимается как целенаправленная и систематическая деятельность государства и общества по формированию и повышению правового сознания и уровня правовой культуры в целях противодействия правовому нигилизму и обеспечения процесса духовного формирования личности, без которого нельзя обойтись, реализуя идею построения в России правового государства [1]. Главной целью просвещения граждан является формирования правового мышления подрастающего поколения, преодоление правового нигилизма и повышение уровня правовой культуры граждан.

Объектом правового просвещения выступают все категории граждан, но особое внимание уделяется социально-неустойчивой категории – молодежи. С самого раннего детства необходимо уделять внимание формированию уровня правовой культуры, воспитывать в человеке способность уважения к закону, так как перевоспитать уже сформировавшегося человека будет гораздо труднее.

Согласно мнению Л.А. Петручак, правовая культура способствует реализации в обществе принципов законности и правопорядка, созданию

атмосферы, в которой каждый человек защищен от произвола и может свободно реализовать свои творческие способности и идеалы. Правовая культура в значительной степени является гарантом реального верховенства закона, фактором, способствующим высокой гражданской активности и ответственности граждан [2].

Формирование уровня правовой культуры – сложный длительный процесс, охватывающий все стороны общественной жизни граждан, поэтому посредством разнообразных форм правового воспитания необходимо обеспечивать поэтапное становление гражданской позиции, прежде всего, молодых людей, особое внимание уделять формированию правомерного поведения, которое станет внутренней потребностью каждого гражданина. Правовое просвещение населения выступает как способ повышения уровня правовой культуры населения, главной целью которого является воспитание уважения к закону и праву, овладение населением основами юридических знаний, которые выражаются в правовой уверенности и незыблемости граждан. Воспитательная работа, проводимая в рамках правового просвещения граждан, поднимает вопросы, касающиеся индивидуального правосознания личности, наиболее общих юридических принципов и требований, отвечающих интересам всего общества, государства. Формирование позитивного отношения к закону, праву, знание гражданами своих прав и обязанностей перед государством и обществом является составной частью уровня правовой культуры.

Правовое просвещение включает в себя следующие направления:

- 1) правовое обучение – необходимость в образовательной системе среднего специального образования в настоящее время изучать дисциплину «Основы права», а также преподавание и усвоение правовых знаний в образовательных заведениях юридического и иного профиля;
- 2) правовое консультирование – разъяснение отдельным гражданам юридических норм, подлежащих применению в конкретных правовых спорах (профессиональная правовая помощь, осуществляемая гражданами с юридическим образованием);
- 3) правовая пропаганда – распространение правовых знаний в обществе и разъяснение в доступной форме положений отдельных правовых актов неопределенному кругу лиц (СМИ, телевидение, пресса, тематические передачи «Человек и закон», дискуссии по актуальным вопросам политико-правовых отношений).

Таким образом, определенный уровень правовой культуры способствует выработке умений раскрытия правовой терминологии, способности грамотно и юридически обоснованно говорить, а толкование и разъяснение содержания законов, в свою очередь, являются составной частью правового просвещения граждан.

Основным нормативно-правовым актом в сфере развития правовой грамотности и правосознания граждан являются принятые Президентом Российской Федерации (28.04.2011 № Пр-1168) Основы государственной

политики Российской Федерации. Это первый основной документ, направленный на воспитание традиции граждан уважения к закону, правопорядку, добросовестности как преобладающей модели социального поведения, на преодоление правового нигилизма в обществе, который препятствует развитию России как современного цивилизованного государства, а также на формирование высокого уровня правовой культуры общества и личности, целью которого является уважение к праву и закону – как личное убеждение каждого гражданина.

Другим важным документом в обеспечении права на правовое просвещение, стало принятие Федерального закона от 21.11.2011 г. № 324-ФЗ «О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации». Закон № 324-ФЗ объединил в себе большинство вопросов, касающихся бесплатной юридической помощи. В нем в структурированной форме обозначены право на получение бесплатной юридической помощи, виды бесплатной юридической помощи, государственная политика и её основные принципы в сфере обеспечения граждан бесплатной правовой помощью, а также субъекты, оказывающие такую помощь, и квалификационные требования к ним.

Существует множество методов и направлений, касающихся правового просвещения граждан, а также повышения уровня их правовой культуры, но, к сожалению, та воспитательная работа, которая ведется в рамках принятых нормативно-правовых документов, в целом по стране носит отчетно-показательный характер. Многие научные деятели и политики работают в данном направлении, предлагая различные варианты и выходы из сложившейся ситуации. Однако данный вопрос, касающийся низкого уровня правосознания, требует времени, денежных затрат, а также последовательного алгоритма действий, которые будут способствовать развитию и повышению уровня правовой культуры в обществе. Необходимо разработать стратегии целенаправленного и поступательного противодействия деформации правосознания, повышения уровня правовой культуры и правосознания граждан в целом.

Резюмируя изложенное, можно сделать вывод, что правовое просвещение населения – это сложный и длительный процесс, который заключается в формировании и повышении уровня правовой культуры в обществе. Знание своих прав и обязанностей, осознание себя важной частицей гражданского общества, уважение прав и свобод другого человека, других народов является целью правового просвещения. Гражданин, который обладает достаточным уровнем правовой культуры, никогда не попадет под влияние обмана и всегда будет уверен в том, что его законные права и интересы находятся под защитой, государства (в лице органов государственной власти, должностных лиц и т.д.), компетенция которых соблюдена в соответствии с законом. Достижение обозначенных целей позволит сформировать определенный уровень правовой культуры и правосознания населения, создать позитивно-развитое гражданское

общество, которое будет способствовать развитию правопорядка в государстве. В результате, общество станет осознавать то, что оно является ответственным за состояние законности в государстве и за соблюдение законных интересов своих граждан.

Библиографический список:

1. Большой юридический словарь. URL: https://petroleks.ru/dictionaries/dict_big_law.php.
2. Правовая культура современной России: теоретико-правовое исследование: автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора юридических наук. / Л.А. Петручак. - М., 2012. - 54 с.
3. Основы государственной политики РФ в сфере развития правовой грамотности и правосознания граждан (утв. Президентом РФ 28.04.2011 № Пр-1168) (Опубликовано в «Российской газете» от 30.04.2011).
4. Федеральный закон от 21.11.2011 № 324-ФЗ (ред. от 28.11.2015) «О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации». URL: www.pravo.gov.ru.

Кузнецов А.В., Савин И.А.

Студенты 3 курса ГУМРФ им. Адмирала С.О. Макарова

Научный руководитель

Байрамов Р.Р.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, доцент кафедры уголовно-правовых дисциплин, к.ю.н., доцент

ПРОБЛЕМАТИКА КОНКРЕТИЗАЦИИ ПРЕДМЕТА КОНТРАБАНДЫ НАЛИЧНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ И ДЕНЕЖНЫХ ИНСТРУМЕНТОВ

Статья исследует предмет контрабанды наличных денежных средств и (или) денежных инструментов. В результате работы выявлены несоответствия, позволяющие при неверном толковании предмета преступления избегать ответственности по данной статье. Толкование предмета на данный момент обыкновенно уже, чем этого требуют современные реалии. На основе этого сделан вывод о необходимости внести изменения в сторону расширения примечания 5 к ст. 200.1 УК РФ.

Наличные денежные средства и денежные инструменты активно используются в таможенном законодательстве. Именно они выделены в качестве предмета преступления в ст. 200.1 УК РФ.

Следуя трактовке Договора о порядке перемещения физическими лицами наличных денежных средств и (или) денежных инструментов через таможенную границу Таможенного союза под «наличными денежными средствами» понимаются: «денежные знаки в виде банкнот и казначейских билетов, монет, за исключением монет из драгоценных металлов, находящиеся в обращении и являющиеся законным платежным средством в государствах - членах Таможенного союза или иностранных государствах (группе иностранных государств), включая изъятые либо изымаемые из обращения, но подлежащие обмену на находящиеся в обращении денежные знаки». Примечательно исключение из списка драгоценных металлов, потому как с точки зрения законодателя практичнее было выделить эту группу как отдельный предмет и квалифицировать преступления, связанные с ним по ст. 226.1 УК РФ. Вышеупомянутая статья среди прочего устанавливает ответственность за контрабанду стратегически важных товаров и ресурсов, перечень которых определен Постановлением Правительства РФ от 13 сентября 2012 г. № 923. Таким образом, можно говорить, что термин наличные денежные средства в законодательстве РФ раскрыт и при его трактовке не возникает разногласий.

Перейдем к рассмотрению второго предмета преступления или же второй его части, а именно денежных инструментов. Примечание 5 к ст. 200.1 трактует понятие следующим образом: «Под денежными инструментами в целях

настоящей статьи понимаются дорожные чеки, векселя, чеки (банковские чеки), а также ценные бумаги в документарной форме, удостоверяющие обязательство эмитента (должника) по выплате денежных средств, в которых не указано лицо, которому осуществляется такая выплата». В условиях современного мира финансовые операции, совершаемые с помощью денежных инструментов, широко распространены и, соответственно, законом они регулируются. Будучи эквивалентными наличным денежным средствам, денежные инструменты представляют собой предмет контрабанды, возможно, на сегодняшний день даже более распространенный, чем сами наличные денежные средства. Один из специалистов в области таможенного права пишет следующее о возникшей необходимости законодательного регулирования сферы оборота денежных инструментов. Согласно логике Урды М.Н., законодатель, формулируя понятие денежных инструментов, «исходил из необходимости определения неких производных по отношению к наличным деньгам оборотных инструментов, которые при необходимости могут быть обналичены после пересечения таможенной границы».

Возвращаясь к норме права, заметим, что первые три вида денежных инструментов конкретизированы, это: дорожные чеки, векселя, чеки (банковские чеки). Для того чтобы представить их природу нужно лишь обратиться к законодательству. Однако, с первым же термином разобраться будет довольно трудно. Термин дорожные чеки отсутствует в отечественном законодательстве, в отличие от зарубежного, где дорожные чеки имеют широкое применение. По своей сути, дорожный чек – это распоряжение одного банка другому выплатить обозначенную в чеке сумму владельцу чека по образцу его подписи. Такая природа дорожного чека, с одной стороны, говорит о том, что он более чем подпадает под категорию денежных инструментов или ценных бумаг, но отсутствие регулирования и закрепления подобного явления в законодательстве лишает его правового статуса на территории Российской Федерации. Из этого следует, что дорожные чеки не могут быть признаны иностранной валютой, потому как имеют другую природу, ценными бумагами, не подпадают под понятие «банковского чека» и, исходя из всего этого, в соответствии с российским законодательством декларирования дорожных чеков при их вывозе и ввозе через таможенную границу Российской Федерации не требуется. Соответственно законодательство в отношении дорожных чеков требует большой доработки. А именно, с точки зрения автора, стоит конкретизировать термин «дорожные чеки» в законодательстве федерального уровня и устранить бесконтрольный ввоз и вывоз данного вида денежного инструмента. То, что на данный момент ограничений для провоза дорожных чеков через границу не существует можно убедиться, обратившись к практике. Согласно статистике за 2013 и 2014 года преступные деяния, подпадающие под ст. 200.1, были связаны исключительно с контрабандой наличных денежных средств. Безусловно, приемлема критика, что оборот денежных инструментов ниже, чем наличных денежных средств, однако это не означает, что они не

провозятся через границу и всегда декларируются в установленном законом порядке. Различного рода проверки компетенции работников таможенной службы показывали, что знания на предмет денежных инструментов недостаточны. Отсюда и отсутствие на практике случаев выявления нарушений провоза денежных инструментов.

Ситуация с определением того, что есть вексель и банковский чек или просто чек более проста. Статьи 815 и 877 ГК РФ дают понятия векселя и чека соответственно.

Последним моментом, который следует уяснить выступают ценные бумаги в документарной форме, удостоверяющие обязательство эмитента (должника) по выплате денежных средств, в которых не указано лицо, которому осуществляется такая выплата. Для того чтобы оказаться в данной категории ценные бумаги должны соответствовать условиям. Во-первых, быть документарной ценной бумагой, т.е. являться документом, соответствующим установленным законом требованиям и удостоверяющим обязательственные или иные права, осуществление или передача которых возможны только при предъявлении таких документов (ч. 1 ст. 142 ГК РФ). Во-вторых, должны удостоверять обязательство должника по выплате денежных средств. В-третьих, в них не должно быть указано лицо, уполномоченное требовать по ним исполнения. Таким образом, среди всего перечня ценных бумаг, очерченного в статье 142 ГК РФ, под все три условия подпадают и входят в предмет статьи 200.1 УК РФ лишь следующие: облигация на предъявителя, сберегательные книжки на предъявителя, сберегательный (депозитный) сертификат на предъявителя. Хотя некоторые исследователи данного вопроса считают, что под все условия подпадает лишь один из перечисленных вид ценной бумаги – облигация.

Таким образом, в условиях развивающегося мира вопрос верной таможенной политики очень важен. Контрабанда наличных денежных средств и (или) денежных инструментов наносит серьезных ущерб экономике, уводит часть средств в область теневой экономики. Так же, высока вероятность того, что незаконно перемещаемые денежные средства могут финансировать террористические группировки и организации. В связи с этим требуется обратить тщательное внимание на определение предмета преступления по рассмотренной нами ст. 200.1. Объяснение, почему на этом необходимо останавливаться, нитью проходит через всю работу, но, повторяясь, можно еще раз указать, на сомнительную трактовку некоторых денежных инструментов, которая позволяет обходить законодательство, избегая декларации. При этом, проблема может быть намного серьезнее, если начать говорить о недостатке знаний в области определения денежных инструментов у работников таможенной службы. Однако подобные утверждения требуют отдельных исследований.

Библиографический список:

1. Решение Межгосударственного Совета ЕврАзЭС от 05.07.2010 № 51 «О Договоре о порядке перемещения физическими лицами наличных денежных средств и (или) денежных инструментов через таможенную границу Таможенного союза» (вместе с «Договором о порядке перемещения физическими лицами наличных денежных средств и (или) денежных инструментов через таможенную границу Таможенного союза» (Подписан в г. Астане 05.07.2010)) // Собрание законодательства РФ. 03.09.2012 г. №36 ст. 4867 (Договор).
2. Кузнецов А.П. Контрабанда наличных денежных средств и (или) денежных инструментов (ст. 200.1 УК РФ): уголовно-правовая регламентация и вопросы квалификации// Российский следователь. 2015. № 2. С. 29–33.
3. Лясколо Л.Н. Уголовная ответственность за незаконные операции по обналичиванию и транзиту денежных средств // Российский следователь. 2014. № 17. С. 23 — 28.
4. Урда М.Н. Вопросы квалификации контрабанды денежных средств и (или) денежных инструментов // Уголовное право. 2014. №3. С. 78-82
5. Урда М.Н. О проблемах применения нормы об ответственности за контрабанду денежных средств и (или) денежных инструментов// Вестник Томского государственного университета. 2014. № 385. С. 139-143

Левина Н.М.

Санкт-Петербургский Государственный архитектурно-строительный университет, студентка 4 курса, факультет экономики и управления

Научный руководитель

Васильченко А.И.

Санкт-Петербургский Государственный архитектурно-строительный университет, доцент кафедры правового обеспечения экономической безопасности, к.ю.н.

ПРИЗНАНИЕ СДЕЛОК НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНЫМИ В УСЛОВИЯХ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ЕАЭС

В настоящее время гражданско-правовые отношения в сфере сделок выступает одним из важнейших институтов права. Именно сделки связаны с возникновением, изменением и прекращением прав и обязанностей граждан, поэтому данный институт является важнейшим как в нашей повседневной жизни, так и в профессиональной деятельности. Важно иметь четкое представление о разделении оснований, по которым сделка может быть признана недействительной, так как юридические последствия будут различаться для каждого случая (оспоримость и ничтожность сделки). Статья посвящена такому юридическому действию как признание сделки недействительной, проанализированы основания и последствия.

Актуальное гражданское законодательство регламентирует основания признания сделок недействительными в статьях 166 – 181 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее ГК РФ) [1]. В цивилистической литературе приводятся разные дефиниции недействительности сделок, этой теме посвящено достаточно исследований [2, с. 2; 3, с. 26–28; 4, с. 54; 5, с. 82]. Однако следует дать определение, обобщив все варианты толкования этого понятия. Итак, недействительность сделок означает, что действие, совершенное сторонами, имеющее вид сделки, не обладает качествами юридического факта, который мог бы породить те гражданско-правовые последствия, наступления которых желают субъекты.

В настоящих социально-экономических условиях все чаще мы слышим слово «сделка». Часто это понятие фигурирует в экономической сфере, так в Конституции РФ [6, ст. 34] закреплено право пользоваться своими способностями для предпринимательской деятельности. В предпринимательстве, да и любой другой сфере экономики сделки являются основополагающим звеном. Главным признаком сделки является соответствие действий воле участников сделки. Между тем в российском гражданском праве споры о необходимости соответствия сделок закону имеют глубокие корни. Многие авторы рассматривают сделку как правомерное волевое действие, цели которого придается правовое (юридическое) значение [7, с. 21–35]. В римском

праве под сделкой понималось дозволенное законом изъявление воли стороны, направленное на определенное юридическое последствие [8, с. 29]. Из чего можно заключить, недействительной сделкой признавались действия сторон, отнюдь не дозволенные законом. Действующий Гражданский Кодекс РФ не содержит в понятие сделки законность как её необходимый критерий. В тот же момент названный кодекс никак не фиксирует определения недействительной сделки, а только указывает на случаи её оспоримости либо ничтожности. Неимение законодательного толкования понятия «недействительная сделка» и отсутствие признака правомерности в понятие «сделка» приводят к появлению проблем о том, как корреспондируются недействительные сделки со сделками в целом. В научной литературе в настоящий период приводится огромное число суждений ученых-юристов как дореволюционного, советского, так и современного периодов согласно данной вопросу.

Как было сказано ранее, в основании недействительной сделки лежат действия, не дозволенные законодательством и не приводящие к тем правовым последствиям, на которые рассчитывали стороны сделки. Недействительная сделка порождает негативный правовой эффект, однако мы не можем спорить о факте её существования. Несмотря на то, что недействительная сделка не приводит к тем правовым последствиям, на результат которых была рассчитана, она порождает определенные другие последствия, о которых разговор пойдет ниже. В зависимости от допущенных пороков при совершении сделки, они делятся на оспоримые и ничтожные. Следует напомнить, что поправки к ГК РФ, принятые Федеральным законом «О внесении изменений в подразделы 4 и 5 раздела I части первой и статью 1153 части третьей Гражданского кодекса Российской Федерации» от 7 мая 2013 № 100-ФЗ (далее ФЗ №100-ФЗ) [9] и вступившие в силу с 1 сентября 2013 года, внесли важнейшие изменения, в том числе и в сферу правового регулирования недействительности сделок. При этом законодатель сохранил традиционное деление сделок на оспоримые и ничтожные. Оспоримой является недействительная сделка по основаниям, указанным в законе, в случае, если суд признает её таковой. Ничтожной является недействительная сделка по основаниям, указанным в законе, но вне зависимости от такого признания.

Рассмотрим, какие же сделки являются оспоримыми, а какие ничтожными. В основании недействительности оспоримых сделок лежит то или иное несоответствие волеизъявления определенного лица. Оспорить действительность сделки по общему правилу могут только те лица, юридически значимая воля которых нарушена при совершении сделки. Поэтому право судить о том, имело ли место нарушение воли, может только сам субъект, воля которого предполагается нарушенной. Законом могут быть установлены исключения из этих правил, к примеру, когда к оспариванию допускаются иные лица, чем непосредственно стороны сделки, чьи права и охраняемые законом интересы нарушены в результате совершения оспоримой сделки. Недействительность оспоримой сделки имеет материальный состав: кроме

оснований, которые указаны в законе, для признания ее недействительной нужно установить, что совершение сделки повлекло реальное нарушение охраняемых законом прав и интересов. Таким образом, суд может оставить такую сделку действующей, в том случае, если, несмотря на наличие признаков недействительности, не будет выявлено никаких нарушений прав и интересов [10, с.68]. К оспоримым сделкам относятся сделки, предусмотренные соответствующими статьями ГК РФ [1, ст. 173-179].

Что касается ничтожных сделок, в эту группу относятся сделки, указанные в определенных положениях закона [1, ст. 168-172], а также, когда сделка хотя и совершается без видимых нарушений, но при этом не соблюдается предписанная законом или соглашением сторон обязательная форма сделки в случаях, когда такое несоблюдение влечет ничтожность сделки (например, не удостоверили сделку нотариально) и в некоторых других случаях. В соответствии с положениями закона ничтожная сделка является недействительной независимо от признания ее судом [1, ст. 166]. Порок, сопровождающий ничтожную сделку, входит в ее фактический состав, в самую сущность сделки. Вследствие этого последняя не имеет природы сделки, и, будучи действием неправомерным, не порождает желаемые сторонами правовые последствия. Однако далеко не каждое несоответствие сделки отдельным нормам закона и иным правовым актам должно выступать основанием ее ничтожности и являться столь значимым с юридической точки зрения для действительности сделки. В интересах гражданского оборота целесообразно в каждом конкретном случае исследовать обоснованность и аргументированность признания соответствующей сделки недействительной. На законодательном уровне закреплена возможность предъявления исков о признании недействительной ничтожной сделки и о применении последствий недействительности ничтожной сделки.

Говоря о последствиях признания сделок недействительными, следует перечислить некоторые из них. Общие положения о последствиях недействительности сделок предусмотрены ст. 167 ГК РФ. Анализ этой нормы дает основание для выделения следующих последствий:

- недействительная сделка не влечет юридических последствий кроме тех, которые непосредственно связаны с ее недействительностью;
- недействительная сделка недействительна с самого момента ее совершения, а оспоримая сделка недействительна с момента вступления в законную силу решения суда;
- обязанность сторон сделки возвратить все полученное по недействительной сделке (двусторонняя, односторонняя реституция);
- иные последствия, предусмотренные законом.

16 мая 2013 года Советом ЕЭК было издано Решение за № 32 о проекте концепции создания третейского суда в рамках Таможенного союза («Концепция») [12]. Концепция предполагала создание Международного центра арбитража Таможенного союза («Арбитражный центр»), компетенция

которого будет существенно шире, нежели компетенция любого иного международного коммерческого арбитража.

Предполагалось, что Арбитражный центр будет создан в соответствии с законодательством России и будет расположен на ее территории. В своем решении Совет ЕЭК предложил уполномочить Арбитражный центр на рассмотрение ряда дел, в том числе по спорам, возникающих из договорных отношений, включая и признание недействительности сделок. Для эффективной работы Арбитражного центра предлагалось, чтобы государства-члены заключили международный договор, в котором были бы урегулированы вопросы компетенции Арбитражного центра, упрощенного порядка признания и приведения в исполнение решений Арбитражного центра на территории государств-членов, особый порядок принудительного исполнения обеспечительных мер, применяемых Арбитражным центром. Международный договор должен предусматривать возможность для его подписания и присоединения третьими государствами - не членами Таможенного союза. По мнению Межпарламентской Ассамблеи и Интеграционного комитета ЕврАзЭС, высказанному в ходе 21-го заседания Совета министров юстиции ЕврАзЭС, данный орган целесообразно создавать при Суде ЕврАзЭС, что позволит существенно снизить расходы на его создание и содержание.

Однако, вплоть до сегодняшнего дня, такой арбитражный центр создан не был, хотя по-прежнему ведутся дискуссии о целесообразности его создания. В частности, Борис Титов, уполномоченный при президенте РФ по защите прав предпринимателей, в ходе I Форума бизнес-омбудсменов Казахстана и России в Астане заявил о необходимости создания евразийского арбитража – суда, который бы обеспечивал непредвзятое, профессиональное решение споров между предпринимателями. Сейчас существует наднациональный суд ЕАЭС, однако его предназначение заключается в другом «это – институциональный суд, это межправительственная организация. Мы же говорим о частном, третейском суде», - добавил он [11].

Таким образом, институт недействительности сделок претерпевает изменения из года в год, что отражается на внутри- и внешнегосударственном уровне. Сделки являются основополагающей частью внешнеэкономических отношений, решение споров, возникающих из договорных отношений – неотъемлемой составляющей. Образование Третейского суда ЕАЭС мог бы получить достаточно широкие полномочия, что поспособствовало решению многих вопросов на национальном и на наднациональном уровне.

Библиографический список:

1. Федеральным законом от 30.11.1994 г. № 52-ФЗ «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2018)// СПС «КонсультантПлюс».
2. Косырев М. Признание недействительными сделок должника // «эж-Юрист». – 2003. – № 24.

3. Марголин М.А. Недействительные сделки и сделки с участием заинтересованных лиц // Законодательство. – 2001. – № 3.
4. Рабинович Н.В. Недействительность сделок и ее последствия. – Л.: Изд-во Ленинградского унта, 1960. – 171 с.
5. Хейфец Ф.С. Недействительность сделок по российскому гражданскому праву. – М.: Юрайт, 2000. – 162 с.
6. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ)//СПС «КонсультантПлюс».
7. Телюкина М.В. Понятие сделки: теоретический и практический аспекты // Адвокат. – 2002. – № 8.
8. Степанова И. Е. Недействительность и незаключенность гражданско-правового договора: проблемы теории и практики. М., 2014. – 207 с.
9. Федеральный закон от 7 мая 2013 г. № 100-ФЗ «О внесении изменений в подразделы 4 и 5 раздела I части первой и статью 1153 части третьей Гражданского кодекса Российской Федерации» //СПС «КонсультантПлюс».
10. Габоев Б.Х. Проблема классификации недействительных сделок на ничтожные и оспоримые // Бизнес в законе. 2010. №3.
11. Электронный ресурс – <http://eurasia.expert/v-eaes-mogut-sozdat-treteyskiy-sud-dlya-predprinimateley/> (Дата обращения: 27.09.2018).
12. Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16 мая 2013 года № 32 «О проекте концепции создания третейского суда в рамках Таможенного союза». Текст опубликован на правовом портале ЕАЭС. URL: https://docs.eaeunion.org/docs/ru-ru/0147014/cncd_17052013_32 (Дата обращения: 27.09.2018).

Лубинец И.С.

Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет студентка 4 курса, факультет экономики и управления

Научный руководитель

Васильченко А. И.

Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет доцент кафедры правового обеспечения экономической безопасности, к.ю.н.

ВОПРОСЫ ОБЯЗАТЕЛЬСТВЕННОГО ПРАВА В УСЛОВИЯХ ЧЛЕНСТВА ЕАЭС

В наше время общая часть обязательственного права подвергалась значительной корректировке в русле Концепции развития гражданского законодательства Российской Федерации. [5] Новеллы затронули ряд проблем, касающихся гражданско-правовых обязательств, в том числе и определение понятия обязательства. Так, обязательство определяется как гражданское правоотношение, в силу которого одно лицо (должник) обязано осуществить в пользу иного лица (кредитора) конкретное действие, либо же воздержаться от него, а кредитор обладает правом требования исполнения обязательств [3].

Хотелось бы еще дополнить, что обязательство может быть направлено на организацию отношений товарообмена, т.е. включать определенные требования перехода имущественных благ. Теперь более подробно рассмотрим классификацию обязательств. В наше время обязательства делят на регулятивные и охранительные (в зависимости от цели) и на договорные и внедоговорные (в зависимости от оснований возникновения). Они отличаются по следующим видам [9]:

- 1) односторонние и взаимные;
- 2) те, в каковых должники осуществляют конкретные действия и альтернативные обязательства;
- 3) обладающие индивидуальным характером и те, в каковых личность субъекта не оказывает большое влияние на появление, изменение, прекращение обязательств;
- 4) договорные, внедоговорные и образующиеся из односторонних волевых актов;
- 5) главные и дополнительные.

Таким образом, можно говорить о том, что классификация обязательств многогранна и каждая обладает своей особенностью, каковой ни в коем случае невозможно пренебречь, прибегая к исполнению каждого из них.

Далее оговорим способы обеспечения исполнения и прекращения обязательств. Начиная со способов обеспечения исполнения обязательств можно сказать, что подразумевается осуществление операций должником (или

воздержание от этих действий), какие считаются обязанностью должника. Именно поэтому нужно уделить особое внимание тому, что кредитор имеет право требовать исполнения обязательства, должник же непосредственно совершает такие действия. К способам исполнения обязательств относят: неустойку, залог, поручительство, независимую гарантию, задаток, удержание вещи должника, обеспечительный платеж [3]. Необходимо выделить, что предназначение способов обеспечения исполнения обязательств носят имущественный характер [10, с. 236]. Они обеспечивают должнику исполнение обязательств, и в этом случае гарантируют кредитору уверенность в том, что исполнение обязательства станет реальным и ненадлежащим.

Говоря об обязательственных отношениях, можно предположить, что при анализе заключенных между государствами-членами ЕАЭС договоров, международных договоров в рамках Союза, международных договоров Союза с третьими сторонами, а также принятых на основании Договора решений и распоряжений Высшего Евразийского экономического совета, Евразийского межправительственного совета и Евразийской экономической комиссии была выявлена проблема, заключающаяся в том, что судебные акты по спорам, связанным с осуществлением хозяйственной деятельности, компетентных судов одних государств-членов принудительно исполняются на территориях других государств-членов в различном порядке. К примеру, судебные акты Арбитражного суда России на территории Казахстана исполняются с применением процедуры признания, а на территории Белоруссии без применения процедуры признания. Для решения данной проблемы в настоящее время между государствами-членами необходимо заключить соглашение в рамках Союза «О порядке взаимного признания и исполнения судебных актов по спорам, связанным с осуществлением хозяйственной деятельности»[7]. Данное соглашение должно содержать следующие положения:

- физические и юридические лица не должны быть ограничены или вынуждены воздерживаться от осуществления своих прав в рамках Союза, в том числе по причине несопоставимо сложных правовых и административных систем государств-членов, и государства-члены должны стремиться к тому, чтобы коммерсанты могли обращаться в суды и органы власти в любом государстве-члене так же легко, как в своей собственной стране;

- Союз развивает судебное сотрудничество по спорам, связанным с осуществлением хозяйственной деятельности, имеющим трансграничные последствия, основываясь на взаимном признании судебных актов;

- вступившие в законную силу судебные акты по спорам, связанным с осуществлением хозяйственной деятельности, компетентных судов одного государства - члена Союза не нуждаются в специальной процедуре признания и исполняются в таком же порядке, что и судебные акты компетентных судов остальных государств - членов Союза, на основании исполнительных документов;

– высшие судебные органы государств-членов регулируют спорные вопросы, возникающие в связи с приведением в исполнение решений компетентных судов.

В перечне оснований прекращения обязательств акцентируются подобные, в основе которых находится договор сторон. В этом же случае, соглашение сторон представляется, как автономное основание прекращения обязательства. Это сопряжено с тем, что его стороны утрачивают имущественную заинтересованность, находящуюся в основе самого обязательства. В случае если же стороны приходят к соглашению, целью коего выступает закрытия одного и возникновение иного обязательства, то тогда возможно заявлять о прекращении обязательства новацией. Особенность новации в том, что она выступает прекращением одного и одновременно появлением другого обязательства.

При договорном зачете не совершается изменение интереса кредитора. Соглашением сторон о зачете ответных требований обязательство прекращается или безоговорочным его поглощением, либо поглощением заключительной доли исполнения обязательства (когда оно исполняется по частям). Прекращение обязательства прощением долга предполагает потребность наличия на стороне должника долга, развитие коего обусловлено или ответным предоставлением согласно начальному обязательству, либо же нахождением на стороне должника имущества, что относится к кредитору [8, с.12]. Условия, в которых возникновение долга обосновано только возникшим исходным обязательством, договор сторон будет направлен на прекращение обязательства, согласно которому отпадут и экономическая «миссия» и круг интересов сторон. В такой ситуации соглашение сторон представляется независимой причиной прекращения обязательства [6].

В институте обязательственных прав существует достаточно проблем. Но обратимся только к некоторым из них. Например, к проблеме определения денежной суммы на основе принципов разумности и справедливости, которых не всегда достаточно для разрешения судебных дел.

В следующем судебном решении (дело № 2-1-7684/2017) речь идет о задолженности по кредиту [11]. Публичное акционерное общество обратилось в суд с иском к ответчику о взыскании задолженности согласно кредитному договору. На основании различных статей кодексов, как ГК РФ [3], так и ГПК РФ [2], а также различных Федеральных законов [4] в процессе судебного разбирательства было установлено, что подлежащая взысканию неустойка несоразмерна последствиям нарушения обязательства, по этой причине суд имеет право сократить неустойку. Однако подчеркнем, что тут проявил огромное воздействие основной нормативно-правовой акт нашего государства [1]. Таким образом, в приведенном примере, суд имеет право корректировать объем неустойки не только на основе разных кодексов, имеющих отношение к этому делу, но и функционирующих в этом отношении иных федеральных законов.

Библиографический список:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ).
2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 30.10.2017)
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (ред. от 29.12.2017) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1994. № 32, ст. 3301.
4. Федеральный закон от 21.12.2013 № 353-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О потребительском кредите (займе)».
5. «Концепция развития гражданского законодательства Российской Федерации» (одобрена решением Совета при Президенте РФ по кодификации и совершенствованию гражданского законодательства от 07.10.2009).
6. Постановление об утверждении основного закона (Конституции) Союза Советских Социалистических Республик от 31.01.1924 года (утратил силу в связи с принятием Конституции (Основного закона) СССР, утвержденного Постановлением Чрезвычайного VIII Съезда Советов СССР от 05.12.1936 года).
7. Соглашение стран СНГ от 20.03.1992 «О порядке разрешения споров, связанных с осуществлением хозяйственной деятельности».
8. Соломина Н. Г. «К вопросу о системе оснований прекращения обязательств». Вестник Томского государственного университета. Право. 2014 № 1 (11).
9. «Гражданско-правовые обязательства: понятие и классификационные критерии». Юридический вестник СамГУ. 2015. Т. 1. №4.
10. Нижник И. И. Обеспечение исполнения обязательств // Молодой ученый. — 2017. — №9. — С. 236-238.
11. Дело № 2-5840/2017 ~ М-5711/2017 от 28 ноября 2017.

Малышева А. А., Дзиов Т. З.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, студенты юридического факультета

Научный руководитель

Александрова Н. С.

Санкт-Петербургский имени В. Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, доцент кафедры уголовно-правовых дисциплин, к. ю. н., доцент

УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА КОНТРАБАНДЫ АЛКОГОЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ И (ИЛИ) ТАБАЧНЫХ ИЗДЕЛИЙ (СТ. 200.2 УК РФ)

На сегодняшний день возрастающее количество преступлений в сфере таможенного дела или таможенных преступлений, в частности – незаконного перемещения алкогольной продукции и (или) табачных изделий через таможенную границу Евразийского экономического союза (ст. 200.2 УК РФ), представляют серьезную угрозу экономической, политической и общественной безопасности Российской Федерации. О росте преступной деятельности контрабандистов алкогольной продукции и табачных изделий свидетельствуют следующие статистические данные: в 2017 году таможенными органами Российской Федерации по ст. 200.2 УК РФ было возбуждено 52 дела, в то время как в 2016 году – всего лишь 32 [6].

Контрабанда алкогольной продукции и (или) табачных изделий, а также дальнейшая реализация указанных товаров противоречат экономическим интересам Российской Федерации и являются одним из факторов развития теневой экономики, поскольку препятствует их законному обороту. Кроме того, такая контрабандная продукция зачастую бывает поддельной; сокрытые от таможенного контроля алкогольные напитки и табачные изделия не проходят проверку качества и соответствия товара установленным нормам и могут нанести вред окружающей среде и здоровью населения.

В связи с этим необходимо вновь обратиться к анализу преступления, предусмотренного ст. 200.2 УК РФ, уточнить характеристику отдельных элементов его состава и рассмотреть некоторые аспекты его уголовно-правовой квалификации.

Традиционно уголовно-правовая характеристика преступления включает в себя анализ всех четырех элементов состава преступления, т. е. объекта, объективной стороны, субъекта и субъективной стороны, а также исследование ряда вопросов, связанных с квалификацией преступления, в том числе – разграничения его со смежными составами.

Итак, основным непосредственным объектом преступления, предусмотренного ст. 200.2 УК РФ, является совокупность общественных отношений в сфере внешнеэкономической деятельности Российской

Федерации, а именно – установленный государством порядок перемещения алкогольной продукции и (или) табачных изделий через таможенную границу Евразийского экономического союза. Следует уточнить, что в настоящее время единую таможенную территорию Союза составляют территории Республики Армения, Республики Беларусь, Республики Казахстан, Киргизской Республики и Российской Федерации, а также «находящиеся за пределами территорий этих государств искусственные острова, сооружения, установки и иные объекты, в отношении которых перечисленные государства обладают исключительной юрисдикцией» (ст. 5 ТК ЕАЭС) [1].

Предметом преступления являются алкогольная продукция и (или) табачные изделия. Согласно пп. 7 ст. 2 Федерального закона от 22.11.1995 № 171-ФЗ (ред. от 29.07.2018) «О государственном регулировании производства и оборота этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции и об ограничении потребления (распития) алкогольной продукции» [4], под алкогольной продукцией имеется в виду «пищевая продукция, которая произведена с использованием или без использования этилового спирта, произведенного из пищевого сырья, и (или) спиртосодержащей пищевой продукции, с содержанием этилового спирта более 0,5% объема готовой продукции, за исключением пищевой продукции, которая не относится к алкогольной в соответствии с перечнем, установленным Постановлением Правительства РФ». К алкогольной продукции указанный Федеральный закон относит спиртные напитки (в том числе – водка, коньяк), вино, фруктовое вино, ликерное вино, игристое вино (шампанское), винные напитки, пиво и напитки, изготавливаемые на основе пива, сидр, пуаре, медовуху.

В свою очередь, табачные изделия, согласно действующему Техническому регламенту Таможенного союза «Технический регламент на табачную продукцию» [2], – это «продукты, полностью или частично изготовленные из табачного листа и (или) других частей табачного растения в качестве сырья, приготовленные таким образом, чтобы использовать его для курения». Следует уточнить, что данное определение не является исчерпывающим, поскольку табак можно также использовать для сосания, жевания или нюханья. Видами табачных изделий являются папироса, сигара, сигарета, сигарета с фильтром, сигарета без фильтра, сигарилла (сигарита), биди, кретек, табак для кальяна, табак курительный тонкорезанный, табак трубочный и др.

Объективная сторона анализируемого преступления выражается в незаконном перемещении (ввозе или вывозе) через таможенную границу Евразийского экономического союза перечисленных выше видов алкогольной продукции и табачных изделий в крупном размере, когда их общая стоимость, согласно примечанию к ст. 200.2 УК РФ, превышает 250 000 рублей.

В соответствии с пп. 25 п. 1 ст. 2 ТК ЕАЭС перемещение будет считаться незаконным только в тех случаях, когда оно совершено: 1) «вне мест, через которые должно или может осуществляться перемещение товаров через

таможенную границу Союза»; 2) «вне времени работы таможенных органов, находящихся в этих местах»; 3) «с сокрытием от таможенного контроля»; 4) «с недостоверным таможенным декларированием или недекларированием товаров»; 5) «с использованием документов, содержащих недостоверные сведения о товарах, и (или) с использованием поддельных либо относящихся к другим товарам средств идентификации» [1].

Необходимо отметить, что в ранее действующем Таможенном кодексе Таможенного союза в качестве незаконного перемещения товаров через таможенную границу Союза рассматривалось также и покушение на такое перемещение. Следовательно, исходя из нового толкования незаконного перемещения, мы можем сделать вывод, что состав преступления, предусмотренного ст. 200.2 УК РФ, по конструкции объективной стороны теперь является формальным, а не усеченным: преступление считается оконченным с момента фактического перемещения алкогольной продукции и (или) табачных изделий через таможенную границу Союза, которое совершено одним из перечисленных выше способов.

Субъектом преступления признается любое вменяемое физическое лицо, достигшее на момент совершения преступления 16-летнего возраста (гражданин Российской Федерации, иностранный гражданин или лицо без гражданства). Исключение составляет п. «б» ч. 2 ст. 200.2 УК РФ, предусматривающий ответственность специального субъекта – должностного лица. Отметим, что в случае совершения незаконного перемещения алкогольной продукции и (или) табачных изделий должностным лицом с использованием своего служебного положения дополнительной квалификации по ст. 285 УК РФ (злоупотребление должностными полномочиями) не требуется [5, с. 361].

С субъективной стороны контрабанда алкогольной продукции и (или) табачных изделий характеризуется наличием исключительно прямого умысла, когда лицо целенаправленно нарушает установленный порядок перемещения указанных товаров через таможенную границу Союза и осознает незаконность своих действий.

При анализе субъективной стороны возникает вопрос о разграничении составов преступлений, предусмотренных ст. 200.2 и ст. 226.1 УК РФ, когда злоумышленником совершается контрабанда контрафактной алкогольной продукции с содержанием в ее составе сильнодействующих или ядовитых веществ. По мнению некоторых исследователей, уголовно-правовая оценка такого деяния будет зависеть от умысла виновного [5, с. 361]. Так, если лицо желает перевезти через таможенную границу Союза сильнодействующие или ядовитые вещества и использует алкогольную продукцию в качестве средства их перемещения, то его действия следует квалифицировать по ст. 226.1 УК РФ. В случае же если лицо желает перевезти поддельную алкогольную продукцию с целью ее дальнейшей реализации как качественного алкоголя, то содеянное надлежит квалифицировать по ст. 200.2 УК РФ [5, с. 361].

Полагаем, что представленная нами уголовно-правовая характеристика контрабанды алкогольной продукции и (или) табачных изделий (ст. 200.2 УК РФ) приведет к единообразному пониманию данного состава преступления в правоприменительной практике, а также будет способствовать в борьбе с таможенной преступностью в целом.

Библиографический список:

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза). Официальный сайт Евразийского экономического союза. URL: <http://www.eaeunion.org/> (дата обращения: 20.09.2018).
2. Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 12.11.2014 № 107 «О техническом регламенте Таможенного союза «Технический регламент на табачную продукцию» (вместе с «ТР ТС 035/2014. Технический регламент Таможенного союза. Технический регламент на табачную продукцию»). Официальный сайт Евразийской экономической комиссии. URL: <http://www.eurasiancommission.org/> (дата обращения: 20.09.2018).
3. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст. 2954.
4. Федеральный закон от 22.11.1995 № 171-ФЗ «О государственном регулировании производства и оборота этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции и об ограничении потребления (распития) алкогольной продукции» // Собрание законодательства РФ. 1995. № 48. Ст. 4553.
5. Макушева Е. В. Отдельные аспекты уголовно-правовой характеристики и квалификации контрабанды алкогольной продукции и табачных изделий // Научно-образовательный потенциал молодежи в решении актуальных проблем XXI века. 2017. № 6. С. 358–361.
6. Показатели правоохранительной деятельности таможенных органов Российской Федерации за 2016 и 2017 годы. Официальный сайт ФТС России. URL: http://www.customs.ru/index.php?option=com_newsfts&view=category&id=55&Itemid=1958 (дата обращения: 20.09.2018).

Пантелеева В. В.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, студент факультета таможенного дела

Научный руководитель

Афонин Д. Н.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, профессор кафедры технических средств таможенного контроля и криминалистики, д.м.н., магистр уголовного права

АНАЛИЗ НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЙ БАЗЫ ПРИМЕНЕНИЯ ТЕХНИЧЕСКИХ СРЕДСТВ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ В РАМКАХ РЕАЛИЗАЦИИ РАМОЧНЫХ СТАНДАРТОВ БЕЗОПАСНОСТИ И ОБЛЕГЧЕНИЯ ТОРГОВЛИ

В статье проведен анализ последних изменений таможенного законодательства, являющегося основой использования таможенными органами технических средств таможенного контроля. В целях совершенствования нормативно-правовых основ применения технических средств таможенного контроля Приказ ФТС №2509 рекомендуется преобразовать следующим образом: определить, при каких видах деятельности таможенных органов применяются технические средства таможенного контроля, объединить схожие позиции, дополнить перечень технических средств таможенного контроля.

В настоящее время Российская Федерация является членом Всемирной торговой организации, одной из стран, ратифицировавшей Рамочные стандарты безопасности и облегчения торговли. В связи с этим, перед таможенными органами Российской Федерации стоят следующие задачи: создание условий для минимизации угроз экономической и национальной безопасности государства, обеспечение всемирного содействия торговле, создание благоприятных условий для интеграции российской экономики в международное экономическое пространство. Для реализации этих целей, таможенные органы нашей страны функционируют в рамках Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС). Для урегулирования отношений между участниками союза необходима нормативно-правовая база. В связи с этим, 1 января 2018 года вступил в силу Договор о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза от 11 апреля 2017 года. Утверждение документа такого масштаба, несомненно, влечет за собой корректирование правовых норм в области таможенного дела, а также формирование новых правовых актов. Данные изменения нашли свое отражение и в отношении порядка применения технических средств таможенного контроля (далее – ТСТК).

На сегодняшний день, использование ТСТК основывается на системе нормативно-правовых актов, которая выглядит следующим образом (рисунок 1).



Рисунок 1. – Уровни нормативно-правовой базы применения ТСТК

Основными нормативно-правовыми актами регулирующими использование ТСТК являются: Таможенный кодекс Евразийского экономического союза, Федеральный закон от 03.08.2018 № 289-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», Приказ Федеральной таможенной службы от 21 декабря 2010 г. № 2509. Проанализируем содержание данных документов, учитывая последние изменения.

В Таможенном кодексе Таможенного союза и Таможенном кодексе Евразийского экономического союза вопросу использования ТСТК посвящены статьи 107 [1] и 342 [2] (таблица 1).

Таблица 1¹. – Положения Таможенного кодекса Таможенного союза и Таможенного кодекса ЕАЭС в отношении использования ТСТК

¹ Составлено автором на основании Таможенного кодекса Таможенного союза и Таможенного кодекса Евразийского экономического союза

ТК ТС Статья 107. Использование технических средств и судов при проведении таможенного контроля	ТК ЕАЭС Статья 342. Использование технических средств таможенного контроля, иных технических средств, водных и воздушных судов таможенных органов
<p>1. В целях сокращения времени проведения таможенного контроля и повышения его эффективности таможенными органами могут использоваться технические средства таможенного контроля, перечень и порядок применения которых устанавливаются законодательством государств - членов таможенного союза.</p> <p>Указанные технические средства должны быть безопасны для жизни и здоровья человека, животных и растений и не должны причинять вред лицам, товарам и транспортным средствам.</p>	<p>1. При проведении таможенного контроля таможенные органы могут использовать технические средства таможенного контроля (оборудование, приборы, средства измерений, устройства и инструменты) и иные технические средства.</p> <p>Перечень и порядок применения технических средств таможенного контроля устанавливаются законодательством государств-членов о таможенном регулировании.</p>
<p>2. Таможенный контроль в отношении товаров, перемещаемых через таможенную границу, может проводиться с использованием водных и воздушных судов таможенных органов.</p>	<p>2. Технические средства таможенного контроля должны быть безопасны для жизни и здоровья человека, животных и растений и не должны причинять вред лицам, товарам и транспортным средствам.</p>
<p>3. Порядок использования водных и воздушных судов таможенных органов для целей таможенного контроля устанавливается законодательством государств - членов таможенного союза.</p>	<p>3. Комиссия вправе принимать рекомендации по типовым техническим требованиям к отдельным техническим средствам таможенного контроля, используемым таможенными органами.</p>
	<p>4. Технические средства таможенного контроля могут использоваться таможенными органами при проведении иных видов государственного контроля (надзора), осуществляемого таможенными органами, в соответствии с законодательством государств-членов.</p>
	<p>5. Таможенный контроль в отношении товаров, перемещаемых через таможенную границу Союза, может проводиться с использованием водных и воздушных судов таможенных органов.</p> <p>Порядок использования водных и воздушных судов таможенных органов в целях проведения таможенного контроля устанавливается законодательством государств-членов.</p>

Положения нового таможенного кодекса конкретизируют, что относится к средствам таможенного контроля (п. 1 ст. 342 ТК ЕАЭС), и расширяют область их применения, т. е. допускают возможность использования ТСТК при проведении иных видов государственного контроля (п. 4 ст. 342 ТК ЕАЭС). Это обусловлено тем, что с вступлением в силу Федерального закона от 28.12.2010 № 394ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с передачей полномочий по осуществлению отдельных видов государственного контроля таможенным органам

Российской Федерации» Федеральной таможенной службе переданы полномочия по осуществлению в пунктах пропуска через Государственную границу Российской Федерации документального карантинного фитосанитарного, ветеринарного и санитарно-карантинного контроля [3]. Также изменился перечень форм таможенного контроля. Согласно Таможенному кодексу ЕАЭС, формами таможенного контроля являются: получение объяснений, проверка таможенных и иных документов и сведений, таможенный осмотр, таможенный досмотр, личный таможенный досмотр, таможенный осмотр помещений и территорий, таможенная проверка (ст. 322 ТК ЕАЭС). Важно отметить, что в соответствии с новым таможенным кодексом использование технических средств таможенного контроля теперь относится к мерам, обеспечивающим проведение таможенного контроля (ст. 338 ТК ЕАЭС).

Положения федерального законодательства (Федеральный закон от 03.08.2018 N 289-ФЗ "О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации") в отношении использования ТСТК носят отсылочный характер, т. е. порядок применения и перечень ТСТК определяется федеральным органом исполнительной власти, осуществляющим функции по выработке государственной политики и нормативно-правовому регулированию в области таможенного дела [4].

В рамках изменения таможенного законодательства планируется ликвидация Приказа ФТС №2509 и формирование нового документа, регулирующего порядок использования технических средств таможенного контроля. Дадим практические рекомендации по совершенствованию нормативно-правовых основ применения ТСТК, в частности Приказа ФТС №2509.

1. Необходимо определить, при каких видах деятельности таможенных органов применяются технические средства таможенного контроля (формы таможенного контроля, меры, обеспечивающие проведение таможенного контроля, иные виды государственного контроля, осуществляемые таможенными органами).

2. Объединить схожие позиции. Например, пункты 8.5 детектор банкнот портативный и 8.6 детектор банкнот [5].

3. Дополнить перечень технических средств таможенного контроля. Например, в раздел «Технические средства идентификации» (п. 7) необходимо внести Контрольные идентификационные знаки, так как данное средство идентификации применяется, но правовая регламентация для его использования не предусмотрена. Совершенствование нормативно-правовой базы по вопросу внедрения инновационных технологий в таможенном контроле упростит работу таможенных органов при контроле сведений о товаре, транспортном средстве при сверке полученной информации с имеющейся в декларации [6].

Библиографический список:

1. Таможенный кодекс Таможенного союза (ред. от 08.05.2015) (приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 № 17). URL: www.consultant.ru (дата обращения: 25.09.2018).
2. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) // СПС «Консультант Плюс». URL: www.consultant.ru (дата обращения: 25.09.2018).
3. Виденева Ю., Афонин Д. Криминологический анализ нарушений фитосанитарного, ветеринарного и санитарно-эпидемиологического законодательства в пунктах пропуска. Бюллетень инновационных технологий, 1(1), 4-10. URL: <http://bitjournal.ru/index.php/BIT/article/view/1> (дата обращения: 25.09.2018).
4. Федеральный закон от 03.08.2018 № 289-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». URL: www.consultant.ru (дата обращения: 25.09.2018).
5. Приказ ФТС России от 21.12.2010 № 2509 «Об утверждении перечня и порядка применения технических средств таможенного контроля в таможенных органах Российской Федерации» (Зарегистрировано в Минюсте России 03.03.2011 № 19992). // СПС «Гарант».
6. Афонин П.Н., Хрунова А.Л. Применение RFID-меток при таможенном контроле товаров, классифицируемых в товарной позиции 4303 // Таможенные чтения 2017. Современная наука и образование на страже экономических интересов Российской Федерации. В 2-х тт. том I / под общ. ред. профессора С.Н. Гамидулаева. СПб.: Санкт-Петербургский им. В.Б. Бобкова филиал РТА, 2017. С. 29 – 35.

Самсонова Е.В.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, студент юридического факультета

Научный руководитель

Терентьев Р.В.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, доцент кафедры административного и таможенного права, к.ю.н.

НОВАЦИИ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА, РЕГУЛИРУЮЩЕГО ПЕРЕМЕЩЕНИЕ ТОВАРОВ ДЛЯ ЛИЧНОГО ПОЛЬЗОВАНИЯ

С 01 января 2018 года вступил в силу Таможенный кодекс Евразийского экономического союза [1] (далее - ТК ЕАЭС). Новый кодекс предусматривает значительные изменения в таможенном законодательстве, касающихся большинства сфер внешнеэкономической деятельности. Изменения не обошли стороной и сферу перемещения физическими лицами через таможенную границу товаров для личного пользования.

Глава 37 ТК ЕАЭС (Особенности порядка и условий перемещения через таможенную границу Союза товаров для личного пользования) претерпела серьезные изменения в сравнении с главой 49 Таможенного кодекса Таможенного союза [2] (далее - ТК ТС) (Особенности перемещения товаров для личного пользования). Она стала объемнее и подробнее.

Так, появилась новая статья (ст. 259 ТК ЕАЭС) о временном хранении товаров для личного пользования, которая распространяет свое действие на иностранных физических лиц, которые имеют намерение переселиться на постоянное место жительства в государство-член или получить статус беженца, временного переселенца.

Еще одну новеллу, которая касается перемещения денежных средств, можно увидеть в пункте 17 статьи 260 ТК ЕАЭС. В целях обеспечения противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма при перемещении физическими лицами через таможенную границу Союза наличных денежных средств и (или) денежных инструментов, подлежащих таможенному декларированию, в пассажирской таможенной декларации должны быть указаны сведения, указанные в пункте 17 статьи 260 ТК ЕАЭС.

Стоит отметить, что 14.11.2017 Евразийская экономическая комиссия внесла изменения в Решение Комиссии Таможенного союза от 18.06.2010 № 287 «Об утверждении формы пассажирской таможенной декларации и порядка заполнения пассажирской таможенной декларации» [3], которые вступили в силу с 01.01.2018г. (прежние бланки пассажирской декларации останутся в обращении до 1 января 2020 года.) Так, введена новая форма пассажирской

таможенной декларации. К наиболее важному изменению относится следующее: в бланк декларации включен перечень товаров, которые подлежат письменному декларированию. Если прежний бланк предлагал пассажирам графу «товары, в отношении которых применяются запреты и ограничения» без их конкретизации, то в новом бланке некоторые категории таких товаров (культурные ценности, оружие, животные или растения, коллекции по минералогии и так далее) перечислены.

Также нововведения касаются и транспортных средств. Так, ТК ТС разрешал в отношении временно ввезенных транспортных средств для личного пользования проведение операций по техническому обслуживанию и ремонту, которые потребовались при нахождении транспортных средств за пределами Союза. Если в результате проведенного ремонта были заменены части транспортного средства, которые подлежат учету (регистрации) замененную часть, в соответствии с п. 4 ст. 359 ТК ТС, можно было не декларировать, если это был гарантийный ремонт, ремонт на основании заключенного договора, либо ремонта в целях восстановления транспортного средства после его повреждения в результате аварии или действия непреодолимой силы. ТК ЕАЭС не содержит таких исключений и п.3 ст. 265 ТК ЕАЭС однозначно говорит о том, что «замененная часть при обратном ввозе такого транспортного средства для личного пользования подлежит таможенному декларированию для выпуска в свободное обращение».

29.03.2018г. вступило в законную силу Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 20.12.2017 № 107 «Об отдельных вопросах, связанных с товарами для личного пользования» [4] (далее - Решение). В целом нормы беспошлинного ввоза товаров для личного пользования до конца 2018 года соответствуют нормам Соглашения «О порядке перемещения физическими лицами товаров для личного пользования через таможенную границу Таможенного союза и совершения таможенных операций, связанных с их выпуском» от 18.06.2010, действующего до 29.03.2018 [5].

Вместе с тем, Решение вносит следующие изменения и дополнения в порядок взимания таможенных платежей.

Изменено понятие «неделимые товары для личного пользования», а также порядок обложения таких товаров таможенными пошлинами, налогами.

С момента вступления в силу Решения данная категория товаров подлежит обложению по единой ставке таможенных пошлин, налогов в размере 30 процентов от стоимости, но не менее 4 евро за 1 кг веса (вместо совокупного таможенного платежа, как это ранее было предусмотрено требованиями Соглашения).

В соответствии с Решением, начиная с 01.01.2019, предусмотрено поэтапное уменьшение стоимостных и весовых норм, в пределах которых товары для личного пользования могут ввозиться на таможенную территорию ЕАЭС без уплаты таможенных пошлин, налогов.

При этом после 01.01.2020 в установленные стоимостные и весовые нормы ввоза (без уплаты таможенных пошлин, налогов) товаров, перемещаемых в международных почтовых отправлениях или доставляемых перевозчиком, не будут включаться товары, ввезенные лицом ранее в течение календарного месяца.

Анализируя данные нововведения можно сделать вывод, что Решение упрощает порядок ввоза товаров для личного пользования на территорию ЕАЭС в сфере обложения таможенными платежами.

В отношении товаров для личного пользования (за исключением этилового спирта, алкогольных напитков, пива, неделимых товаров для личного пользования), ввозимых в сопровождаемом и (или) несопровождаемом багаже воздушным видом транспорта, нормы ввоза товаров без уплаты таможенных пошлин, налогов остаются неизменными - стоимость не должна превышать сумму, эквивалентную 10 000 евро, и (или) вес не должен превышать 50 кг.

С момента вступления в силу Решения, нормы ввоза на таможенную территорию ЕАЭС товаров для личного пользования в сопровождаемом и (или) несопровождаемом багаже определяются без учета товаров для личного пользования, бывших в употреблении и необходимых лицу в пути следования и (или) месте назначения.

Предусмотрен ряд новых по сравнению с применяемыми ранее случаев ввоза товаров без уплаты таможенных пошлин, налогов

Изменились условия предоставления освобождения от уплаты таможенных пошлин, налогов в отношении товаров, ввозимых физическими лицами при переселении в государство-член ЕАЭС для постоянного проживания.

Согласно пункту 6 приложения № 3 к Решению таможенными пошлинами не облагаются товары для личного пользования, которые ввезены из страны предыдущего проживания на территорию ЕАЭС не позднее 18 месяцев с момента получения документа, подтверждающего статус переселяющегося лица (беженец, вынужденный переселенец).

Согласно вышеуказанному Решению данное освобождение могут получить только иностранные физические лица, признанные переселившимися на постоянное место жительства (далее – ПМЖ).

Ранее Соглашением «О порядке перемещения физическими лицами товаров для личного пользования через таможенную границу Таможенного союза и совершения таможенных операций, связанных с их выпуском» от 18.06.2010 г. предусматривались более расширенные требования к товарам для личного пользования как к товарам, освобождаемым от таможенных пошлин. Так, срок в который товары могли быть перемещены на таможенную территорию Таможенного союза начинал течение с момента прибытия иностранного лица на постоянное место жительства в государство-член Таможенного союза, также такой товар должен быть ввезен из государства предыдущего проживания и должен был быть приобретен до даты признания

иностранного физического лица беженцем или вынужденным переселенцем или же до даты прибытия таких лиц на постоянное место жительства в государство-член Таможенного союза.

Новым условием предоставления освобождения является также неосуществление физическим лицом ранее ввоза на таможенную территорию Союза товаров для личного пользования, а также авто- и мототранспортных средств, прицепов к авто- и мототранспортным средствам с освобождением от уплаты таможенных пошлин, налогов в связи с признанием его переселившимся на ПМЖ в государство-член или получением статуса беженца, вынужденного переселенца в соответствии с законодательством государства-члена.

Исходя из положений пункта 6 приложения № 3 к Решению, условия предоставления освобождения от уплаты таможенных пошлин, налогов содержат в себе привязку к дате выдачи документа, подтверждающего признание иностранного физического лица переселившимся на ПМЖ в государство-член ЕАЭС.

Таким образом, для целей предоставления освобождения физическое лицо должно быть признано переселившимся на ПМЖ и у данного лица должен быть в наличии соответствующий Документ.

Приложением № 3 к Решению установлена возможность предоставления освобождения от уплаты таможенных пошлин, налогов при ввозе физическими лицами на таможенную территорию ЕАЭС любым способом культурных ценностей, документов национальных архивных фондов и оригиналов архивных документов.

Таким образом, новый ТК ЕАЭС стал более детализированным, прослеживается его гармонизация с иными международно-правовыми актами. Таможенное законодательство в сфере перемещения товаров для личного пользования обрело механизмы, которые направлены на прозрачность и гибкость, а также позволяют создать комфортные условия для физических лиц, перемещающих товары для личного пользования.

Библиографический список:

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза //СПС «Консультант плюс» (дата обращения: 25.09.2018).
2. Таможенный кодекс Таможенного союза //СПС «Консультант плюс» (дата обращения: 25.09.2018).
3. Решение Комиссии Таможенного союза от 18.06.2010 № 287 «Об утверждении формы пассажирской таможенной декларации и порядка заполнения пассажирской таможенной декларации // СПС «Консультант плюс» (дата обращения: 26.09.2018).
4. Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 20.12.2017 № 107 «Об отдельных вопросах, связанных с товарами для личного пользования» // СПС «Консультант плюс» (дата обращения: 26.09.2018).
5. Обзор основных нововведений Решения Совета Евразийской экономической комиссии от 20.12.2017 № 107 «Об отдельных вопросах, связанных с товарами для личного пользования» URL:

http://sztu.customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=28714:-----20122017--107-1-----r----&catid=62:info-fizlic-cat&Itemid=78.

Саратова Д. А.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиала Российской таможенной академии, студент факультета таможенного дела

Научный руководитель

Горляков П. Ю.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиала Российской таможенной академии, заведующий кафедрой иностранных языков, к.пед.н.

КОНТРАБАНДА КУЛЬТУРНЫХ ЦЕННОСТЕЙ В РОССИИ И АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ МЕТОДЫ БОРЬБЫ С НЕЙ

Контрабанда культурных ценностей является достаточно злободневной и актуальной проблемой в России, потому что страна богата произведениями искусства различных стилей и направлений. Мировые шедевры буквально беззащитны перед нарушителями закона, так как уголовное законодательство РФ не совершенно в данной области. Требуется огромное количество времени, чтобы исследовать и внедрить новые и самое главное эффективные методы борьбы с контрабандой культурных ценностей. Целью статьи является изучение права в области контрабанды данного вида и возможных способов борьбы с ней. Тема развития культуры уникальна своей не изученностью и интересна возможностью разработки и реализации новаторских и еще не опробованных методов предотвращения контрабанды предметов искусства.

Экономические преступления имеют особую популярность в современном обществе и область культуры и искусства значительно страдает от готовности и способности граждан нарушать закон. К огромному сожалению, ежемесячно с территории Российской Федерации незаконно вывозится огромное количество предметов искусства. Среди них бывают и экспонаты, оцениваемые в несколько миллионов долларов. Проблема незаконного вывоза культурных ценностей очень актуальна, так как предметы искусства являются не только финансовой составляющей государства, но и играют огромную роль в духовном развитии граждан. Бесспорно необходимо совершенствовать право в области культуры и искусства, так как здесь главенствующим является фактор духовной составляющей государства, который включает в себя нравственное воспитание граждан, их отношение к культуре своей страны, своего народа и народного творчества. Но, к огромному сожалению, практика показывает, что существует недостаточно методов борьбы с нарушениями в области культуры и даже существующие методы не являются эффективными.

Целью данной статьи является изучение права в области контрабанды культурных ценностей и возможных способов борьбы с ней. К основным объектам контрабанды относятся произведения изобразительного искусства, иконы, предметы культа разных религий, результаты декоративно – прикладного творчества, редкие книги и многое другое. Предметом

исследования являются существующие уголовно-правовые меры пресечения нарушений, связанных с культурными ценностями Российской Федерации. Изучение данного вида контрабанды позволяет рассматривать различные варианты предупреждения возрастающего нелегального ввоза и вывоза предметов искусства.

Культура государства состоит из объектов культурного наследия, которые представляют собой исключительную ценность для многонационального народа России и являются частью мировой культуры. Развитие науки и культуры невообразимо без изучения предметов искусства, так как они являются отображением истории цивилизации. Искусство обогащает жизнь всех народов и вызывает взаимное уважение и понимание между странами. Поэтому, бесспорно, охрана культурного достояния должна быть организована как в национальном, так и международном масштабах, сохранение культуры требует тесного сотрудничества между государствами. Эта задача приобретает особую актуальность в современном мире, так как все чаще происходит перемещение огромного количества уникальных и гениальных произведений искусства из одной страны в другую. Значительную долю на этом рынке занимает международная торговля и обмен антиквариатом [1]. Но, как уже было сказано, наряду с законным вывозом культурных ценностей из страны имеет место теневой бизнес культурными ценностями. К сожалению, массовый нелегальный вывоз из России произведений искусства все еще продолжается.

В большей мере, интерес к данной теме вызван ее недостаточной изученностью и новизной, возможностью предложения новых теоретически и практически значимых вариантов совершенствования законодательства. Ранее, к примеру, в 90-х годах сильно изменились основы экономики Российской Федерации, наступил кризис, за которым последовал массовый вывоз из страны ценностей, в том числе картин и скульптур известных мастеров, также осуществлялся вывоз ценных редких икон [2]. Вывоз осуществлялся различными методами, которые уже принято называть «традиционными» в таможенной практике контрабанды. Сюда можно отнести: сокрытие и недекларирование, использование поддельных недействительных документов, вывоз произведений искусства под предлогом проводимых за рубежом выставок или с целью некоего временного вывоза. Любопытно, что существуют даже примеры вывоза предметов искусства на теле или в личном транспорте в специальных обустроенных тайниках. Такими же способами осуществляется и современная контрабанда культурных ценностей, поэтому невозможно бороться с контрабандой без тесного взаимодействия всех правоохранительных структур. Например, в начале 2000-х одними из методов борьбы с контрабандой культурных ценностей, которые были одними из самых эффективных, являются «Программы по обеспечению сохранности, усилению борьбы с хищениями и контрабандным вывозом предметов культурного и природного достояния народов России на 2002-2004 г. ».

Реализация данных программ позволила незначительно снизить количество вывезенных произведений искусства с территории государства. Например, в результате сотрудничества всех правоохранительных структур был предотвращен незаконный вывоз из России картин Кандинского, Клюна и Шагала, стоимость которых превышала несколько миллионов долларов. Была пресечена контрабанда картины Малевича «Две крестьянки на дороге».

После принятия нового УК РФ активизировалась работа по исследованию уголовно-правовых проблем контрабанды культурных ценностей. Но по данным интернет - ресурса «ПРОВЭД» [3] Россия до сих пор является мировым лидером по контрабанде культурных ценностей и причина далеко не в том, что в стране поддерживается работа различных музеев, библиотек и фондов; причина в отсутствии социально-правового воспитания. Поэтому сегодня весьма актуальным является вопрос о реальных возможностях уголовного закона в борьбе с контрабандой культурных ценностей, хотя он не является единственным, а тем более решающим средством.

Обеспечение правового воспитания необходимо для эффективной борьбы с контрабандой культурных ценностей. Данный термин подразумевает разъяснение общественной опасности этого вида преступлений, информирование об эффективности существующих методов по раскрытию преступлений. Методология усовершенствования контрабанды культурных ценностей постоянно изучается в научных работах и диссертациях, но реализация предлагаемых альтернатив на данном этапе не актуальна для законодательства [4]. Сейчас актуальными являются несколько направлений деятельности по предотвращению незаконного вывоза культурных ценностей:

а) теоретическая разработка проблем уголовной ответственности за контрабанду культурных ценностей и вопросов ее криминологического предупреждения;

б) совершенствование российского уголовного законодательства, работа над сближением уголовного, административного и таможенного законодательства соседствующих государств.

Также говоря о контрабанде, которая, как многие привыкли ее представлять, совершается не только в пределах таможенных границ государства, но и в других местах, что обусловлено спецификой некоторых видов транспорта. Поэтому учитывая данную особенность стоит обратить особое внимание на совершенствование непосредственно таможенного законодательства.

Альтернативы, относящиеся к способам предотвращения незаконного вывоза культурных ценностей, рассматриваются в научных статьях и тематических конференциях и, так как основой статьи является таможенная и пограничная политика, касающаяся культурных ценностей, то наиболее актуальными направлениями деятельности именно таможенных органов по борьбе с контрабандой культурных ценностей являются [5]:

- организация международных соглашений по вопросам активного сотрудничества в области культуры;
- выделение специальных подразделений, набирающих квалифицированных экспертов-искусствоведов;
- ужесточение мер по организации и допущению временного вывоза культурных ценностей с территории РФ, усиление контроля за возвращением на таможенную территорию РФ культурных ценностей, которые вывозятся за рубеж под предлогом участия в выставках;
- формирование единой компьютерной системы учета и обмена информацией о культурных ценностях, задерживаемых таможенными органами и находящихся в розыске, осуществляемом органами внутренних дел;
- активная кооперация Министерства Культуры, Министерства Внутренних Дел, Федеральной Службы Безопасности и непосредственно Федеральной таможенной службы;
- создание единой межведомственной информационной службы.

Библиографический список:

1. Незаконный вывоз с территории РФ культурных. URL:<https://customs-advokat.ru/kontrabanda-kulturnyix-czennostej> (Дата обращения: 07.09.18)
2. Русанов Г.А. «Контрабанда культурных ценностей: Уголовно-правовое, криминологическое и сравнительно-правовое исследование», 2009.
3. Информационно-аналитическое сетевое издание «ПРОВЭД» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://провэд.пф/article/47611-rossiya-okazalas-na-pervom-meste-v-mire-po-kontrabande-kulturnykh-tsennostey.html> (Дата обращения: 08.09.18)
4. Шарапов Н. Н. «Правовое регулирование перемещения через таможенную границу Российской Федерации культурных ценностей», 2004, 190 с.
5. Федеральная таможенная служба СЗТУ URL:http://sztu.customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=3249:Мурманская%20таможня%20наводит%20порядок%20в%20своих%20рядах%20и%20пополняет%20бюджет&catid=165:2010-12-23-09-12-04&Itemid=114 (Дата обращения: 11.09.18.)

Скударнова А.Д., Разживина Д.Д.

Государственное казенное образовательное учреждение высшего образования «Российская таможенная академия», студенты факультета таможенного дела

**Научный руководитель
Шашкина А.Н.**

Государственное казенное образовательное учреждение высшего образования «Российская таможенная академия», старший преподаватель кафедры таможенного права, кандидат юридических наук

ПРЕВЕНТИВНАЯ ФУНКЦИЯ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НАРУШЕНИЕ ТАМОЖЕННЫХ ПРАВИЛ

Аннотация: статья посвящена проблемам реализации превентивной функции административной ответственности за нарушение таможенных правил, проведен сравнительный анализ статистических данных о количестве возбужденных дел об административных правонарушениях в области таможенного дела за период с 2013 по 2017 года, выявлены основные факторы увеличения количества возбужденных таможенными органами дел об административных правонарушениях.

Одной из функций таможенных органов является правоохранительная деятельность, целью которой выступает охрана общественных отношений в сфере таможенного дела. Эта деятельность реализуется по такому направлению, как борьба с преступлениями и административными правонарушениями, основываясь на принципах, гласности, законности, равенства всех перед законом, соблюдения конституционных прав и свобод граждан, уважения их национальности, религиозных и других традиций и обычаев.

Административные правонарушения в области таможенного дела являются одной из основных угроз экономической безопасности Российской Федерации. Так, например, незаконное перемещение товаров и транспортных средств международной перевозки через таможенную границу Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС), которое, как правило, сопряжено с уклонением от уплаты таможенных платежей, влечет за собой недополучение федеральным бюджетом страны большого объема денежных средств. Следовательно, совершенствование механизма выявления и пресечения нарушений таможенного законодательства, а также привлечения виновных лиц к ответственности за их совершение – важнейшая задача, направленная на повышение эффективности таможенного администрирования.

Административная ответственность – это форма юридической ответственности, которая возлагается как на физических, так и на юридических лиц за то, что они совершили виновное, противоправное, наказуемое деяние.

Существуют несколько функций административной ответственности:

- превентивная (предупредительная) функция, направленная на соблюдение законодательства юридическими и физическими лицами, которую необходимо рассматривать в качестве нравственной акции, цель которой – создание необходимых этических предпосылок, способных предотвратить правонарушение;

- карательная или штрафная – выступает как средство назначения наказания для правонарушителя;

- правовосстановительная (компенсационная), связана с восстановлением общественных отношений, которые были нарушены в результате совершения правонарушений. Так, согласно ст. 4.1 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях (далее – КоАП РФ) назначение административного наказания не освобождает лицо от исполнения обязанности, за неисполнение которой административное наказание было назначено, а ст. 4.7 КоАП РФ предусматривает возможность возмещения имущественного ущерба и морального вреда, причиненного административным правонарушением;

- охранительная – которая направлена на защиту интересов государства и формирование таможенной политики.

Целью установления и применения мер административной ответственности не может являться унижение человеческого достоинства, причинение физических страданий или нанесение вреда деловой репутации юридического лица (ст. 3.1 КоАП РФ).

В качестве одной из важнейших функций административной ответственности выступает превентивная (предупредительная) функция, потенциал которой в последнее время существенным образом вырос. Это связано с тем, что привлечение виновных лиц к административной ответственности оказывает непосредственное воздействие на предупреждение не только новых административных правонарушений, но также и преступлений.

В юридической литературе существует такое понятие как превентивная функция права. Данченко А.А. считает, что превентивная функция права – это относительно обособленное юридическое воздействие на сознание, волю и поведение людей, которое нацелено на предотвращение нарушений существующих правоотношений, прав и законных интересов граждан, их коллективов и организаций. Более того, данная функция является относительно самостоятельной и автономной в системе других функций права, поскольку она осуществляет устранение причин и условий, которые могли и могут способствовать возникновению неправомерных деяний[1].

Из превентивной функции права следует превентивная функция юридической ответственности, которая также направлена на оказание предупредительного воздействия как на лиц, которые уже совершили или

готовятся к совершению правонарушения, так и на других лиц (ст. 3.1 КоАП РФ).

Для того чтобы понять, как реализуется превентивная функция, необходимо проанализировать некоторые показатели правоохранительной деятельности таможенных органов Российской Федерации.

Таблица 1. – Количество возбужденных дел об административных правонарушениях таможенными органами Российской Федерации за период с 2013 по 2017 гг. (по данным ФТС России).²

год	2013	2014	2015	2016	2017
Количество возбужденных дел об административных правонарушениях	79 727	80 385	85 523	80 355	119 327

Сравнивая данные за 2013–2017 гг., можно сделать вывод, что количество возбужденных дел об административных правонарушениях с 2013 до 2016 года было примерно одинаковым. Лишь в 2015 наблюдается небольшой рост этого показателя. Однако 2017 год характеризуется резким увеличением количества дел об административных правонарушениях, это говорит о том, что предупредительная политика не оказывает должного воздействия на потенциальных правонарушителей, что и приводит к росту нарушений таможенных правил.

Кроме слабой реализации превентивной функции, есть определенные причины, которые объясняют такой резкий рост административных правонарушений.

К основным факторам, влияющим на увеличение количества возбужденных таможенными органами дел об административных правонарушениях, относятся:

- изменение законодательства, расширившие круг полномочий таможенных органов по привлечению к административной ответственности;
- рост деловой активности участников внешнеэкономической деятельности, которые декларируют товаров в таможенных органах, и увеличение объемов интернет-торговли и пассажиропотока в воздушных пунктах пропуска и аэропортах, открытых для международного сообщения;
- улучшение качества и повышение эффективности таможенного контроля[2].

Также данное увеличение связано с тем, что в соответствии с КоАП РФ с 28.12.2016 была введена Федеральным законом № 510-ФЗ административная ответственность за непредставление или несвоевременное представление в таможенный орган статистической формы учета перемещения

²Электронный ресурс. Официальный сайт ФТС России. Режим доступа: http://www.customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=24719:

товаров (статья 19.7.13 КоАП РФ). Как пример, можно рассмотреть практику Приволжского региона, где было возбуждено около 186 дел в I квартале 2017 по данному направлению [3].

В целях реализации превентивной функции административной ответственности за нарушение таможенных правил назначаются административные наказания. Наказание, которое устанавливает государство за указанные нарушения, должно, во-первых, соответствовать нанесенному ущербу, во-вторых, оказывать воздействие не только на правонарушителя, но и на остальных участников данных правоотношений. Прежде всего, цель такого воздействия – предотвратить в дальнейшем совершение противоправного деяния этими лицами. В качестве примера реализации превентивных мер можно считать принятие двух значимых федеральных законов. Так, Федеральный закон от 23.06.2016 г. № 207-ФЗ «О внесении изменений в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» устанавливает снижение минимальных размеров административных штрафов за совершение незначительных правонарушений в области таможенного дела, которые не несут существенной угрозы общественным отношениям (ч. 3 ст. 16.2; ч. 1 ст. 16.3; ст. 16.15; ст. 16.19 КоАП РФ) [4].

В свою очередь, Федеральный закон от 23.06.2016 № 213-ФЗ «О внесении изменений в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях в части совершенствования административной ответственности за нарушение таможенных правил» предусматривает возможность смягчения наказания за ряд нарушений таможенных правил за счет включения в их санкции в качестве альтернативного вида административного наказания – предупреждения [5]. Предупреждение – это мера административного наказания, выраженная в официальном порицании физического или юридического лица. Эта мера устанавливается в тех случаях, когда лицо впервые совершило административное правонарушение, при этом отсутствует причинение вреда здоровью людей, объектам животного и растительного мира, окружающей среде и т.д., и не имеется имущественного ущерба (ст. 3.4. КоАП РФ). Механизм применения административных наказаний основан на принятии государством более мягких мер воздействия на нарушителя. Следовательно, во всех возможных случаях, используется административное предупреждение.

До принятия данного федерального закона в административной ответственности за нарушения таможенных правил практически не использовался такой вид административного наказания, как предупреждение: из двадцати четырех статей только четыре статьи (не во всех частях) предусматривали возможность применения в качестве альтернативного наказания предупреждения [6].

Между тем предупреждение – это важная профилактическая мера административно-правового воздействия на правонарушителей. Таким образом, в настоящее время глава 16 КоАП РФ содержит двенадцать составов

нарушений таможенных правил, за которые предусмотрено в качестве альтернативного наказания предупреждение. Вместе с тем видится целесообразным дальнейшее расширение перечня подобных составов нарушений таможенных правил.

Также необходимо обратить внимание на примечание 2 к статье 16.2 КоАП РФ, направленное на обеспечение превентивной функции административной ответственности в области таможенного дела. Именно это примечание дает возможность участникам внешнеэкономической деятельности избежать административной ответственности, добровольно исправив ошибку, которую они допустили при таможенном декларировании.

Примечание предусматривает возможность освобождения лица, совершившего административное правонарушение по части 2 статьи 16.2 КоАП РФ, от ответственности, если декларант или таможенный представитель добровольно представилив таможенный орган обращение о внесении изменений или дополнений в сведения, указанные в декларации на товары, после выпуска товаров с приложением документов, предусмотренных таможенным законодательством ЕАЭС.

Данный состав (недекларирование либо недостоверное декларирование товаров) является одним из самых распространенных нарушений таможенных правил, поэтому практика его реализации имеет особо важное правовое значение. Освобождение от административной ответственности возможно, если декларант и (или) таможенный представитель добровольно сообщил о своем правонарушении, а так же если соблюдены в совокупности ряд условий, которые содержатся в примечании [6]. К таким условиям относятся: если на дату предшествующей дате получения сообщения или регистрации документов не было выявлено таможенным органом административное правонарушение, таможенный орган не уведомил декларанта о проведении таможенного контроля, у декларанта нет задолженности задолженность по уплате таможенных пошлин, налогов.

Необходимо внести определенные изменения в формулировкуданного примечания. Основным направлением таких коррективов являетсяусиление превентивной функции права по отношению к участникам внешнеэкономической деятельности, совершившие административное правонарушение в области таможенного дела по неосторожности, но самостоятельно их выявившие и стремящиеся устранить их негативные последствия, например, внесение изменений в таможенные документы.

Вышеуказанные нормативные акты способствуют предупреждению совершения нарушений таможенных правил, что позволяет осуществлять более эффективную таможенную политику государства по борьбе с административными правонарушениями через реализацию превентивной функции административной ответственности. В настоящее время наблюдается тенденция к увеличению роли превентивной функции в сфере таможенной

политики, что приведет в дальнейшем к снижению количества правонарушений за нарушение таможенных правил.

Библиографический список:

1. Данченко А.А. Превентивная функция российского права: авто-реф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 2002. 23 с
2. Уральское ТУ/
URL:http://utu.customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=18570:-9-2017-&catid=386:2017-05-15-04-49-58&Itemid=277
3. Все о таможне URL:<http://www.tks.ru/crime/2017/05/12/14>
4. О внесении изменений в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях: Федеральный закон от 23.06.2016 г. №207-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2016. №26 (ч.1). Ст. 3876.
5. О внесении изменений в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях в части совершенствования административной ответственности за нарушение таможенных правил: Федеральный закон от 23.06.2016 г. N 213-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2016. №26 (ч.1). Ст. 3882.
6. Николаева О. А., Трунина Е.В.К вопросу о реализации превентивной функции административной ответственности за нарушения таможенных правил / Журнал «Juvenisscientia» №6,
2017 г.
7. Сайт ФТС
URL:http://www.customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=24719:
8. Терентьев Р.В. Особенности правоприменительной практики по делам об административных правонарушениях в области таможенного дела // Сборник статей по материалам Всероссийского научно-практического круглого стола. С-Петербург, 2014. С. 261-266.
9. Трунина Е.В., Шарипкова Д.С. К вопросу совершенствования судебной практики назначения административных наказаний за нарушения таможенных правил / Журнал «Вестник арбитражной практики» № 4 (71), 2017г.
10. Ежегодный сборник «Таможенная служба Российской Федерации» // ФТС.
URL: http://www.customs.m/index2.php?id=7995&Itemid=1845&option=com_content&view=article

Томанов А.Д.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, студент юридического факультета

Научный руководитель

Максимов Ю.А.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, заместитель директора (по научной работе), к.э.н., к.т.н., доцент

БОРЬБА ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ С НЕЗАКОННЫМ ОБОРОТОМ ОБЪЕКТОВ ДИКОЙ ФЛОРЫ И ФАУНЫ

Проблема нелегального оборота объектов дикой флоры и фауны довольно длительный период истории Российского государства, начиная от Соборного Уложения и заканчивая Конвенцией СИТЕС, является актуальной и дискуссионной. Контрабанда природных ресурсов ежегодно оценивается в колоссальные суммы, которые проходят мимо бюджета государства, упуская факт законности оборота определённых природных объектов в целом.

В данной статье мы поговорим о борьбе таможенных органов с нелегальным оборотом объектов дикой флоры и фауны на примере положений Соборного Уложения и Конвенции СИТЕС.

Как правонарушение контрабанда выделилась в XIV-XVI вв. с развитием товарно-денежных отношений, когда для страны стало невыгодно не контролировать ввоз и вывоз товаров. В связи с этим устанавливались определённые правила провоза товара через государственную границу. Любое нарушение установленных законов провоза товаров и ценных вещей через границу стало носить название контрабанды, виновные же, в свою очередь, стали подлежать наказанию. В свою очередь потребовалось создание специализированного органа контроля провоза товаров и ценностей через границу российского государства – таможни. «Слово «таможня» произошло от тюркского «тамга», означавшего у кочевых народов Средней Азии клеймо, которое обычно ставилось на различные предметы в качестве знака собственности. В Древней Руси, в эпоху монголо-татарского ига, тамгой именовалась торговая пошлина» [1, С. 31]

В 1649 году было принято Соборное Уложение, в котором можно отметить предпринимаемые государством меры защиты внутреннего рынка, направленные на его укрепление и развитие, в частности, и методами уголовного преследования. Соборным Уложением были определены составы определённых преступлений. В нём предусматривались преступления против порядка управления, к которым относилось кормчество, в состав которого входит контрабандный ввоз запрещённой продукции, в частности, табака, предусмотренный статьями 12-21 главы XXV Соборного Уложения.

«А будет которые люди с табаком будут в приводе, а скажут, что они тот табак купили у литовских приезжих людей на продажу, и тех людей пытать, прямо ли они тот табак у литовских людей купили. Да будет те люди с пытки станут тоже говорить, что они тот табак купили у литовских людей, а в приводе они будут со многим табаком, и их в другие пытать, а з других пыток учнут говорить те же речи, и им за табак чинити указ, как о том писано выше сего.» [2, XXV,12].

«А которые люди будут в приводе с табаком же, а в роспросе скажут, что они тот табак купили у кого у русских людей, или у иноземьцов, которые иноземьцы государю служат, и тех людей, на кого они в продаже того табаку учнут говорить, сыскивая, спрашивать, и с очей на очи их ставить, и будет дойдет до пытки, и тех по тому же пытать и указ чинити, до чего доведется.» [3, XXV,13].

Таким образом, с появлением Соборного Уложения российское государство положило начало созданию правовых ограничений на реализацию, приобретение и распространение определённых объектов дикой флоры и фауны.

В 1992 году Россия, как правопреемник СССР стала участницей Конвенции о Международной торговле видами дикой фауны и флоры, находящимися под угрозой исчезновения (СИТЕС). Основной целью СИТЕС является борьба с нелегальной продажей редких животных и растений, а также с браконьерством. Конвенция направлена на обеспечение контроля за перемещением редких видов животных и растений как объектов оборота дикой флоры и фауны.

Структура Конвенции СИТЕС заключается в 3 основных приложениях, в которых описано более 34 тысяч объектов, находящихся под охраной Конвенции.

1 Приложение отражает перечень растений и животных, которые находятся под угрозой вымирания или торговля ими может оказать влияние на их дальнейшее существование, и может быть разрешена только в исключительных случаях. В 1 приложении описывается более 870 объектов животного и растительного происхождения.

2 Приложение описывает виды растений и животных, которые не находятся под угрозой вымирания, но могут таковыми стать в случае бесконтрольного уничтожения представителей видов данных культур и дальнейшей торговли ими. По своему объёму второе приложение содержит наибольший перечень объектов охраны дикой флоры и фауны. В него входит около 32,6 тысяч объектов.

3 Приложение описывает виды редких растений и животных, которые страны-участницы СИТЕС посчитали нужным внести в список для регулирования их перемещения на уровне национального законодательства, а также в качестве поддержки принимаемых мер другими странами-участницами

Конвенции. В данное приложение входит примерно 300 видов различных представителей дикой флоры и фауны.

В Российской Федерации соблюдается ряд мер по противодействию незаконного перемещения объектов дикой флоры и фауны. В случае, если таможенными органами устанавливается факт несанкционированного ввоза в Российскую Федерацию животных, то их, в соответствии с мерами безопасности, перемещают в отдельные, специализированные помещения, клетки и резервуары. После помещения вызываются сотрудники ветеринарной службы и природоохранительных органов для качественной диагностики состояния животных. В случае наличия специальных центров спасения животные передаются в подобные организации, но если таковых организаций нет, то принимаются меры возвращения животных в естественную среду их обитания. В случае, если отсутствуют специальные центры, а также государственные органы контроля не в состоянии вернуть животных в естественную среду их обитания, то их могут поместить на ответственное хранение в специализированные учреждения, предприятия или организации, которые имеют подготовленных специалистов в области ветеринарии и специалистов, способных обеспечить надлежащий уход за животными и их кормление, после чего осуществляется передача животных в зоопарки. Правила реализации и уничтожения конфискованных животных, перечисленных в Конвенции, утверждены Постановлением Правительства РФ № 304 от 28 мая 2003 года.

«Законодательство Российской Федерации предусматривает как административную, так и уголовную ответственность за контрабанду животных и растений, занесённых в Красную Книгу и Конвенцию СИТЕС. Уголовным кодексом РФ в статье 258.1 определена мера ответственности за контрабанду биологических ресурсов РФ. КоАП при нелегальном перемещении биоресурсов действует по ч. 1 ст. 16.2 «Недекларирование по установленной форме товаров, подлежащих таможенному декларированию» либо по ч. 2 ст. 16.3 «Несоблюдение установленных международными договорами государств-членов Таможенного союза, решениями Комиссии Таможенного союза и нормативными правовыми актами РФ мер нетарифного регулирования.» [4]

В данной статье мы отразили результаты деятельности российского государства и, в частности, таможенных органов российского государства по разработке, преемственности и реализации нормативно-правовых актов на примере Соборного Уложения 1649 года и Конвенции о международной торговле видами дикой фауны и флоры, находящимися под угрозой исчезновения, а также результаты борьбы с незаконным оборотом объектов флоры и фауны.

Библиографический список:

1. Марков Л. Н. «Очерки по истории таможенной службы» Иркутск, 1987. С. 31
2. Соборное Уложение 1649г. глава XXV ст.12// М., Изд-во Моск. ун-та, 1961.

3. Соборное Уложение 1649г. глава XXV ст.13// М., Изд-во Моск. ун-та, 1961.
4. Махракова А. В., Козлова Н. А. «Борьба с контрабандой объектов флоры и фауны на Дальнем Востоке» // Вестник ПГУ им. Шолом-Алейхема. 2015. №4 (21).
5. Постановление Правительства РФ № 304 от 28 мая 2003 года "Об утверждении Правил использования безвозмездно изъятых или конфискованных диких животных и растений, их частей или дериватов, подпадающих под действие Конвенции о международной торговле видами дикой фауны и флоры, находящимися под угрозой исчезновения, от 3 марта 1973 г." // СПС «КонсультантПлюс».
6. УК РФ Статья 258.1. Незаконные добыча и оборот особо ценных диких животных и водных биологических ресурсов, принадлежащих к видам, занесенным в Красную книгу Российской Федерации и (или) охраняемым международными договорами Российской Федерации. // СПС «КонсультантПлюс».

РАЗДЕЛ IV

ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

Васик Е.А.

Северо-Западный филиал Российского государственного университета правосудия, студент факультета подготовки специалистов для судебной системы (Юридический факультет)

Научный руководитель

Пяткин Д.А.

Северо-Западный филиал Российского государственного университета правосудия, профессор кафедры гуманитарных и социально-экономических дисциплин, к.в.н., профессор, декан факультета непрерывного образования по подготовке специалистов для судебной системы

ОБРАЗОВАНИЕ И ЕГО РОЛЬ В ЖИЗНИ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЁЖИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В современном обществе каждый человек стремится развиваться духовно, получать новую информацию, заниматься любимым делом, создавать и укреплять социальные связи, повышать материальное благополучие и испытывать психологический комфорт. Люди стремятся к реализации своих потребностей, создавая свои жизненные ориентиры и ценности, которые в силу своей динамичности меняются на протяжении всей жизни. Для определенной возрастной категории можно выделить целый ряд общих ценностей. Например, в молодёжной среде будут преобладать стремление к самореализации, познанию нового, желание быть независимыми и свободными в мыслях и поступках. Для большинства молодёжи на определённом этапе жизни процесс обучения является основной деятельностью.

В 2002 году 53 % молодых россиян на вопрос: «Какие жизненные цели, по вашему мнению, чаще всего ставит перед собой современная молодёжь?», в первую очередь, ответили, что их целью является стремление к достижению материального благополучия и обогащения; во вторую очередь (19%) – получение образования; в третью очередь (17%) – работа и карьера [1]. Но в 2007 году мы видим коренное изменение в ценностях, теперь их иерархия выглядит следующим образом: материальное благополучие → ценность «Я» (индивидуализм) → карьера (самореализация) → семья → стабильность → свобода → уважение к старшим → Бог (вера в Бога) → Патриотизм → Долг и честь [2]. Спустя некоторое время ценности в молодёжной среде вновь изменяются, и уже в 2014 году приоритетами молодежи стали развлечения, интересный досуг, получение качественного образования и карьера [3]. Молодые люди хотят добиться головокружительного успеха в своей профессиональной сфере деятельности, понимая значимость получения качественного образования.

Образование ценят и уделяют ему большое значение на протяжении всего исторического периода. В Российской Империи получить образование было

нелегко. Оно составляло в основном особую привилегию, исключительное право имущих классов. В 60-е гг. XIX в. образованные люди составляли 6% населения; в конце XIX в. - 28%. Это было большим прогрессом для России.

С образованием Советского Союза было начато широкое культурное строительство и развитие школ. В 1930 году в СССР было объявлено о введении обязательного всеобщего начального образования. В 1950 году полностью был осуществлен переход на обязательное 7-летнее обучение. При этом получение образования поощрялось и пропагандировалось, создавались школы для рабочей и сельской молодёжи. В 1958 году был принят закон, вводивший в СССР обязательное 8-летнее образование. В 1977 году Конституция СССР законодательно закрепила в ст.45 введение всеобщего обязательного среднего образования молодежи. В Советском Союзе был создан настоящий культ знаний, образование стало всеобщим и бесплатным, фундаментальным и качественным на всех уровнях: от начального до высшего.

В СССР был обеспечен широкий доступ к научно-популярной информации: огромными тиражами, и по доступным ценам, выходили научно-популярные журналы «Юный техник», «Техника – молодёжи», «Наука и жизнь», «Знание – сила» и др., работали многочисленные бесплатные технические кружки, станции юных техников и юных натуралистов, музыкальные школы. Советский народ стал самым читающим народом в мире. Образование того времени было действительно лучшим, по поводу чего президент США Рональд Рейган сказал: «Самое мощное оружие русских - это их образование» [4].

В настоящее время право граждан на образование закреплено в п.1 ст.43 Конституции РФ [5], гарантируются общедоступность и бесплатность дошкольного, основного общего и среднего профессионального образования в государственных или муниципальных образовательных учреждениях и на предприятиях. Конституция также устанавливает обязательность основного общего образования.

В 2003 году Российская Федерация присоединилась к Болонскому процессу на берлинской встрече министров образования европейских стран, подписав Болонскую Декларацию, целью которой является установление европейской зоны высшего образования, а также активизация европейской системы высшего образования в мировом масштабе.

В связи с этим система образования в России была реформирована. Законом РФ «Об образовании в Российской Федерации» [6] установлены несколько уровней общего образования:

- 1) дошкольное образование;
- 2) начальное общее образование;
- 3) основное общее образование;
- 4) среднее общее образование.

Кроме того, этим же законом в Российской Федерации устанавливаются следующие уровни профессионального образования:

- 1) среднее профессиональное образование;
- 2) высшее образование - бакалавриат;
- 3) высшее образование - специалитет, магистратура;
- 4) высшее образование - подготовка кадров высшей квалификации.

В настоящее время важное место в образовании занимает процесс компьютеризации, который даёт людям доступ к надёжным источникам информации, избавляет их от рутинной работы, обеспечивает высокий уровень автоматизации обработки информации в производственной и социальной сферах. В информационном обществе материальной и информационной основой стали различного рода системы на базе компьютерной техники и компьютерных сетей, информационной технологии, телекоммуникационной связи. Благодаря этому стало возможно обучение на расстоянии с применением различных технических средств. В последнее время набирает популярность дистанционное обучение. Этому способствует быстрое развитие электронно-сетевых технологий, заполнение образовательного рынка дистанционного обучения продуктами и технологиями, доведенными до единого стандарта качества и дает возможность всем людям, несмотря на расстояние и недостаток свободного времени, получить качественное образование.

Современная молодежь России стремится получить образование. Это видно не только по данным социологических опросов, но и по количеству студентов. Например, в 2014 году численность студентов, обучающихся по программе среднего профессионального образования составила 2103100 человек; количество студентов в образовательных организациях высшего образования составила 5209000 человек [7], из которых 679445 студентов, поступили на 1 курс [8]. Личностные качества человека формируются в условиях нахождения в социуме. Образование не может не корректировать личность и не формировать определенные ее качества. Это зависит от самой образовательной среды, структуры знаний и технологии образования, воспитательных процессов. Образование предназначено для формирования профессионального сознания. Система ценностей человека изменяется на протяжении всей жизни. На её изменение влияют приобретенные знания.

По мере развития навыков и умений подвергаются изменению интересы человека. В результате этого появляются новые стремления, которые могут повлиять на выбор профессии, сферы деятельности. Эффективность деятельности также во многом зависит от профессиональных и общих познаний.

Президент Российской Федерации, выступая на 10 съезде всероссийского союза ректоров, сказал: «Наша высшая школа должна быть сильной, должна давать по-настоящему современное, достойное образование» [9].

Сегодня государство предоставляет молодежи все возможности для получения качественного образования в Российской Федерации. Образование, оказывая также и воспитательное воздействие, формирует у граждан чувство

гордости, ответственности и любви к Родине, а также стремление стать достойным гражданином своей страны. Только сознательные граждане с активной жизненной позицией проявляют себя в разнообразных сферах жизни, приносят пользу Отечеству, соблюдают установленные нормы, помогают защитить и охранять свои интересы, интересы других лиц, общества и государства. Совокупность данных факторов помогает формировать гражданское общество, которое является своеобразным показателем правового государства.

Библиографический список:

1. По результатам опросов Фонда Общественного Мнения, проведённых в 2002 году. URL: <http://www.psiholog-ekb.ru/index.php?id=97>
2. По результатам опросов Фонда Общественного Мнения, проведённых в 2002 году. URL: <http://www.psiholog-ekb.ru/index.php?id=97>
3. По данным Министерства образования и науки. URL: <https://docviewer.yandex.ru/?url=http%3A%2F%2Fgosvo.ru%2Fuploadfiles%2Fpresentations%2Fpriem214%2FSobolev3.pdf&name=Sobolev3.pdf&lang=ru&c=562fd1b2a25c&page>
4. По результатам опросов Фонда Общественного Мнения, проведённых в 2002 году. URL: <http://www.psiholog-ekb.ru/index.php?id=97>
5. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.) (с учетом поправок, внесенных законами Российской Федерации о поправках к Конституции Российской Федерации от 30 декабря 2008 г. № 6-ФКЗ, от 30 декабря 2008 г. № 7-ФКЗ) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2009. № 4. Ст. 445.
6. Федеральный закон от 29.12.2012 № 273-ФЗ (в дейст.ред.) «Об образовании в Российской Федерации» // СПС «Консультант Плюс».
7. По данным Министерства образования и науки. URL: <https://docviewer.yandex.ru/?url=http%3A%2F%2Fgosvo.ru%2Fuploadfiles%2Fpresentations%2Fpriem214%2FSobolev3.pdf&name=Sobolev3.pdf&lang=ru&c=562fd1b2a25c&page=1>
8. По данным Федеральной службы государственной статистики. URL: http://www.gks.ru/bgd/regl/b14_01/IssWWW.exe/Stg/d12/3-5.doc
9. По данным Федеральной службы государственной статистики.: URL: http://www.gks.ru/bgd/regl/b14_01/IssWWW.exe/Stg/d12/3-5.doc
10. По результатам опроса информационного сайта NEW TIME URL: <http://www.newtime.su/video/58337.video>
11. По результатам опросов Фонда Общественного Мнения, проведённых в 2002 году. URL: <http://www.psiholog-ekb.ru/index.php?id=97>
12. По результатам экспертного исследования фонда имени Питирима Сорокина, проведённого в 2007 году. URL: <http://www.psiholog-ekb.ru/index.php?id=97>
13. СарБК Мировые новости. URL: <http://www.sarbc.ru/world/news/2014/10/30/200511/>
14. Сбруев В. Образование детей в царской России и Советском Союзе. URL: <http://karlsonmarxx.livejournal.com/181663.html>

Гурьева В.А.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, студент факультета таможенного дела

**Научный руководитель
Мирон О.Л.**

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, доцент кафедры иностранных языков, к.педаг.н.

СЛОВООБРАЗОВАНИЕ АНГЛИЙСКОЙ ТЕРМИНОЛОГИИ В СФЕРЕ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА

Основы терминообразования в таможенном деле базируются на формировании новой терминологии путем объединения сложных лексических оборотов в один многокомпонентный термин. По М.Н. Лату «многокомпонентный термин» представляет собой членимое на составляющие сочетание и включающее основообразующий и классифицирующий терминологический элемент [1, с. 105]. Тот факт, что в составе многокомпонентного термина основополагающее место занимает связь n-ного количества терминов, позволяет расценивать многокомпонентный термин как равнозначный лексической единице, т.е. слову.

Терминология таможенной деятельности рассматривается в зависимости от природы связи между составляющими. Многокомпонентные терминологические сочетания классифицируются как сочетания, основанные на подчинительной связи, и сочетания, сгруппированные при помощи союзов и предлогов.

Трудность перевода таможенной терминологии в английском языке заключается в наличии у последней терминологической насыщенности, использования сокращений, страдательного залога, атрибутивных конструкций, развернутых синтаксических структур и т.д. [2].

Основой английской терминологии таможенного дела являются двухкомпонентные и многокомпонентные конструкции. Стоит отметить, что, в независимости от количества компонентной составляющей и структурно-семантической особенности, главным при переводе является второе существительное, все остальные – определяющими.

Группа анализируемых терминов была сформирована из следующих источников: англо-русского словаря таможенных терминов и выражений [3], нового англо-русского словаря [4], Oxford English Dictionary of Current English [5].

Наибольшему количеству двухкомпонентных словосочетаний присущ перевод первого компонента при помощи существительного в родительном падеже, находящегося в постпозиции к основному существительному [2].

При анализе терминологии таможенного дела были обнаружены следующие типы двухкомпонентных словосочетаний:

1. Noun + noun. В конструкциях типа NN опорным является второе компонент-существительное, указывающее а родовую принадлежность понятия. Первый компонент описывает видовую составляющую. Опорный элемент занимает крайнее место в конструкции.

Например: export agent – агент по экспорту / экспортный агент
port administration – администрация порта
currency inspection – валютный контроль

2. Adjective + noun. В конструкции AN определяющим компонентом является прилагательное, стоящее в препозиции к опорному существительному.

Например: temporary admission – временный ввоз
random supply – выборочные поставки
general cargo – генеральный груз

3. Verb+ing + noun. Модель VingN является разновидностью предыдущей конструкции, т.к. глагол в данном случае не несёт характер действия, у него отсутствует временной признак, поэтому причастия вида Ving обладают признаком постоянного качества. Как и в предыдущей модели, опорное существительное занимает второе место, а глагол выступает в качестве препозиционного определения.

Например: boarding time – время посадки
shipping container – транспортный контейнер
smuggling goods – контрабандные товары

4. Verb+ed + noun. Структура модели VedN соответствует вышеописанной конструкции, где глагол утратил временный характер и получил характер качества. Как и в модели AN, определяющий компонент стоит в препозиции к опорному слову.

Например: prohibited imports – товары, запрещенные к ввозу
sealed package – запечатанная упаковка
checked baggage – зарегистрированный багаж

При анализе трехкомпонентных конструкций были выделены следующие группы:

1. Noun + noun + noun.

Например: border tax adjustment – корректировка пограничных сборов
customs clearance agent – агент по вопросам таможенной очистки

visa abolition agreement – соглашение о безвизовом режиме.

2. Adjective + adjective + noun.

Например: international legal system – международная правовая система
commercial free zone – зона свободной торговли
actual gross weight – фактический вес брутто

3. Adjective + noun + noun.

Например: regional customs authority – региональный таможенный орган

preferential duty admission – принятие льготной пошлины

free trade area – зона свободной торговли

4. Noun + verb+ing + noun.

Например: frontier crossing point – пограничный пункт

customs warehousing procedure – процедура таможенного складирования

5. Verb+ed + noun + noun / noun + verb+ed + noun.

Например: detached duty payment – отложенный платеж

customs assigned number – присвоенный таможенный номер

consolidated tariff system – объединенная тарифная система

6. Noun + adjective + noun.

Например: customs commercial control – таможенный коммерческий контроль

customs operational unit – таможенные оперативные группы

В образовании трехкомпонентных терминов по таможенному делу использовалось 6 конструкций, наиболее распространенными из которых являются модели типа NNN и ANN.

В ходе анализа были выявлены примеры четырехкомпонентных и пятикомпонентных моделей терминов.

Четырехкомпонентные конструкции:

1. NNNN: railway station customs office

2. ANNN: national drugs intelligence department

3. AANN: open general export licence

Пятикомпонентные конструкции:

1. NAV-ingV-ingN: container operational anti-smuggling targeting system – контейнерная система борьбы с контрабандой

2. NVedNNN: customs automated port profile system – таможенная автоматизированная система профилей портов

В отдельную группу можно выделить фразовые терминологические сочетания, построение которых напоминает структуру фразы, а синтаксические отношения в них выражены с помощью артиклей, союзов и предлогов. [6]

1. Трехкомпонентные: abolition of duty — отмена пошлины

cash in advance — предоплата наличными.

2. Четырехкомпонентные: form of customs control — форма таможенного контроля

actual time of arrival — фактическое время прибытия транспортного средства.

3. Пятикомпонентные: sheeted container with swivel rings — крытый контейнер с поворотными кольцами

handling of goods under procedure — операции, применяемые к товарам, находящимся под режимом

4. Шестикомпонентные: General Agreement on Tariffs and Trade — Генеральное соглашение о торговле и тарифах.

Анализ показал, что самым распространенным типом конструкций в терминологии таможенного дела являются двухкомпонентные модели формата NN и AN. В трехкомпонентных сочетаниях преобладают модели NNN и ANN. Остальные типы терминологических конструкций представлены мало, ввиду того, что термины в структуре таможенной деятельности зачастую являются довольно громоздкими.

Библиографический список:

1. Лату М.Н. Особенности возникновения и функционирования однокомпонентных и многокомпонентных терминов. Пятигорск, 2015, с. 105.
2. Корсун О.В. Трудности перевода атрибутивных сочетаний с английского языка на русский. Донецк, 2008.
3. Графова Л.Л., Палей С. М. Англо-русский таможенный словарь. М., 2010. 784 с.
4. Мюллер В.К. Новый англо-русский словарь. М.: Русский язык, 1999. 880 с.
5. Oxford English Dictionary of Current English. A. S. Hornby Oxford University Press, 1989. 1580 p.
6. Валиахметова Ю.А. Способы словообразования в английской терминологии таможенного дела. Омск, 2017. с. 30.

Дрожжина А.Д., Степанова В.С.

Ростовский филиал Российской таможенной академии, студенты факультета таможенного дела

Научный руководитель

Боярчук А.Э.

Ростовский филиал Российской таможенной академии, профессор кафедры информатики и информационных технологий в таможенном деле, к.т.н., профессор

СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ ОТ НЕСАНКЦИОНИРОВАННОГО ДОСТУПА В ПОДГОТОВКЕ СПЕЦИАЛИСТОВ ПО ИНФОРМАЦИОННЫМ ТАМОЖЕННЫМ ТЕХНОЛОГИЯМ

В статье рассмотрены направления совершенствования методической составляющей процесса изучения одного из средств защиты от несанкционированного доступа и в частности, технологии защиты информационных ресурсов единой автоматизированной информационной системы (ЕАИС) таможенных органов (ТО) с целью повышения эффективности процесса подготовки и переподготовки кадрового состава таможенных органов.

В настоящее время вопросы защиты информационных ресурсов единой автоматизированной информационной системы (далее – ЕАИС) таможенных органов (далее – ТО) приобретают особую актуальность. При этом наиболее значимым является направление подготовки и переподготовки специалистов по защите информации от несанкционированного доступа (далее – НСД) [1]. Постоянно растут требования к уровню подготовки специалистов по защите информации, а время, выделенное на их подготовку, в лучшем случае не увеличивается. Кроме того, постоянно совершенствуются технологии проникновения в автоматизированные системы и сами информационные таможенные технологии. В этих условиях с целью формирования теоретических знаний и практических навыков сотрудников ТО, необходимых для инсталляции компонентов средств от НСД, настройки защитных подсистем этих средств, управления политиками безопасности, аудита и мониторинга состояний рабочих станций необходимо шире совершенствовать методику преподавания вопросов использования средств защиты информационных ресурсов.

Цель работы - формирование направлений совершенствования процесса подготовки студентов и переподготовки кадрового состава ТО с целью повышения эффективности изучения ими средств защиты информационных ресурсов ЕАИС ТО.

Одно из направлений совершенствования подготовки в области средств защиты информационных ресурсов – изучение программного комплекса Secret Net (продукт компании «Код безопасности»). Комплекс может применяться как

для защиты конфиденциальной информации, а также для защиты информации, содержащей сведения, составляющие государственную тайну до уровня «совершенно секретно» включительно и является сертифицированным средством защиты информации (далее – СЗИ) от несанкционированного доступа.

Направления совершенствования подготовки по этому комплексу с учетом имеющихся ресурсов лабораторной базы Российской таможенной академии (далее – РТА) и возможных режимов дистанционной подготовки специалистов по его использованию предлагается осуществлять путем обучения специалистов установке, настройке и администрированию средств защиты, контроля и управления этим комплексом.

В процессе обучения предлагается проводить дополнительные демонстрации не только с настройками Secret Net, а также демонстрацию атак на информационную систему, для углубленного изучения компонентов защиты, которые предотвращают различные методы (техники) несанкционированного доступа к системе и для понимания от каких угроз нужно защищаться.

Обучение предлагается построить блочно, таким образом, что каждый новый блок информации должен сопровождаться практикумом, позволяющим обучаемым лучше усвоить новый материал и получить навыки его применения. Детальный групповой анализ полученных решений при участии преподавателя позволит обучаемым выявить допущенные ошибки и избежать их в будущем при построении современной защиты информационной системы. Это позволит увеличить эффективность работы специалистов, спланировать защиту ведомственных или территориально распределенных сетей и снизить риск возникновения инцидентов безопасности.

Значительную часть занятий предлагается проводить на специальных рабочих местах в среде виртуальных машин, моделирующих фрагменты ведомственной автоматизированной системы. Сформирована следующая структура информационных блоков учебного процесса.

Блок 1 предполагает изучение принципов построения системы защиты от НСД и способов ее развертывания. Предлагается рассмотреть назначение, примеры использования и преимущества системы защиты программной системы.

Лекционный материал темы должен базироваться на вопросах архитектуры и механизмов защиты системы, принципов работы этих механизмов, способов развертывания ее компонентов.

Лабораторные работы темы должны предусматривать изучение вопросов установки компонентов системы защиты и автономной установки среды.

В качестве семинарского занятия, учитывая ограниченные возможности среды виртуальных машин, предлагается рассмотреть вопрос установки компонентов Secret Net в сетевом варианте.

Блок 2 предполагает изучение настройки и применения компонентов базовой защиты Secret Net.

В этом блоке в качестве лекционного материала предлагается рассмотреть вопросы организации управления системой защиты, настройки и применения локальной аутентификации, настройки аппаратной поддержки, контроля целостности ресурсов и настройки аудита в системе.

Лабораторные работы блока должны предусматривать изучение настроек и применения компонентов базовой защиты, локальной настройки среды в соответствии с заданными параметрами, настройки механизма контроля целостности и отдельные настройки механизмов базовой защиты среды.

В качестве семинарских занятий предлагается изучить централизованное ведение журналов в Secret Net и работу с электронными идентификаторами.

Блок 3 предполагает изучение настройки и применения компонентов локальной защиты Secret Net.

В этом блоке в качестве лекционного материала предлагается рассмотреть вопросы полномочного и дискреционного управления доступом к каталогам и файлам, контроля устройств, контроля печати, организации замкнутой программной среды, затирания данных, защиты информации на локальных дисках и шифрования данных в криптоконтейнерах.

Лабораторные работы по этой теме должны предусматривать настройку компонентов локальной защиты среды, механизмов полномочного и дискреционного управления доступом, механизма замкнутой программной среды, теневого копирования и маркировки при контроле печати, изучение управления доступом к съемным носителям информации, защиты локальных дисков и использования криптоконтейнеров, формирования отчетов в среде.

Блок 4 посвящен вопросам изучения персонального межсетевого экрана.

В этом блоке в качестве лекционного материала предлагается рассмотреть организацию персонального межсетевой экрана и авторизацию сетевых соединений.

Лабораторная работа по этой теме должна предусматривать изучение настроек экрана.

Блок 5 предназначен для рассмотрения вопросов защиты от вирусов и вредоносного программного обеспечения.

В качестве лекционного материала предлагается рассмотреть вопросы организации антивируса среды и средство обнаружения вторжений.

Лабораторная работа этого блока должна предусматривать изучение настроек антивируса и системы обнаружения вторжений.

По окончании подготовки обучаемый должен уметь:

- устанавливать, администрировать и эксплуатировать систему Secret Net (автономный вариант);
- настраивать режим полномочий на изменение настроек системы, привилегий на использование защитных механизмов;
- настраивать защитные механизмы избирательного и полномочного разграничения доступа, замкнутой программной среды, контроля целостности ресурсов;

- конфигурировать политики безопасности и разбираться в управлении ими и аудите и мониторинге состояния рабочих станций;
- действовать в различных ситуациях, возникающих в ходе эксплуатации системы Secret Net.

Для подготовки по этому направлению желательны базовые знания сетевых технологий, умение работать с Windows 8 и Server 2008.

Таким образом, совершенствуя методическую составляющую занятий по изучению информационных таможенных технологий и в частности, технологий защиты информационных ресурсов ЕАИС ТО в рамках предложенных направлений можно повысить эффективность процесса подготовки студентов и переподготовки кадрового состава ТО.

Библиографический список:

1. Башлы П.Н. основы информационной безопасности в таможенных органах РФ: учебник/ П.Н. Башлы.– Ростов н/Д: Российская таможенная академия, Ростовский филиал, 2014. 277с.
2. Башлы П.Н. Вычислительные системы и сети: учебник. Ч. 1. Современные вычислительные сети и коммуникации / П.Н. Башлы. - Ростов н/Д: РИО Ростовского филиала РТА, 2012. 180 с.

Иванова В.В.

Санкт-Петербургский им. В.Б. Бобкова филиал «Российской таможенной академии», студент экономического факультета

Научный руководитель

Ворона А.А.

Санкт-Петербургский им. В.Б. Бобкова филиал «Российской таможенной академии», старший преподаватель кафедры управления, старший научный сотрудник НИО

К ВОПРОСУ О МЕЖЛИЧНОСТНЫХ КОНФЛИКТАХ В СТУДЕНЧЕСКОЙ СРЕДЕ ВУЗОВ, ГОТОВЯЩИХ КАДРЫ ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ

Государственная служба Российской Федерации – это профессиональная служебная деятельность граждан Российской Федерации по обеспечению исполнения полномочий:

- Российской Федерации;
- федеральных органов государственной власти, иных федеральных государственных органов;
- субъектов Российской Федерации;
- органов государственной власти субъектов Российской Федерации, иных государственных органов субъектов Российской Федерации;
- лиц, замещающих должности, устанавливаемые Конституцией Российской Федерации, федеральными законами для непосредственного исполнения полномочий федеральных государственных органов;

А также это деятельность лиц, замещающих государственные должности Российской Федерации, и лиц, замещающих государственные должности субъектов Российской Федерации, настоящим Федеральным законом не регулируется [1].

На государственной службе, как и в любой сфере деятельности человека, возникают межличностные конфликты, которые могут проявляться между сотрудниками, между госслужащими и гражданами, между служащим и руководителем. Но проблема межличностных конфликтов актуальна не только в трудовых коллективах, но и в учебных. Студенческая среда не является исключением, так как именно молодежь часто связана со столкновением взглядов, будь это споры со старшим поколением или со сверстниками. Вузы, которые готовят кадры для государственной службы должны формировать не только профессиональные навыки у будущих специалистов, но и стрессоустойчивость студентов, их способность минимизировать конфликтные ситуации, поскольку одной из функций государственной службы является обеспечение национальной безопасности государства, обеспечение развития

страны в различных сферах, а также взаимодействие государства и граждан, где нередко возникают проблемные ситуации и споры. Госслужащий является представителем государства, поэтому от его работы, а также личных качеств во многом зависит отношение граждан к политической власти в стране.

Таким образом, эти навыки следует формировать еще в процессе подготовки кадров, т.е. в вузах, которые готовят специалистов для прохождения государственной службы.

Студенческий возраст – это время, когда у человека уже сформировались определенные цели, интересы и жизненные принципы, но личность студента продолжает формироваться, наблюдаются изменения в психологическом и интеллектуальном развитии. В этот период люди пробуют новые для себя роли в обществе, формируют социально-ответственное поведение и выходят в различные социальные общности [2]. Каждый из студентов может попробовать себя в разных сферах деятельности благодаря различным студенческим сообществам. Это может быть наука, театральная деятельность, патриотическая, организаторская и др. Все это непосредственно связано с освоением студентом профессиональной деятельности и самосовершенствованием. На фоне этого происходят значительные изменения в межличностных взаимоотношениях, увеличивается потребность в понимании, доверительных и близких отношениях, ощущения своего места в обществе. Исследователи отмечают, что в студенческий период наблюдается рост различных психологических проблем, которые вызваны с новым образом жизни и социальными факторами, происходящими на фоне постоянных изменений современного общества, что не редко приводит к конфликтным ситуациям и влияет на успеваемость студента [3].

Прежде чем предложить меры по профилактике межличностных конфликтов у студентов, необходимо выявить их причины, выделить и изучить группы, между которыми может произойти конфликт. Это могут быть группы, связанные с отношениями между студентами внутри группы, между студентами всего вуза, межвузовские связи, отношения студента и преподавателя, студента и руководства.

Среди общих причин конфликтов можно выделить такие как [4]:

- психологические – различия интересов, ценностей, точек зрения, характеров и темпераментов, нежелание или неспособность понять другого, уважать чужие интересы и мнения, оказывать помощь, агрессивность и грубость, бестактность и насмешки при общении;
- социально – психологические – отсутствие сплоченности в коллективе, конкуренция, борьба за лидерство и др.;
- организационно – педагогические – недостатки в организации учебной деятельности студентов и в деятельности преподавателей (несправедливые оценки, субъективное отношение);
- социально – экономические – связанные с экономическим положением и социальным статусом.

Другие исследователи конфликтов среди студентов выделяют следующие причины [5]:

- внутриличностные конфликты;
- низкая культура общения;
- различия в ценностных ориентациях;
- неадекватность в оценках и самооценках как студентов, так и преподавателей;
- незнание эффективных педагогических и социальных технологий, обеспечивающих сплоченность коллектива, взаимопонимание между субъектами образовательного процесса;
- личностные особенности – характер, темперамент, манеры и др.

Исходя из вышесказанного, следует, что основными целями профилактики конфликтов среди студентов должны стать: формирование комфортного социально-психологического климата для всех членов студенческой группы и навыков бесконфликтного взаимодействия.

Реализация этих задач возлагается, как правило, на старосту группы, деканат, на преподавателей в процессе обучения и привлечения студентов к учебной, общественной и научной деятельности, на вузовского психолога, а также на учебно-воспитательный отдел.

Чтобы управлять и сокращать конфликтные ситуации среди студентов, необходимо сформировать, как отмечалось выше, у будущего госслужащего стрессоустойчивость и неконфликтность.

Для этого, с нашей точки зрения, в первую очередь, в учебную программу необходимо ввести такие дисциплины, как психология или конфликтология, на которых студенты будут посещать психологические тренинги, играть в различные ролевые игры, моделирующие конфликты, будут учиться определять причины и вырабатывать возможные пути конструктивного выхода из сложной ситуации [6]. Занятия по психологии должны способствовать выработке знаний у студентов, которые будут помогать ему уметь выходить из стрессовых ситуаций, и снизить, таким образом, риск возникновения конфликта. На занятиях по этике целесообразно прививать идею того, что госслужащей является лицом государства, на которого возлагается огромная ответственность, а, следовательно, при работе с гражданами сотрудник должен вести себя достойно, не создавая конфликтных ситуаций.

Также можно ввести консультативные часы у психолога вуза, для того, чтобы студент мог получить необходимую помощь в трудный для него период, для оказания помощи по снятию стресса, чтобы накопленные негативные эмоции студента не привели к конфликтным ситуациям внутри студенческих коллективов и к конфликтам между студентом и преподавателем.

Еще одним предложением является открытие факультетов психологии в вузах, готовящих кадры для государственной службы, где студенты-психологи были бы ориентированы на ту сферу деятельности, на которую направлена

учебная подготовка данного учебного заведения. Так, например, таможенная академия может готовить психологов для работы в таможенных органах.

Таким образом, в статье были рассмотрены общие причины межличностных конфликтов среди студентов, которые применимы к вузам, готовящих кадры для госслужбы, и предложены меры, которые способствовали бы выработке у студентов стрессоустойчивости и навыков по предотвращению и урегулированию межличностных конфликтов в коллективе, что, в конечном итоге, способствует более эффективной работе государственной службы.

Библиографический список:

1. Федеральный закон от 27.05.2003 № 58-ФЗ (ред. от 23.05.2016) «О системе государственной службы Российской Федерации» // СПС Консультант-плюс.
2. Калмыкова О.Ю. Управление конфликтами и стрессами в процессе государственной службы в подразделениях таможенной службы / О.А. Калмыкова, К.В. Трубицын, Ю.В. Батаев, В.К. Ткачев // интернет-журнал науковедение. – 2015. – № 2 (27). – 35 с.
3. Кочеткова И.В. Конфликты в студенческой среде: причины и профилактика // Обеспечение национальной безопасности России в современном мире. – 2016. – С. 306-311.
4. Михайлова Г.В. Подготовка студентов к разрешению конфликтов в учебных группах (на примере технического университета) : дис.канд. пед. наук / Г.В. Михайлова. – Архангельск, 2004. – 148 с.
5. Семенов А.А. Психолого-педагогическое сопровождение студентов-первокурсников на этапе адаптации к обучению в вузе / А.А. Семенов, Т.М. Ташина // EuropeanSocialScienceJournal. – 2014. – № 6 (45). – С. 134–140.
6. Смоленцева А.Ю. Социальные конфликты в высшей школе в условиях перехода к рыночной экономике : дис. канд. соц. наук / А.Ю. Смоленцева. – М., 1998. – 180 с.
7. Титкова Л.С. Внутригрупповая конфликтность студентов современных российских вузов и факторы, влияющие на нее (по материалам социологического исследования вузов Приморского края): дис. канд. соц. наук / Л.С.Титкова. – Владивосток, 2004. – 170 с.

Мамонтов Д.П.

ВМПИ ВУНЦ ВМФ ВМА им. адмирала Н.Г. Кузнецова, курсант факультета электро-энергетических установок

Научный руководитель

Вербовой О.И.

ВУНЦ ВМФ ВМА им. адмирала Н.Г. Кузнецова, доцент кафедры истории войн и военного искусства, капитан 1 ранга, к.и.н., доцент

ВЕЛИКИЙ ШЕЛКОВЫЙ ПУТЬ И НАЧАЛО ТОРГОВО-КУЛЬТУРНЫХ СВЯЗЕЙ МЕЖДУ НАРОДАМИ

Возникновение Великого шелкового пути восходит к III–II тыс. до н.э., чему благоприятствовала разработка залежей полудрагоценных камней – лазурита в горах Бадахшана и нефрита в верхнем течении реки Яркенд-Дарьи в государстве Хотан (на территории современного Китая). Письменные и археологические источники свидетельствуют о существовании торгового пути, по которому из Бадахшана в Иран, Месопотамию, Египет, Сирию и Анатолию и доставлялся лазурит, высоко ценившийся на Древнем Востоке [1, с. 7–9]. О значительном объеме перевозок свидетельствует тот факт, что ассирийский правитель Тиглатпаласар III (VIII в. до н.э.) обложил подвластные области ежегодной данью в размере 9 т лазурита [2, с. 33]. В середине I тыс. до н. э. бадахшанский лазурит проникает в Китай.

Наряду с лазуритовым путем в I тыс. до н. э. существовал и так называемый нефритовый путь, связывавший области Хотан и Яркенд с Северным Китаем, где из нефрита изготавливали предметы, обозначающие государственные регалии. Нефритовые изделия играли также важную роль в религиозных церемониях и украшении быта. Интерес к этому камню, встречается во многих письменных источниках того времени.

Относительно недавно российские археологи в городской черте Хабаровска нашли изящные украшения, изготовленные из нефрита около 2,5 тыс. лет назад. Нефрит считался у восточных народов священным камнем, так что такие подвески из нефрита явно могли принадлежать только представителям знати. Это подтверждает то, что уже в то время среди народов, населявших наш Дальний Восток, имелось существенное имущественное расслоение. Найденные предметы относятся к так называемой Польцевской археологической культуре, которая занимала Приамурье, а затем и Приморье с VIII в. по IV в. до н.э. Это связано с тысячелетней историей Великого шелкового пути, о котором и идет речь в данной статье.

Торговым эквивалентом нефриту был шелк. По этому пути в долину Инда попадала шелковая ткань (serica).

Состав предметов торговли, перевозимых по Шелковому пути, сформировался еще в начале его функционирования и оставался затем почти

неизменным длительное время. Главным товаром был именно шелк. Благодаря своей легкости, компактности, громадному спросу и дороговизне он являлся идеальным предметом торговых перевозок на далекие расстояния. Население Восточного Туркестана было знакомо с шелком еще в X–III вв. до н.э. В IV в. до н.э. шелковые ткани проникают в Индию. Со II в. до н.э. шелк получил широкое распространение в Парфии. В первой половине I в. до н.э. из него изготавливали там боевые знамена. Тогда же он проник в Александрию – главный торговый центр Восточного Средиземноморья. Как известно, египетская царица Клеопатра изготавливала из шелка роскошные одеяния. С этого времени количество шелковых тканей, привозимых в Римскую империю из далекой Серы, непрерывно возрастало. В первые века н.э. в Риме существовал специальный рынок для продажи шелка. В 380 г. Аммиан Марцеллин писал, что «употребление шелка, которое некогда было ограничено знатью, теперь распространилось во всех слоях общества, даже у самых низких». В 408 г. король вестготов Аларих при осаде Рима потребовал от его жителей в качестве выкупа четыре тысячи шелковых туник [3. с. 225].

На далекий Запад поступали главным образом гладкие ткани типа тафты, репса, тонкие камчатные и газовые ткани. Значительная их часть перерабатывалась в мастерских Сирии и Египта. Образцы таких тканей обнаружены при раскопках в Пальмире [4. с. 231]. Вскоре после появления транзитного торгового обмена по Шелковому пути наметилось распространение шелководства из Китая на Запад. Ранние сведения об этом относятся к I в. н.э. и связаны с Хами – самым восточным среди оазисов Туркестана.

Находки последних лет в могильниках Астана и Нараходжа (Турфан) дополняют сведения хроник. В могильнике Караходжа обнаружена долговая расписка, где говорится, что некий Ану взял в долг у Чжай Шаюаня кусок яньцынской (карашарской) полихромной ткани, изготовленной в Турфане [5. с. 5–7]. Такие ткани выделялись в казенных мастерских, обслуживавших правящую верхушку. О существовании в Турфане V в. этих мастерских свидетельствует найденный там же другой документ [6. с. 8–9]. Помимо Турфана такие центры производства были в Кашгаре и Куче.

В V в. культура шелководства достигла Мерва, оттуда в VI в. проникла в Гурган у юго-восточного побережья Каспия. Осуществлялось быстрое распространение этой культуры вдоль западной половины Шелкового пути. Сложилась согдийская школа шелкоткачества. Во второй половине VI в. новая культура проникла в Византию.

После установления торговых контактов с Центральной Азией и Восточным Средиземноморьем по Шелковому пути стали поступать в Китай разнообразные шерстяные изделия, для наименования которых употреблялись иранские и арабские названия. Эти привозные изделия произвели большое впечатление на китайцев, не знакомых с техникой обработки шерсти и льна, ковровым производством и гобеленовым плетением.

В Древнем Китае высоко ценились парфянские гобеленовые ткани и ковры. Из Северной Индии вывозились ковры-цуйсоу и покрывала-датэн, «тонкой выделки и очень красивые». Сохранились отрывки писем составителя династийной хроники Старшей Хань Бан Гу к его брату, полководцу Бань Чао. В одном отрывке говорится о желании военачальника Доу Сяна через посредников купить за 800 тыс. монет десять с лишним кусков юэчжиских (кушанских) шерстяных гобеленовых изделий [7. с. 343].

Находки шерстяных тканых и вышитых покрывал, гобеленовых тканей и паласов в Восточном Туркестане (Лоулань, Хотан, Мираи), Северной Монголии (Ноин-ула) и Ферганской долине (Карабулак) дают представление о многообразии и высоких художественных достоинствах шерстяных изделий, поступавших по Шелковому пути с Запада [8. с. 97].

Значительный прогресс в стеклоделии, имевший место в Сирии в первые века н.э., способствовал широкому распространению стеклянных изделий на Шелковом пути. Многочисленные находки привозного стекла зафиксированы в Нисе (Туркмения, последние века до н.э.), древних поселениях Хорезма, Афросиабе (Самарканд) I–II вв. н.э., тянь-шаньских и алайских могильниках с катакомбными и подбойными сооружениями. Находки высокохудожественных стеклянных изделий сделаны в Тилля-тепе (I в.) и Баграме (II–III вв.) [9. с. 105]. Коллекции Эрмитажа также содержат большое количество стеклянных изделий из оазисов Восточного Туркестана (Кучи и Турфана). Многие находки из Хотанского оазиса и Лоуланя имеют прямые аналогии античным стеклянным изделиям I–IV вв. Карта находок свидетельствует, что стеклянные изделия поступали на Восток и традиционным Шелковым путем, и Северным путем через греческие колонии Причерноморья (местообитание сарматов) и Хорезм. В I–VIII вв. Шелковый путь жителей Средиземноморья одновременно был и Стеклянным путем для Центральной Азии и Китая.

В результате археологических раскопок на территории Китая за последние десятилетия найдено немало привозных (сирийских – из Месопотамии и Ирана) стеклянных сосудов IV–VIII вв. Из Китая они перевозились в Корею и Японию, о чем свидетельствуют материалы императорской сокровищницы Сёсон. В V в. в Северном Китае осваивалась технология изготовления стеклянных изделий [10. с. 171].

Шелк и бронзовые зеркала, которые поступали на Запад, шерстяные и стеклянные изделия, перевозимые на Восток, составляли не менее трех четвертей общего объема торговли на Шелковом пути. Вместе с тем перечень всех предметов торговли весьма внушителен. Представление о них можно получить по классическим работам Б. Лауфера и Э. Шефера [11. с. 29]. Главным же итогом тысячелетней торговой активности на Шелковом пути был взаимный обмен духовными и материальными ценностями, что оказало затем влияние на всю культуру народов Евразии.

Данные письменных источников о торговых связях по Северному пути дополняются археологическими находками, связанными с двумя регионами:

Ферганской долиной (с примыкающими к ней областями Тянь-Шаня, Алая и Ташкента) и районом обитания сарматов. Древняя Давань была транзитным центром на Северном пути. В руках местного населения скапливалось много товаров из Ханьской империи, прежде всего шелковых тканей, бронзовых зеркал, монет «ушу». Во II–III вв. эти связи возросли, о чем свидетельствуют находки в могильниках долины Исфары, Западной Ферганы, Нетмень-тюбе и Кенкола [12. с. 28–31]. Шелковые ткани и бронзовые зеркала проникали по северному пути в район Нижней Волги и Северное Причерноморье [13. с. 92]. Находки зеркал II в. до н.э. служат косвенным подтверждением того, что на раннем периоде международных связей путь через степи Евразии имел более важное значение, чем Южная дорога, активная деятельность на которой восходит к I в. до н.э.

Связи с далеким Причерноморьем, проходившие ранее через Кашгар и Ферганскую долину, шли теперь через Хами, Талас к низовьям Волги. Средний путь, совпадавший в первой половине со старым Северным путем, далее поворачивал на юго-запад к Мерву и вел через Сасанидский Иран и Армению в Константинополь. Южный путь полностью совпадал с Южной дорогой ханьских династийных хроник. В описании Северного пути нашло отражение возобновление торговых связей по древней дороге из восточнотуркестанских и согдийских центров к Черноморскому побережью. Возобновление движения по этой дороге явилось следствием изменившейся политической ситуации на Шелковом пути. Блокирование Сасанидским Ираном транзитной торговли шелком вызвало поиски обхода. Новый путь, проложенный тюрко-согдийскими и византийским посольствами, вел, по сведениям Меандра, из городов Согда и ставки тюркского кагана «через реку Оих» (Сыр-Дарья) мимо «известного великого и широкого озера» (Аральское море), далее «через трудные места» до рек Иха (Эмба), Цаиха (Урал) и «разными болотами» до владений Аттилы (Волга). Достигнув Алании «по Даринской дороге», путь шел до реки Фазиса (Рион) и оканчивался в Трапезунде [14. с. 350–353].

Для изучения торговых связей этого пути большое значение имеют находки из могильника Мошевая балка (Северный Кавказ), судя по которым начавшаяся во второй половине VI в. торговля продолжалась тут до конца VIII в.

Такова наиболее активная часть деятельности Великого Шелкового пути.

За последние шесть лет международная группа археологов нанесла на карту множество мест, представляющих интерес для науки на территории современного Афганистана с помощью спутников и военных дронов. С воздуха хорошо видны объекты, которые в настоящее время не могут быть изучены, так как учёные-археологи не могут исследовать эти объекты из-за большого количества вооруженных бандитских группировок. Особенно ученых заинтересовали 119 караван-сараев XVI–XVII вв., которые рассыпаны вдоль Великого шелкового пути, проходившего в том числе и по территории нынешнего Афганистана. Эти небольшие крепости – приюты для торговцев

расположены в среднем в двадцати километрах друг от друга (столько составлял в те годы обычный дневной переход торгового каравана). Кроме того, вокруг Балхского оазиса, граничащего с Узбекистаном, замечены следы большого количества поселений, которые существовали здесь более тысячи лет назад. Это меняет представления ученых о том, насколько густонаселенным был этот район в раннем средневековье.

Несмотря на громадные расстояния, безводные пустыни и труднопроходимые горы, в обоих направлениях по Шелковому пути двигались караваны. Переходы через Центральную Азию были возможны благодаря многовековым традициям населения оазисов Серипдии. Местные жители с глубокой древности разводили двугорбых верблюдов бактрийской породы – «кораблей пустыни», незаменимых для дальних переходов.

В разных источниках неоднократно встречаются упоминания о множестве верблюдов во владениях Шаньшань (район оз. Лобнор), Цюцы (Куча) и Канцзюя (среднеазиатское междуречье). Особенно славилась верблюды Караптар и Кучи, расположенных на Северной дороге [15. с. 215]. Транспортные перевозки вообще были тогда одной из центральных проблем в оазисах Восточного Туркестана. Сведения о них, о государстве Раурана (Лоулань) III–IV вв., лежавшем на Южной дороге, передают старинные тексты. Там существовала четко организованная транспортная служба. В каждом крупном оазисе имелись станции для отдыха и смены верблюдов. Для послов и лиц, выполнявших государственные поручения, держали особо быстрых животных [16. с. 263]. Подобная же система существовала и на Северной дороге.

Возникновение на Западе и Востоке Евразии двух империй – Римской и Ханьской привело к появлению крупных рынков и активизации торговых связей. Сведения о торговых путях между Западом и Востоком и перевозимых по ним товарах содержат и китайские, и античные источники. Со второй половины II в. до н.э. из Китая на Запад вели Южная и Северная шелковые дороги. Беря начало в Юймыне, Южная дорога проходила вдоль северного склона Южных гор, р. Яркенд-дарья и до Яркенда, далее в Ташкуртан и Вахан. В Вахане путь раздваивался. Первый через Балх и Мерв, парфянскую столицу Гекатомпиль и Эктабану вел в Ктесифон-на-Тигре, оттуда по древней ахеменидской дороге через Северную Месопотамию в Сирию до Антиохии (после усиления Пальмиры во II–III вв. дорога шла через Сирийскую пустыню и заканчивалась в Дамаске). Путь же из Вахана на юг проходил через Гильгит и Кашмир в Гандхару, заканчиваясь в устье Инда и у Баригазы [17. с. 1271].

Таким образом, вырисовываются контуры длительного и сложного процесса распространения шелководства и шелкоткачества. Это длившееся в течение полутысячелетия явление можно рассматривать как одно из крупных событий в истории культурного обмена народов Евразии. Новые центры шелководства, в свою очередь, оказали обратное влияние на развитие

художественного ткачества в самом Китае, вызвав изменения в технологии изготовления тканей [18. с. 7].

Библиографический список:

1. Сарианиди В.И. О великом лазуритовом пути на Дальнем Востоке. Краткие сообщения института археологии АН СССР. 1968. № 114. С. 7–9.
2. Янковская Н.Б. Некоторые вопросы экономики ассирийской державы. Вестник древней истории. 1956. № 1. С. 33.
3. Пигулевская Н.В. Города Ирана в раннем средневековье. М.-Л. 1956. С. 225.
4. Пигулевская Н.В. Города Ирана в раннем средневековье. М.-Л. 1956. С. 231.
5. Краткий отчет о раскопках могильника Турфан-Караходжа. Материальная культура № 6. 1978. С. 5–7.
6. Краткий отчет о раскопках могильника Турфан-Караходжа. Материальная культура № 6. 1978. С. 8–9.
7. Высочайшее обозрение годов правления Тайпин. М. 1960. С. 343.
8. Руденко С.И. Культура гуннов и Нинулинские курганы. М.-Л. 1962. С. 97.
9. Пташникова И.В. Украшения позднеантичного Хорезма по материалам раскопок Топрак-Кала. Труды Хорезмской археолого-этнографической экспедиции. Т. 1. М. 1952. С. 105.
10. Харада И. Восхищение римскими стеклянными сосудами в Китае в IV в. и их привоз. Сборник по истории культуры Восточной Азии. 1973. С. 171.
11. Шефер Э. Золотые персики Самарканда. Книга о чужеземных диковинах в империи Тан. // М.: 1981. 608 с. Серия: Культура народов Востока. С. 29.
12. Литвинский Б.А. Курганы и курумы западной Ферганы. М. 1970. С. 28–31.
13. Синицын И.В. Сарматская культура Нижнего Поволжья. Советская археология. 1946. № 8. С. 92.
14. Византийские историки. СПб. 1860. URL: <https://eknigi.org/istorija/126957-vizantijskie-istoriki.html>
15. Натасава К. URL: <https://www.rulit.me/series/kultura-narodov-vostoka/zolotye-persiki-samarkanda-kniga-o-chuzhezemnyh-dikovinah-v-imperii-tan-download-free-438863.html>
16. Шефер Э. Золотые персики Самарканда. Книга о чужеземных диковинах в империи Тан. // М.: 1981. 608 с. Серия: Культура народов Востока. С. 263.
17. История Ранней Хань. URL: <https://history.wikireading.ru/288569>
18. Чэнь Чгутун. // URL: <http://www.ezobox.ru/schutskiy-yulian/books/1237/read/345.htm>.

Моисеева Ю. М.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, студент факультета таможенного дела

Научный руководитель

Симонова Ю. Б.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, старший преподаватель кафедры иностранных языков

УСПЕХИ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ В БОРЬБЕ С ТЕРРОРИЗМОМ

В самом широком смысле слова терроризм – это использование различных методов запугивания, для того чтобы заставить большое количество людей испытывать страх или для того чтобы добиться финансовых, политических, религиозных или идеологических целей. Существует несколько видов терроризма, самые распространенные – религиозный, национальный и политический [1].

Российская Федерация участвовала во многих антитеррористических мероприятиях, подписывая соглашения с другими странами. Среди наиболее известных – Делийский саммит по безопасности, совместные с США антитеррористические операции в Иране, речь Первого заместителя министра обороны и начальника Генерального штаба России в Казахстане в 2006 году с призывом бороться с терроризмом сообща и др.

Федеральная Таможенная служба выполняет важные функции в предупреждении террористических актов на территории Российской Федерации. Достаточно рассмотреть Стратегию развития ФТС до 2020 года. В ней сказано, что Стратегия определяет направления развития таможенных органов, основными из которых являются:

- совершенствование правоохранительной деятельности (борьба с незаконным оборотом наркотиков, контрабандным оружием, экстремистскими проявлениями, участие в борьбе с терроризмом, борьба с экономическими преступлениями, административными правонарушениями и незаконными валютными операциями);

- противодействие выводу капитала за границу, связанному с легализацией (отмыванием) доходов от преступной деятельности и финансированием терроризма;

- сотрудничество с иностранными таможенными службами, включая Азербайджан, Германию, Объединенные Арабские Эмираты и Китай, в целях противодействия легализации доходов от преступности и финансирования терроризма [2].

Однако существует комплекс мер, которые держат уровень терроризма в стране на низком уровне уже многие годы без прямого участия ФТС.

Недавние исследования показали, что на фоне участвовавших в последние годы терактов в Европе, 72% жителей России боятся, что они или их близкие станут жертвами террористических актов, но 66% уверены, что государство сможет обезопасить население от них [3].

Как же Российская Федерация сумела обогнать европейские страны в области безопасности? Существует пять методов, с помощью которых Россия добилась успеха в антитеррористических мероприятиях.

Первый метод – система регистрации граждан. Сведения о месте жительства и внутренней миграции российских граждан внутри России содержится в паспортах и базах данных, а выезды за границу регистрируются в загранпаспортах, что облегчает отслеживание подозрительных лиц. Для сравнения, в ЕС граждане стран-участниц могут беспрепятственно передвигаться по территории Союза без каких-либо отметок в документах. В России любое иностранное лицо без документов будет немедленно задержано.

Второй метод – наличие национальной мусульманской религии. В Российской Федерации наряду с православными храмами есть исламские, что дает мусульманам возможность свободно чувствовать себя в стране, будучи приверженцем ислама. Как следствие, у верующих нет необходимости бороться за свою религию, в том числе с помощью терроризма.

Третий метод – жесткие законы, касаемо террористов и угрозы террористического акта. К примеру, тела террористов не передаются семьям и место их захоронения остается неизвестным. Для мусульман такой вид похорон нарушает традиции и переносится очень болезненно. Также, по новому законодательству, если в момент задержания террориста жизнь полицейских или представителей службы безопасности находится под угрозой, производится выстрел на поражение.

Четвертый метод – усиленный контроль мигрантов и сложное получение визы. Федеральная миграционная служба провела большое количество мероприятий по реновации законодательства в области миграции. В значительной степени это было сделано для усиления контроля над работниками из других стран, известных как «гастарбайтеры». Законодательная система все еще находится в постоянной разработке, но уже приносит видимые результаты. Также, в пример стоит привести Европу, где контроля рабочей силы из других стран практически нет.

Пятый метод – антитеррористическая пропаганда в сети Интернет. За последние несколько лет Роскомнадзор подал множество исков в суд с целью блокировки сайтов с экстремистским содержанием. Более того, российские социальные сети, включая ВКонтакте и Одноклассники, охотно работают с государством, что помогает оперативно и эффективно находить экстремистов и экстремистские группировки.

К сожалению, никогда нет гарантий полной безопасности от терроризма. Тем не менее, учитывая ряд мер, которые российские службы безопасности

имеют в своем распоряжении, россияне могут быть уверены в профессионализме служб безопасности в области террористических угроз.

Библиографический список:

1. Млечин Л.М. Империя террора. От "Красной армии" до "Исламского государства". Москва. Алгоритм, 2015. 480 с.
2. Стратегия развития таможенной службы Российской Федерации до 2020 года. Распоряжение от 28 декабря 2012 г. N 2575-р
3. Five Ways Russia Fights Domestic Terrorism, and What Europe Could Learn, Albert Naryshkin. URL:<https://sputniknews.com/russia/201608051043976484-russia-domestic-terrorism-lessons/> (27.08.18).

Новоселов Д.С.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, студент факультета таможенного дела

Научный руководитель

Лагун А.В.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, доцент кафедры теории права и гуманитарных дисциплин, к.псх.н.

ВОЗМОЖНОСТИ ИЗУЧЕНИЯ ЭМОЦИОНАЛЬНЫХ ПРОЦЕССОВ В ХОДЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Эмоциональные процессы, как и все психические процессы, представляют собой отражение реальности, что выражается в ее оценке. Эта оценка психически проявляется в виде эмоционального переживания, а внешне может быть выражена экспрессией. В эмоциях проявляется оценка индивидом возможностей удовлетворения своих потребностей. Однако, для возникновения эмоции необходима не только актуализация потребности, создающая определенное напряжение психики, но и понимание ситуации как благоприятной или неблагоприятной для достижения цели [1].

Исследовать эмоциональные процессы возможно разными способами. В настоящее время существует множество практик известных ученых-исследователей в области психологии и социологии, которые направлены на раскрытие и изучение данных явлений, включая тесты, опросы и прочие методы изучения (В.В. Бойко, Э. Богардус, Р. Янов-Бульман и многие другие). Нами же был выбран и проведен тренинг, направленный на исследование эмоциональных проявлений студентов таможенного вуза.

Представленный тренинг, изначально, был разработан для улучшения навыков актерского мастерства у людей, работающих в сфере искусства. Однако, переосмыслив его суть, можно сделать вывод, что при проведении такого мероприятия возможно выявить насколько студенты, которые находятся в контакте в процессе обучения, способны друг с другом поделиться эмоциями, которые они пережили на протяжении всей жизни, и насколько они толерантны к переживаниям других. Исходя из этого, можно сказать, что целью данного тренинга явилось выявление того, насколько студенты могут открыто выражать свои эмоции и как они себя ощущают в то время, когда делятся своими переживаниями с другими.

Для проведения тренинга сначала было необходимо предоставить участникам как можно больше пространства для дальнейшего передвижения. Важно заметить, что на протяжении всего занятия студентам было запрещено разговаривать с помощью языковых средств. Если им было необходимо «рассказать» другим свое эмоциональное переживание, они могли это сделать только с помощью невербального общения, включая зрительный, телесный и

другие контакты. Это необходимо для того, чтобы студенты при проведении тренинга полностью ориентировались только на внутренние переживания, не отвлекаясь на разговоры.

Далее, студентам было необходимо передвигаться по аудитории в хаотичном порядке, при этом в специально определенном темпе и представляя конкретную ситуацию, которую задал ведущий. Темп задавался значением от 1 до 10, которое обозначало скорость передвижения студентов, например:

темп «1» - предполагает самый медленный способ передвижения;

темп «2» - скорость передвижения чуть быстрее, чем при темпе «1», но не сильно отличающаяся от него;

Темп «4» - предполагает обычный прогулочный шаг;

темп «6» – означает такую скорость передвижения, как при ускоренной ходьбе;

Далее по нарастанию до значения «10», предполагающего самый быстрый способ передвижения, допустимой для аудитории, в которой проводился тренинг, схожий со скоростью при медленном беге.

После определения ведущим какого-либо темпа студентам давалось немного времени, чтобы привыкнуть к скорости передвижения, чтобы во время представления некой ситуации их мысли не были задействованы на определении темпа, передвижение выполнялось уже на мышечной памяти, а мозг был полностью сосредоточен на ситуации.

Как было сказано ранее, при передвижении студентам давалось конкретное задание, направленное на стимулирование проявления у них конкретных эмоций, что является целью первой части тренинга. Ситуация, задаваемая ведущим, направлена на достижение цели и задавалась ведущим в сочетании с темпом передвижения. Например: студентам назван темп 3 и их заданием во время передвижения являлось полностью избавиться свой мозг от всех мыслей и смотреть только по ходу движения в пустое пространство, не сталкиваясь взглядами с другими. Данное задание не предусматривало представления определенной ситуации специально для того, чтобы «обнулить» их эмоциональное состояние для точного эмоционального процесса в дальнейшем. Моделируемые позже ситуации предполагали различные варианты сочетаний темпа и заданий и варьировались от легких положительных эмоций, до максимально негативных.

Каждая ситуация длилась около 4 минут, включая 30 секунд, предоставляемым студентам для привыкания к темпу. Такой темп создатели тренинга посчитали оптимальным, так как участники успеют вспомнить переживание, связанное с задаваемой эмоцией и не успеют «выйти» из задаваемой ситуации.

Первая часть тренинга (передвижение) показала, что студенты в большинстве своем способны открыто выражать свои эмоции, лишь представив некую ситуацию, которая поможет им в этом. Однако изначально некоторая часть студентов чувствовала себя скованно в открытом выражении эмоций,

особенно на 2-м и 3-м этапах, которые предполагали зрительный контакт с партнером. Поэтому, необходимо было предоставить не менее 4 минут на каждое задание, в течение которых большинство студентов смогли сконцентрироваться только на внутренних переживаниях, и по окончании этого времени не чувствовали никакого дискомфорта при обмене эмоциями с партнером.

Следующая часть тренинга непрерывно связана с первой, ибо тоже завязана на переживание эмоций и общение с другими участниками. Однако ключевое отличие заключается в том, что на этом этапе зрительный и эмоциональный контакт будет непрерывным на протяжении долгого времени и только между двумя партнерами. Здесь уже полностью отсутствует передвижение, но это не значит, что выразить эмоцию становится сложнее, потому что теперь отсутствует некий «стимулятор» эмоции, теперь такую функцию выполняет твой партнер, такой же участник тренинга.

По окончании передвижения, то есть первой части тренинга, студентам постепенно необходимо было найти взглядом собеседника, с которым он встанет в пару и они становятся друг напротив друга, войдя в непрерывный зрительный контакт. Процесс остановки и нахождения пары не заканчивается до тех пор, пока все студенты не окажутся в неподвижном состоянии напротив своего партнера. Желательно, чтобы студенты выбирали себе такого собеседника, с которым они малознакомы или с которым они мало общаются, чтобы наиболее точно выявить насколько они способны поделиться своей эмоцией с другим человеком.

После того, как все студенты встали по парам, ведущий дает задание для всех участников тренинга: « Вам необходимо вспомнить момент в своей жизни, который может заключаться в определенном событии, связан с человеком, который присутствовал в вашей жизни, или что-то другое (на ваше личное усмотрение), который перевернул ваше мировоззрение или оказал влияние во время переживания этого события на эмоциональное состояние».

Целью такого задания было вызвать у студентов те эмоции, которые они переживали в тот момент, когда произошло представляемое событие. Безусловно, характер и размер переживаний от воображаемой ситуации отличается в момент проведения тренинга и в момент реального переживания этих эмоций. Однако, основным было определить как студенты чувствуют себя при выражении своих эмоций в обществе и насколько могут толерантно относиться к людям, которые входят в прямой эмоциональный контакт с ними.

Вторая часть тренинга больше раскрепостила студентов и заставила их глубже погрузиться в заданную ситуацию, вызвавшую у них эмоции. Это может быть обусловлено тремя факторами:

во-первых, студенты уже привыкли к специфике тренинга, ведущему и участникам во время проведения первого этапа;

во-вторых, необходимость непрерывного зрительного контакта с партнером, перед которым поставлена та же задача;

в-третьих, студенты сами задавали себе ситуацию, которая способна вызвать у них те эмоции, которыми они могли бы поделиться с партнером.

По окончанию всего тренинга каждому участнику необходимо было рассказать его ощущения и личное мнение, относительно того, насколько он способен открыто выражать свои эмоции.

Таким образом, на основании проведенного тренинга и следовавшей за ним обратной связи можно сделать следующие выводы:

1. Большинство студентов серьезно отнеслись к выполнению заданий и полностью погрузились в атмосферу занятия, что поспособствовало эмоциональной смене настроения в конце проводимого тренинга.

2. Около 60% студентов отметили, что при прохождении первой части мероприятия не смогли в полном объеме выполнять задания ведущего, т.к. чувствовали некое стеснение. Однако, они поделились, что во второй части действительно смогли вспомнить момент из своей жизни, способный вызвать сильное эмоциональное переживание, но его передача партнеру зависела от настроенности на выполнение задания партнера, с которым они оказались в паре.

3. Среди этих 60% участников примерно у 30% взаимная передача эмоций, по их словам, «удалась», в то время как другие 30% отметили, что вспомнить задаваемое ведущим событие, и попытаться пережить те же эмоции у них получилось, однако передача этих эмоций была затруднена из-за замкнутости партнера.

4. Около 20% участников назвали первую часть тренинга более легкой по выполнению. Основной причиной для такого вывода стало отсутствие прямого непрерывного зрительного контакта с одним партнером.

5. Еще 20% студентов отметили, что выразить свои эмоции в почти незнакомом обществе для них было крайне трудно. Ни на первом, ни на втором этапе проводимого тренинга эти участники не смогли полностью погрузиться в характер тренинга и выполнять задания ведущего.

Таким образом, исследование показало, что большинство студентов открыты и способны показать свои эмоции, но лишь часть (около 30%) способны поделиться ими при непрерывном зрительном контакте с единственным партнером, а 20% при кратковременном контакте с разными участниками при движении.

После общения со студентами, прошедшими тренинг, можно сделать вывод, что полученные результаты вполне оправданы, так как все воспитаны по-разному и кто-то, например, не привык делиться своими эмоциями с чужими людьми. Также эмоции от представляемых участниками событий могли быть прожиты уже давно, а их возобновление в «искусственном», в какой-то степени, режиме затруднено.

Библиографический список:

1. URL: <http://www.psychologykey.ru/klogs-184-1.html> (дата обращения 21.09.2018).

Цымбалова А. А.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, студент экономического факультета

Научный руководитель

Борисова Е.М.

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенноакадемии, доцент кафедры таможенных операций и таможенного контроля, к.э.н.

ПРОБЛЕМА КОНФЛИКТОВ В ДЕЛОВОМ ОБЩЕНИИ

Трудно представить себе современную действительность без обмена информацией. Именно коммуникация является одной из основных составляющих в любых отношениях, особенно касающихся деловой сферы. Однако при столкновении интересов, расхождении во мнениях в деловом общении могут возникать конфликты.

Изучение данной проблемы является актуальным во все времена, так как умение правильно вести себя во время деловой беседы, подбирать нужные слова для предотвращения конфликтных ситуаций является целью сотрудников каждой организации, стремящейся добиться наилучших результатов. Успехи индивида напрямую зависят от умения работать, как в коллективе, так и с настоящими и потенциальными партнерами.

Конфликт (от лат. *conflictus* – столкновение) – это столкновение противоположно направленных целей, интересов, позиций, мнений, точек зрения, взглядов партнеров по общению [1, С.29]. Деловой конфликт – специфическое столкновение, возникающее в профессиональной сфере чаще всего при переговорах, различных деловых встречах.

В психологии известно несколько типов конфликтов:

1. Внутриличный конфликт – возникает из-за появления противоречий в сознании человека, с которыми ему в данный момент сложно справиться и выбрать наиболее приоритетные. Также появлению данного типа способствует плохое настроение, состояние неудовлетворенности какими-либо обстоятельствами жизни.

2. Межличностный конфликт – является основным и самым распространенным. Он возникает между людьми из-за несовместимости взглядов, целей и методов решения каких-либо проблем.

3. Межгрупповой конфликт – происходит в связи с расхождением, столкновением интересов различных социальных групп. Часто причиной появления служит соперничество, желание добиться наиболее лучших результатов любым способом.

4. Конфликт между группой и личностью – возникает в связи с тем, что ожидания отдельного человека не всегда совпадают с реальностями,

сложившимися в группе, которые проявляются в виде определенных норм и правил

Существует множество причин возникновения конфликтов. Психологи М. Мескон, М. Альберт, Ф. Хедоури выделили основные дестабилизирующие факторы, являющиеся причинами конфликтов[2, С. 93]:

1. Война за ресурсы. В любом подразделении фирмы имеет место возникновение конфликтных ситуаций из-за нехватки квалификационных кадров, а также необходимой офисной техники и инструментов.

2. Взаимозависимость задач. Конфликт возникает в тех ситуациях, когда из-за поломки одного элемента выходит из строя вся система.

3. Различия в целях. Главной целью любой организации является прибыль. Однако на пути к достижению данной цели возникает множество сопутствующих задач, мнения, по поводу решения которых у менеджеров и руководителей отделов компании могут различаться.

4. Различия в представлениях и ценностях. У каждого сотрудника организации есть свое мнение по поводу какой-либо ситуации. Также проблемы возникают, если между работниками большая разница в возрасте.

5. Различия в манере поведения и жизненном опыте. Каждый человек индивидуален, имеет свои представления по поводу того, как вести себя в обществе, следовательно, на уровне подсознания и не только могут возникнуть конфликты.

6. Неудовлетворенность коммуникациями. В любой деловой беседе важно не только уметь донести свою точку зрения, но и выслушать и понять другую.

Часто причинами конфликтных ситуаций также являются личные проблемы сотрудников. Далеко не каждый способен оставить переживания за пределами места работы и посвятить себя трудовой деятельности, не вымещая злость на других.

Главную роль в появлении конфликтов играют конфликтогены – слова, действия, пагубным образом влияющие на деловые отношения [3, С. 52]. Однако отдельный компонент не может способствовать возникновению и развитию конфликта. Для этого должна возникнуть последовательность таких конфликтогенов, называемая эскалацией, то есть на одни конфликтогены человек отвечает более сильными, а иногда и самыми сильными из возможных. Данный процесс происходит вследствие желания ответить обидчику так, чтобы больше не возникало даже мыслей по поводу подобных ситуаций.

Однако существует несколько способов, благодаря которым возможно избежать появления конфликтогенов:

- всегда помнить, что любое неосторожное слово, действие способно вызвать настолько сильный конфликт, что его будет нельзя урегулировать;
- проявлять эмпатию к собеседнику, то есть поставить себя на место другого человека и подумать о его состоянии в момент конфликта.

В ходе изучения проблемы появления конфликтов в деловом общении психологами была выработана стратегия поведения в конфликтных ситуациях. По способу разрешения конфликты делятся на продуктивные и непродуктивные.

Непродуктивные конфликты являются наиболее серьезными. В них обе стороны не способны найти компромисс и прийти к консенсусу, из-за чего резко ухудшается работа всей организации.

Продуктивные конфликты не выходят за рамки деловых отношений, а лишь частично способствуют разладу в коллективе. Они предполагают пять стратегий поведения:

1. Соперничество. Предполагает борьбу за свои интересы. В ней участвуют только сильные, волевые, стрессоустойчивые люди, обладающие властным характером. Однако данный вид не всегда приводит к долгосрочным положительным результатам, ведь проигравшая сторона может отказаться от дальнейшего сотрудничества, что приведет к бесполезности всех предыдущих действий победителя.

2. Сотрудничество – процесс поиска решений, которые бы удовлетворяли интересы обеих сторон. Часто ведет к успеху в делах. Рекомендуются начинать реализацию данной стратегии со слов: «Я хочу прийти к справедливому итогу для нас обоих...», «Предлагаю начать поиск решений, которые бы смогли удовлетворить нас...» и так далее. В итоге нет проигравшей стороны, и обе находятся в оптимальных условиях для реализации поставленных целей, что сопровождается обменом опытом, полученного ранее каждой компанией и приобретением совместного опыта работы.

3. Компромисс – взаимные уступки, умение прийти к общему соглашению. Стратегия эффективна тогда, когда обе стороны желают примерно одного и того же, но знают, что одновременно реализовать свои желания не смогут. Компромисс является выходом из ситуации, так как лучше остаться хотя бы с половиной, чем потерять все.

4. Избегание – стремление выйти из конфликта, не обсуждая проблемы и не решая их. Стратегия иногда в дальнейшем способна привести к положительным результатам, так как через время проблема может разрешиться сама собой, либо появятся оптимальные пути решения.

5. Приспособление предполагает умение одной из сторон пойти на уступки и понять что другой стороны нужнее. Сопровождается сглаживанием противоречий.

Стратегия приспособления возможна, если случившееся не особо принципиально для одной из сторон, либо заранее известно, чьи шансы наиболее велики, а доброжелательные отношения сохранить важнее.

Естественно, что нет наиболее лучшей стратегии для решения всех видов конфликтов, ведь в каждом есть свои нюансы. Поэтому рекомендуется знать и правильно использовать каждую их стратегий, чтобы не прийти к плачевным результатам.

В конфликтных ситуациях у человека доминирует не разум, а эмоции, поэтому люди не всегда могут отвечать за свои слова и поступки. Однако есть несколько правил, чтобы добиться желаемого результата, то не развивать конфликт.

1. Необходимо некоторое время, чтобы обе стороны могли успокоиться и прийти к адекватному, правильному решению.

2. Для начала стоит задать неожиданный вопрос, сформулированный иначе, но значимый для партнера, либо попросить совета, тем самым показать, что настроен на положительный результат, а не борьбу.

3. Не следует открыто говорить партнеру о его недостатках и доказывать свою правоту. Грамотно выстроенный диалог – залог успеха в любом деле.

4. Необходимо выслушать мнение партнера по поводу решения проблемы, а не искать, кто прав и кто виноват. Разногласия во мнениях всегда существуют. Иногда необходимо несколько раз рассмотреть все варианты, чтобы найти наиболее положительный.

5. Никогда не нужно даже в самых стрессовых ситуациях переходить на агрессию. Важно всегда оставаться спокойным и уравновешенным, даже если партнер ведет себя иначе.

6. И самое важное – независимо от результатов стараться сохранить дружеские отношения, выразить свое уважение к партнеру.

Таким образом, избежать всех конфликтных ситуаций в деловом общении невозможно. Однако соблюдать некоторые негласные правила при общении и не переходить на личности – самый оптимальный вариант в таких ситуациях. Однако, при соблюдении определенных правил поведения, возможно свести негативные последствия от конфликтов к минимуму. И самое главное: всегда быть спокойным, уравновешенным, держать ситуацию под контролем и относиться к партнеру с уважением.

Библиографический список:

1. Ворожейкин И.Е., Кибанов А.Я., Захаров Д.К. Конфликтология: учебник для студентов вузов / А.Я. Кибанов, И.Е. Ворожейкин, Д.К. Захаров, В.Г. Коновалова. М.: ИНФРА-М, 2015. 301 с.

2. Овчинникова О. Лояльность персонала / О. Овчинникова. М.: Научная книга, **2017**. 136 с.

3. Грик Н.А. Конфликтология в социальной работе: учеб. пособие для бакалавров / Н.А. Грик. Томск, 2016. 141 с.

3. Дмитриев А.В. Конфликтология: учебник / А.В. Дмитриев. – 3-е изд., перераб. и доп. М.: Альфа-М: ИНФРА-М, 2015. 336 с.

4. Овчинникова О. Лояльность персонала / О. Овчинникова. М.: Научная книга, **2017**. 136 с.

5. Рамендик Д.М. Психология делового общения: учебник и практикум для СПО / Д. М. Рамендик. – 2-е изд., испр. и доп. М. : Изд-во Юрайт, 2016. 258 с.

Ширшанова Е.А.

Санкт-Петербургский университет МВД России, курсант факультета подготовки сотрудников для подразделений по работе с личным составом

Научный руководитель

Лозина Ю.А.

Санкт-Петербургский университет МВД России, доцент кафедры гражданского права и гражданского процесса, к.ю.н.

ВЛИЯНИЕ ПРАВОВОЙ КУЛЬТУРЫ И ПРАВОВОГО ВОСПИТАНИЯ НА СЛУЖЕБНУЮ ДИСЦИПЛИНУ И ЗАКОННОСТЬ СРЕДИ ЛИЧНОГО СОСТАВА ОВД

Весьма актуальными в современном российском обществе стали вопросы гуманизации права как одного из важнейших нравственных принципов, закрепленных в Конституции РФ. Являясь одним из важнейших факторов правоприменения и правореализации, он выражается в способности индивида самостоятельно реализовать нормы права согласно существующим нравственным убеждениям, а также в укреплении механизма гарантий прав и свобод личности. В современном обществе любое государство, которое позиционирует себя как правовое, должно определять в качестве одной из важных задач формирование высокого навыка правовой культуры, правового сознания и социально-правовой активности граждан.

Всевозможные проявления нравственности в правовой деятельности можно объяснить реализацией общеповеденческих установок, которые формируются в правовом сознании личности, а соответственно и отражают ее уровень, степень нравственно-правового мышления, относясь не только к содержательной (собственно правовой) стороне деятельности, но и к форме ее осуществления, играя важную оценочную роль.

Не стоит забывать о том, что высокой правовой культурой должны обладать не только обычные граждане, но и сотрудники органов внутренних дел как представители государства в особенности.

Правовая культура сотрудников органов внутренних дел в большинстве случаев формируется из различных качеств личности, к которым необходимо в частности отнести: получаемые знания, должное понимание категории «права», соблюдение положений законодательства, уважение существующих правовых предписаний, уверенность в их правильности и справедливости, весьма активная жизненная позиция [1].

Сам процесс формирования правовой культуры сотрудников органов внутренних дел представляет собой весьма цельное, запланированное, а также носящее систематический и длительный характер, образовательно-воспитательное воздействие на личность сотрудника. При этом главным результатом, который преследует правовая культура, является возможность

расширить границы как правового, так и информационного пространства, развить должный уровень правового мышления сотрудников органов внутренних дел [2].

В целях предупреждения совершения курсантами дисциплинарных проступков, административных правонарушений и преступлений, ежемесячно проводится обзор таких нарушений, совершенных не только переменным, но и постоянным составом университета. Проводятся соответствующие инструктивные занятия.

Высокий уровень правовой культуры и правового воспитания заключается в том, что сотрудник обладает широким кругозором в области права, неукоснительно соблюдает служебную дисциплину и законность.

Служебная дисциплина - соблюдение сотрудником органов внутренних дел установленных законодательством Российской Федерации, Присягой сотрудника органов внутренних дел Российской Федерации, дисциплинарным уставом органов внутренних дел Российской Федерации, контрактом, приказами и распоряжениями руководителя федерального органа исполнительной власти в сфере внутренних дел, приказами и распоряжениями прямых и непосредственных руководителей (начальников) порядка и правил выполнения служебных обязанностей и реализации предоставленных прав [3].

Законность – неуклонное соблюдение требований законодательства в профессиональной и служебной деятельности ОВД.

Одной из форм обеспечения должного уровня служебной дисциплины и законности можно назвать дисциплинарную практику. Хотелось бы особенно выделить правовую форму дисциплинарной практики, которая основывается на издании её субъектами приказов. Согласно главе 4 Дисциплинарного устава органов внутренних дел Российской Федерации [4], приказ руководителя (начальника) - это служебное требование руководителя (начальника), обращённое к подчиненным сотрудникам, об обязательном выполнении определённых действий, о соблюдении правил или об установлении порядка, положения.

Руководитель несет ответственность за отданный приказ, его последствия, за соответствие содержания приказа законодательству Российской Федерации и за непринятие мер по обеспечению его исполнения. Также руководитель является ответственным лицом за поддержание на должном уровне служебной дисциплины и законности. Однако некоторые учёные считают, что руководителя лишь тогда можно привлечь к ответственности за низкую дисциплину и законность во ввернном ему подразделении, когда низкий уровень данных составляющих является следствием деятельности руководителя, и когда налицо факты умышленного допущения сокрытия нарушений дисциплины подчинёнными.

Дисциплинарная ответственность подразумевает под собой воспитательную, стимулирующую функции, выступает критерием оценки служебной деятельности, но также может снизить эффективность

воспитательного процесса, когда сотрудник привлекается к дисциплинарной ответственности нецелесообразно, незаслуженно. Это происходит потому, что в коллективе может сложиться мнение о том, что к дисциплинарной ответственности можно привлечь и по субъективному решению, а не исключительно исходя из положений закона.

Законодатель в статье 51 Федерального закона от 30.11.2011 №-342 ФЗ, главе 6 Дисциплинарного устава ОВД устанавливает порядок наложения на сотрудника дисциплинарного взыскания. Согласно части 13 данной статьи в материалы личного дела сотрудника заносятся взыскания, объявленные в письменной форме. Обязанность учитывать устные взыскания данной статьёй не предусмотрена. Об этом же гласит и статья 55 Дисциплинарного устава.

Стоит обратить внимание на то, что объявление устных взысканий влечёт гораздо меньше правовых последствий, нежели оформление такого же взыскания в письменной форме. Так, например, часть 1.1 статьи 51 Федерального закона от 30.11.2011 №-342 ФЗ устанавливает запрет на применение к сотруднику мер поощрения при наличии у него неснятого письменного дисциплинарного взыскания, за исключением снятия этого взыскания. Однако лицам, у которых имеется взыскание, объявленное в устной форме, поощрения объявлять можно.

Расширение правового информационного поля сотрудников правоохранительных органов осуществляется в ходе усвоения необходимых знаний в области права, приобретения способности производить должный юридический анализ, оценивать возникающие события и ситуации, а также грамотно применять правовые нормы при осуществлении своей деятельности. Основным критерием правовой культуры, а также уровня знаний сотрудников, принято считать возможность их надлежащего, самостоятельного использования в ходе своей служебной деятельности, при реализации различных служебно-оперативных задач.

Правовое воспитание – это целенаправленная деятельность государственных органов, общественных объединений и граждан по передаче юридического опыта; систематическое воздействие на сознание и поведение субъектов в целях формирования у них позитивных взглядов, представлений, правовых установок и ценностно-правовых ориентаций, обеспечивающих добровольное соблюдение, исполнение, использование и применение юридических норм указанными субъектами [5].

Правовое воспитание нацелено на формирование и развитие правосознания и правовой культуры как конкретных личностей, так и общества в целом, и, таким образом, служит достижению более высокого уровня законности и правопорядка в обществе посредством обеспечения правомерного поведения субъектов социальных отношений [6].

Таким образом, подводя итог, можно сказать о том, что процесс формирования правовой культуры сотрудников органов внутренних дел, способствует значительному повышению степени эффективности решения

основных, базисных задач, которые перед ними стоят, а также повышению уровня служебной дисциплины и законности в деятельности органов внутренних дел.

Библиографический список:

1. Захарцев С. И. Правосознание: понятие и уровни // Правовое поле современной экономики. 2012. № 2. С. 47.
2. Титаренко Т. А. Формирование правовой культуры сотрудников ОВД // Психопедагогика в правоохранительных органах. 2011. № 3. С. 49.
3. Федеральный закон от 30.11.2011 № 342-ФЗ «О службе в органах внутренних дел Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации».
4. Указ Президента Российской Федерации от 14.11.2012 г. № 1377.
5. Теория государства и права: Курс лекций / Под ред. Н. И. Матузова, А. В. Малько. М., 1997. С. 568.
6. Федоринова Е. А. Профессиональное правосознание сотрудников__органов внутренних дел: особенности и условия формирования // Государство и право: эволюция, современное состояние, перспективы развития (навстречу 300-летию российской полиции. Материалы международной научно-теоретической конференции. СПб. 28 апреля 2016 г. / Под ред. Н. С. Нижник. В 2 т. Т. II. СПб. 2016. С. 115.

СОДЕРЖАНИЕ

РАЗДЕЛ II
ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИКИ

Абросимова А.С.

Научный руководитель Татарникова М.А.

РАЗВИТИЕ ТРАНСПОРТНО-ЛОГИСТИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА В
РАМКАХ ЕАЭС 4

Арбузова Н. Н., Скрыпников Н. А.

Научный руководитель Люсточкина Л. В.

К ВОПРОСУ О ШЕРИНГ – ЭКОНОМИКЕ 8

Балуева А.А. , Иевлева Ю.А.

Научный руководитель Васильченко А. И.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ КАК ПОДСИСТЕМА
НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ И ЕЕ ЗНАЧЕНИЕ ДЛЯ
ОБЕСПЕЧЕНИЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ЕАЭС 11

Белых А.А.

Научный руководитель Медведева М.В.

СРАВНЕНИЕ ОПЛАТЫ ТРУДА В ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНАХ И
КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЯХ 16

Бескорвайная А.В.

Научный руководитель Борисова Е.М.

РАЗВИТИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ЛОГИСТИКИ В РОССИИ 20

Богачева В.Е.

Научный руководитель Высоцкая В.Г.

ПРАКТИКА ПРИМЕНЕНИЯ НЕТАРИФНЫХ МЕР ГОСУДАРСТВЕННОГО
РЕГУЛИРОВАНИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ..... 24

Богданова В.С.

Научный руководитель Раянова Э.Т.

ЕАЭС: ПЛЮСЫ И МИНУСЫ ИНТЕГРАЦИИ 28

Васильева Е.А.

Научный руководитель Филатова Т.С.

ПОСЛЕДСТВИЯ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В
ЕВРОПЕЙСКОМ СОЮЗЕ 32

Ганичева А.А., Козлова К.М.

Научный руководитель Кусая А.О.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЭЛЕКТРОННОЙ
ТРАНСГРАНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДА К
ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ 36

Гарифуллин Р.Р. Научный руководитель Потапенко А.В. ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В УСЛОВИЯХ ВТО.....	40
Дулина Я.А., Малинина Г.А. Научный руководитель Шаповалова М.А. ПЕРЕМЕЩЕНИЕ КОНТРАФАКТНЫХ ТОВАРОВ В МЕЖДУНАРОДНЫХ ПОЧТОВЫХ ОТПРАВЛЕНИЯХ	43
Евгеньева Д.В. Научный руководитель Левинская Е.В. ФОРМИРОВАНИЕ ЦИФРОВОГО ПРОСТРАНСТВА В РАМКАХ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА.....	48
Ермакова А.В. Научный руководитель Романова М.Е. ЕДИНАЯ СИСТЕМА ТАРИФНЫХ ПРЕФЕРЕНЦИЙ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА.....	55
Зубарева А. В. Научный руководитель Горляков П. Ю. ЭВОЛЮЦИЯ РАЗВИТИЯ ТАМОЖЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ РОССИИ И НОРВЕГИИ, ПУТИ ИХ ДАЛЬНЕЙШЕГО СОТРУДНИЧЕСТВА.....	59
Зиманова М.А., Красикова С.Б. Научный руководитель Толстихина Т.Б. АНАЛИЗ ДИНАМИКИ СТАВОК ВВОЗНЫХ ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН В ЕАЭС ЗА 2012-2017 ГГ.	63
Зиманова М.А., Красикова С.Б. Научный руководитель Толстихина Т.Б. ВЛИЯНИЕ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ НА ПРИТОК ОТЕЧЕСТВЕННЫХ И ЗАРУБЕЖНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКУ РОССИИ.....	67
Картузова Е.А. Научный руководитель Кузминых Ю.В. ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА ИННОВАЦИОННО- ОРИЕНТИРОВАННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ	71
Косарева В.В. Научный руководитель Бородушко И.В. КОНТРОЛЛИНГ КАК ИНСТРУМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ ИННОВАЦИОННЫМИ ПРОЕКТАМИ	75

Кудряшова Ю.А. Научный руководитель Кузминых Ю.В. СТИМУЛИРОВАНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПОСРЕДСТВОМ НАЛОГОВЫХ ЛЬГОТ	80
Лебягин К.О. , Хаитова Н.Д. Научный руководитель Баранова А.Ф. РОЛЬ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ (ТАМОЖЕННЫЙ АСПЕКТ)	84
Лутченкова Д.К. Научный руководитель Подолянец Л.А. СУЩЕСТВУЮЩИЕ ПРОБЛЕМЫ АНТИДЕМПИНГОВЫХ МЕР В ЕАЭС	87
Макаренко А.Д. Научный руководитель Татарникова М.А. ВЛИЯНИЕ МИРОВЫХ ПОЛИТИЧЕСКИХ ФАКТОРОВ НА СФЕРУ ТУРИСТИЧЕСКИХ УСЛУГ	90
Мамина Д.Ю. Научный руководитель Ворона А.А. ХАРАКТЕРИСТИКА И НАПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГУП «ТЭК СПБ»	94
Митькова Н.В. Научный руководитель Шмелевич Т.В. О РОЛИ БЮДЖЕТНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ	99
Никитин Н.А., Пароль Н.А. Научный руководитель Крючкова Л.С. ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ В РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ.....	104
Попова Е.Н. Научный руководитель Кузминых Ю.В. ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ ЛЕСОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ СИСТЕМЫ ЕРС-КОНТРАКТОВ	108
Пулин А.О. Научный руководитель Толстихина Т.Б. УПОЛНОМОЧЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ОПЕРАТОР: РОССИЯ И МИР	111

Пучкова Ю.В. Научный руководитель Шмелевич Т.В. ОСОБЕННОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ КОРПОРАЦИИ (НА ПРИМЕРЕ ПАО «ГАЗПРОМ НЕФТЬ»)	115
Савенко С.С. Научный руководитель Бородушко И.В. СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ ИННОВАЦИОННОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА.....	122
Самойленко О.Р., Панкова А.И. Научный руководитель Каранец С.М. СУЩНОСТЬ РЫНКА КРИПТОВАЛЮТ: ПЕРСПЕКТИВА РАЗВИТИЯ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ	127
Соколова Д.С. Научный руководитель Афонин Д.Н. ПРОБЛЕМЫ ФАЛЬСИФИКАЦИИ И КОНТРАФАКЦИИ ЛЕКАРСТВЕННЫХ ПРЕПАРАТОВ, ПЕРЕСЫЛАЕМЫХ ЧЕРЕЗ МЕЖДУНАРОДНЫЕ ПОЧТОВЫЕ ОТПРАВЛЕНИЯ, И МЕТОДЫ ИХ ВЫЯВЛЕНИЯ.....	131
Стадник Е.С. Научный руководитель Бородушко И.В. ОБЕСПЕЧЕНИЕ УСТОЙЧИВОГО РОСТА НЕСЫРЬЕВОГО НЕЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО ЭКСПОРТА КАК ПРИОРИТЕТНАЯ ЗАДАЧА ЭКСПОРТНОЙ ПОЛИТИКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	136
Студентова И.А. Научный руководитель Крылов В.Е. ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И КНР НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ	141
Ульянова А.А. Научный руководитель Бородушко И.В. ЦЕЛЬ И МЕТОДЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА.....	144
Челяндина Э.В. Научный руководитель Крылов В.Е. ОСОБЕННОСТИ СТАТИСТИЧЕСКОГО УЧЕТА ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	153

Шебалкова Д.А.

Научный руководитель Симонова Ю. Б.

НОВАЯ МОДЕЛЬ РЕГУЛИРОВАНИЯ ИНТЕРНЕТ-ТОРГОВЛИ В
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 157

РАЗДЕЛ III СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ЮРИДИЧЕСКОЙ НАУКИ

Анчугова М.В.

Научный руководитель Александрова Н.С.

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ПОДРАЗДЕЛЕНИЙ УГОЛОВНОГО РОЗЫСКА
С ИНЫМИ ОПЕРАТИВНЫМИ ПОДРАЗДЕЛЕНИЯМИ 162

Ахмедов В.В., Гадзацева З.Э.

Научный руководитель Терентьев Р.В.

НОВАЦИИ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА, РЕГЛАМЕНТИРУЮЩИЕ
ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ РАЗЛИЧНЫХ ФОРМ ТАМОЖЕННОГО
КОНТРОЛЯ..... 165

Бекова Н.Т.

Научный руководитель Александрова Н.С.

УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА КОНТРАБАНДУ: АСПЕКТЫ
КВАЛИФИКАЦИИ И ПРАКТИКИ ПРИМЕНЕНИЯ 170

Вечтомова О.Д.

Научный руководитель Максимов Ю.А.

КОНТРАБАНДА ОБЪЕКТОВ ДИКОЙ ФЛОРЫ И ФАУНЫ 175

Гревцева Д.Р., Клатько Н.В.

Научный руководитель Иванец Г.И.

СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ НОРМ УГОЛОВНОГО
ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ГОСУДАРСТВ-ЧЛЕНОВ ЕАЭС 179

Кайдаулова А.С.

Научный руководитель Голубева Л.А.

ПРАВОВОЕ ПРОСВЕЩЕНИЕ ГРАЖДАН – КАК ОДИН ИЗ
НАИБОЛЕЕ ЭФФЕКТИВНЫХ МЕТОДОВ ЗАЩИТЫ ИХ
ЗАКОННЫХ ИНТЕРЕСОВ..... 184

Кузнецов А.В., Савин И.А.

Научный руководитель Байрамов Р.Р.

ПРОБЛЕМАТИКА КОНКРЕТИЗАЦИИ ПРЕДМЕТА КОНТРАБАНДЫ
НАЛИЧНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ И ДЕНЕЖНЫХ
ИНСТРУМЕНТОВ 188

Левина Н.М.

Научный руководитель Васильченко А.И.

ПРИЗНАНИЕ СДЕЛОК НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНЫМИ В УСЛОВИЯХ
ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ЕАЭС 192

Лубинец И.С.

Научный руководитель Васильченко А. И.

ВОПРОСЫ ОБЯЗАТЕЛЬНОСТИ ПРАВА В УСЛОВИЯХ
ЧЛЕНСТВА ЕАЭС 197

Малышева А. А., Дзюв Т. З.

Научный руководитель Александрова Н. С.

УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА КОНТРАБАНДЫ
АЛКОГОЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ И (ИЛИ) ТАБАЧНЫХ ИЗДЕЛИЙ
(СТ. 200.2 УК РФ) 201

Пантелеева В. В.

Научный руководитель Афонин Д. Н.

АНАЛИЗ НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЙ БАЗЫ ПРИМЕНЕНИЯ
ТЕХНИЧЕСКИХ СРЕДСТВ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ
В РАМКАХ РЕАЛИЗАЦИИ РАМОЧНЫХ СТАНДАРТОВ
БЕЗОПАСНОСТИ И ОБЛЕГЧЕНИЯ ТОРГОВЛИ..... 205

Самсонова Е.В.

Научный руководитель Терентьев Р.В.

НОВАЦИИ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА, РЕГУЛИРУЮЩЕГО
ПЕРЕМЕЩЕНИЕ ТОВАРОВ ДЛЯ ЛИЧНОГО ПОЛЬЗОВАНИЯ 210

Саратова Д. А.

Научный руководитель Горляков П. Ю.

КОНТРАБАНДА КУЛЬТУРНЫХ ЦЕННОСТЕЙ В РОССИИ И
АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ МЕТОДЫ БОРЬБЫ С НЕЙ 215

Скударнова А.Д., Разживина Д.Д.

Научный руководитель Шапкина А.Н.

ПРЕВЕНТИВНАЯ ФУНКЦИЯ АДМИНИСТРАТИВНОЙ
ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НАРУШЕНИЕ ТАМОЖЕННЫХ ПРАВИЛ..... 219

Томанов А.Д.

Научный руководитель Максимов Ю.А.

БОРЬБА ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ С НЕЗАКОННЫМ ОБОРОТОМ
ОБЪЕКТОВ ДИКОЙ ФЛОРЫ И ФАУНЫ..... 225

РАЗДЕЛ IV
ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

Васик Е.А.

Научный руководитель Пяткин Д.А.

ОБРАЗОВАНИЕ И ЕГО РОЛЬ В ЖИЗНИ СОВРЕМЕННОЙ
МОЛОДЁЖИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 230

Гурьева В.А.

Научный руководитель **Мирон О.Л.**

СЛОВООБРАЗОВАНИЕ АНГЛИЙСКОЙ ТЕРМИНОЛОГИИ В СФЕРЕ
ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА 234

Дрожжина А.Д., Степанова В.С.

Научный руководитель **Боярчук А.Э.**

СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ ОТ НЕСАКЦИОНИРОВАННОГО ДОСТУПА
В ПОДГОТОВКЕ СПЕЦИАЛИСТОВ ПО ИНФОРМАЦИОННЫМ
ТАМОЖЕННЫМ ТЕХНОЛОГИЯМ 238

Иванова В.В.

Научный руководитель **Ворона А.А.**

К ВОПРОСУ О МЕЖЛИЧНОСТНЫХ КОНФЛИКТАХ
В СТУДЕНЧЕСКОЙ СРЕДЕ ВУЗОВ, ГОТОВЯЩИХ КАДРЫ
ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ..... 242

Мамонтов Д.П.

Научный руководитель **Вербовой О.И.**

ВЕЛИКИЙ ШЕЛКОВЫЙ ПУТЬ И НАЧАЛО
ТОРГОВО-КУЛЬТУРНЫХ СВЯЗЕЙ МЕЖДУ НАРОДАМИ 246

Моисеева Ю. М.

Научный руководитель **Симонова Ю. Б.**

УСПЕХИ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ В БОРЬБЕ С ТЕРРОРИЗМОМ..... 252

Новоселов Д.С.

Научный руководитель **Лагун А.В.**

ВОЗМОЖНОСТИ ИЗУЧЕНИЯ ЭМОЦИОНАЛЬНЫХ ПРОЦЕССОВ
В ХОДЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ 255

Цымбалова А. А.

Научный руководитель **Борисова Е.М.**

ПРОБЛЕМА КОНФЛИКТОВ В ДЕЛОВОМ ОБЩЕНИИ..... 259

Ширшанова Е.А.

Научный руководитель Лозина Ю.А.

ВЛИЯНИЕ ПРАВОВОЙ КУЛЬТУРЫ И ПРАВОВОГО ВОСПИТАНИЯ НА
СЛУЖЕБНУЮ ДИСЦИПЛИНУ И ЗАКОННОСТЬ СРЕДИ ЛИЧНОГО
СОСТАВА ОВД..... 263

Научное издание

ТАМОЖЕННЫЕ ЧТЕНИЯ – 2018

ОБРАЗОВАНИЕ И НАУКА НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ РАЗВИТИЯ ЕАЭС
ВЗГЛЯД МОЛОДЫХ ЛИДЕРОВ

СБОРНИК МАТЕРИАЛОВ

Всероссийской молодежной научно-практической конференции

ТОМ III

Материалы опубликованы в авторской редакции

Ответственный редактор Максимов Ю.А.

Редактор Ворона А.А.

Верстка: Пасат В.А.

Подписано в печать 15.11.2018

Формат 60x84 1/16. Бумага офсетная. 16 Печ. л.

Тираж 500 экз.

Подготовлено к печати научно-исследовательским отделом
и отпечатано редакционно-издательским отделением
Санкт-Петербургского имени В.Б. Бобкова филиала
Российской таможенной академии
Санкт-Петербург, ул. Софийская, д. 52 «А»